

REGRAS E PROCEDIMENTOS

Índice analítico

Page

INTRODUCÃO SEÇÃO 1. Tornar um parceiro BRAND 1 1.1. Requisito para se tornar um parceiro da marca 1 1.2 . Aplicação e Aceitação 1 1.3 . território 2 1.4 . Marca Parceiro Benefícios 2 1.5 . No Compra de Produto Necessário 2 1.6 . Prazo e renovação 2 1.7. Rescisão 2 1.8. Efeitos da não renovação ou término 3 1.9 . Interesses benéficos 3 1.10 . Sucessão e Incapacidade 3 1.11. Efeitos do Divórcio e Entidade de Negócios Dissolução 4 1.12 . Mudanças na propriedade. 4 1.13. Mudanças na forma de Entidade de Negócios 5 1.14 . Venda, transferência ou cessão de um negócio NeXXStars 5 1.15. Direito de Preferência 5 1.16 . Linha de Patrocínio 5 1.17. Departamento de Compliance Aprovação 6 1.18. Alterações ao Contrato de 6 SEÇÃO 2. OPERANDO SUA INDEPENDENTE BUSINESS CENTER 6 2.1. Código de Ética 6 2.2 . Estado contratante independente . Você é um contratante independente 7 2.3 . 8 Concorrência Desleal 2.4 . Informações Confidenciais 11 2.5. Proprietário Marcas e Propriedade Intelectual 11 2.6 . Atividade Relatórios 11 2.7 . Identificação 12 2.8 . Embalagem de Produtos e Responsabilidade 13 2.9 . Seguro 13 2.10 . Relatando Violações da política 13 2.11 . Corporativo Tours 13 2.12 . Informação correta 13 2.13 . A autorização para usar o nome e Semelhança 13 SECÇÃO 3 . PATROCÍNIO 13 3.1 . Responsabilidades Patrocínio Marca Parceiros. 13 3.2 . Patrocínio / Colocação Mudança 14 3.3 . reaplicação 14 SEÇÃO 4 . Promover o produto ea oportunidade 14 4.1. Reclamações, Vendas e atividade promocional. 14 4.2. Publicidade e Materiais Promocionais 14 4.3 . Limitações à Oferecendo 15 4.4 . Internet Advertising, 15 4.5. Outro Vendas mídia 16 4.6. Estabelecimentos de varejo 16 4.7. Feiras, Exposições e outros fóruns de vendas 16 4.8. Genéricos Anúncios Negócios 16 4.9 . E-mail Comunicação 17 4.10 . Telefone Use 17

4.11 . Correspondência 17 4.12 . Mídia e Mídia Consultas 17

- 4.13 . Marketing Internacional 18
- 4.14 . Limitação de Garantias de produtos 20
- SEÇÃO 5 . Vendas no varejo e ENCOMENDA 20
- 5.1 . Vender para os consumidores finais 20
- 5.2 . A participação no Plano de Compensação 20
- SECÇÃO 6. ENCOMENDA 21
- 6.1 . A Regra de setenta por cento 21
- 6.2 . Comprar Ranking Proibidos 21
- 6.3. Pedido restrito Práticas 21
- 6.4 . Devolução de produtos e Aids vendas 21
- 6.5 . Abandono dos produtos 21
- 6.6 . Restrições a Terceiros O uso de cartões de crédito e conta corrente Acesso 21
- 6.7 . Vendas / Transaction Taxes 21
- 6.8 . AutoEnvio 21
- SECÇÃO 7 . BÔNUS 22
- 7.1. Qualificações Bonus 22
- 7.2 . Nenhum Resultado Garantia 22
- 7.3 . Ajustes ao Bônus 22
- 7.4 . Erros ou Perguntas 22

SECÇÃO 8. QUEBRA DE CONTRATO E SOLUÇÕES 22

- 8.1 . Remédios para Breach 22
- 8.2 . Reclamações e Queixas 22
- 8.3 . Mediação 22
- 8.4 . Arbitragem 23
- 8.5. Outros remédios 24
- 8.6. Provisões irrenunciabilidade 24
- 8.7 . Ausência de Responsabilidade 24
- 8.8 . Força Maior 24
- SEÇÃO 9. DEFINIÇÕES 25
- 9.1 . BRAND PARCEIRO 25
- 9.2 . AUTOSHIP 25
- 9.3 . Usufruto 25
- 9.4 . BÔNUS 25
- 9.5. Entidade de Negócios 25
- 9.6. PLANO DE COMPENSAÇÃO 25
- 9.7 . CLIENTE 25
- 9.8 . Grupo de volume (GV) 25
- 9.9 . IBC 25
- 9.10. OFICIAL NEXXSTARS MATERIAL 25
- 9.11 . País abriu 25
- 9.12. PESSOAL DE INSCRIÇÃO DA ÁRVORE 25
- 9.13 . VOLUME DE VENDAS PESSOAIS (PSV) 25
- 9.14 . RELATÓRIO DE ACTIVIDADES inscritos pessoalmente (PEAR) 25
- 9.15. COLOCAÇÃO 25
- 9.16. COLOCAÇÃO DA ÁRVORE 25
- 9.17 . resalable 25
- 9.18 . Ferramentas de vendas 26
- 9.19 . PATROCINADOR 26

Anexo A
A.1 preço anunciado
A.2 Promoção de vendas e treinamento de patrocinador
Reivindicações Oportunidade A.3
A.4 Impostos
Aprovação ou endosso A.5 Governamental
A.6 Quebra de contrato - cláusulas adicionais

Adendo B

B.1 Retorno do produto após a rescisão
B.2 Restituição do produto - sem rescisão
B.3 Refused produto
B.4 procedimentos de reembolso
B.5 reembolso aos clientes
Aviso B.6 Cancelamento

INTRODUÇÃO

NeXXStars é uma empresa de venda direta que comercializa seus produtos através da marca Partners. É importante entender que o seu sucesso eo sucesso de seu companheiro Parceiro Marca dependem da integridade dos homens e mulheres que comercializam produtos e serviços NeXXStars . O Acordo (conforme definido abaixo) é feito para definir claramente a relação entre você e nós, entre você e seus clientes e entre você e os outros parceiros da marca . NeXXStars ou de suas subsidiárias é muitas vezes referida como "Companhia" , "nós" , "nos" e "nosso" , eo parceiro Marca assinar o Acordo de Aplicação Parceiro Brand e (o "Acordo de Parceiros da Marca") é por vezes referido como "você" e "seu .

Essas políticas e procedimentos (por vezes a seguir designado "Regulamentos " ou " P & Ps") , como atualmente definidos e com as alterações introduzidas ao longo do tempo , são incorporados e fazem parte integrante do Acordo de Parceiros Brand. Quando o termo " Acordo " é utilizado aqui , refere-se coletivamente ao Acordo NeXXStars Marca Partner, essas políticas e procedimentos , bem como a adenda em anexo (que são aqui incorporados por esta referência) e do Plano de Compensação NeXXStars . O adendo pode ser específico para o país e pode modificar os termos aqui . Você tem a responsabilidade de ler, compreender e aderir à versão mais atual destas Políticas e Procedimentos. Ao patrocinar um novo parceiro da marca , você deve garantir que ele ou ela é fornecida com a oportunidade de: (1) revisão e entender os termos e condições do Contrato e (2) ler e compreender as Políticas e Procedimentos e Plano de Compensação antes para a assinatura do Acordo de Parceiros Brand. Todos os termos que não estejam expressamente definidos no corpo das Políticas são definidas na secção 9.

SEÇÃO 1. Tornar um parceiro BRAND

- 1.1 . Requisito para se tornar um parceiro da marca . Para se tornar um parceiro da marca NeXXStars , você deve:
- 1.1.1 . Se você é um indivíduo, ter a idade da maioridade legal na jurisdição em que reside (geralmente 18 anos);
- 1.1.2 . Se você é uma pessoa jurídica, devidamente registrado e em dia com sua jurisdição de governo ;
- 1.1.3 . Residir em um país abriu;
- 1.1.4 . Fornecer , quando permitido por lei , a prova de identidade na forma e maneira que a Companhia pode exigir ; e
- 1.1.5 . Enviar um retrato verdadeiro, preciso e devidamente preenchido Partner Agreement marca para a Companhia seja online ou em papel.
- 1.2 . Aplicação e Aceitação. Ao concluir o Acordo de Parceiros de Marca e enviá-lo para nós, você está se candidatando para se tornar um parceiro da marca de NeXXStars , com um título inicial de Marca Parceiro . Seu pedido é aceito quando os dados são inseridos em nosso banco de dados e você estejam em conformidade com o Acordo de Parceiros Brand. Após a aceitação , vamos estabelecer a árvore de colocação ea Árvore Pessoal inscrição da marca Parceiro Independent Business Center (IBC) , e emitir um número de identificação IBC .
- 1.2.1 . Reservamo-nos o direito de rejeitar qualquer acordo Parceiro Brand. Nós não vamos aceitar informações imprecisas ou falsas. Acordos Marca Parceiros incompletas, imprecisas ou ilegais são anuláveis por nós.

- 1.2.2 . Você é responsável por nos informar de quaisquer alterações que afetam a precisão do seu Acordo de Parceiros de Marca e qualquer informação posterior relacionada com as informações da conta de sua marca Parceiro IBC .
- 1.2.3 . O acordo está sujeito à aceitação por nós como dito acima antes de se tornar a ligação com a gente.
- 1.3 . Território. A aceitação do seu Contrato de Parceiro Marca autoriza a revender produtos e operar o seu IBC no país para o qual foi especificada. Se você deseja vender produtos em outro país que não abrimos oficialmente , você deve fornecer comprovante de residência no país e apresentar um pedido de alteração de país para o Departamento de Compliance. Se você deseja patrocinar em um país abrimos oficialmente, mas não residem lá, por favor veja a Seção 4.12. Nós não conceder territórios exclusivos para qualquer parceiro Brand.
- 1.4 . Benefícios Marca Parceiros. Uma vez que seu Contrato de Marca Parceiro foi aceite por nós, os benefícios do Acordo de Parceiros da marca estará disponível para você, enquanto seu IBC está em boas condições e que estão em conformidade com os termos do acordo. Esses benefícios incluem o direito a:
- 1.4.1 . Venda de produtos NeXXStars de acordo com as Políticas e Procedimentos ;
- 1.4.2 . Participar no Plano de Compensação (receber bônus , se elegível) ;
- 1.4.3 . Patrocine outras pessoas;
- 1.4.4 . Receba NeXXStars literatura periódica e outras comunicações NeXXStars ;
- 1.4.5 . Participar de apoio, serviços NeXXStars patrocinados , treinamento, motivação e funções de reconhecimento (mediante pagamento de taxas apropriadas , se for o caso) ; e
- 1.4.6 . Participar em concursos e programas promocionais e de incentivo patrocinados pela NeXXStars .
- 1.5 . Não Produto compra necessária . Nenhuma pessoa é obrigada a comprar nossos produtos ou ferramentas de vendas para se tornar um parceiro da marca .
- 1.6 . Prazo e renovação . Sem prejuízo do disposto na Cláusula 1.7, do Acordo de Parceira Marca terá o prazo a partir da data de aceitação pela Companhia e que termina um ano a partir da data da mesma (a "Data de Aniversário ") . Cada Parceiro Marca deve renovar o seu acordo por ano, sendo que a Companhia tem o direito de recusar-se a aceitar qualquer renovação, a seu exclusivo critério . A taxa de renovação anual é devido na Data de Aniversário . Um parceiro da marca pode optar por ter o seu contrato de parceiros Marca renovado automaticamente autorizando a Companhia a cobrar o seu cartão de crédito para a taxa de renovação . Se um Parceiro Brand não renovar pela data de aniversário , eles vão dispor de um período de carência de 30 dias para a renovação completa corretamente ou seu IBC será encerrado. Um Parceiro Marca que não consegue renovar o seu acordo não pode solicitar ao abrigo de um novo patrocinador para seis (6) meses após nonrenewal .
- 1.7 . Rescisão. O acordo entre nós e você pode ser rescindido a seguinte:
- 1.7.1 . Você poderá rescindir o contrato a qualquer momento , independentemente do motivo , enviando uma notificação por escrito à Companhia enviadas por correio , fax ou via postal ou durante a noite. O aviso de e-mail deve ser a partir de seu e-mail de registro e incluir o seu nome, número de identificação do IBC e endereço . Comunicação por escrito deve incluir sua assinatura a menos que seja submetido online.

