Metode strojnog i dubokog učenja za predikciju brisanje rezervacija

Aldo Ferlatti

Ko-mentor: dr. sc. Nikola Tanković; Mentor: doc. dr. sc. Darko Etinger

Sveučilište Jurja Dobrile u Puli, Fakultet informatike, Pula, Croatia {aferlatt,ntankov,detinger}@unipu.hr https://fipu.unipu.hr/fipu/en

Kolovoz 2019

Sažetak

Metode strojnog učenja su sveprisutne neovisno o vrsti industrije za koju se primjenjuje. U ovom završnom radu se analizira proces gradnje klasifikacijskoga modela: metode analiziranja podataka i gradnje dataseta; metode strojnog i dubokog učenja za gradnju modela te njegovu optimizaciju. Zbog izvornih podataka, analiza se temelji na hotelijerskoj industriji, ali metode su primjenjive i u širem području.

Prema usporedbi algoritma, odabralo se XGBoosting i DNN kao algoritmi za testiranja te za optimizaciju istih se koristi metoda mrežnog pretraživanja i Bayesianova optimizacija.

Abstract

Machine learning methods are present independently of the type of industry they are applied. In this final thesis is analyzed the process of building a classification model: methods used for dataset building and analysis; methods of machine learning and deep learning for model creation and its optimization. Because of the nature of the source data, analysis are made for the hospitality industry, but applicable on others, too.

Based on algorithms comparison, XGBoosting and DNN alghoritms are chosen for the tests. Grid search and Bayesian optimization are the methods for the model optimization.

1 Uvod

Strojno učenje je tehnologija koja je sve prisutnija u današnjem svijetu: predviđanje vremena, burzovnih cijena, klasifikacija kupca, itd. Strojno učenje je primjenjivo u svim industrijama iz kojih se mogu formatizirati izvorni podaci. Na raspolaganju za izradu ovog završnog rada su podaci iz hotelijerske industrije te kao ciljni zadatak je predvidjeti ako će rezervacija biti izbrisana. U upravljanju prihoda, brisanje rezervacija ima veliki utjecaj na krajnju zaradu te posjedovanje informacije u naprijed ako će rezervacija biti izbrisana ili ne omogućava poduzimanja postupaka u sprječavanju ili vođenju istih na adekvatan način. Takvi postupci mogu dovesti na sveukupni porast prihoda, što je krajnji cilj bilo kojeg poduzeća.

Ispitivanje provedeno 2011. godine od Kimesa [1], pokazalo je da 24.6% ispitanika (od kojih 78.4% su iz hotelijerske industrije) misli da u slijedećih 5 godina tehnologija će imati veliku ulogu u upravljanju prihodima, a 17.8% su rekli da prognoziranje i analitičke metode će također imati veliki utjecaj.

U slijedećim poglavljima se obrađuju metode strojnog učenja i, suvremenija podkategorija, dubokog učenja: popraćeno sa kodom obrađuje se od prikupljanja podataka i njihovog čišćenja do krajnjeg rezultata prognoziranja.

2 Pregled literature

Upravljanje prihodima je izvorno razvijeno 1966. godine u avionskoj industriji, tek kasnije uvedena u drugim industrijama poput hotelijerstva, ugostiteljstvo, casinima itd. Značajan broj radova je izvedeno na temi predviđanje potražnje, međutim samo nekoliko njih ([2, 3, 4, 5, 6, 7, 8]) se koncentriraju specifično na metodologiji ovog završnog rada [3]. Kao što se može primijetiti u tablici 1, svi radovi koriste fokusirane podatke nad pojedinim hotelima i svi dostupni podaci su ispod 300 000 zapisa, sa iznimkom rada Koolea, Hopmana i Leeuwena [5] koji imaju bazu podataka veću od milijun zapisa međutim izvor nisu hoteli nego ugostiteljske nekretnine sa kapacitetom soba ne većom od dva. Korišteni podaci su PNR vrste (eng. Passenger Name Record): izraz koji potjeće iz avijonske industrije te kasnije preuzet u hotelijerku industriju kao definicija podataka rezervacija; PNR podaci obuhvačaju informacije o korisniku, tko će putovati ili prespavati prema rezervaciji, pojedinosti usluge, cijena i slično [9].

