A top-down photograph showing a doctor's hands, wearing a white coat, gently holding a patient's hand. Two stethoscopes are visible on the white surface: one with a brown tube and silver chest piece, and another with a silver tube and chest piece.

Медицинский консьерж-сервис: личный ассистент в решении вопросов со здоровьем

Современный семейный доктор

Доступный в любой точке планеты 24/7

Обладает знаниями 247 высококлассных специалистов

Болезни вынуждают людей
сталкиваться с множеством проблем,
неизвестных в повседневной жизни

Заболел –
Что делать?

Какого специалиста
выбрать?

Как попасть к врачу в
удобное для себя время?

Где искать
врача?

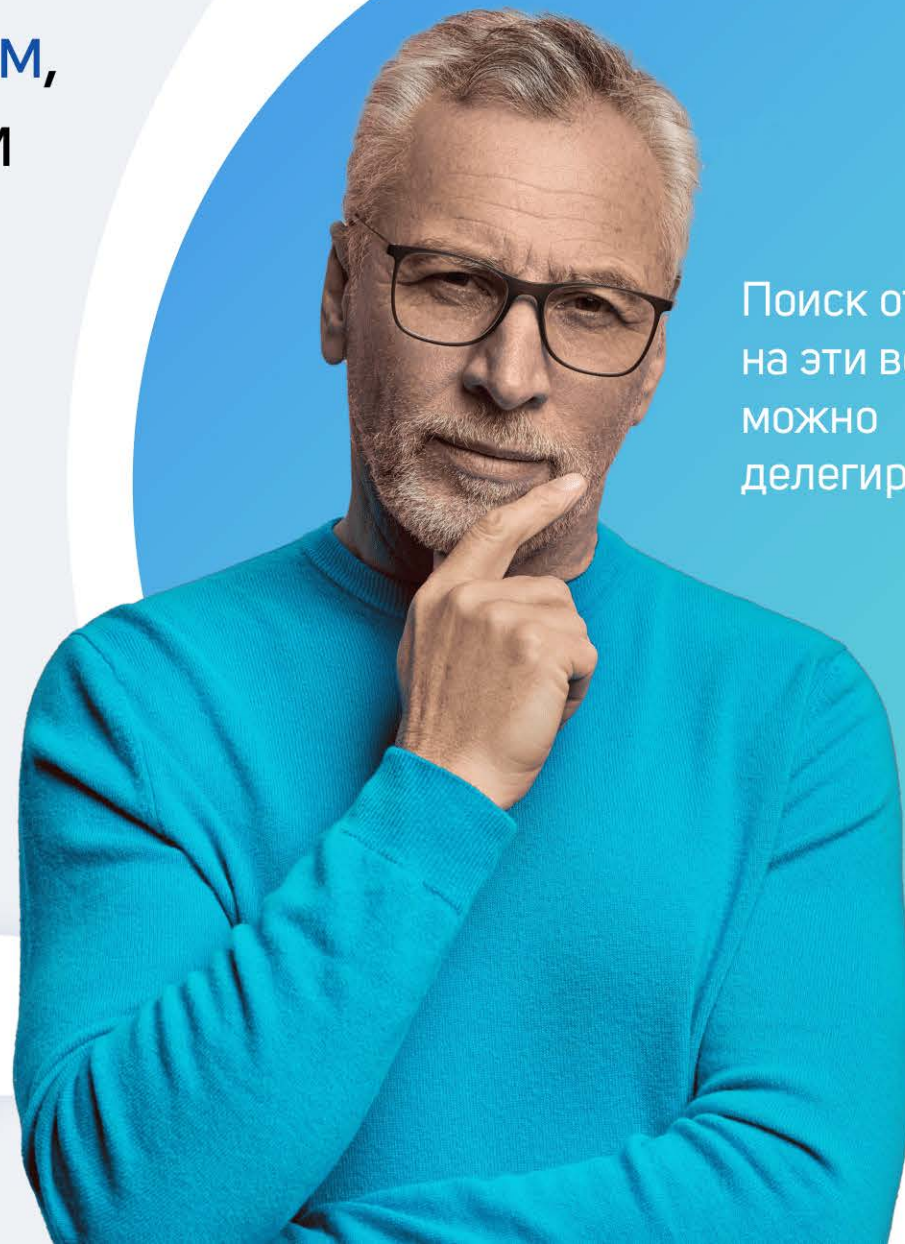
Как разобрать
почерк врача?