- 1.7.2 . Podemos terminar o seu contrato de parceiros da marca IBC e afins se você está em violação do Acordo . Exceto conforme estabelecido na Cláusula 1.7.3 , antes de fazê-lo, damos-lhe conhecimento da violação , por escrito, seja por fax , e-mail ou via postal ou durante a noite e oferecer uma oportunidade para que você possa curar a situação dentro do prazo de aviso prévio de 10 dias úteis. Se o descumprimento não for sanado no prazo do aviso prévio dado à satisfação de NeXXStars , a denúncia terá efeito no final do período de aviso prévio.
- 1.7.3 . As partes concordam que certas violações são tão flagrantes , ou que os potenciais danos por violação são irreparáveis , mesmo anúncio e um período de cura é um remédio inadequado. Por exemplo , as partes concordam que não há aviso prévio e cura para a venda de produtos em um site de leilão na internet.
- 1.8 . Efeitos da não renovação ou encerramento. Quando seu contrato com a Companhia seja rescindido, por qualquer motivo, os seus direitos de IBC , conforme estabelecido no Acordo de também terminar incluindo o direito de vender produtos, para acessar a sua linha descendente e receber bônus ou outros rendimentos resultantes das vendas e outras atividades de sua downline. Imediatamente após a expiração / terminação , o parceiro da marca deve remover e descontinuar o uso das marcas de propriedade (como definido na Seção 2.5) e Informações Confidenciais (conforme definido na Seção 2.4) da Companhia e tomar todas as outras medidas razoavelmente exigidas pela Companhia para proteger sua informação confidencial e de propriedade intelectual .
- 1.9 . Interesses benéfico. Um indivíduo pode ter um interesse de benefícios em apenas uma IBC . O seu cônjuge ou companheiro que reside com você pode ter a sua própria posição IBC pessoal , desde que seja na mesma linha de patrocínio. Apenas dois (2) GRG pode existir com o mesmo endereço. Se houver mais de dois (2) adultos maiores de idade que residem no mesmo endereço , a Companhia pode fornecer autorização por escrito para permitir que os GRG adicionais em uma base caso a caso , conforme determinado a seu exclusivo critério . Você terá que fornecer a informação requerida pela Companhia para que ela reveja antes de subsídio de inscrição.
- 1.9.1 . Uma entidade de negócios pode tornar-se um parceiro da marca . Entidades empresariais devem apresentar uma cópia de seu número de registro de empresas / formação no prazo de 30 dias de inscrição. Se não for recebida no prazo adequado , a comissão não será liberado até que referida documentação é recebida e registrada pela Companhia . Além disso, a entidade empresarial deve fornecer qualquer outra formação ou documentos que regulam que pode ser solicitado por NeXXStars de tempos em tempos . Um indivíduo autorizado pela entidade empresarial deve executar o Contrato de parceria Brand. As ações dos acionistas, funcionários, diretores, sócios, gerentes , administradores e funcionários devem estar de acordo com as Políticas e são atribuíveis à entidade empresarial.
- 1.9.2 . Empresários em nome individual (nome individual), com único IRS emitiu números de identificação do contribuinte (e não o número de segurança social do seu titular) , quando aplicável, pode tornar-se um parceiro da marca . Prova da emissão do número de identificação do contribuinte deve ser submetido à NeXXStars .
- 1.9.3 . NeXXStars , permitindo que as entidades de negócios acima identificados para ser Marca Partners, vai amarrar o reconhecimento ao requerente primário (assinatura no Contrato) , como representante autorizado da entidade empresarial.
- 1.10 . Sucessão e Incapacidade . Se você legar os seus direitos na sua IBC sobre a morte e tais direitos são confirmados por um tribunal após a sua morte , vamos reconhecer a transferência para o sucessor, se o sucessor fornece a prova de que é aceitável para nós e completa e oferece um Acordo de Parceiros Marca alterada com qualquer informação que seja necessária para nós e para o sucessor a exercer a actividade . Caso contrário, vamos encerrar o seu contrato Parceiro Brand. Se você é incapaz de operar seu IBC por incapacidade , iremos

- 1.1. Reconheca o seu agente autorizado a operar no IBC durante a sua incapacidade . Para fazê-lo , o seu agente autorizado deverá apresentar o comprovante de sua incapacidade e prova de sua autoridade , que é autêntico e que podemos verificar de legalidade .
- 1.2. Efeitos do Divórcio e Entidade de Negócios dissolução. Não vamos permitir que um IBC ser particionado ou de alguma forma dividida em caso de divórcio ou dissolução da entidade empresarial.
- 1.3. 1.2.1 . Durante o divórcio ou processo de dissolução Entidade de Negócios , as partes devem adotar um dos seguintes métodos de operação :
- 1.4. 1.2.1.1 Os cônjuges podem acordar , por escrito, que um dos cônjuges é atribuído todos os direitos do IBC , ou todos os proprietários da entidade empresarial podem acordar , por escrito, que um determinado indivíduo ou entidade empresarial é atribuído todos os direitos sobre o IBC .
- 1.5. 1.2.1.2 As partes podem continuar a operar o IBC numa base de "business-as- usual", quando então todas as compensações pagas por nós será pago de acordo com o status quo, tal como existia antes de o processo de divórcio ou dissolução. Este é o procedimento padrão, se as partes não concordam sobre o formato definido acima. Em nenhuma circunstância, será o IBC dos cônjuges divorciados ou uma entidade empresarial dissolvendo ser dividida e sem comissões e bônus serão divididos entre os cônjuges divorciados e proprietários de uma entidade empresarial se dissolvendo.
- 1.6. 1.2.1.3 Se um ex-cônjuge tinha abandonado completamente todos os direitos sobre o IBC nos termos de um divórcio, ele ou ela está livre depois de se inscrever em qualquer patrocinador , sem esperar seis (6) meses de calendário , desde que esteja dentro da mesma linha de patrocínio . No caso da Entidade de Negócios dissolução , aqueles que detêm uma participação acionária na entidade empresarial deve esperar seis (6) meses a contar da data da dissolução final antes de voltar a se inscrever como um Parceiro Brand. Em ambos os casos , no entanto , o ex- cônjuge ou de capital próprio os proprietários não têm direito a qualquer parceiro da marca na sua, ela ou sua antiga organização de linha descendente ou a qualquer ex- cliente e deve desenvolver o novo negócio da mesma forma como faria com qualquer outra nova Marca Parceiro .
- 1.7. 1.3 . Mudanças na propriedade.

1.7.1. 1.7.1 . Marca Parceiro pode

remover um cônjuge do IBC. desde um executado corretamente Co-Requerente Lançamento formulário é para enviado Compliance.

- 1.7.2. 1.7.2 . Um parceiro da marca que é um indivíduo pode transferir seu interesse (e interesse do cônjuge , se for o caso) para uma entidade empresarial que é detida a 100% por um ou ambos os cônjuges.
- 1.7.3. Um parceiro da marca que é uma Entidade de Negócios e 100% de propriedade de um indivíduo e / ou do seu cônjuge pode transferir o seu interesse para o indivíduo e / ou cônjuge.
- 1.7.4. 1.7.4 . Para realizar a transferência , o parceiro da marca deve apresentar uma das seguintes formas de transferência:
- 1.7.5. 1.7.4.1 Se a adição de um cônjuge, um formulário preenchido Co-Requerente;
- 1.7.6. 1.7.4.2 Se a remoção de um cônjuge, completou Co- Requerente Release Form ;

- 1.7.7. 1.7.4.3 Se a transferência para uma entidade de negócios , os documentos estabelecidos na Seção 1.9 acima; e
- 1.7.8. 1.7.4.4 Se а transferência de uma entidade de negócios para o indivíduo e / ou individual e cônjuge autorizando resoluções assinadas por todos os proprietários de ações e assinados pelo indivíduo (e cônjuge se aplicável).
- 1.7.9. 1.8 . Mudanças na forma de entidade empresarial. Um parceiro da marca que é uma entidade empresarial deseja mudar para outro tipo de entidade de negócio poderão fazê-lo, desde que participação acionária na entidade empresarial não muda. Todos os acionistas da ex-Pessoa Jurídica deve confirmar com uma forma ou de outra firma reconhecida da assinatura de autenticação que concordam eles com a mudança. Além disso, um Acordo novo de Marca parceiro deve ser apresentado pelo novo entidade empresarial.

Membros da antiga entidade empresarial são solidariamente responsáveis por qualquer dívida ou outras obrigações de NeXXStars **NeXXStars** irá cobrar uma taxa de processamento de Twenty -Five Dollar (EUA \$ 25,00) para quaisquer alterações em um **IBC** Estas alterações incluem, mas não estão limitados а alterações de nomes; mudanças de indivíduo para Entidade de Negócios е transferências vendas.

1.7.10. 1.9 Venda. transferência ou cessão de um negócio NeXXStars Α Companhia desencoraja venda do GRG e à transferência de interesses parciais em GRG, e proíbe prática parceria como um subterfúgio para a transferência interesses em uma IBC . Se um Parceiro Marca pretende vender . transferir ou atribuir (adiante seção "vender ", se usado como verbo e " venda ", se usado como um substantivo) seu todo ou interesse em parcial um NeXXStars IBC os seguintes critérios

devem ser atendidas:

- 1.7.11. 1.9.1 . O IBC sendo vendido deve ser um IBC ativo por um período mínimo de seis (6) meses imediatamente anteriores ao momento do pedido de venda é feita;
- 1.7.12. 1.9.2 . A Marca Parceiro adquirente não pode atualmente tem um interesse de benefícios numa IBC ou ter tido um direito de usufruto de um IBC , nos últimos 6 (seis) meses;
- 1.7.13. 1.9.3 . A Marca
 Parceiro vendendo
 não pode solicitar
 para se tornar um
 parceiro da marca
 sob outro
 patrocinador por um
 período não inferior
 a seis (6) meses;
- 1.7.14. 1.9.4 . A venda está sujeita ao Direito de Preferência regras previstas na Cláusula 1.15.
- 1.7.15. 1.10 . Direito de Preferência . Todas as ofertas para a venda de um IBC estão sujeitas ao direito de preferência como descrito aqui. Se um Parceiro Marca recebe uma boa oferta Fé (como aqui definido) para comprar os seus interesses em um IBC, o parceiro da

marca deve primeiro oferecer a venda de tais interesses da Companhia , nos mesmos termos e condições previstos no

- 1.8. Boa oferta . O parceiro da marca deverá entregar a Boa Fé oferta por escrito à Companhia, ea Companhia terá 15 (quinze) dias úteis para se aceitar a oferta. A " boa oferta Fé" é o comprimento escrito oferta de um braço para comprar o IBC por uma pessoa que não está neste momento um Parceiro da marca , que a Companhia , a seu exclusivo critério , determine ser uma oferta legítima . Evidência de uma oferta legítima podem incluir dinheiro ou outra retribuição depositado em uma conta bloqueada , a evidência de um compromisso de empréstimo , ou outras medidas substanciais tomadas com o único objetivo de comprar tais IBC . Se a Companhia não exercer o seu Direito de Preferência , o parceiro pode vender a marca IBC em conformidade com as disposições da Seção 1.14 e essas políticas .
- 1.9. Linha de Patrocínio . Não há mudanças na linha de patrocínio pode resultar da venda ou transferência de um NeXXStars IBC .
- 1.10. Departamento de Compliance de aprovação. Após a execução completa do Formulário de Transferência, as partes devem apresentar cópias da mesma para o departamento de Compliance da NeXXStars para análise e aprovação. NeXXStars poderá solicitar documentação adicional que possa ser necessário analisar a transação entre o comprador eo vendedor.
- 1.11. Alterações ao acordo. Como as leis e do ambiente de negócios alterar periodicamente, NeXXStars pode achar que é necessário alterar o Acordo e os seus preços ao longo do tempo. Uma vez que as alterações são publicadas, você pode optar por aceitar as alterações ou rejeitá-las. Se você rejeitá-los e apresentar a sua rejeição por escrito, o seu contrato será encerrado. As emendas devem ser eficaz, mediante notificação a todos Marca Parceiro que o acordo foi modificado. Notificação de alterações deve ser publicado em um ou mais dos seguintes elementos: (1) publicação no site oficial da empresa, (2) o correio eletrônico (e-mail), (3) a inclusão de pedidos de produtos ou (4) correspondências especiais. Se você continuar a patrocinar e / ou aceitar bônus de nós, comprar produtos para consumo ou revenda como um parceiro da marca, ou se inscrever nova marca Partner, tais ações será considerado como aceitação das alterações.
- 1.12. SEÇÃO 2. OPERAÇÃO SEU CENTRO DE NEGÓCIOS INDEPENDENTE
- 1.13. 2.1 . Código de Ética. Somos uma empresa baseada em valores e orgulhamo-nos da qualidade e caráter de nosso Parceiro Brand. O seguinte Código de Ética ajuda a garantir um padrão uniforme de excelência em toda a nossa organização. Você concorda em praticar o comportamento ético seguinte ao operar seu IBC . Cada parte comportamento do Código de Ética é relevante para o Acordo.
- 1.14. 2.1.1. Vou trabalhar ativamente para estabelecer e manter uma base de clientes.

1.14.1. 1.14.1 . Eu serei respeitoso com todas as pessoas que encontro ao

operar meu independente NeXXStars IBC .

- 1.14.2. Em todas as vezes me conduzo e meu negócio de forma ética , moral , legal e financeiramente sólidas.
- 1.14.3. 1.14.3 . Eu não vou participar de atividades que possam trazer má reputação ao **NeXXStars** qualquer NeXXStars diretor corporativo ou de empregado, eu ou outro parceiro Brand.
- 1.14.4. 1.14.4 . Eu não vou fazer afirmações depreciativas ou desencorajadoras para outras NeXXStars Marca Parceiro . Eu vou garantir que em todas as relações de negócios **NeXXStars** vou abster-se de uma linguagem negativa declarações difamatórias.
- 1.14.5. 1.14.5 . Vou ser sincero nas minhas representações de produtos NeXXStars e não fazem nenhuma reivindicação a respeito dos benefícios para a saúde de produtos NeXXStars que violam a lei.
- 1.14.6. 1.14.6 . Estou disposto a dar

apoio e encorajamento aos meus clientes para garantir que sua experiência com NeXXStars é um sucesso e indicará claramente todas as condições de venda .

1.14.7. 1.14.7 . Vou prestar serviço um acompanhamento e apoio а minha organização downline que seja razoavelmente necessário para ajudá-los construção de uma base de clientes e uma organização de linha descendente.

1.14.8. 1.14.8 Vou representar corretamente 0 plano de compensação e o potencial de renda nele representados. Estou ciente de que não pode usar a minha própria renda como uma indicação do de potencial sucesso dos outros ou usar os lucros de compensação, como materiais de marketing.

1.14.9. 1.14.9 Farei telefônico contato pessoal com potenciais candidatos е clientes de uma forma razoável e horários em razoáveis para evitar a intromissão

.