Korištene metode predviđanja variraju: korištena metoda ovisi o vrsti i veličini podataka na raspolaganju, pa tako i metode variraju od strojnog učenja i dubokog učenja. Iz tablice 1 se vidi da najčešći korišteni model je stablo odlučivanja i njegove varijacije: Boosted decision tree, XGBoost, Random forest. U ovom završnom radu će se koristiti model XGBoost-a, te opravdanja i razlozi odabira tog modela se obrazlažu u slijedećem poglavlju.

Tablica 1: Metode i rezultati pregledane literature

Lit.	Metoda			Br. hotela	Rezanje	Točnost (min)
[7]	Boosted decision tree	2017	73K	4	Da	0.879
[3]	XGBoost	2017	N/A	2	Da	0.84
[2]	BPN GRNN	2013	N/A	N/A	N/A	0.808
[4]	N/A	2018	233K	9	Da	0.92
[6]	C4.4 RndForest SVM KLR	2009	240K	1	Ne	N/A
[5]	RndForest	2018	1.27M	7 non hotels	Da	0.89
[8]	XGBoost	2019	100K	8	Da	0.777

Pošto su podaci podijeljeni po hotelima, odnosno nisu jednoobrazni za bilo koji hotel, tako su i rezultati istraživanja: dobivena preciznost i točnost modela vrijedi samo ta specifičan hotel.

Baza podatak na raspolaganju za ovaj završni rad ima 661 857 zapisa od 26 hotela koji se razlikuju po veličini i kvaliteti: u model ulaze svi podaci, ne razdvojeni po hotelima, što ujednačuje rezultat na sve hotele. Morales i Wang [6] predlažu dva modela podataka: sezonski prosjek i PNR podaci. Iako je prvi jako popularan u praksi, PNR podaci su dokazali da donose bolje rezultate. Podaci na raspolaganju je kombinacija od dva modela: količina osobnih podataka gosta je svedena na minimum, ostavljeni su samo podaci za koje se misli da mogu utjecati na završni rezultat kao što je država porijekla, prisutnost djece itd.

Također treba pripaziti na načinu rezervacije. Nove tehnologije dovode do stvaranja novih usluga: u ovom slučaju su se razvile online putničke agencije (eng. Online Travel Agencies, OTAs) što značajno olakšavaju proces rezerviranja te brisanje iste. Falk i Vieru [4] su dokazali da rezervacije napravljene preko online agencija imaju veću stopu brisanja nego ostale rezervacije.

3 Metoda strojnog učenja

Ovo predstavlja klasifikacijski problem, stoga se koristi nadzirani klasifikacijski algoritam. Strojevi podržanog vektora (eng. Support Vector Machines), Stablo odlučivanja (eng. Decision Trees), Logistička regresija (eng. Logistic Regression) itd. su svi poznati algoritmi za klasifikaciju. Kako bi se odabralo najprikladniji algoritam koji će dati najbolje moguće rezultate, napravila se funkcija za usporedbu modela. Usporedba se napravila na uzorku od 5000 nasumičnih zapisa te provjerena sa 10-strukom unakrsnom validacijom.

U tablici 2 su prikazani F1-rezultati usporedbe u padajućem redoslijedu: F1-rezultat predstavlja odnos između preciznosti i odaziva, te kao takav se smatra dobrim pokazateljem kvalitete modela. Tablica 2 pokazuje da algoritam XGBo-ost ima najbolji rezultat, te on je korišten u modeliranju modela za predikciju brisanja rezervacija.

Tablica 2: Rezultati usporedbe algoritma

Model	F1-rezultat
SVC-linear	0.578 ± 0.137
SVC-rbf	0.678 ± 0.001
Decision tree	0.692 ± 0.016
Logistic regression	0.697 ± 0.016
Gradient boosting	0.708 ± 0.008
XGBoost	0.768 ± 0.012