А точно ли это лечение
мне поможет?

Как на понятном языке
определить, что делать дальше?

Не станет ли
мне еще хуже?

Поиск ответов
на эти вопросы
можно
делегировать



Мы создали **медицинский консьерж-сервис** для людей, которые ценят свое время и готовы платить за качество

35-65 ЛЕТ богатые и сверхбогатые



Желают получить экспертные услуги и не тратить время на поиск специалистов



Нуждаются в срочной операции/консультации больного родственника



Нуждаются в прохождении обследования или хотят пройти чекап

Быть богатым – это, прежде всего, быть здоровым.

Здоровье для нашей аудитории – часть профессионального имиджа

- ☒ Поддерживают проактивный подход к здоровью
- ☒ Заинтересованы в высококачественных медицинских услугах
- ☒ Желают получить индивидуальные и персонализированные услуги
- ☒ Нуждаются в конфиденциальности и безопасности данных
- ☒ Имеют запрос на комплексный подход к здоровью и благополучию

Берем на себя документооборот и общение с медицинскими организациями. 4 простых этапа:



Обращение

Связываем пациента и куратора. Куратор ведет не более 15 кейсов



Подготовка документов

Персональный менеджер соберет полную медицинскую карту



Подбор решения

Индивидуально выбираем наиболее подходящего врача



Сопровождение

Остаемся на связи 24/7, консультируем, оформляем следующие посещения врача до полного выздоровления

Услуги

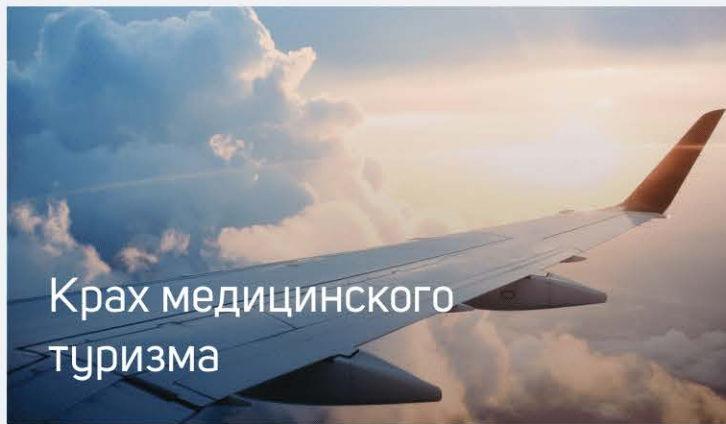
будут востребованы в ближайшие годы



Вечно зеленая модель

Богатые тоже болеют и не экономят на здоровье – при любой политической ситуации у людей будет необходимость в качественной медицине

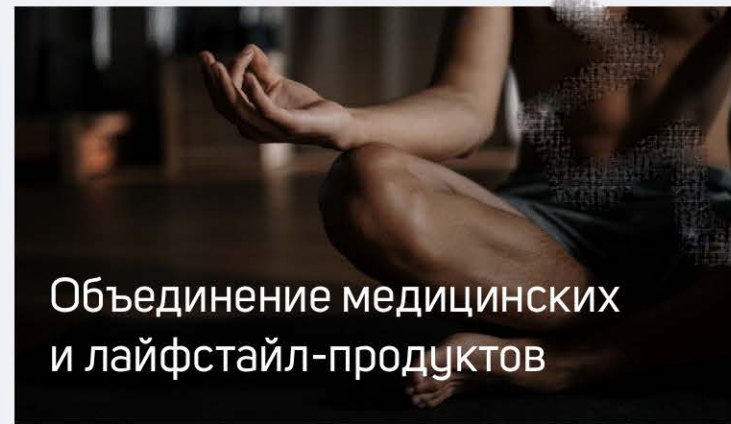
предлагает услугу подбора клиник и врачей, придерживающихся принципов доказательной медицины