- 1.14.10. 1.14.10 . Ao fazer apresentações de vendas , vou interrompê-la imediatamente após a solicitação do destinatário.
- 1.14.11. 1.14.11 . Eu tomará as medidas adequadas para proteger as informações privadas dos meus clientes e downline.
- 1.14.12. Vou respeitar a falta de experiência comercial de potenciais candidatos e clientes reais e downline.
- 1.14.13. 1.14.13 . Eu não deve abusar da confiança meus clientes e downline lugar em mim, nem eu explorar a sua idade. doença falta de entendimento ou desconhecimento com a linguagem.
- 1.14.14. 1.14.14 . Eu não vou fazer comparações enganosas de oportunidade de venda direta de outra empresa produtos ou serviços.
- 1.14.15. 1.14.15 . Eu entendo que toda a literatura promocional , anúncios e correspondências não podem conter descrições ou

outras informações que são falsas, enganosas ou enganosas. Toda a literatura deve também conter o endereço eo número de telefone da empresa , bem como minhas informações de contato .

1.14.16. 1.14.16 .
Concordo em cumprir todos Políticas e Procedimentos da NeXXStars .

1.15 . Estado contratante independente . Você é um contratante independente . Você não é um agente , empregado, sócio, ou empreendedor conjunto com a Companhia. Você não pode representar a si mesmo como algo além de um contratante independente . Você não tem autoridade para obrigar NeXXStars a quaisquer obrigações .

1.14.17. 1.15.1 . Como contratante um independente você é responsável pelo pagamento de próprios seus impostos de autoemprego, imposto de renda e outros impostos impostas pela lei sobre um contratante independente е você deverá indemnizar -nos de quaisquer reclamações resultantes de sua falta de pagamento de tais impostos.

1.14.18. 1.15.2 . Suas horas de trabalho , as despesas das empresas e planos de negócios não são ditados por nós e você deve fazer nenhuma representação impressos ou

verbais que afirmar ou sugerir o contrário.

1.14.19. 1.15.3 Α Companhia não é responsável pelo pagamento ou copagamento quaisquer benefícios dos empregados. Marca Parceiro responsável por qualquer responsabilidade . saúde, deficiência, a compensação dos trabalhadores outros seguros que eles escolhem para obter.

1.15.4 . É de 1.14.20. responsabilidade e você concorda em cumprir todas as leis federais. estaduais e locais e Acordo nο funcionamento do IBC seu ou a aquisição, recebimento posse. venda. distribuição ou publicidade de nosso produto ou oportunidade.

1.15.5 . Você também concorda em ser totalmente responsável por todas as suas declarações verbais e / ou escritas feitas sobre os produtos , serviços e do Plano de Compensação que não estejam expressamente contido na Oficiais NeXXStars Materials. Você deve de forma verdadeira e justa descrever o Plano de Compensação . Reivindicações de renda No passado, potenciais ou reais podem ser feitas para prospectivo Parceiro Brand, nem pode usar os seus próprios rendimentos como indicações de sucesso assegurado para os outros. Verificações da Comissão não podem ser usados como materiais de marketing. Você não pode garantir comissões ou estimativa de gastos a prospects. As disposições desta seção após a rescisão do acordo.

1.15. Unfair 1.15. concorrência desleal

1.16. 1.15.1 . Não solicitação Durante Acordo. Sem prejuízo do disposto na presente secção 2.3, você está livre para participar de outro de venda direta , de vários níveis, ou empreendimentos comerciais de marketing de rede ou oportunidades de marketing

- (coletivamente, " Marketing de Rede ") . No entanto, durante o período de vigência do Acordo de Parceiros Brand, você não deve solicitar , direta ou indiretamente , recrutar, ou tentar solicitar ou recrutar outro NeXXStars Marca Parceiro ou clientes a qualquer outra empresa de marketing de rede que não sejam os da marca Parceiro de ter patrocinado pessoalmente . Se você participar de um outro negócio de Marketing de Rede , você concorda que você deve operar o seu negócio NeXXStars totalmente separado e separado dele. Assim, se a participação em outro negócio de Marketing de Rede , você concorda que :
- 1.17. 1.15.1.1 Você não pode exibir qualquer produto de marketing de rede não- NeXXStars e auxiliares de vendas com , ou no mesmo local que NeXXStars produtos ou auxiliares de vendas; e
- 1.18. <u>1.15.1.2 Você não deve oferecer qualquer programa não- NeXXStars , oportunidade , produtos ou serviços em conjunto com a oportunidade NeXXStars ou produtos para clientes potenciais ou já existentes ou marca Parceiro .</u>
- 1.19. 1.15.2 . Não solicitação após a rescisão . Por um período de 12 (doze) meses de calendário após a denúncia do Acordo Marca Partner, com exceção daqueles Marca Parceiro você patrocinou pessoalmente , você não pode , direta ou indiretamente , recrutar ou tentar recrutar solicitar ou qualquer Parceiro Marca ou do cliente para outro negócio de Marketing de Rede. Você e nós reconhecemos que, por causa de Marketing de Rede é conduzida através de redes de prestadores de serviços independentes , em muitos países , e as empresas é comumente realizada através da internet e telefone, um esforço para limitar estritamente o âmbito geográfico das disposições de não solicitação aqui , seria torná-lo totalmente ineficazes . Portanto, você e nós concordamos que esta disposição não-solicitação é aplicável a todos os mercados em que NeXXStars conduz seus negócios. Esta subseção sobreviverão à rescisão do acordo.
- 1.20. 1.15.3 . Não Utilização de Informações Confidenciais. Não obstante quaisquer outras disposições do presente Acordo , durante o prazo e após o término do Contrato de Marca Partner, você não pode usar os nossos segredos comerciais e informações confidenciais para solicitar , recrutar, ou tentar solicitar ou recruta, direta ou indiretamente , outro parceiro da marca ou os clientes a qualquer outra empresa de Marketing de Rede.
- 1.21. 1.15.4 . Venda de bens ou serviços concorrentes . Enquanto um Parceiro Brand, você não deve comercializar ou vender, ou tentar comercializar ou vender quaisquer programas , produtos ou serviços para NeXXStars Marca Parceiro ou clientes que competem com nossos produtos. Qualquer programa , produto ou serviço, ou a oportunidade de Marketing de Rede nas mesmas categorias genéricas como o nosso produto é considerado como concorrente, independentemente das diferenças de custo, qualidade ou outros fatores de distinção .
- 1.22. 1.15.5 . Segmentação outros vendedores diretos . Você concorda em abster-se de visar sistematicamente membros de outro negócio de Marketing de Rede a ser um Parceiro Brand. Se qualquer ação judicial , arbitragem, mediação ou é trazido contra você , alegando que você praticou esse tipo de atividade proibida , você deverá nos indenizar contra todas as reclamações , ações , processos, e demandas decorrentes ou relacionadas ao direcionamento sistemático .
- 1.23. 1.15.6 . Menosprezo .
- 1.24. <u>1.15.6.1 Não te humilhar, desacreditar, difamar ou fazer comparações enganosas com outras empresas, concorrentes da NeXXStars, organizações ou sistemas de Marca parceiro, ou Marca Parceiro na tentativa de promover os nossos produtos, ou para atrair</u>

- um outro indivíduo a tornar-se parte de sua organização de marketing ou para se inscrever no NeXXStars .
- 1.25. <u>1.15.6.2 Você não deverá usar tentações financeiras ou outros incentivos para persuadir um Parceiro da marca para mudar a sua linha de patrocínio ou edifício comercial do sistema.</u>
- 1.26. 1.15.7 . Cruz Patrocínio e sedução. Você concorda que a manutenção da integridade da linha de patrocínio em uma organização Marca parceiro é fundamental para o marketing de rede. Dessa forma, o usuário concorda em não participar de comutação de linha, cross- patrocinadora, e sedução. " Troca de linha " significa pedido e de se tornar um parceiro da marca: (a) quando já um parceiro Brand, (b) quando segurando um interesse benéfico em outro IBC ; e / ou (c) quando menos de 6 (seis) meses se passaram desde que tendo sido um Parceiro Marca ou tendo ocupado um interesse benéfico em outro IBC . " Patrocinadora cruz " significa a inscrição de outro sócio da marca (incluindo um Parceiro Marca cuja marca Partner Agreement foi encerrado , nos últimos 6 (seis) meses , ou que tenha patrocinado ou tenha adquirido o produto nos últimos 6 (seis) meses para uma linha diferente de patrocínio) . " Sedução " significa solicitar, incentivando, oferecendo benefícios , ou de qualquer forma auxiliando outro sócio da marca para a linha interruptor e / ou cross- patrocinador.
- 1.27. 1.15.7.1 Você não deverá usar um nome de um parente, nome comercial, assumida ou nomes fictícios, as pessoas jurídicas do cônjuge ou, falso governo emitiu números de identificação, ou números de identificação fictícios para contornar esta política.
- 1.28. 1.15.7.2 Porque comutação linha , cross- patrocinadora, e sedução pode ser tão prejudicial para nós e para o parceiro Marca envolvido , você tem uma obrigação afirmativa de notificar o departamento de Compliance , logo que seja razoavelmente possível, se você souber ou tiver motivos razoáveis a suspeitar de outro sócio Marca violou esses convênios .
- 1.29. <u>1.15.7.3 você ou outro parceiro da marca deve violar esses convênios , podemos tomar qualquer uma ou todas as seguintes ações:</u>
- 1.30. 1.15.7.3.1 rescindir o contrato de Parceiro Marca e IBC relacionado com violação;
- 1.31. 1.15.7.3.2 rescindir o contrato de Parceiro Marca e IBC relacionado criado como resultado da linha de comutação (a "segunda vez em IBC "); e deixar os GRG matriculados pela segunda vez em IBC no lugar e não mudar de patrocínio ou colocação a menos que circunstâncias atenuantes e justiça obrigar o contrário. No entanto, estamos sob nenhuma obrigação de fazê-lo e qualquer movimento ea disposição final da organização permanece dentro do critério de NeXXStars.
- 1.32. <u>1.15.7.3.3 Você renuncia a todas as reivindicações contra nós que surgem ou se</u> relacionam com a disposição de tais IBC .
- 1.33. 1.15.8 . Atividade anti-ético. Você concorda em ser ético e profissional em todos os momentos ao operar seu NeXXStars IBC . Assim , você concorda que você não vai , nem vai incentivar ou de qualquer forma tolera Marca Parceiro em sua downline para participar de atividade anti-ético. Exemplos de actividades não éticas incluem , mas não estão limitados aos seguintes , alguns dos quais estão ainda descritos nestes P & P :
- 1.34. 1.15.8.1 Fazer afirmações não aprovados sobre o produto ;
- 1.35. <u>1.15.8.2 Fazendo reivindicações de renda não aprovados ;</u>

- 1.35.1.1 Fazendo declarações ou informações falsas de qualquer espécie falsos, incluindo, mas não limitado a, declarações falsas ou enganosas ou ofertas de venda relacionadas com a qualidade, disponibilidade, qualidade, preço, condições de pagamento, o direito ao reembolso, garantias ou desempenho dos produtos;
- 1.35.1.2 Fazer comentários depreciativos ;
- 1.35.1.3 promoção de vendas de produtos na cadeia estabelecimentos de varejo ;
- 1.35.1.4 O uso de cartão de crédito de outra marca Parceiro sem expressa autorização por escrito ;
- 1.35.1.5 A utilização não autorizada de informações confidenciais ;
- 1.35.1.6 Comutação 1.35.1.6 Line, cross- patrocinadora, ou sedução ;
- 1.35.1.7 O não cumprimento com as vendas e os requisitos de atividades promocionais;
- 1.35.1.8 Engajar-se em atividade pré-comercialização não autorizada ;
- 1.35.1.9 Violando as regras para a realização de negócios em um mercado para revenda Não ;
- 1.35.1.10 conduta pessoal que desacredita a Companhia e / ou de seu parceiro de marca;
- 1.35.1.11 Violar as leis de sua jurisdição que pertencem ao seu IBC ;
- 1.35.1.12 realizar qualquer atividade de negócios em um país que não é nem um país aberto ou não para revenda ou no mercado do-chão;
- 1.35.1.14 1.35.1.14 Rompendo o Acordo.
- 1.35.1.15
 1.36 . Informações Confidenciais. Durante a vigência do acordo, a Companhia pode fornecer a você informações confidenciais (coletivamente, "Informações Confidenciais "), incluindo , mas não limitado a relatórios de atividades , listas de clientes e informações , listas Marca Parceiros, fabricante segredos comerciais e informações de fornecedores , negócios relatórios , comissões ou relatórios de vendas e outras informações financeiras e de negócios que a Companhia julque como confidencial.

Todas essas informações (seja por escrito ou em formato electrónico) é confidencial e propriedade da Companhia e é transmitido para você na mais estrita confiança em uma "necessidade de saber" para uso exclusivo em seu negócio com a Companhia. Você deve usar seus melhores esforços para manter tais informações confidenciais e não deve divulgar tais informações a terceiros, direta ou indiretamente. Você não deve usar a informação para competir com a Companhia ou para qualquer outra finalidade que não a promoção do programa da empresa e seus produtos e serviços. Após o vencimento, não renovação ou rescisão do Contrato de Parceiro Brand, você deve interromper o uso de tais informações confidenciais e devolva imediatamente todas as informações confidenciais em sua posse para a Companhia.

1.35.1.16 1.37 . Proprietário Marcas e Propriedade Intelectual. O nome da empresa , marcas registradas e marcas de serviço (as " marcas de propriedade ") , materiais com direitos autorais e segredos comerciais são de propriedade de e propriedade ou licenciados pela Companhia ou suas afiliadas. O uso das marcas proprietárias e materiais com direitos autorais por você deve ser aprovada por escrito pela Companhia antes do uso e deve estar em estrita conformidade com estas Normas e Procedimentos. Você não tem permissão para usar Proprietary marcas da Companhia em seu nome comercial, como um nome de domínio ou endereço de email, ou em conexão com qualquer site de rede social ou de negócios ou em quaisquer outros meios eletrônicos ou a transmissão sem autorização prévia por escrito da Companhia, que pode ser retido a seu exclusivo critério. Qualquer direito de uso de marcas e Proprietary outra propriedade intelectual da Companhia por você não é exclusiva, e que a Companhia tem o direito e exclusivo critério, conceder a outros o direito de usar tais marcas de propriedade e outros direitos de propriedade intelectual. Toda e gualguer goodwill Marca Partnerd com marcas de propriedade e outros direitos de propriedade intelectual (incluindo o ágio decorrente de sua utilização) vigora directa e exclusivamente em benefício da Companhia e é de propriedade da Companhia. No término ou rescisão deste Contrato, nenhuma quantia monetária deve ser atribuída a qualquer ágio Marca Partnerd com o uso das marcas proprietárias e outras propriedades intelectuais.