Povećanje gradijenta (eng. Gradient Boosting) radi na način da završno predviđanje sastavi od puno slabijih modela predviđanja, te na svakoj interakciji novi slabi klasifikator se nadoda na prijašnji model na način da ispravlja grešku. Ekstremno povećanje gradijenta (eng. Extreme Gradient Boosting, XGBoosting) radi na sličan način ali rezultat je točniji jer kontrolira pre-fittanje te je procesorski efikasiniji pošto koristi algoritam za paralelizaciju stabla [10]. Kao i kod svakog algoritma temeljenom na stablu odlučivanja, tako i kod XGBoostinga je najveći problem odrediti strukturu stabla: postoje puno kombinacija stabala te pronaći najoptimalniju može zahtijevati veliku procesorsku snagu [11]. U tu svrhu, XGBoosting koristi pohlepan algoritam uveden od Chena i Guestrina [12], "Osnovno točni pohlepni algoritam" (eng. "Basic exact greedy algorithm"): prvo sortira podatke prema vrijednostima atributa a zatim posjećuje vrijednosti kako bi sakupio gradijentnu statistiku za ocijeniti strukturu prema jednadžbi 1.

$$G = \frac{1}{2} \left[\frac{\left(\sum_{i \in I_L} g_i\right)^2}{\sum_{i \in I_R} h_i + \lambda} + \frac{\left(\sum_{i \in I_R} g_i\right)^2}{\sum_{i \in I_R} h_i + \lambda} - \frac{\left(\sum_{i \in I} g_i\right)^2}{\sum_{i \in I} h_i + \lambda} \right] - \gamma \tag{1}$$

Gdje g_i i h_i predstavljaju prvi i drugi redoslijed gradijenta na funkciji gubitka; I_L i I_R označavaju skupove uzoraka lijeve i desne grane stabla; λ je konstanta te γ je parametar kompleksnosti. Algoritma se zaustavlja kada G<0, te najveći G označuje optimalno grananje na čvoru [11].

Za pisanje algoritama i modeliranje XGBoosting-a se koristila knjižnica Scikitlearn: prikladna je za nadzirane i ne nadzirane probleme srednjih veličina, raspolaže sa jednostavnim sučeljem sa svrhom dovođenja prednosti strojnog učenja ljudima koji ne raspolažu takvim predznanjem, odnosno za ne profesionalce [13].

4 Metoda dubokog učenja

Duboko učenje je podpolje strojnog učenja koji ima kompleksniju strukturu i temelji se na umjetnim neuronskim mrežama: mreže su sastavljene od više ne linearnih skrivenih razina, gdje rezultat svake razine predstavlja ulaz slijedećoj razini [14]. Neuronska mreža je paralelna, distribuirana struktura obrade informacija koja obrađuje elemente međusobno povezanim jednosmjernim signalnim kanalima [15]. Dubinsko učenje se u većini slučajeva koristi za procesiranje podataka na ljudskoj razini, kao na primjer prepoznavanje slika i govora. Međutim može se aplicirati i za jednodimenzionalne ulazne podatke kao što je u ovom slučaju: ulaz u mrežu je jednodimenzionalni vektor koji predstavlja jedan zapis. Zbog komplicirane strukture mreža, potrebna je veća procesorska snaga za treniranje modela. Dodatni problem predstavlja definiranje parametra mreža: teško je precizno definirati prikladnu dubinu mreže i ostale parametre kao što su stopa učenja ili broj ciklusa. Kao takve, dubinske neuronske mreže su dobar kandidat za hiper-parametarsko pretraživanje koje će se razmatrati u 6. poglavlju.

Kao i u slučaju algoritma strojnog učenja, uspoređuje se tri klasifikacijski nadzireni algoritmi dubinskog učenja te provjereni sa 10-strukom unakrsnom validacijom nad uzorku od 5000 zapisa: gusta neuronska mreža (eng. Dense Neuron Network, DNN), rekurzivna neuronska mreža (eng. Recursive Neuron Network, RNN) te konvolucijska neuronska mreža (eng. Convolutional Neuron Network, CNN).

Prema tablici 3 DNN daje najbolji rezultat te kao takav se koristio za slijedeća testiranja u sklopu dubinskog učenja.

