Навыки	Что характеризует
Базовые коммуникации	 уметь понимать цели каждой коммуникации (и свою, и собеседника) Внимательно и с интересом относитесь к собеседнику уметь структурировать предоставляемую информацию от общего к частному, от проблемы к решению опираться в общении на свои интересы и интересы собеседника регулировать свои невербальные проявления во время коммуникации, понимать невербальную обратную связь собеседника и менять стратегию общения в зависимости от полученной информации адаптировать стиль общения под уровень собеседника во время общения удерживать зрительный контакт с собеседником заинтересовывать собеседников и вовлекать в обсуждение предлагаемой темы строить беседу по принципу диалога: задавать вопросы, слушать собеседника, комментировать. эффективно применять приемы активного слушания четко и по делу формулировать ответы на вопросы собеседников
убеждения и аргументации	 Осмысляете точки зрения собеседников и адекватно на них реагируете Достигаете своих целей, принимая во внимание цели оппонентов Выбираете оптимальную стратегию поведения при споре, максимально направленную на достижение целей Внушаете уверенность в значимости своих аргументов Используете при аргументации референтные ресурсы Раскрываете суть проблемы и эффективно презентуете предлагаемые решения Используете «невидимую» стратегию спора: делаете так, что собеседник не замечает процесса переубеждения Приводите общение к компромиссным или взаимовыгодным решениям и вырабатываете беспроигрышные методы достижения согласия. Адекватно реагируете на наличие у других людей иных точек зрения и умеете применять полученную информацию
работы с информацией и принятия решений	 Выделяете объективные критерии, которым должно удовлетворять решение Собираете необходимую информацию о проблеме. Используете для этого несколько разных достоверных источников Определяете, какой информации не хватает для четкого понимания ситуации

	 Систематизируете собранную информацию, эффективно представляет ее в виде графиков, диаграмм, схем Качественно анализируете собранную информацию и выделяете все факторы, влияющие на проблему. Расставляете приоритеты, определяете, какие факторы являются наиболее значимыми, а какими можно пренебречь. Оцениваете возможные риски и последствия выбранных решений После окончательного принятия решения и его внедрения, анализируете его последствия - насколько удачным оказалось решение, все ли значимые факторы были учтены, что необходимо было сделать иначе или изменить в перспективе. Умеете рассматривать и оценивать ситуацию, проблемы, риски и решения с разных позиций, и уровней восприятия. Эффективно выстраиваете причинно-следственную связь В стрессовых и цейтнот - ситуациях принимаете решения на основании имеющихся данных и фактов, а не только эмоций.
публичных выступлений и презентаций	 Четко определяете структуру и логику выступления Эффективно используете мимику и зрительный контакт Адекватно используете жестикуляцию Для вовлечения слушателей используете голос Демонстрируете уверенное состояние Поза и осанка Ясность речи
проектного мышления	 Учитываете интересы всех заинтересованных в проекте лиц, определение ключевых факторов для дальнейшего планирования проекта. Формируете ключевые требования к результатам и работам проекта и их умеете согласовать с заказчиком, создаете структурированное и упорядоченное техническое задание. Планируете работы по проекту в соответствии с приоритетами, используя сетевой график, диаграмму Ганта и прочие инструменты. Предварительно выявляете возможные риски и способы их минимизации Подбираете команду проекта в соответствии с требованиями проекта и распределение работ внутри команды Выстраиваете эффективную коммуникацию с заинтересованными в проекте лицами Представляете результаты проекта заказчику и анализ итогов проекта