1.35.1.17 1.38. Relatórios de atividades . Queremos protegê-lo , outro parceiro da marca e da Companhia de concorrência desleal e inapropriada. Nós fornecemos-lhe o acesso e visualização de sua organização pessoal através de seu site NeXXStars escritório virtual. A organização pessoal e qualquer outra lista Marca Partner, incluindo mas não limitado a todos os Parceiros Marca , listas de organização, nomes, endereços ; endereços de email e

números de telefone contidos no banco de dados NeXXStars, sob qualquer forma, incluindo, mas não limitado a, cópias impressas, mídia eletrônica ou digital (coletivamente os " Relatórios de actividade ") são de nossa propriedade confidencial e de propriedade . Temos derivada, compilado, configurado e atualmente manter os relatórios de atividades através do dispêndio de tempo considerável, esforco e recursos monetários. Relatórios de atividades , no presente e futuras formas e com as alterações introduzidas ao longo do tempo, constituem comercialmente vantajosas proprietárias segredos comerciais da Companhia , que você deve segurar confidenciais. Você e nós concordamos que mas para este acordo de confidencialidade e sigilo - que não iria fornecer relatórios de atividades para você . Seu direito de divulgar os relatórios de atividades e informações nele contidas são expressamente reservados por nós e pode ser definido a nosso critério.

- 1.35.1.18

 1.38.1 . Propósito. Relatórios de atividades estão disponíveis para você com o único objetivo de auxiliá-lo no trabalho com a sua organização downline no desenvolvimento de seu negócio NeXXStars . Você pode usar seus relatórios de atividades para ajudar , motivar e treinar sua organização downline.
- 1.35.1.19 1.38.2 . Use Limited. O seu acesso aos seus relatórios de atividades é protegido por senha . Relatórios de Atividades são fornecidos a você na mais estrita confiança. Tais relatórios de atividades não serão divulgadas por você a terceiros ou usadas para finalidades diferentes no desempenho de suas obrigações fins no âmbito do Acordo e para nosso benefício , sem o nosso consentimento prévio por escrito. Qualquer uso não autorizado ou divulgação de Relatório de Actividades constitui uma utilização abusiva , apropriação indevida e uma violação do Acordo de Parceiros de Marca e pode causar danos irreparáveis para nós.
- 1.35.1.20 1.38.3 . Sem divulgação indevida . Você não deve, em seu próprio nome , ou em nome de qualquer outra pessoa, direta ou indiretamente, divulgar a senha ou outro acesso ao seu relatório de atividades ; ou recrutar ou solicitar qualquer Parceiro Marca listado em qualquer relatório de atividades ou de qualquer forma influenciar ou induzir qualquer Parceiro Marca de alterar seu ou ele relação de negócios com a Companhia.
- 1.35.1.21 1.38.4 . Breach . Em caso de violação de quaisquer das cláusulas desta subseção, poderá rescindir o Contrato de Parceiro de Marca e IBC relacionado e podemos buscar uma medida cautelar para evitar danos irreparáveis a nós ou qualquer um dos nossos Parceiros Marca

1.35.1.22

1.35.1.23

1.35.1.24

1.35.1.25

1.35.1.26

1.35.1.27

1.35.2. We

1.35.3. 1.35.2 Nós Podemos também buscar todas as medidas apropriadas nos termos da legislação aplicável para proteger nossos direitos na Atividade Relatórios ; qualquer falha a interpor tais recursos não constitui uma renúncia a esses direitos.

1.35.4. 1.35.3 Sem garantia de Informação. Todas informações fornecidas a nós, incluindo mas não limitado ao volume de pessoal e de grupo de vendas (ou qualquer parte dele), e atividade downline patrocínio é acreditado para ser precisa е confiável. No entanto, devido a vários fatores incluindo, mas não limitado possibilidade inerente de erro humano е mecânico; а exatidão, integridade е

actualidade das encomendas , a negação do cartão de crédito e cheque eletrônico; produto devolvido, cartão de crédito e cheque eletrônico de chargeback а informação não é garantida por nós ou por qualquer pessoa criar ou transmitir informação. Para a extensão permitida por lei , toda a informação pessoal de grupo **VOLUME** DE **VENDAS** É **FORNECIDO** COMO ESTÁ" SEM GARANTIA, OU **EXPRESSA** IMPLÍCITA, OU DECLARAÇÕES **QUALQUER** NATUREZA . EM PARTICULAR, MAS SEM LIMITAÇÃO não haverá **GARANTIAS** DE COMERCIALIZAÇÃ O, ADEQUAÇÃO A UM USO PARTICULAR, OU NÃO VIOLAÇÃO . ATÉ AO LIMITE MÁXIMO PERMITIDO PELA LEI APLICÁVEL , NÓS E / OU **OUTRAS** PESSOAS criar ou transmitir informação vai EM HIPÓTESE SERÁ RESPONSÁVEL POR VOCÊ OU **QUALQUER** OUTRA PESSOA POR QUALQUER DANO DIRETO, INDIRETO

CONSEQÜENTE , INCIDENTAL, **ESPECIAL** OU punitivas que surgem do USO OU **ACESSO** AO **PESSOAL** Ε GRUPO volumes de vendas INFORMAÇÕES INCLUINDO, SEM LIMITAÇÃO DE **PERDA** LUCROS OU BÔNUS , PERDA DE OPORTUNIDADE . DANOS podem resultar da imprecisão, incompletude, INCONVENIÊNCIA ATRASO OU PERDA DO USO DE INFORMAÇÕES) MESMO SE NÓS ou outras pessoas a criar ou transmitir as informações **TENHA** SIDO **AVISADO** DA **POSSIBILIDADE** DE TAIS DANOS. A **EMPRESA** NÃO **GARANTE** QUE SEUS PRODUTOS **SERVIÇOS** OU será compatível qualquer com hardware ou software de sistemas, ou que serviços on-line NÃO SERÁ **INTERROMPIDO** OU SEM ERROS. A EMPRESA NÃO É RESPONSÁVEL POR **MANTER QUALQUER** SÓCIO OU MARCA DO CLIENTE DADOS OU PARA exclusão, corrupção

destruição, dano, perda ou fracasso de qualquer marca ou PARCEIRO DO CLIENTE DE DADOS OU POR QUALQUER acesso de terceiros a qualquer parceiro de marca ou CLIENTE DATA.

1.35.5. 1.35.4 Identificação . Ao matricular-se, ou a nosso critério, você deve, se permitido por lei, nos fornecer o seu número de identificação emitido pelo governo e / ou a respectiva cópia . Após a inscrição, iremos fornecer-lhe um número único de identificação IBC . Vamos usar este número para acompanhar todos os seus negócios com a gente.

1.35.6. 1.35.5 . Embalagem Produtos de Responsabilidade. Sob nenhuma circunstância a que você re -label, ou de qualquer forma alterar ou reembalar os produtos. Os produtos estão a ser vendidos apenas em sua embalagem original.

1.35.7. 1.35.6 . Seguro . Não NeXXStars não estender a cobertura ao abrigo de qualquer das suas políticas para Brand Parceiro . Se

você usar os seus bens pessoais (por exemplo, carro ou computador) ou de sua casa para uso comercial, esses bens não podem ser cobertos por perdas ou danos e libera de nos pedido qualquer decorrente ou relacionado com o funcionamento do seu IBC .

1.35.8. 1.35.7 . Violações de Política. Para nos ajudar a manter igualdade de condições para todos Marca Parceiro e para manter а integridade ea longevidade da empresa você concorda em relatar violações das Políticas Procedimentos imediatamente ao nosso departamento de Compliance completo com todas as evidências de apoio е informações pertinentes. Nosso departamento de Compliance às vezes pode impor forma de mais eficaz as Políticas e Procedimentos para divulgar a fonte das alegações no entanto 0 departamento de Compliance usará esforços seus razoáveis para honrar todos os pedidos de confidencialidade.

- 1.35.9. 1.35.8 . Tours Corporativos . Em um esforço para garantir a eficiência operacional adequada , você visitar pode instalações corporativa da **NeXXStars** somente com hora marcada feitas com antecedência.
- 1.35.10. 1.35.9 . Informações corretas. Podemos solicitar periodicamente que você atualize suas informações de conta , que você concorda em fazer em um período de tempo razoável .
- 1.35.11. 1.35.10 autorização para usar o nome e Semelhança . Ao executar 0 Contrato, você concede Companhia e suas coligadas e agentes , direito perpétuo e em todo o mundo absoluto e licença para usar , gravar, publicar, reproduzir , exibir, divulgar , exibir e vender de qualquer maneira para todos os efeitos , o seu fotografia, nome. imagem VOZ, depoimentos informações biográficas е imagem e outras informações relacionadas com o seu negócio com a Companhia (coletivamente,

"semelhança "), de marketing, de publicidade e de formação materiais promocionais, seia em transmissões de impressão, de rádio ou de televisão, incluindo cabo e transmissões via satélite) , áudio e vídeos na internet em outros ou materiais de mídia (os " materiais de divulgação ") para número ilimitado de vezes, perpetuidade todo o universo, sem compensação. Você renuncia a qualquer direito de inspecionar ou aprovar qualquer material publicitário incluindo ou acompanham sua semelhança . Você libera ainda mais a empresa qualquer responsabilidade ou obrigação que pode surgir como resultado do uso de sua semelhança, incluindo, sem limitação as reivindicações por invasão de privacidade violação do direito de publicidade e difamação (incluindo calúnia e difamação) . Você pode retirar a sua autorização de qualquer uso de sua semelhança que ainda não tenha sido divulgada mediante notificação por escrito

Companhia. Você concorda que qualquer informação fornecida por você, incluindo qualquer depoimento são verdadeiras e precisas .

1.35.12. 1.35.11 PATROCÍNIO

1.35.13. 1.35.12 .
Responsabilidades
Patrocínio Marca
Parceiros.

1.35.14. 1.35.13 Divulgação. Você deve fornecer a versão mais atual Políticas das е Procedimentos е Plano de Compensação para potenciais candidatos que você está patrocinando antes o candidato assina um Acordo de Parceiros Brand. Cópias das Políticas е Procedimentos е Plano de Compensação pode ser baixado de seu site replicado.

1.35.15. 1.35.14 Assistência . Você pode ajudar um candidato no processo de inscrição on-line ; entanto , o candidato deverá concordar com os termos e condições do Contrato, clique submeter em 0 Acordo de Parceiros Brand.

1.35.16. 1.35.15 Patrocínio Colocação em Alterar. É altamente desencorajar patrocinador ou mudança de posicionamento. No entanto, reconhecemos tais mudanças são ocasionalmente benéfica. Dessa forma, permitir as seguintes exceções

.

1.35.17. 1.35.16

Mudança de Patrocinador. Para alterar seu patrocinador é necessário enviar Patrocinador um Solicitação de Mudança para o nosso departamento de Compliance dentro de 3 (três) dias úteis a partir da data de inscrição .

1.35.18. 1.35.17

Mudança de colocação . Como patrocinador, você pode pedir uma mudança de colocação de um Parceiro Marca recentemente patrocinado pela submissão ao nosso departamento de Compliance uma mudança da forma de posicionamento dentro de 3 (três) dias úteis após a inscrição. O inscrito recentemente colocação de Brand Parceiro só deverá deslocado ser

dentro de sua organização e será colocado primeira posição disponível fundo aberto na data em que a alteração é feita . Não vamos alterar 0 posicionamento se seu parceiro Marca ganhou bônus ou conseguido rank.

1.35.19. 1.35.18 . Outras solicitações.
Reservamo-nos o poder de aprovar ou negar qualquer pedido para uma mudança de patrocinador ou de colocação, que a aprovação não pode ser omisso .

1.35.20. 1.35.19 Reaplicação . Se você não está em violação do Acordo , você pode mudar o seu patrocínio por voluntariamente terminar sua Partner Agreement Após Brand. período de rescisão de seis (6) meses, você pode reaplicar com um novo patrocinador. Se o seu Contrato de parceria da marca foi denunciado por nós , por violação . você deve esperar 18 (dezoito) meses para reaplicar.

1.35.21. 1.35.20.

1.35.22. SEÇÃO 2. Promover o produto ea oportunidade

1.35.23. Como muitos aspectos da oportunidade NeXXStars e os produtos são regulados а observância do direito de publicidade é importante para a longevidade do seu negócio e nossa. Fazemos todos os para esforcos cumprir a lei de publicidade е esperamos 0 mesmo de você. Esta seção descreve o produto e as reivindicações de oportunidade você pode que fazer, е as limitações . Ele também explica o tipo e métodos de publicidade que você pode usar na construção de seu negócio NeXXStars

1.35.24. 2.1 . Reclamações , Vendas e atividade promocional .

1.35.25. 2.1.1

Reivindicações do Produto. Você só pode fazer reclamações sobre o produto que estão **NeXXStars** nas oficiais Materiais do país para o qual foi aprovado . Você deve fazer não declarações sobre os produtos que não estão nas **NeXXStars** oficiais Materiais previstos para uso da marca de

Parceiros. Você faz nenhuma representação que os produtos da empresa diagnosticar, curar, tratar, matar ou prevenir qualquer doença ou enfermidade.