Крах медицинского туризма

Сократилось число россиян, которые могут полететь лечиться за границу из-за сложностей с получением виз и проблем с транзакциями

Подберем лучшую клинику по в РФ, при необходимости организуем консультации и консилиумы с лучшими клиниками мира



Объединение медицинских и лайфстайл-продуктов

Ажиотаж в области биохакинга поднимает интерес к услугам, связанным с ЗОЖ. Среди пациентов будет расти спрос на услуги, направленные на поддержание здоровья, а не лечение заболеваний

предлагает программы чекапов

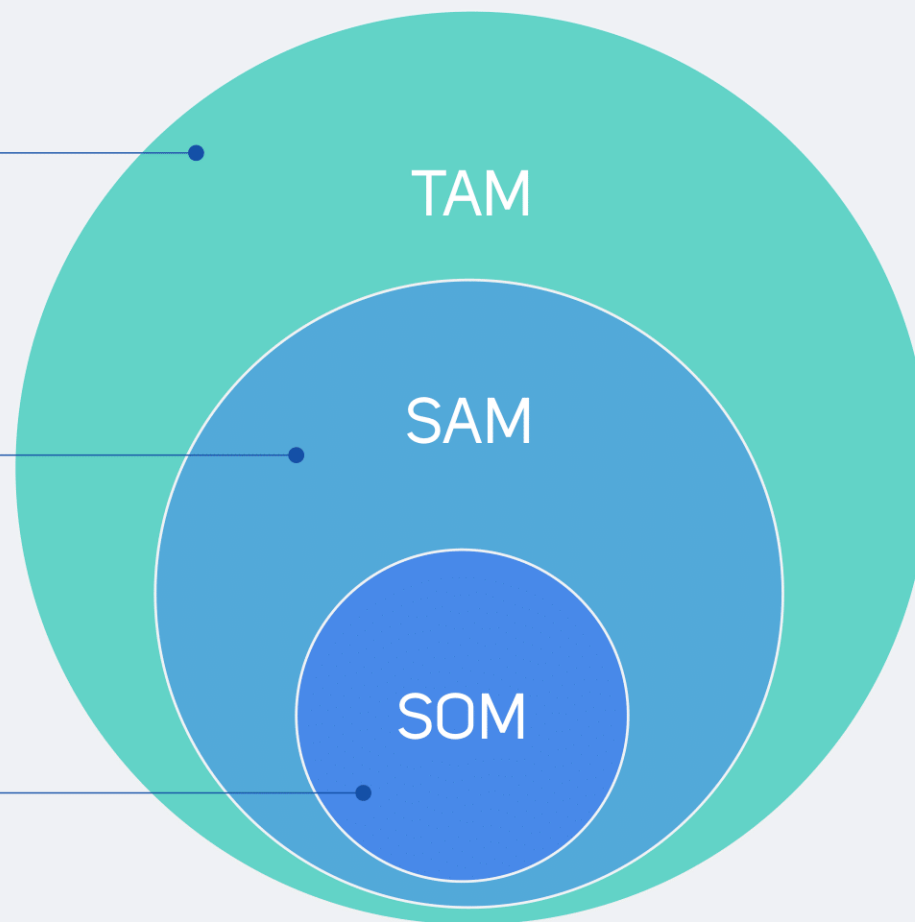
Целимся в аудиторию

млн человек

богатые и сверхбогатые
в России

тыс. – оценка числа
кейсов, требующих
обращения за
медицинской помощью

тыс. потенциальных
клиентов медицинского
консьерж-сервиса



Получаем доход как от клиник, так и напрямую от клиента

РАЗОВОЕ ОБРАЩЕНИЕ

ПОДПИСКА

Стоимость услуг





Ретро бонусы
от клиник



Агентское
вознаграждение



Предлагаем **несколько вариантов подписки** – индивидуальный, для семей, а также корпоративный

				
	Я – ЭТО ВАЖНО	ЛЮБИМЫЕ РОДИТЕЛИ	КРЕПКАЯ СЕМЬЯ	ЗДОРОВЫЙ СОТРУДНИК
Для кого				
Полный check-up организма				
Работа персонального куратора				
Цена на полгода				
Цена на год				

