رانيا غزي

وكيلة تجارية

الخبرات المهنية

<u>مطعم ليه دايفين، تونس</u>

- استقبال وخدمة الزبائن بطريقة ودودة.
- أخذ طلبات الطعام والشراب وتقديمها.
- تجهيز وترتيب الطاولات قبل وبعد الخدمة.
 - التعامل مع الدفع وضمان رضا العملاء.

وكيلة تجارية

<u>شركة الأغذية الزراعية، تونس</u>

 لعبت دورًا رئيسيًا في زيادة مبيعات منتجات الأغذية الزراعية من خلال استقطاب عملاء جدد والتفاوض على العقود.

فبراير 2024 – أغسطس 2024

نوفمبر 2023 – يناير 2024

أبريل 2023 – ديسمبر 2023

2023

2022

2019

2018

- الحفاظ على علاقات جيدة مع العملاء من خلال المتابعة وتتبع الطلبات والتوصيل.
 - تحليل اتجاهات السوق ومراقبة المنافسين.
 - تقديم الدعم الفني وتدريب العملاء على استخدام المنتجات.

مشغلة مركز اتصال

<u>شرکة کلیك تو کول، تونس</u>

- التعامل مع استفسارات العملاء وحل المشاكل وتقديم معلومات عن المنتجات والخدمات.
 - اتباع إجراءات البيع المباشر والترويج للخدمات عبر الاتصالات الهاتفية.
 - جمع ملاحظات العملاء وتحديث قاعدة بيانات الشركة.

<u>شركة إنفست جروب، تونس</u>

مشغلة مركز اتصال

- رُــــ ـ الرد على استفسارات العملاء وحل مشكلاتهم.
- الترويج للمنتجات والخدمات عبر المكالمات الهاتفية.
 - جمع التعليقات وتحديث معلومات العملاء.

وكيلة تجارية

<u>وكالة عقارية، تونس</u>

- إدارة تسويق وبيع العقارات التجارية، والإشراف على تفاوض عقود الإيجار.
 - العمل كحلقة وصل بين العملاء ومالكي العقارات.
 - الحفاظ على دقة قوائم العقارات وتحديث حالة السوق.

مضيفة استقبال

<u>نزل ستايغنبرجر مرحبا ثالاسو، الحمامات</u>

- استقبال الضيوف ومرافقتهم إلى الغرف أو الطاولات.
- تقديم معلومات عن مرافق الفندق والمعالم السياحية المحلية.
 - التعامل مع استفسارات وشكاوى الضيوف.

مشغلة مركز اتصال

<u>مرکز اتصال فرحان، تونس</u>

- إدارة المكالمات وحل القضايا وتقديم معلومات الخدمة.
 - الترويج للمنتجات والخدمات عبر المكالمات الهاتفية.
- مساعدة العملاء في المشاكل التقنية واستخدام البرمجيات.

2017

<u>متجر شيك أند يونغ، تونس</u>

- التفاعل مع العملاء لتحديد احتياجاتهم وتقديم المعلومات اللازمة.
 - دعم تجربة التسوق وتحسينها.



وكيلة تجارية ديناميكية وذات نتائج مثبتة، تتمتع بخبرة واسعة في الُعقارات، والاتصالات، والتجزئة، ودعم المبيعات. قادرة على تحقيق أهداف المبيعات وتقديم خدمة عملاء متميزة. ماهرة في التفاوض، وتحليل السوق، وإدارة العلاقات مع العملاء. تجيد عدة لغات وتمتلك مهارات اتصال

الاتصال

- (+216)27 233 589
- raniagozi@gmail.com
- أريانة، رواد 2056، تونس

المهارات

الاجازة التطبيقية في اللغة الإيطالية مع تخصص في الاقتصاد والإدارة

المعهد العالى للمعلومات واللغات، نابل، تونس

شهادة البكالوريا، شعبة آداب

ثانوية رواد، تونس — 2014

المهارات

- العمل الجماعى والتعاون
- القدرة على تعدد المهام تحت الضغط
 - الانتباه للتفاصيل
 - مهارات البيع والتفاوض
 - إدارة علاقات العملاء
 - مهارات الاتصال
 - معرفة بالسوق
 - حل المشكلات
 - التكيف
 - إدارة الوقت

 - الالتزام بالمواعيد
 - مهارات الحاسوب

2017 - 2015

وكيلة قسم <u>كارفور ماركت، قمرت</u>

- إدارة عرض المنتجات وضمان تقديمها بشكل جذاب.
 تقديم خدمة العملاء والمحافظة على مستويات المخزون.

2014 - 2013

بائعة

<u>مُتجر البركة، أريانة</u>

• التفاعل مع العملاء والترويج للمنتجات وتحقيق أهداف المبيعات.

المهارات

- العربية: اللغة الأمالفرنسية: متقدمالإنجليزية: جيد
- - الإِيطالية: جيد

الهوايات

• الموسيقى، الرياضة، الروح التجارية