



Oferta de 12 meses **Serviço Sage Care** garantindo actualizações funcionais, legais e fiscais.

Sage Retail – O Software Ideal para a Gestão eficaz do seu Talho/Peixaria.

Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização.

Optimização e Especificidade

- Balanças de secção que permitem a leitura no Pos de uma etiqueta com peso/valor incluído (uma etiqueta por produto pesado). Aplicação exporta produtos/preços para as balanças;
- Balanças de secção que acumulam as várias pesagens para um cliente e após impressão de um talão com código de barras, permitem que o Pos possa identificar, de uma única vez, todas as pesagens efectuadas para esse cliente, para a venda em causa (quer para vendas a balcão/VD ou facturas). Pode ainda dispor de balanças de check-out ligadas ao pos (na caixa);
- Touch-screen intuitivo e dinâmico por produto/famílias com imagens;
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa;
- Gestão de Lotes/Datas de validade que permitem registrar lote na compra e em vendas de distribuição mas sem indicar nas vendas em balcão (opcional) - Rastreabilidade;
- Preços especiais por cliente (balcão, empresas, clientes distribuição);
- Registo de ingredientes com envio para as balanças/etiquetas; valor do peso escorrido (congelados).

Fidelização de Clientes

- Promoções diversas: cartão de cliente, talões de desconto para futura utilização, descontos em valor ou percentagem (total da conta ou por produto), gestão de pontos/ofertas de produtos e vouchers baseado em objectivos de vendas de clientes entre datas;
- Vendas crédito (livrinho de débitos de cliente de balcão) c/ pagamento em Pos ou backoffice;
- Criação de listagens para mailings personalizados para clientes (aniversários ou promoções);
- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato) evitando erros de utilizador (c/ impressão talão MB);
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário.

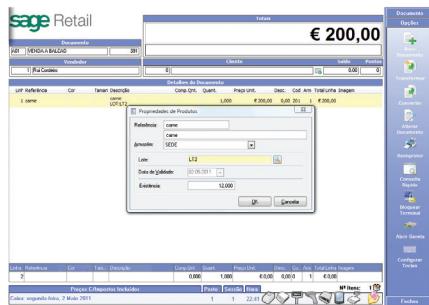


Tel.: 229 475 962
loja@alternativa-informatica.pt
www.alternativa-informatica.pt

sage
Business Partner Prime

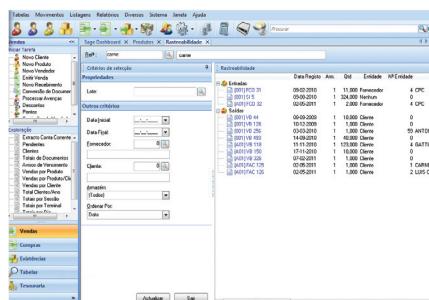
Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço e última data de aquisição por produto;
- Gestão de compostos, com registo de derivados, matérias-primas e “transformação”;
- Alerta de stock mínimo por armazém com sugestão de encomendas baseado em stock e encomendas de clientes, podendo comparar com datas anteriores (épocas);
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por armazém;
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: carcaças/unidades/Kg);
- Gestão de conta corrente clientes empresa/revenda com saldos, pendentes e extractos;
- Gestão de contas correntes bancárias.



Controlo Eficaz

- Talões temporários para atendimento de clientes que não pagam de imediato, possibilitando atender outros clientes entretanto e retomando documento anterior quando cliente inicial retorna ao balcão/fila;
- Registo de Guias diárias/semanais/mensais (remessa/transporte ou consignação) com processamento da sua conversão em facturas ou vendas a dinheiro em lote (de forma automática);
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações; alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado; alterar preços; cancelar documentos;
- Comissões de funcionários por objectivos: valores totais, por produto/família, entre datas (sobre pvp ou lucro). Permite comissões para “chefe” de vendedores.



Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros, médias e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Envio de sms personalizados baseado em vendas de clientes/produto ou aniversários;
- Mapas de vendas com lucros e percentagem de rentabilidade por: Produto, Família, por Dia, por Fornecedor, por Hora, (ou entre Datas), por Cliente/Produto e curvas Abc;
- Arquivo digital para indexar imagens/documentos a produtos, clientes, fornecedores, compras ou vendas;
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade;
- Backoffice intuitivo com menus configuráveis pelo utilizador e painéis de análise no primeiro ecrã;
- Multi-base de dados (podendo criar várias empresas /anos - depende de licença).



Robustez e Simplicidade

- Módulo Power On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe (rede local ou para terminais Online em várias lojas);
- Módulo Video-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado Pos para comparação;
- Gesfiliais para integrar dados de vários locais (vendas, stock, alterações de preços/produtos).