Планируем расширение списка подписок и предоставляемых услуг

Конкуренты есть, но в своей нише мы одни



9 месяцев показываем стабильный
рост выручки (млн руб.) и числа клиентов

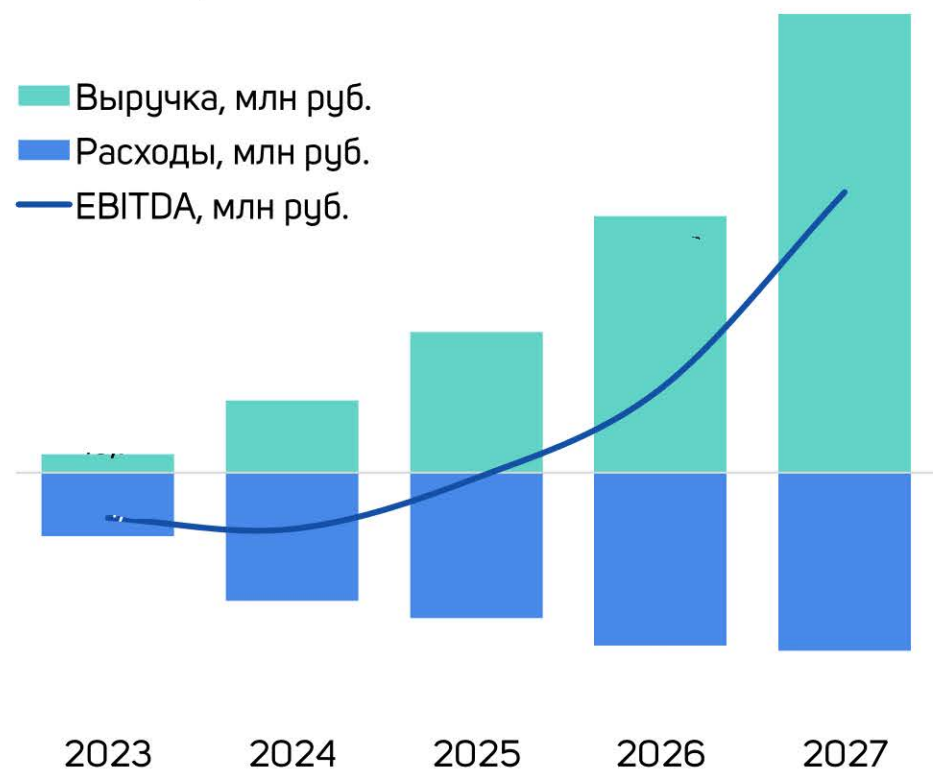


* Количество пациентов и сумма выручки суммировались накопительным итогом

Планируем выйти на полную окупаемость в конце 2026 г.

Выходим в точку безубыточности
в конце второго года

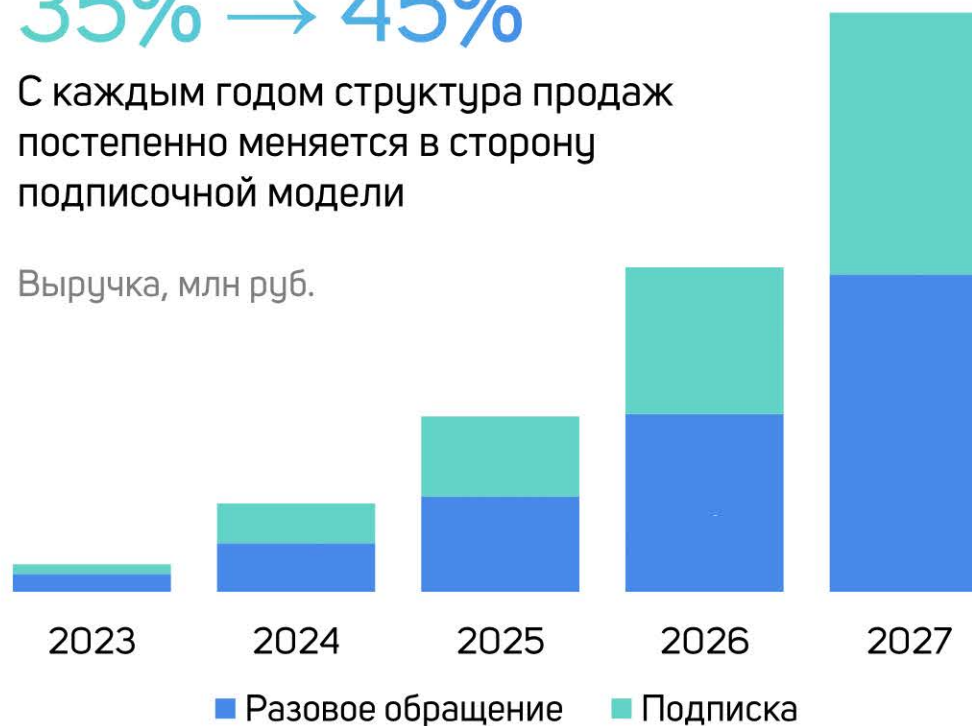
■ Выручка, млн руб.
■ Расходы, млн руб.
— EBITDA, млн руб.