1.35.26. 2.1.2 . Reivindicações de oportunidade. Veja Adenda A.

1.35.27. 2.2 Publicidade е Materiais Promocionais Somente os materiais promocionais е publicitários produzidos pela Companhia ou aprovados previamente, por escrito, Companhia pode ser usado para anunciar ou promover os negócios da Companhia ou para vender produtos e serviços da Companhia , seja escrita , gravada ou online. Companhia detém todos os direitos autorais em todos os materiais promocionais publicitários produzidos pela Companhia Literatura е materiais da Companhia não pode ser duplicado ou reproduzida sem a permissão prévia escrito por Companhia.

2.3 . Limitações 1.35.28. à Oferta. Você não deve oferecer a oportunidade NeXXStars através ou em combinação com qualquer outro plano compensação ou programa de colocação, que não as especificamente estabelecido Oficiais NeXXStars Materials. Além disso, você não deve exigir ou encorajar outros Parceiro Marca atual ou potencial para participar de NeXXStars de maneira qualquer que varia entre os programas estabelecidos na Oficiais NeXXStars Materials. Independentemente da sua posição, você não deve exigir ou encorajar outros Parceiro Marca atual ou potencial para executar qualquer acordo, contrato ou associação , que não os oferecidos pela Companhia, a fim de se tornar uma marca Parceiro NeXXStars . Da mesma forma, você não exigir ou encorajar outros Parceiro Marca atual ou potencial para fazer qualquer compra a partir de ou pagamento qualquer pessoa física ou outro a participar do Plano de Compensação,

com excepção das compras ou pagamentos identificadas como recomendadas ou exigidas nos NeXXStars oficiais Materiais.

1.35.29. 2.4 . Internet Advertising.

1.35.30. 2.4.1. Websites Marca Parceiros. Se você deseja utilizar uma página na internet para promover negócio NeXXStars , você pode fazê-lo através apenas **NeXXStars** site oficial, ou , se disponível, através **NeXXStars** aprovado sites que replicam . Você não pode usar sites de pessoal ou de para terceiros promover seu negócio ou qualquer NeXXStars marcas de propriedade ou outros direitos de propriedade intelectual NeXXStars . Não é permitida а referência ao anterior por meio de nomes de terceiros ou nomes fictícios para contornar a política.

1.35.31. 2.4.2 . Blogs , salas de chat , redes sociais, leilões on-line e outros fóruns online. Exceto quando mencionado, você concorda em não

usar qualquer outro site, incluindo, mas não limitado a. blogs on-line, salas , redes sociais , sites de leilão online, sites de vídeo, ou qualquer outro fórum on-line para mercado conversar, vender, anunciar, promover , ou discutir os produtos ou os serviços do NeXXStars ou a oportunidade NeXXStars . Você concorda que esta disposição é relevante para o acordo e se você violar anunciando nossos produtos através de um leilão on-line, poderá rescindir o Contrato Marca Parceiro sem aviso prévio.

1.35.32. 2.4.3 . Nomes e enderecos email. Você não pode usar ou tentar registrar ou vender qualquer de Proprietary Marcas da NeXXStars ou qualquer derivado, por qualquer nome domínio Internet ou e-mail (por exemplo, myNeXXStarsintern ational.com vournameNeXXStar sinternational.com, (nome do produto NeXXStars) @ gmail.com, etc) . Como um parceiro da marca, você não pode usar qualquer um dos acima, ou qualquer

variação derivado ou confusamente similar de sua proprietária Marks, de uma forma que é susceptível de causar confusão, erros ou engano quanto à origem do produto ou serviço anunciado.

1.35.33. 2.4.4 . Serviço Internet de ou fóruns. Você não pode usar NeXXStars Proprietary Marcas qualquer derivado (por exemplo, Dynamax dynamicmax dynamicallymax etc) para um motor de pesquisa da Internet ou " pay click" de serviço. Você não pode enviar **NeXXStars** qualquer variação do mesmo derivado confusamente similar de qualquer fórum de internet, grupo de discussão , grupo de notícias ou de leilão online. Além disso, você não pode usar as Marcas proprietário para domínio ou subdomínio nomes, texto site, lista de meta- tag, número de telefone , ou qualquer outro endereço.

1.35.34. 2.4.5 Cessão.
Você concorda em
transferir
imediatamente para
NeXXStars
qualquer registro
dos nomes de

marcas ou proprietário de domínio de internet registrados para reservar em violação desta As política. disposições desta seção sobreviver à rescisão do Contrato de Parceiro Brand. A falta de transferir imediatamente qualquer registro resultará em suspensão demissão е possíveis processos judiciais contra o Parceiro Brand.

1.35.35. 2.4.6

Propaganda Eletrônica . Você não pode vender ou promover mercado de negócios, plano marketing produtos ou serviços da empresa no eBay, Facebook MySpace, lista de Craig ou qualquer outro site de Internet de negócios ou redes sociais. Você não poderá fazer ofertas ou solicitações sob disfarce de pesquisa, levantamentos ou comunicação informal, quando o real intenção é vender produtos ou serviços ou patrocinar Marca Parceiro . Se você compartilha informações pessoais coletadas on-line , você deve

fornecer os consumidores individuais а oportunidade de proibir a divulgação de tais informações, algum se consumidor solicitar que suas informações pessoais não sejam compartilhados, você deve absterse de compartilhar tais informações. deverá Você fornecer os consumidores individuais a opção de encerrar qualquer outra comunicação entre você eo consumidor e se todos os pedidos dos consumidores que deixam de comunicação, você deve parar imediatamente comunicar a esse pedido . Você deve cumprir todas as leis е regulamentações relativas às comunicações electrónicas.

1.35.36. 2.5 . Outros Meios de Vendas. **Produtos NeXXStars** não podem ser vendidos ou promovidos através de catálogos ou outros meios de vendas em massa, como revistas. infomerciais televisão, rádio ou outros meios de comunicação de vendas relacionada, menos que

aprovado pela Companhia.

1.35.37. 2.6 Estabelecimentos de varejo. Você não pode vender ou promover produtos através de estabelecimentos da cadeia de Um varejo. estabelecimento de varejo é qualquer local fixo onde o principal negócio é vender produtos para o público e

uma cadeia de varejo é definido como um conjunto de

estabelecimentos varejo de de numeração mais de 5 (cinco) locais com nomes semelhantes qualquer propriedade comum . Você pode , no entanto, vender produtos e ferramentas de vendas através de estabelecimentos de serviços (de spa, academias de ginástica, salões de beleza, etc.) Estes estabelecimentos de serviços devem exigem uma adesão e / ou nomeação eo servico deve ser

beleza / aparência relacionados. Publicidade em um estabelecimento de serviço é limitado a Oficial NeXXStars materiais , que podem ser exibidos apenas na

realizado de saúde e bem-estar e

associação privada e / ou área de nomeação do estabelecimento.

1.35.38. 2.7 . Feiras, Exposições outros fóruns de Vendas. NeXXStars fornece uma Feira Formulário de Solicitação no escritório virtual. Marca Parceiro pode exibir e / ou vender apenas **NeXXStars** produtos em feiras exposições profissionais, com a aprovação prévia por escrito Departamento de Compliance. Os pedidos são aprovados por ordem de submetida , por ordem de chegada, e é permitido um máximo de uma representação por evento. Apenas um evento por Marca Parceiro é permitida por vez. Ao término de cada evento, um pedido adicional pode ser feito NeXXStars reservase ainda o direito recusar de autorização para participar qualquer função que não considera um fórum adequado para a promoção dos produtos ou oportunidade . A aprovação não será dado para trocas, vendas garagem, mercados de pulga, ou mercados de

agricultores como esses eventos não são compatíveis com os NeXXStars imagem profissional deseja retratar.

- 1.35.39. 2.8 . Genéricos anúncios de negócios . Se você anunciar em um jornal ou outro meio de publicidade as seguintes regras se aplicam:
- 1.35.40. 2.8.1. Nenhum anúncio pode implicar que um emprego, cargo, salário , ou qualquer tipo de trabalho é permitido.
- 1.35.41. 2.8.2 . Nenhum anúncio pode promover representar , ou implicam posições assalariadas cargos de gestão, os salários por hora o emprego a tempo inteiro ou parcial ou rendimentos garantidos Α oportunidade NeXXStars não é emprego, e não pode ser apresentada como tal. Termos como " estagiário manager", " posição de gestão disponível ", "viajar fornecido ", " chamada para a entrevista posição disponível", agora contratação ", outras declarações

enganosas não são permitidos.

- 1.35.42. 2.8.3 . Sem rendimento específico pode ser prometido implícita e qualquer referência compensação deve usar a palavra " bônus" para indicar estado 0 contratante independente de Marca Parceiro .
- 1.35.43. 2.8.4 As propagandas não poderão conter referências **NeXXStars** ou nossos produtos ou marcas de propriedade (ou seja , nenhuma menção do produto, sem o uso de logotipo NeXXStars design produto ou não as alegações de saúde).
- 1.35.44. 2.8.5 . Você não pode usar qualquer uma das proprietárias Marcas da NeXXStars em qualquer tipo de publicidade .
- 1.35.45. 2.9 . E-mail Comunicação . Não NeXXStars não permite Marca Parceiro para enviar e-mails não solicitados menos que tais emails cumprir estritamente as leis aplicáveis . Por favor use o Adendo de regras

específicas de cada país .

1.35.46. 2.9.1

Requisitos. Qualquer e-mail enviado por você não pode usar quaisquer marcas de propriedade ou outros direitos de propriedade intelectual de NeXXStars . Spam ou distribuição de e-mails não solicitados a uma pessoa com quem você teve nenhuma relação pessoal ou comercial anterior ou existente, ou o envio de carta de correntes ou lixo eletrônico não é permitido. Você deve cumprir todas as leis , regras e regulamentos relativas às comunicações electrónicas incluindo, sem limitação, a CAN SPAM Act federais.

1.35.47. 2.9.1.1

Podemos enviar periodicamente emails comerciais em nome de Marca Parceiro . Ao entrar no acordo, você concorda que podemos enviar tais e-mails e que seus endereços físicos e de e-mail será incluído em tais emails conforme descrito acima. Você deve honrar pedidos de opt -out gerados como resultado de tais e-

mails enviados pela Companhia.

1.35.48. 2.9.2 . No fax e telefone Unsolicited Advertising. Salvo o disposto nesta seção , você não pode usar ou transmitir faxes não solicitados ou usar sistemas de discagem automática de telefone relativos ao funcionamento do seu negócio NeXXStars . Você deve cumprir todas as leis federais, estaduais е municipais que regem as solicitações por telefone e / ou transmissão de faxes.

2.10 . Telefone 1.35.49. Use . Você não pode atender telefone dizendo " NeXXStars " ou " NeXXStars " ou por gualguer outra forma que possa levar o interlocutor a acreditar que ele ou ela tinha atingido escritórios os corporativos NeXXStars . Você só pode representar que você é uma Parceiro marca NeXXStars.

1.35.50. 2.11 . Correspondência . Um parceiro da marca só pode representar que ele ou ela é uma Marca Parceiro NeXXStars . Toda a correspondência e

aprovados cartões de visita relacionada com ou em ligação com o negócio da NeXXStars um Parceiro da marca deve conter o nome da Marca Parceiro seguido pelo termo " Marca Parceiro".

1.35.51. 2.12 . Mídia e perguntas da mídia . Você não deve se envolver qualquer interação com a mídia ou tentar responder às perguntas da imprensa sobre NeXXStars , seus produtos serviços, ou o seu negócio NeXXStars independente. Todos os inquéritos por qualquer tipo de mídia deve imediatamente encaminhado para o departamento de comunicação da NeXXStars . Além disso. você não pode elaborar publicar, postar na internet ou não dispersar verbal ou escrita de imprensa **NeXXStars** relacionados declarações aos meios de comunicação . Esta política é projetado para assegurar que а informação precisa е consistente é fornecida para o para público е manter a imagem pública desejada . Você entende que

NeXXStars

não

permite qualquer tipo de áudio e / ou gravações de vídeo de qualquer reunião se realizou pela equipe corporativa de ou marca Partners sem a prévia aprovação escrito por da NeXXStars . Você não pode gravar qualquer áudio e / vídeo funcionários, representantes da empresa altofalantes as funções da empresa, reuniões, treinamentos, etc

1.35.52. 2.13 . Marketing Internacional . Nós possuímos os direitos de distribuição mundial para os produtos NeXXStars oportunidade Podemos optar por abrir alguns países ao longo do tempo e vai lhe conceder direitos limitados patrocinar para países. nesses Você não devem patrocinar fora dos nossos países Além abriram você disso, não poderá distribuir os produtos qualquer outro país que não o seu país de origem da inscrição. Além disso, por causa de importantes negócios, legais e fiscais considerações deve você não revender produtos clientes para

Marca Parceiro fora do seu país de origem da inscrição. Além disso, para preservar nossos direitos, você pode nunca seguro ou tentativa de garantir a aprovação de nossos produtos ou práticas negócios ; registar reservar ou Proprietary marcas da Companhia ou outra propriedade intelectual nomes de domínio na internet, estabelecer qualquer tipo de negócio ou contrato governamental em nome da Companhia.

1.35.53. 2.13.1 Modelos de negócios. Operamos sob um dois dos (2) modelos em países em que nós escolhemos para fazer o negócio:

1.35.54. 2.13.1.1 no chão (OTG). Este é um modelo de negócio totalmente operacional. Os produtos são devidamente etiquetados legalizados para a revenda no país. O produto é comprado em moeda local e bônus são pagos em moeda local. Material de marketing específico para o país está disponível para Marca

Parceiro residente naquele país.

