

Máster Big Data & Data Science. Aplicaciones al Comercio, Empresa y Finanzas. Ainara Celaya Landa

Resultados de los modelos

1º Modelo

```
Generalized Linear Model

1336 samples
20 predictor
2 classes: 'No', 'Si'

No pre-processing
Resampling: Cross-Validated (3 fold)
Summary of sample sizes: 890, 891, 891
Resampling results:

ROC
0.8385956
Sens
Spec
0.4907407
0.9446503
```

3º Modelo

```
Ranger result
 ranger(fe_usertype ~ ., data = my_train3, num.trees = 100, importance = "impurity",
                                                                                         write.forest =
TRUE, min.node.size = 1, splitrule = "gini",
                                               verbose = TRUE, classification = TRUE)
                                 classification
Type:
Number of trees:
                                 100
Sample size:
                                 1336
Number of independent variables:
Target node size:
Variable importance mode:
                                  impurity
OOB prediction error:
                                 13.85 %
```

2º Modelo

```
Ranger result
call:
 ranger(fe_usertype ~ ., data = my_train2, num.trees = 100, importance = "impurity",
                                                                                        write.forest =
TRUE, min.node.size = 1, splitrule = "gini", verbose = TRUE, classification = TRUE)
                                 Classification
Number of trees:
                                 100
                                 1336
Sample size:
Number of independent variables:
                                 23
Target node size:
Variable importance mode:
                                  impurity
OOB prediction error:
                                 14.37 %
```

4º Modelo

```
Ranger result
 ranger(fe_usertype ~ ., data = my_train3, num.trees = 200, importance = "impurity",
                                                                                         write.forest =
TRUE, min. node. size = 1, splitrule = "qini", verbose = TRUE, classification = TRUE)
                                 Classification
Type:
Number of trees:
                                 200
Sample size:
                                 1336
Number of independent variables: 13
Mtry:
Target node size:
                                 impurity
Variable importance mode:
OOB prediction error:
                                 13.10 %
```

Evaluación modelo ganador

```
> valor_pred<- predict(fit4, data= my_test4)
> table(my_test4$fe_usertype, valor_pred$predictions)

    No Si
    No 50 31
    Si 10 242
> library(MLmetrics)
> Accuracy(v pre = valor pred$predictions, y_true= my_test4$fe_usertype)
[1] 0.8768769
```

- Precisión del 87 68%
- Las diagonales de 'No-Si' y 'Si-No' serían los valores que conocemos como falsos positivos y negativos.

Idea de negocio BiWheels



Plan Mayores de 65

No se espera una fidelización.

Descuento fijo correspondiente de cada ciudad por pertenecer a este grupo de edad.



Plan Familia



 Para largos recorridos, alternativas uniendo bicicleta con otro medio de transporte.

Por una movilidad de diferentes medios de transporte, trasbordos gratis y descuentos en el comercio local.



Plan Joven

El sedentarismo es un porcentaje muy alto en este grupo. Enmarcado en la educación de hábitos saludables se premia por kms recorridos.

10% descuento a < 25
años y kms canjeables en
descuentos en
establecimientos de ocio y



Plan Comerciantes

Apoyo al comercio local facilitando bicicletas con opción de carga para poder introducir la opción de 'delivery'.

Los Ayuntamientos subvencionarán parte del coste.