35% → 45%

С каждым годом структура продаж
постепенно меняется в сторону
подписочной модели

Выручка, млн руб.



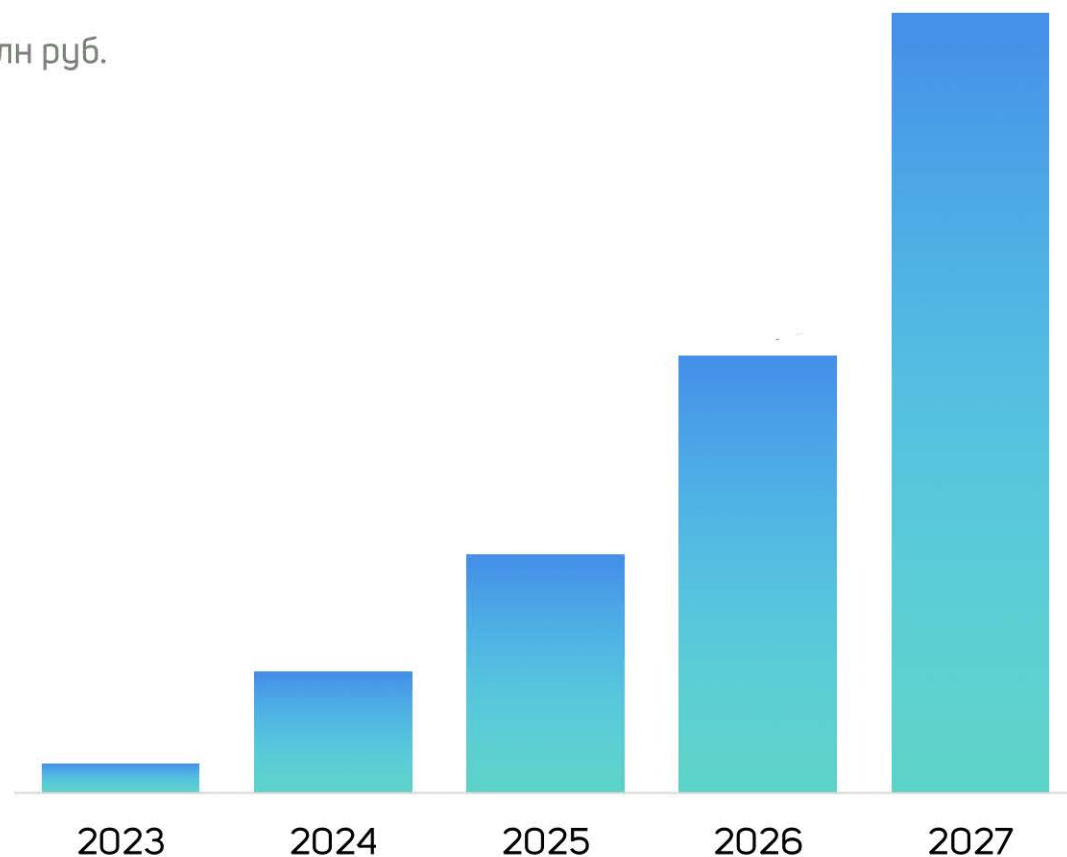
* В финансовой модели не заложены дополнительные средства монетизации

** Расчет сделан по пессимистичному сценарию

*** Расчет сделан только на основании рынка РФ

Возможная оценка компании к 2027 году – млрд руб.