1.35.55. 2.13.1.2 Não para revenda (NFR) . Este é um modelo de negócio atividade da limitada. Moradores de um mercado NFR aprovado pode se inscrever para comprar o produto por apenas consumo pessoal. Eles podem não vender, distribuir ou presente o produto de alguma forma para as pessoas fora do seu agregado familiar. Eles compram produtos de nossa EUA ou serviços designados е podem receber bônus em moeda dos EUA , onde permitido por lei. Eles podem, além disso, patrocinar e se inscrever outros moradores de um País aberto. incluindo os dois países NFR e OTG

1.35.56. 2.13.2

Qualificações . Para patrocinar fora do seu país de inscrição, seu IBC deve estar em boas condições : você deve pedir , ler e cumprir as políticas e procedimentos e as demais guias como podemos ter disponível para o país abriu .

País aberto. Sua conformidade com esta seção nós, você , e nossa capacidade coletiva realizar para negócios em países selecionados protege . A violação políticas dessas pode resultar em ação regulatória governamental que podem incluir multas severas confiscando de propriedade 0 encerramento das operações de negócios , ou até mesmo prisão.

1.35.58. Assim:

- 1.35.59. 2.13.3.1 Você não deve se envolver na prospecção cego, sem а nossa autorização prévia por escrito . Muitos países têm leis de privacidade estritas proíbem que solicitações cegas. Além disso, muitas leis locais proíbem a publicidade de leads.
- 1.35.60. 2.13.3.2 Você não pode anunciar para ligações sem o consentimento prévio e por escrito do nosso diretor ou funcionário designado.
- 1.35.61. 2.13.3.3 Você não deve importar qualquer produto em um mercado para o qual o produto não é oficialmente

aprovado por escrito pela Companhia. Os produtos são rotulados e , por vezes, formulado para países específicos.

1.35.62. 2.13.3.4 Você não deve distribuir nossas as ferramentas de vendas não aprovadas para o país no qual ele se destina. Declarações promocionais da literatura de um país não pode ser apropriado ou legal em outro país.

1.35.63. 2.13.3.5 Você não tem o direito de vender o produto em um país abriu que não é o seu país de origem da inscrição. Esse direito está reservada a Marca Parceiro residente e matriculado em um País aberto. Para evitar consequências fiscais adversas e exigências de restituição , você deve consultar as vendas de produtos de sua linha descendente residente no país abriu .

1.35.64. 2.13.3.6 Você não pode enviar quaisquer produtos não autorizados para outro país . Produtos para serem vendidos em um país abriu deve

ser obtido diretamente do escritório da empresa do país ou armazém.

- 1.35.65. 2.13.3.7 Você não pode solicitar ou participar na cobertura da mídia de qualquer tipo sem a aprovação prévia por escrito de nós.
- 1.35.66. 2.13.3.8 Você não pode deturpar produtos ou a oportunidade NeXXStars em qualquer país.
- 1.35.67. 2.13.3.9 Você não pode fazer declarações ou garantias de ganhos potenciais específico. Você não pode fazer alegações de saúde ilegais sobre nossos produtos.
- 1.35.68. 2.13.3.10 Você estar deve de acordo com as Políticas е Procedimentos tanto do país em você que matriculados e em qualquer país em que você deseja patrocinar um Parceiro Brand.
- 1.35.69. 2.13.3.11 Você deve entender e respeitar as leis do país abriu .
- 1.35.70. 2.13.4 . Atividade Mercado Pre em um País Anunciado para Operações OTG .

Você não pode se envolver em qualquer atividade empresarial em um país fechado menos que autorizar tal atividade por escrito. Tal anúncio escrito irá especificar as atividades comerciais limitados admissíveis em um mercado fechado, incluindo a data em que a atividade prémercado pode começar eo alcance da atividade prémercado. O não cumprimento de cláusulas desta subseção ou limitações estabelecidas em anúncios escritos pode resultar na rescisão do Acordo de Parceiros Brand.

1.35.71. 2.13.5

Patrocinar em Não para revenda País . Caso a Companhia implementar um programa NFR podemos permitir que pessoas de importar produtos exclusivamente consumo para pessoal. Assim, enquanto essas políticas е procedimentos são aplicáveis às pessoas que residem patrocinados em um mercado NFR, você concorda e não poderá vender, oferecer para venda , distribuir, importar

produtos ou presente em um mercado NFR nem você incentiva ajuda ou processarem uma pessoa a fazer o mesmo sem aprovação do expressa **NeXXStars** Reuniões devem limitado ser explicar oportunidade **NeXXStars** е patrocinar em conformidade com orientações escritas específicas para cada mercado NFR

.

1.35.72. 2.13.6

Ganhos. Pode haver requisitos de retenção na fonte específicas em seu país de origem ; quando necessário , iremos deduzir tais retenções a partir de seus ganhos e remeter -los para a agência governamental apropriada.

1.35.73. 2.13.7

Indenização . Você totalmente responsável por afirmações que você faz que não estão expressamente contidas em nossos **NeXXStars** materiais oficiais . Você concorda em indenizar NeXXStars e seus conselheiros, diretores funcionários е agentes, e mantê-

los a salvo de toda qualquer responsabilidade, incluindo julgamentos, penalidades civis, reembolsos honorários advocatícios, custas judiciais, ou perda de negócios suportados pela NeXXStars como resultado de seu representações ou ações não autorizadas . Esta disposição deve sobreviver à rescisão do acordo.

1.35.74. 2.14 . Limitação das garantias de produtos . BRAND parceiro pode não fazer qualquer reivindicação REPRESENTAÇÃO OU **GARANTIA SOBRE QUALQUER** PRODUTO OU **SERVIÇO** DA SOCIEDADE exceto aqueles expressamente aprovadas por escrito pela Companhia ou **CONTIDAS NEXXSTARS OFICIAIS** DE **MATERIAIS** SE **EXCETO EXPRESSAMENTE** AQUI **EMPRESA** NÃO **GARANTE** ou representação, expressa ou implícita, QUANTO COMERCIALIZAÇÃ O, ADEQUAÇÃO A UM **DETERMINADO**

FIM. OBRA OU **QUALQUER OUTRA GARANTIA DECORRENTES** DA LEI, LEI, USO COMERCIAL OU DE NEGOCIAÇÃO SOBRE QUALQUER PRODUTO OU **SERVICO** ADQUIRIDO COM OU ATRAVÉS DA EMPRESA . ATÉ AΟ LIMITE MÁXIMO PERMITIDO PELA LEI VIGENTE TODOS ESSES **PRODUTOS** Ε SERVIÇOS SÃO **FORNECIDOS** "COMO ESTÃO ". "COM TODAS AS FALHAS Ε "COMO DISPONÍVEL ".

1.35.75.

1.35.76.

1.35.77.

1.35.78.

1.35.79.

1.35.80.

1.35.81.

1.35.82.

SECTION 2. SEÇÃO 2. Vendas no varejo e ENCOMENDAS

SECTION 3. 2.1 . Vender para os consumidores finais . A oportunidade NeXXStars é construído sobre a venda de produtos a consumidores finais. Sua oportunidade primária como um parceiro da marca é desenvolver e manter clientes . Nós também permitem que você compre os produtos que você pode usar como uma ferramenta de vendas e que você e sua família podem consumir. Você concorda em não comprar mais produtos do que o que você pode consumir ou revender a seus clientes em um período de tempo razoável.

SECTION 4. 2.2 . A participação no Plano de Compensação . Você deve preencher os seguintes requisitos de vendas para ser elegível para participação no Plano de Compensação :

- SECTION 5. 2.2.1 . Cada ordem que você colocar deve estar de acordo com a regra de setenta por cento , conforme estabelecido na Seção 6.1 .
- SECTION 6. 2.2.2. Entende-se que muitos indivíduos podem optar por inscrever-se como um parceiro da marca simplesmente com a finalidade de adquirir os produtos NeXXStars com o menor preço possível atacado exclusivamente para seu consumo pessoal. A Companhia irá exibir esses indivíduos como clientes de atacado.
- SECTION 7. 2.2.3. Ao fazer uma venda directa a um cliente você deve fornecer -lhe com um recibo NeXXStars vendas oficial no ou antes do momento da venda inicial e em cada venda depois. Esses recibos poderá estabelecer quaisquer direitos do consumidor concedidos por lei para vendas no varejo. Você também deve informar verbalmente o cliente de seus direitos de cancelamento, na forma prevista no recibo oficial de vendas.
- SECTION 8. 2.2.4. Ao fazer a venda, você deve completar as informações necessárias sobre o recibo de venda, incluindo os itens encomendados, o valor da transação e nome do cliente, endereço e número de telefone.
- SECTION 9. 2.2.5 . Você deve manter cópias de todos os recibos de vendas de varejo e outra documentação com relação ao seu negócio. Você é obrigado a pagar os impostos , se exigido por lei. Vamos manter a documentação para encomendas on-line diretamente para a Companhia para seus clientes.
- SECTION 10. 2.2.6. Como um parceiro de Marca NeXXStars, você deve oferecer a cada cliente um 100 %, 30 dias de garantia de devolução do dinheiro para todas as vendas do produto. Você é obrigado a honrar os termos da garantia de satisfação do cliente e as políticas de cancelamento e reembolso indicado no recibo do cliente de varejo, que é estabelecido no Adendo B.
- SECTION 11. SECÇÃO 3. ENCOMENDAS
- SECTION 12. 3.1 . A Regra de setenta por cento . Você deve , pessoalmente, vender, consumir ou usar na construção de negócios de pelo menos 70 % do produto de cada pedido feito com a Companhia antes de colocar outra ordem. Você concorda em validar a tais usos , se necessário pela Companhia ou por qualquer agência reguladora. Nenhum bônus são pagos para qualquer parceiro da marca , a menos que se baseia na venda de produtos NeXXStars aos usuários finais.
- SECTION 13. 3.2 . Comprar Ranking Proibido. A compra do produto com a finalidade de alcançar ranking é proibida. Reservamo-nos o direito de limitar a quantidade de compras que você pode fazer , se acreditarmos as compras estão sendo feitas exclusivamente para classificação em vez de para revenda ou edifício do negócio. Podemos revogar um avanço posto se ele foi obtido em violação desta política .
- SECTION 14. 3.3 . Restrito Práticas encomenda . Você não deve ordenar o produto através de qualquer IBC exceto aquele em que você tem interesse de benefícios a menos que tenha prévia autorização para fazê-lo a partir do Parceiro Marca e nós (o que pode ser retido a nosso exclusivo critério) por escrito; esta permissão por escrito deve estar no arquivo com a gente. Se você violar as disposições da presente seção, pode restringir ou deduzir volume e bônus pagos para você e para todos Marca Parceiro que ganhou tais bônus . A dedução do volume e bônus ocorrerá no mês em que ocorrem as vendas relacionadas , e deve continuar a cada período de comissão depois até que todo o volume e os bônus são recuperados a partir de você eo parceiro Marca que recebeu uma compensação de tais vendas .
- SECTION 15. 3.4 . Retorno do produto e apoio à venda . Veja Adenda B.

- SECTION 16. 3.5 . Abandono do Produto. Uma transação ordem é considerada completa somente quando o pedido foi pago e método de entrega foi satisfeita. Se estas condições não forem cumpridas no prazo de 90 (noventa) dias a contar da data da ordem , nos reservamos o direito de determinar o resultado final da ordem e nos libera de qualquer obrigação ou responsabilidade.
- SECTION 17. 3.6. Restrições a Terceiros O uso de cartões de crédito e conta corrente Access. Você não pode facilitar qualquer compra NeXXStars usando um cartão de crédito ou método de pagamento que não seja o seu próprio.
- SECTION 18. 3.7 . Vendas / Transação impostos. Veja Adenda A.
- SECTION 19. 3.8 . Auto-envio . Auto-envio é o nosso programa de ordenação automática. Enquanto a inscrição é opcional , AutoEnvio garante que você tenha (1) um inventário adequado com o qual se atender a seus clientes , (2) o produto adequado para fins de demonstração e amostragem ; e (3) se desejar, e inventário adequado para uso pessoal. O programa Auto-envio elimina a inconveniência de fazer encomendas mensais manualmente.
- SECTION 20. 3.8.1 . Ciclo . Ordens de Auto-envio executado em um ciclo de vinte e oito (28) dias. Seu pedido não será processado no mesmo dia de cada mês , mas sim a cada vinte e oito (28) dias.
- SECTION 21. 3.8.2. Estado AutoEnvio. Você pode modificar, desativar ou reativar seu perfil AutoEnvio a qualquer momento. No entanto, qualquer modificação ou cancelamento deve ser feito pelo menos 3 (três) dias úteis antes da data AutoEnvio estabelecida.
- SECTION 22. SEÇÃO 4. BÔNUS
- SECTION 23. 4.1 . Qualificações Bônus . Como um parceiro da marca , você tem direito a receber bônus de nós nos termos do Plano de Compensação então atual se você estiver de acordo com os termos do Contrato de Parceiro Brand.
- SECTION 24. 4.2 . Nenhum Resultado garantia. Você não está garantido um rendimento específico, nem a certeza de qualquer nível de lucro ou sucesso. Seu lucro e sucesso só pode vir através da venda a retalho de sucesso, usar, e consumo de nossos produtos e de vendas no varejo, utilização e consumo dos nossos produtos por outros Parceiro marca em sua linha descendente.
- SECTION 25. 4.3 . Ajustes a bônus. Quando um produto é devolvido para nós para um reembolso , o Bonus atribuível ao produto devolvido (s) será deduzido do período de comissão em que é dado o reembolso, e continuando a cada período de pagamento , posteriormente, até que o bônus seja recuperado junto do Parceiro Marca que receberam bônus sobre as vendas de produtos devolvidos .
- SECTION 26. 4.4 . Erros ou perguntas . Se você tem perguntas sobre quaisquer erros ou acreditar ter sido feito em relação a bônus, organização pessoal ou encargos , deverá notificar a Companhia no prazo de sessenta (60) dias a contar da data de embarque ou incidente em questão. Nós não será responsável por quaisquer erros , omissões ou problemas não comunicados à Companhia.
- SECTION 27. SEÇÃO 5. QUEBRA DE CONTRATO E RECURSOS
- SECTION 28. 5.1 . Remédios para violação. Em caso de violação ou não cumprimento de suas obrigações nos termos do Acordo de Parceiros Brand, temos inúmeras soluções , incluindo , mas não limitado a , a recuperação de alguns e de todas as quantias pagas nos termos do Acordo de

Parceiros de Marca e rescisão do Contrato de Marca Parceiro . Nada aqui contido deve nos impedir de buscar outros recursos disponíveis .

