



Oferta de 12 meses **Serviço Sage Care** garantindo actualizações funcionais, legais e fiscais.

Sage Retail – O Software Ideal para a Gestão eficaz da sua Tabacaria e do seu Quiosque.

Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização.

Optimização e Especificidade

- Venda por código de barras ou Touch-screen (com imagens dos produtos);
- Registo de produto com edição (numa única leitura em código de barras) de forma simplificada;
- Permite vender produto com edição, sem ter registado ainda a compra, possibilitando indicação à posterior (na venda, mesmo sem ter ainda indicado compra, pode registar preço especial da edição);
- Ligação a sistema Vasp com importação automática via internet dos produtos, facturas, guias, devoluções, se ter que registar qualquer item manualmente (mas com confirmação);
- Gestão de publicações (independentemente do fornecedor) com registo de semana de devolução, preço especial de edição, com ou sem visualização do preço de custo;
- Mapas de devoluções com vendas, recepcionados e desvios (diferenças);
- Margens definidas por publicação/fornecedor com relatórios de lucros e margens;
- Registo automático de produtos associados (Subprodutos) numa única venda (produto+subproduto);

Fidelização de Clientes

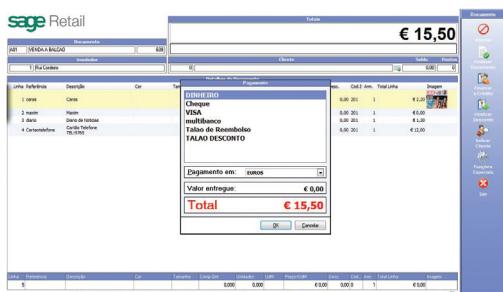
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa e código de barras (mesmo sem touch pode visualizar imagens dos produtos ao movimentar);
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário;
- Vendas crédito (livrinho de débitos de cliente) c/ pagamento em POS ou backoffice;
- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato);
- Promoções diversas: cartão de cliente, talões de desconto para futura utilização, oferta de produtos, descontos em valor ou percentagem (total da conta ou por produto), gestão de pontos/ofertas de produtos e vouchers baseado em objectivos de vendas de clientes entre datas, planeamento de descontos entre datas com antecipação (época de saldos);





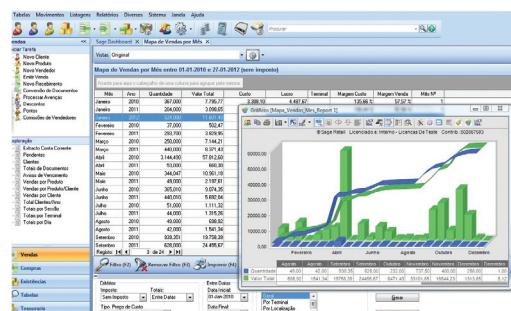
Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço, e ultima data de aquisição por produto;
- Consulta de stock de produtos no POS de outras lojas;
- Classificação de produtos por família, fornecedor, tipo de produtos com relatórios específicos;
- Gestão de várias lojas com ligação On-line (via terminal service - com redundância em caso de falha de internet) ou Offline com integração de dados, uma ou várias vezes ao dia;
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por armazém, por família/fornecedor;
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: caixas/unidades - tabaco);
- Gestão de contas correntes bancárias;



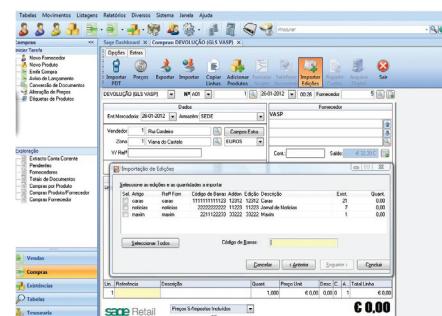
Controlo Eficaz

- Talões de reembolso para trocas permitem desconto parcial, mantendo valor restante com cliente;
- Talões temporários para atendimento de clientes que não pagam de imediato, possibilitando atender outros clientes entretanto e retomando documento anterior quando cliente inicial retorna;
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações, alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado, alterar preços, cancelar documentos;
- Comissões de funcionários por objectivos: valores totais, por produto/família, entre datas (sobre pvp ou lucro), Permite comissões para “chefe” de vendedores;



Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros, médias e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Envio de sms personalizados baseado em vendas de clientes/produto ou aniversários;
- Mapas de vendas com lucros e percentagem de rentabilidade por: Produto, família, por dia, por Fornecedor, Tipo de produto, por Hora, entre Datas, por Cliente/Produto e curvas Abc;
- Arquivo digital para indexar imagens/documentos a produtos, clientes, fornecedores, compras ou vendas;
- Criação de listagens para mailings personalizados para clientes (aniversários ou promoções);
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade ;
- Backoffice intuitivo com menus configuráveis pelo utilizador e painéis de análise no primeiro ecrã;
- Multi-base de dados (podendo criar várias empresas /anos - depende de licença);



Robustez e Simplicidade

- Módulo Power-On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe (rede local ou para terminais Online em várias lojas);
- Módulo Video-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado POS para comparação;
- Gesfiliais para integrar dados de vários locais (vendas, stock, alterações de preços/produtos);