

Exercícios Consultas

1. Criar um relatório que mostre os detalhes principais dos produtos, combinando informações de produtos, categorias e fornecedores. Listar o nome do produto, o nome da empresa fornecedora, o nome da categoria, o preço unitário do produto e a quantidade em estoque.
2. Filtrar a lista de produtos, mostrando apenas aqueles que estão disponíveis para venda imediata. A partir da consulta anterior, ocultar os produtos que possuem estoque zerado ou que foram descontinuados.
3. Analisar a produtividade da equipe de vendas, contando o número total de pedidos (vendas) por vendedor. Mostrar o nome completo de cada vendedor (funcionário) e a quantidade total de vendas que ele realizou.
4. Identificar os vendedores com o maior volume de transações. Utilizando a mesma lógica da consulta anterior, exibir apenas os vendedores que realizaram uma quantidade de vendas maior ou igual a 100.
5. Entender a distribuição de trabalho dos vendedores por áreas geográficas. Mostrar o nome completo do vendedor e a quantidade de territórios aos quais ele está vinculado.
6. Classificar os pedidos pelo seu valor monetário total, permitindo identificar as vendas mais valiosas. Listar todos os pedidos, calculando o valor total de cada um (considerando preço, quantidade e desconto) e ordená-los do maior para o menor valor.
7. Identificar se algum produto foi vendido por um preço inferior ao seu "valor de compra". Mostrar produtos que foram vendidos mais barato que o valor de compra.