SECTION 29. 5.2 . Reclamações e Queixas . Quando você tem uma reclamação ou queixa com outro parceiro da marca em relação a qualquer prática ou conduta em relação ao seu IBC , você deve tentar resolvê-lo com o outro parceiro da marca . Se o assunto envolve interpretação ou violação do acordo por que o Parceiro Brand, você deve comunicá-lo por escrito ou através de email, fax ou via postal para o departamento de Compliance, que irá rever os fatos e tentar resolver a questão.

SECTION 30. 5.3. Mediação. Se você tem uma disputa com a Companhia, antes da instituição da arbitragem , você e nós concordamos em cumprir de boa-fé e tentar resolver essa disputa decorrente ou relativo ao Acordo através de mediação não vinculativa . Um indivíduo que é mutuamente aceitável para as partes será nomeado como mediador. Taxas e custos do mediador, bem como os custos de exploração e condução da mediação, será dividido igualmente entre as partes . Cada parte deverá pagar a sua própria honorários advocatícios , custos e despesas individuais Marca Partnerd com a realização e participar da mediação.

SECTION 31. 5.4 . Arbitragem . Se a mediação não for bem sucedida , exceto conforme estabelecido neste instrumento, qualquer controvérsia ou reivindicação decorrente ou relativo ao Acordo de Parceira de marca e / ou sua empresa será resolvida por arbitragem.

SECTION 32. 5.4.1 . Lei Aplicável, Local e Arbitragem . O Estado do Texas é o lugar de origem do acordo e local onde a Companhia aceitou a oferta de um candidato para se tornar um parceiro da marca . O Acordo é regido e deve ser interpretado de acordo com as leis do Estado do Texas , sem referência ao conflito de princípios legais dos mesmos, bem como as disposições de arbitragem aqui são regidas pelas Regras de Arbitragem Comercial da Associação Americana de Arbitragem ("Regras "), exceto que tais requisitos possam ser especificamente variada e modificados pelos termos aqui estabelecidos . Você se submete à jurisdição arbitral aqui estabelecidos e , com relação a qualquer assunto não determinadas por ou sujeitos à arbitragem , à jurisdição pessoal dos tribunais estaduais e federais dentro de Arlington, Texas.

SECTION 33. 5.4.2 . Arbitragem Obrigatória. Exceto conforme estabelecido aqui , qualquer controvérsia ou reclamação decorrente entre a Empresa e você , incluindo qualquer controvérsia ou reclamação decorrente ou relativo ao Acordo ou a violação do mesmo serão resolvidas por arbitragem obrigatória , obrigatório em Arlington, Texas , nos Estados Unidos da América , a ser realizada no idioma Inglês . A arbitragem deverá ser iniciada pelo serviço de solicitação por escrito para a arbitragem na parte demandada . Você concorda com serviço de tal demanda por correio para o endereço para você no arquivo com a Companhia e renunciar a todos os direitos e defesas como a insuficiência de serviços de processos que possam ser aplicáveis de acordo com as leis dos Estados Unidos ou qualquer outro país.

SECTION 34. 5.4.3 . Árbitro . Haverá um (1) árbitro, que deve ser imparcial , independente e mutuamente acordado por ambas as partes para a arbitragem no prazo de 30 (trinta) dias após o recebimento da solicitação por escrito para a arbitragem . Se as partes não chegarem a acordo sobre um único árbitro, dentro desse prazo, as partes deverão obter um árbitro em conformidade com as Regras.

SECTION 35. 5.4.4 . Processo e Poder. A arbitragem será conduzida de acordo com essas políticas e as Regras. A arbitragem e todos Partnerd processo Marca nela houver processos particulares e não estão sujeitos a qualquer direito de acesso do público . O árbitro tem autoridade para entrar com pedidos de protecção adequadas para preservar a confidencialidade dos procedimentos e informações trocadas na descoberta . O árbitro tem autoridade , poder e competência para a concessão tanto alívio legal e justa, incluindo uma medida cautelar temporária , preliminar e permanente. O árbitro deverá também ter autoridade para determinar se alguma questão em particular está sujeita a arbitragem nos termos do acordo. A decisão do

árbitro será final e vinculativa para as partes e pode , se necessário , ser reduzida a um julgamento em qualquer tribunal de jurisdição competente . A pedido de qualquer das partes , o árbitro deverá fazer e proporcionar às partes descobertas escritas de fato e conclusões legais. Este acordo de arbitragem após rescisão ou término do Contrato .

SECTION 36. 5.4.5. Custas. As partes devem dividir igualmente a custos avaliados Marca Partnerd com a arbitragem, incluindo todos os honorários do árbitro, proporcionando no entanto, que a parte vencedora em qualquer recurso para o Painel de Apelações terá o direito de recuperar a sua parte dos custos de tal apelo do não litigante. Cada uma das partes suportará as suas próprias honorários advocatícios em conexão com a arbitragem e qualquer recurso, independentemente do partido que prevalece e qualquer demanda ou solicitação de tais taxas.

SECTION 37. 5.4.6. Ações que não estão sujeitos à arbitragem. Não obstante o acima exposto, o árbitro não tem qualquer jurisdição sobre litígios relativos à titularidade, validade, uso ou registro de qualquer marcas de propriedade ou outros direitos de propriedade intelectual ou informações confidenciais da empresa sem o prévio consentimento por escrito da Companhia. A Companhia poderá buscar qualquer remédio aplicável em qualquer fórum aplicável no que diz respeito a estas disputas.

SECTION 38. 5.4.7. Limitação de Arbitragem. Nada aqui contido deve ser considerado para dar ao árbitro qualquer autoridade, poder ou direito de alterar, mudar, alterar, modificar, adicionar ou subtrair de qualquer uma das disposições das Políticas e Procedimentos, Plano de Compensação ou Acordo de Parceiros Brand.

SECTION 39. 5.5 . Outros remédios . Nada nestas políticas e procedimentos devem impedir-nos de que encerra o contrato do parceiro Marca ou aplicação e obtenção de qualquer tribunal competente um anexo mandado, uma liminar , liminar , mandado permanente , ou outras medidas disponíveis para salvaguardar e proteger nosso interesse antes , durante ou após a apresentação de qualquer arbitragem ou outros procedimentos ou pendente a entrega de uma decisão ou sentença em relação a qualquer arbitragem ou outros procedimentos legais .

SECTION 40. 5.6 . Provisões não dispensa. Nenhuma falha de NeXXStars de exercer qualquer poder nestas Políticas e Procedimentos ou insistir no estrito cumprimento de um parceiro da marca de qualquer obrigação ou provisão aqui , e nenhum costume ou prática das partes em desacordo com essas políticas e procedimentos, constituirá uma renúncia do direito de exigir o cumprimento de NeXXStars rigorosamente essas Políticas e Procedimentos . Dispensa por NeXXStars pode ser afetada apenas por escrito por um representante autorizado da NeXXStars . Renúncia de qualquer padrão especial, de um parceiro da marca NeXXStars não deve afetar ou prejudicar o direito das NeXXStars com relação a qualquer padrão subseqüente, nem afecta de modo algum o direito ou obrigação de qualquer outro sócio da marca , nem qualquer atraso ou omissão de NeXXStars para exercer qualquer direito decorrente de inadimplemento afetar ou prejudicar o direito das NeXXStars a esse ou qualquer padrão subseqüente.

SECTION 41. 5.7 . Ausência de Responsabilidade . A Companhia não se responsabiliza por redes interrompidos, inacessíveis ou indisponíveis , servidores , satélites, provedores de serviços de Internet , sites ou outras conexões ; ou por falhas de comunicação , falhou, atrapalhado , mexidos , atraso, ou transmissões de computador mal direcionada , telefone ou cabo ; ou por qualquer mau funcionamento técnico, falhas ou dificuldades . ATÉ AO LIMITE PERMITIDO POR LEI, A EMPRESA NÃO SE RESPONSABILIZA POR E cada marca PARTNER nos desobrigou do , e renuncia a todos os pedidos de QUALQUER PERDA DE LUCROS, , , especiais ou consequentes danos diretos, indiretos OU QUALQUER OUTRA PERDA ocorrido ou sofrido pelo AN BRAND SÓCIO EM DECORRÊNCIA DO (A) A VIOLAÇÃO POR UMA MARCA PARCEIRA DO ACORDO PARCEIRO marca e / ou OS TERMOS E CONDIÇÕES DAS POLÍTICAS E PROCEDIMENTOS ; (B) A operação dos negócios da marca parceira ; (C) QUALQUER INCORRETO OU ERRADO DE DADOS OU INFORMAÇÕES PELO SÓCIO DA MARCA ; OU (D) A FALTA DE PRESTAÇÃO DE QUALQUER INFORMAÇÃO OU dados necessários para a empresa

operar seus negócios, INCLUINDO, SEM LIMITAÇÃO , a inscrição E ACEITAÇÃO DE UM PARCEIRO marca no plano de compensação ou o pagamento de comissões e bônus .

SECTION 42. 5.8 . Força Maior . A Companhia não será responsável por atrasos ou falhas no desempenho causadas por circunstâncias além do controle de um partido , como atos de terrorismo, desastres naturais , greves, dificuldades trabalhistas , fogo, guerra , atos ou omissões de terceiros , perturbações nos sistemas de comunicação , decretos governamentais ou ordens ou redução de fonte habitual de uma parte da oferta .

SECTION 43. SECÇÃO 6. DEFINIÇÕES

SECTION 44. 6.1 . PARCEIRO DA MARCA . Um contratante independente cuja marca Partner Agreement foi aceita por NeXXStars .

SECTION 45. 6.2 . AUTOSHIP . Um programa em que nós enviamos automaticamente produtos para você.

SECTION 46. 6.3 . Usufruto . O capital próprio ou outra participação, ou os lucros em um IBC .

SECTION 47. 6.4 . Bônus. A verba arrecadada por você , conforme determinado pelo volume pessoal de vendas de produtos retailed ou comprados por você e pelo Grupo de Volume de sua linha descendente , conforme estabelecido pelo Plano de Compensação .

SECTION 48. 6.5 . Entidade empresarial. A corporação , parceria, sociedade de responsabilidade limitada , a confiança ou outra entidade legal.

SECTION 49. 6.6 . Plano de compensação. O método pelo qual você gera bônus e são compensados por vendas no varejo e volume de vendas dentro de sua downline. O Plano de Compensação é descrita na literatura da Companhia.

SECTION 50. 6.7 . CLIENTE . Consumidores finais de venda do produto .

SECTION 51. 6.8 . VOLUME GROUP (GV) . O valor do ponto de produtos vendidos ao downline em sua árvore de colocação .

SECTION 52. 6.9 . IBC . Independent Business Center (IBC) e os direitos coletivos decorrentes do acordo concedida a você através de seu IBC de comprar, vender , distribuir e promover os produtos e oportunidade de renda NeXXStars NeXXStars .

SECTION 53. 6.10 . OFICIAL NEXXSTARS MATERIAL. Literatura, áudio ou fitas de vídeo e outros materiais desenvolvidos, impresso, publicado e distribuído pela NeXXStars a Marca Parceiro.

SECTION 54. 6.11 . País abriu . Um país que NeXXStars abriu oficialmente para o negócio usando um OTG ou modelo NFR .

SECTION 55. 6.12 . De patrocínio pessoal . Sua organização downline de Marca Parceiro você patrocinou pessoalmente e aqueles Marca Parceiro que patrocinar pessoalmente .

SECTION 56. 6.13 . VOLUME DE VENDAS PESSOAIS (PSV). O valor do ponto de produtos que você compra ou pessoalmente seus clientes comprar.

SECTION 57. 6.14. Inscritos pessoalmente RELATÓRIO DE ACTIVIDADES (PEAR). Um relatório gerado pelo NeXXStars que fornece informações relativas às identidades de marca Partner, informações de vendas e atividade patrocínio de Marca Parceiro na sua inscrição Árvore Pessoal.

Este relatório contém informações confidenciais e de segredo comercial, que é de propriedade da Companhia.

SECTION 58. 6.15. COLOCAÇÃO. Sua posição dentro Placement Árvore do seu patrocinador.

SECTION 59. 6.16 . ÁRVORE DE COLOCAÇÃO. A estrutura de sua organização de vendas de linha descendente .

SECTION 60. 6.17 . Revenda. Produto é considerado " resalable " se cada um dos seguintes elementos é satisfeita: (1) eles são fechados e não utilizados , (2) embalagem original e rotulagem não foi alterado ou danificado, (3) eles estão em uma condição tal que é uma prática comercial razoável dentro do comércio para vender a mercadoria pelo preço integral , e (4) o produto contém NeXXStars atuais rotulagem . Qualquer mercadoria que está claramente identificado no momento da venda como nonreturnable , descontinuado, ou como um item sazonal, não deve ser de revenda.

SECTION 61. 6.18. Ferramentas de vendas. Qualquer dispositivo de áudio ou visual utilizado para promover os produtos e / ou oportunidade NeXXStars. Ela pode ser impressa, electrónica; um logotipo usado na roupa, decalques, ou em qualquer outra forma.

SECTION 62. 6.19. PATROCINADOR. Um parceiro da marca que apresenta um candidato para a Companhia e está listado como o patrocinador sobre o Acordo de Parceiros Brand.