Млн руб.



В рамках первого раунда привлекаем млн руб.
за % доли компании

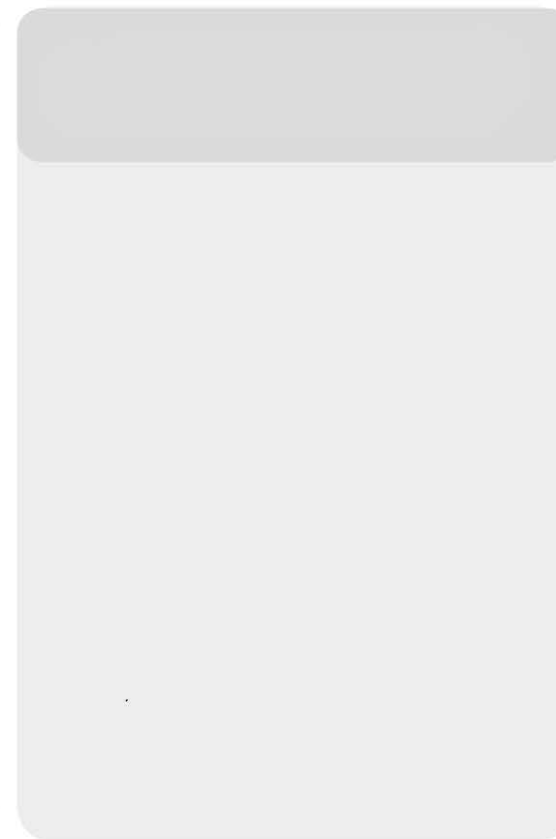
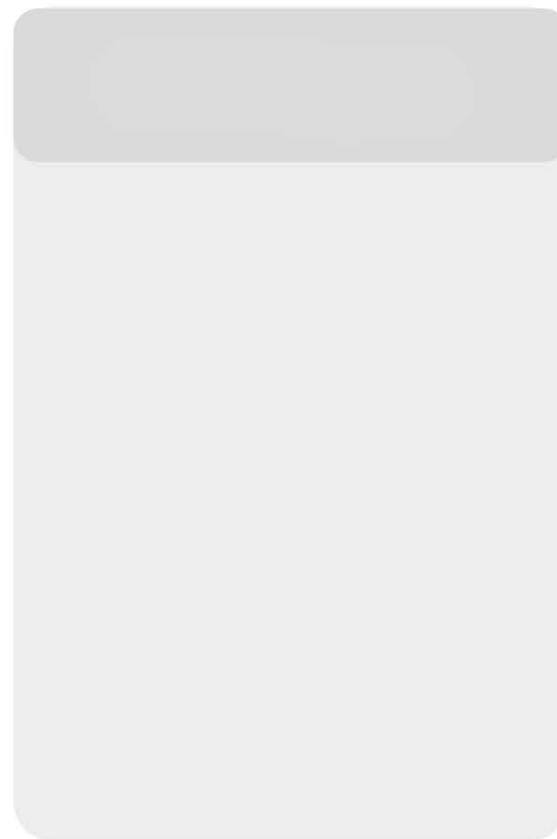
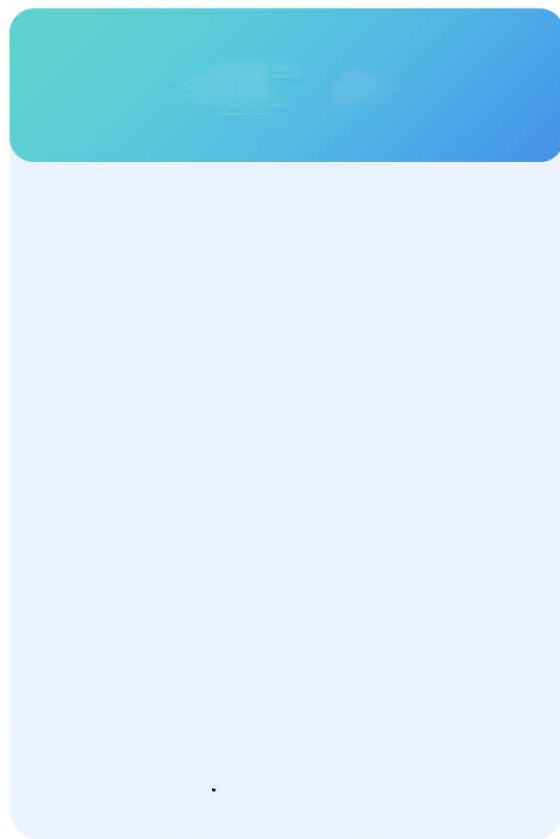
Размер раунда