SECTION 63. 9.18 . VOLUME ou comissionadas (CV). O valor do ponto atribuído ao produto vendido para fins de cálculo bônus no âmbito do Plano de Compensação.

SECTION 64.

SECTION 65.

SECTION 66. ADENDO A. ESTADOS UNIDOS

SECTION 67. A.1. Preço anunciado. Marca Parceiro não pode fazer propaganda de qualquer produto NeXXStars a um preço inferior ao maior publicado pela empresa, o preço de varejo estabelecido de 1 (uma) unidade ou um (1) caso de o produto NeXXStars mais frete e impostos aplicáveis. Não é permitida qualquer publicidade especial sedução. Isto inclui, mas não se limita a oferta de livre adesão, frete grátis, ou outras ofertas que concedem vantagem além daquelas disponíveis através da Companhia.

SECTION 68. A.2 . PROMOÇÃO DE VENDAS E PATROCINADOR DE FORMAÇÃO . Independentemente do nível de realização de um Parceiro Brand, ele ou ela tem a obrigação permanente de continuar a promover pessoalmente as vendas através da geração de novos Clientes e através do atendimento aos clientes existentes. Marca Parceiro também são responsáveis para motivar e treinar sua nova linha descendente de conhecimento do produto, técnicas eficazes de vendas, o plano de compensação , e de conformidade com estas Normas e Procedimentos. Além disso , Brand Parceiro deve fornecer assistência de boa-fé e treinamento para Marca Parceiro ele ou ela patrocina para garantir que downline Marca Parceiro estão funcionando corretamente seus NeXXStars empresas.

SECTION 69. A.3 . OPORTUNIDADE reivindicações. Os termos que um Parceiro Marca usa quando se discute o programa NeXXStars são críticos. O uso inadequado de termos ou o uso de termos impróprios pode criar uma situação que está em violação de normas regulamentares , quando na verdade a discussão adequada do programa reflecte o cumprimento pleno e completo com todas as normas. É da responsabilidade de todos os países parceiros da marca para entender completamente essas diferenças para evitar a suspensão ou rescisão por falsa

representação ou a operação de seu IBC . Os exemplos seguintes destinam-se a destacar as situações mais comuns .

SECTION 70. A.3.a. Oportunidade de negócio reivindicações específicas. Marca Parceiro não pode usar o termo " oportunidade de negócio. " Em vez disso, pode usar o termo " oportunidade de renda ", " Marca Parceiro oportunidade", " oportunidade financeira ", ou " oportunidade baseado em casa " para descrever adequadamente a oportunidade NeXXStars. Quando se discute a oportunidade NeXXStars, Brand parceiro deve mencionar que a compra de ferramentas é opcional. A palavra " taxa " nunca deve ser usado para descrever produtos NeXXStars - independentemente de como eles são obtidos. A única " taxa " é para a matrícula e inscrição como um Parceiro da marca que é não- comissionadas e inclui o recebimento de um site totalmente replicado e gestão comercial de escritório virtual para um ano inteiro. Não há taxa para os produtos, mas sim um preço de compra devidamente ajustado para refletir o verdadeiro valor de atacado e varejo do produto.

SECTION 71. A.3.b. Auto-envio . Posição AutoEnvio como uma ótima maneira de garantir que você nunca ficar sem produto para clientes do serviço , para compartilhar com clientes potenciais, e para consumir pessoalmente . Não posicione o Auto-envio , como forma de permanecer ativo ou beneficiar de uma compensação . Exemplo: "Nem um pedido de produto , nem a participação no programa Auto-envio são necessários para se tornar um parceiro da marca , ativar ou permanecem ativos. Ambos são opcionais. "Brand Parceiro deve indicar que AutoEnvio é opcional para se tornar um parceiro da marca e para ganhar indenização.

SECTION 72. A.3.c. Aquisição de Requisitos. Marca Parceiro não pode impor requisitos de compra pessoais. Eles não podem requerer um novo parceiro da marca para comprar uma quantidade mínima de produto. Marca Parceiro pode dizer que um parceiro da marca deve gerar uma certa quantidade de volume de vendas pessoal para se qualificar para os ganhos no âmbito do Plano de Compensação NeXXStars. Pessoal Volume de Vendas está claramente definido no Plano de Compensação como o volume de ambos o parceiro da marca e de seus clientes compra.

SECTION 73. A.3.d. Reivindicações de renda. Nenhuma reivindicação de renda pode ser feita. É importante evitar palavras financeiramente específicos, tais como "milhões". Eles podem usar termos como " renda -criação ", em vez de "riqueza -criação ". Marca Parceiro não pode usar o termo " renda passiva ", mas sim " renda residual". Voltar depende de esforço e você não sabe qual o nível de esforço outro vai gastar e, portanto, não pode projetar resultados.

SECTION 74. A.3.e. Plano de Compensação .

SECTION 75. A.3.e.1. Ao descrever como PSV é adquirido, deve ser indicado que as compras de produtos da marca parceiro, se feita, embora não seja necessário, deve ser apenas para consumo pessoal ou revenda para outros. Termos tais como " gerado " são os preferidos . Palavras como " construir equipes que duplicam, ajudando a sua marca Parceiro pessoalmente patrocinado construir os seus negócios, e você vai ganhar um bônus ", são os preferidos.

SECTION 76. A.3.e.2. Quanto Ranking Avanço, tanto é aceitável :

SECTION 77. A.3.e.2.a. Para se qualificar para a seguinte classificação é preciso ser ativo com (25 CV ou 50 CV) ou mais de pessoalmente gerado pontos durante a semana de qualificação.

SECTION 78. A.3.e.2.b. Seja ativo com (25 CV ou 50 CV) ou mais pontos gerados pessoalmente durante o período de qualificação.

SECTION 79. A.3.e.2.c. Evite palavras como " investimento " ou " investir " . É aceitável para falar sobre o tempo ou esforço de investir - mas não dinheiro. Não há segurança registado

envolvidos e, portanto, não existe um " investimento " de dinheiro. Existe apenas a " inscrição" do IBC e da " compra e venda " de produtos.

SECTION 80. A.4. Impostos.

SECTION 81. A.4.a. A Companhia irá recolher e pagar o imposto de vendas com base no preço de varejo sugerido de produtos adquiridos por Marca Parceiro exceto quando expressamente requerido por lei. O imposto sobre vendas é baseada na taxa de imposto na jurisdição em que o produto é enviado . Para as vendas a retalho , se Marca Parceiro submeter-se a uma corrente NeXXStars Certificado de Isenção de Imposto sobre Vendas (STEC) a partir de seu estado residente , a Companhia não cobra ou recolher o imposto sobre as vendas em pedidos enviados a esse estado , a menos que proibido por lei. Marca Parceiro será responsável por rastrear e relatar todas as vendas e vendas impostos devidos para as vendas no varejo . O imposto sobre vendas em pedidos feitos antes NeXXStars recebe o STEC não serão reembolsados . Se Marca Parceiro fornecer uma STEC , eles concordam em indenizar e isentar NeXXStars isentos de qualquer responsabilidade que NeXXStars incorre como resultado da falha Marca Parceiro de recolher ou remeter impostos sobre as vendas . Se uma empresa NeXXStars Marca Partner é isenta de impostos , o número de identificação fiscal Federal deve ser fornecido para NeXXStars .

SECTION 82. A.4.b. Todos os anos, NeXXStars proporcionará um IRS formulário 1099 MISC (Compensação não- empregado) declaração de rendimentos para cada residente não-corporativa dos EUA, que : (1) teve lucro de US \$ 600 no ano civil anterior ou (2) fizeram compras durante o ano civil anterior ano mais de US \$ 5.000.

SECTION 83. A.5. GOVERNAMENTAL aprovação ou endosso. Nem os órgãos do governo, nem os seus funcionários aprovar ou endossar quaisquer empresas de marketing de rede ou produtos. Portanto, Brand Parceiro não devem representar ou sugerir que NeXXStars, seus produtos, ou seu Plano de Compensação foi aprovado, endossado ou de outra forma sancionado por qualquer agência governamental ou oficial.

SECTION 84. A.6. Quebra de contrato provisões adicionais. NeXXStars pode tomar as seguintes medidas contra você, o parceiro da marca, e / ou sua IBC se você violar o acordo :

SECTION 85. A.6.a. Podemos emitir uma advertência por escrito ou repreensão.

SECTION 86. A.6.b. Podemos exigir medidas corretivas imediatas .

SECTION 87. A.6.c. Podemos suspender o pagamento da totalidade ou parte de seus ganhos Plano de Compensação durante o período que investigamos a sua conduta .

SECTION 88. A.6.d. Podemos suspender o seu direito de operar o IBC para um ou mais períodos de pagamento .

SECTION 89. A.6.e. Podemos involuntariamente rescindir o seu contrato de parceiros Brand.

SECTION 90. A.6.f. Nós estar em juízo para alívio monetário e / ou equitativa.

SECTION 91. A.6.g. Podemos transferir ou transferir parte ou a totalidade da sua organização downline a organização de linha descendente de outra marca Parceiro .

SECTION 92. A.6.h. Podemos tomar quaisquer outras medidas expressamente permitidos dentro de qualquer disposição do Acordo, ou que julgamos possível para implementar e adequadas para resolver os danos causados em parte ou exclusivamente por sua violação de política ou violação contratual.

SECTION 93.

SECTION 94. ADENDO B. POLÍTICA DO RETORNO E CANCELAMENTO AVISO

SECTION 95. B.1. RETORNO DE PRODUTOS NO TÉRMINO. Se você voluntariamente rescindir o Contrato de Marca Partner, você pode devolver Atualmente produtos comercializáveis em seu inventário para um reembolso. Você só poderá devolver os produtos que você, pessoalmente, adquiridos de NeXXStars para revenda (compras de terceiros não estão sujeitas a reembolso). "Atualmente Marketable " significa que os produtos são devolvidos no prazo de 12 (doze) meses da compra e estão em condições de revenda ; no entanto , os produtos não devem ser comercializados se voltou para a recompra após o período de vida útil ou de prateleira comercialmente razoável do produto passou ; nem deve ser considerado produtos comercializados se claramente revelar a você antes da compra que os produtos são sazonais, descontinuado, ou produtos em promoção especiais e não estão sujeitos às obrigações de recompra. Você deve solicitar um número de RMA para voltar inventário e esse número RMA deve ser claramente visível no exterior de qualquer pacote enviado para NeXXStars para cálculos de reembolso. Após o recebimento dos produtos comercializados , vamos reembolsar 90% do custo líquido do último preço de compra (s) e 30% de todas as outras ordens devolvidos de acordo com a Regra de setenta por cento (detalhes listados na Seção 6.1) ou de outra forma exigido por lei. O transporte e as despesas incorridas por você quando os produtos foram comprados não serão reembolsados.

SECTION 96. B.2. REEMBOLSO DO PRODUTO - NÃO RESCISÃO. Se você não estiver 100% satisfeito com nossos produtos, você pode devolvê-los para um reembolso se nem você nem nós rescindiu o contrato do parceiro da marca e os produtos foram comprados no prazo de sessenta (60) dias e estão em condições de revenda. A restituição será em 90 % do último preço de compra e 30% de qualquer outra ordem (s) devolvido de acordo com a Regra de setenta por cento ou conforme exigido por lei. O transporte e as despesas incorridas por você quando os produtos foram comprados não serão reembolsados.

SECTION 97. B.3. PRODUTOS recusou. Se encomendar produtos e , em seguida, recusar a entrega , seu pedido estará sujeito à taxa de reabastecimento e outros procedimentos para o retorno nele , e pode cobrar os custos de transporte do retorno . Se mais de um pedido for recusado dentro de um período de seis (6) meses a Companhia pode considerar este um ato de demissão voluntária e terminar o seu contrato de parceiros Brand.

SECTION 98. B.4. Procedimentos de reembolso. Para receber o reembolso, você deve cumprir os seguintes requisitos:

SECTION 99. B.4.a. Obter um número de Autorização de Devolução de Mercadoria (RMA) em contato com o nosso departamento de atendimento ao cliente. Este número RMA deve ser escrito no exterior de cada embalagem devolvida. RMA são válidos por 30 (trinta) dias a contar da data de emissão.

SECTION 100. B.4.b. Caixa de expedição correcta (s) e materiais de embalagem devem ser usados na embalagem do produto (s) que estão sendo devolvidos para substituição. Todos os retornos devem ser enviados para NeXXStars pré- pagos. Não NeXXStars não aceitar pacotes de transporte marítimo de cobrar. O risco de perda de transporte para produtos devolvidos serão suportados por si. Se o produto retornado não for recebida pelo centro de distribuição da Companhia, é de sua responsabilidade de rastrear a remessa.

SECTION 101. B.4.c. Se você estiver enviando o produto que foi devolvido a você pelo seu cliente , o produto deve ser recebido por nós no prazo de dez (10) dias a partir da data em que o seu cliente devolver o produto para você e deve ser acompanhada de uma cópia das vendas recibo que você deu para o Cliente no momento da venda.

SECTION 102. B.5. REEMBOLSO AOS CLIENTES. Se você revender o produto diretamente para o seu cliente, você deve fornecer ao Cliente um reembolso total de todas as verbas pagas se o cliente devolve o produto para você no prazo de 30 (trinta) dias após a operação de venda. Vamos substituir a você o mesmo produto. Nenhum reembolso será emitido para Marca Parceiro contra um retorno ao cliente.

SECTION 103. B.6. Aviso de cancelamento. Você deve dar o seu cliente duas (2) cópias de um recibo oficial NeXXStars vendas (um para manter e uma para enviar). O recibo deve ser datado e mostrar o seu nome e endereço. O recibo de venda deve ser no mesmo idioma utilizado na apresentação de vendas. O aviso de cancelamento aparece no recibo de compra e deve ser dada verbalmente por você ao fazer as vendas no varejo a um cliente. Você deve estar de acordo com seus termos.