Доля к продаже

Сроки

Ожидаемое число
привлеченных клиентов

Результат раунда



Для привлечения платежеспособной и релевантной ЦА фокусируемся на маркетинге и лидогенерации



Ключевые каналы поставок

- 1 **Онлайн-сайты и приложения**
для организации медицинских консультаций
- 2 **Сотрудничество с медицинскими учреждениями,**
страховыми компаниями, туристическими агентствами и другими партнерами для организации комплексного медицинского обслуживания
- 3 **Взаимодействие с существующими клиентами и рекомендации от них**
для привлечения новых клиентов
- 4 **Партнеры-лидогенераторы**

Планируем выпустить мобильное приложение



Личный кабинет
с информацией о пациенте



Чат
с ассистентом



История лечения
и календарь визитов,
процедур и приема лекарств



Онлайн-контроль
за самочувствием пациента



Разработка CRM-системы
для работы с клиентами



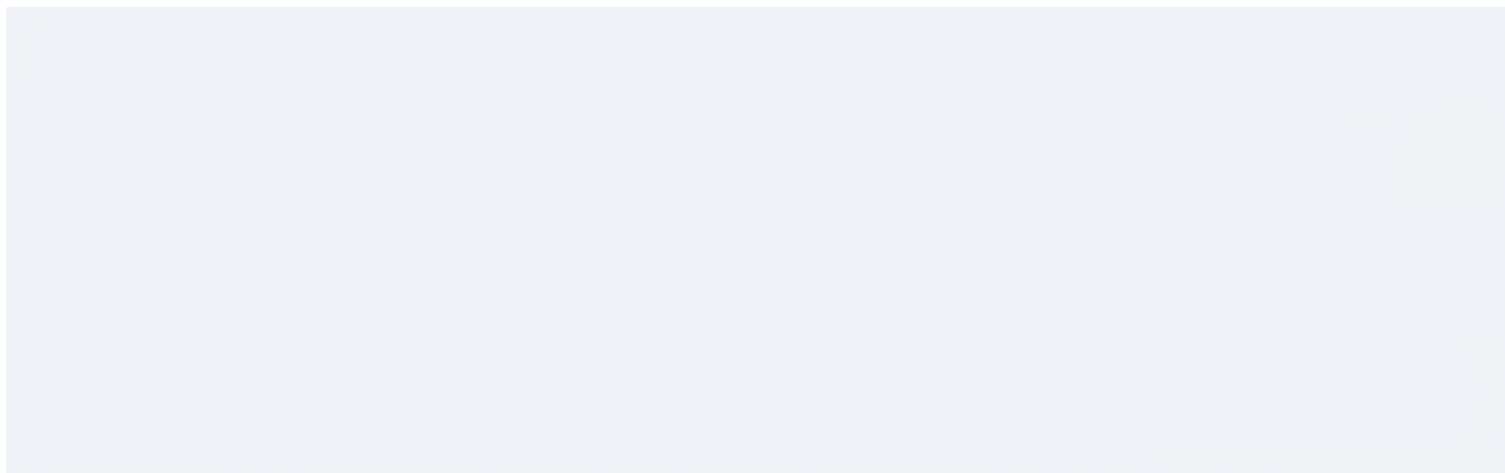
Бесшовная интеграция
с CRM-системами
мед. учреждений



Интеграция
с онлайн-аптеками
для покупки лекарств



Команда с опытом в бизнесе и медицине.
Закреты все компетенции



Привлекаем млн руб.
на автоматизацию процессов
и масштабирование модели