Tablica 3: Usporedba dubinskih modela

Model	accuracy
DNN	0.696 ± 0.0005
RNN	0.632 ± 0.132
CNN	0.688 ± 0.021

DNN predstavlja jednu od jednostavnijih mreža iz skupine algoritama dubinskog učenja: sastavljene su od niza elemenata, tzv. neuroni, koji uzimaju ulaz i težinski faktor nad konekciji koji varira kako bi se smanjio rezultat određene funkcije gubitka [16]. Pohrana ulaznih podataka se razvija slijedno, odnosno širenje u naprijed se izvršava nivo po nivo, bez preskakanja. Osobnost DNNa je što svaki neuron je spojen sa svakim neuronom slijedeće skrivene razine, što znači da sa svakom dodatnom razinom struktura i vrijeme treniranja postaju zahtjevniji. Jedan od izazova korištenja neuronskih mreža je što se smatraju

algoritmi crne kutije: iako se poznaje način rada neurona, veliki broj konekcija i razina predstavlja problem za interpretirati unutarnji rad istih [16].

$$F(x) = \max(0, x) = \begin{cases} 0, x < 0 \\ x, x \ge 0 \end{cases}$$
 (2)

U tablici 4 je prikazana struktura, odnosno skrivene razine, neuronske mreže: sve razine su guste vrste; veličine razina se postepeno smanjuje prema izlaznoj razini koja ima 7 izlaznih neurona, odnosno odgovara sa mogućim brojem kategorija; aktivacijske funkcije su 'relu' (funkcija 2), osim izlazne razine koja ima aktivacijsku funkciju 'softmax' za određivanje predviđene kategorije.

Vrsta sloja	Veličina (broj neurona)	Aktivacijska funkcija
Dense	512	relu
Dense	256	relu
Dense	128	relu
Dense	128	relu
Dense	128	relu
Dense	32	relu
Dense	7	$\operatorname{softmax}$

Tablica 4: Struktura DNN modela

5 Analiza podataka

U kreiranju predicijskih modela, velik utjecaj ima vrsta podataka na raspolaganju, njihova čistoća i odabir prikladnih atributa. Kod modeliranja, veliki dio vremena se provodi upravo na tom procesu: čišćenju i odabiru podataka. Za ovaj završni rad na raspolaganju je dataset od anonimnih rezervacija od 26 hotela kroz razdoblje od tri godine (2016, 2017, 2018); od kuda proizlaze 661 857 rezervacija.

Za svrhu analize podataka se koristila Python knjižnica Pandas: alat za statističku analizu podataka dizajnirana kao zamjena za R verziju za manipulaciju podataka; sa temeljnom strukturom "Podatkovnog okvira" (eng. DataFrame), knjižnica nadopunjuje ostatak znanstvenih Python knjižnica, čineći ju dobrim kandidatom i za veće baze podataka [17].

5.1 Inženjerstvo atributa

Dobro koncepirani atributi neke pute mogu efikasnije obuhvatiti važnost informacije nego izvorni atributi [18].

Dataset ima puno tekstualnih podataka, što za procesiranje klasifikacijskoga modela predstavlja problem. Kako bi se normalizirali tekstualni podaci, primijenjeno je one-hot kodiranje, specifično na slijedećim atributima: COUNTRY, CHANNEL te STATUS RESERVATION.

Vremenski atributi kao što je VRIJEME KREIRANJA REZERVACIJE ne dovode predvidljivost: datum, iako brojčana vrijednost, nema informacijsku vrijednost za model. Za vremenske atribute potrebno je izvest važnije vremenske atribute koje promatrane kao cijelinu opisuju početni vremenski atribut: DAY OF THE WEEK (dan u tjednu), YEAR (godina), DAYS TO CANCELLATION (dani to brisanja), DAYS TO CHECKIN (dani do prijave).

$$x_{sin} = sin\left(\frac{2\pi x}{max(x)}\right) \tag{3}$$

$$x_{cos} = \cos\left(\frac{2\pi x}{\max(x)}\right) \tag{4}$$

Neki od tih atributa imaju cikličku prirodu i kao takvi moraju se tretirati prikladno: najveća vrijednost se nalazi odmah pokraj najmanje vrijednosti. To se postiglo koristeći sin (eq. 3) i cos (eq. 4) funkcije [19]. Funkcije 3 i 4 pretvore vremenski podataka u koordinate kruga, koji točno prikazuje ciklički podatak.

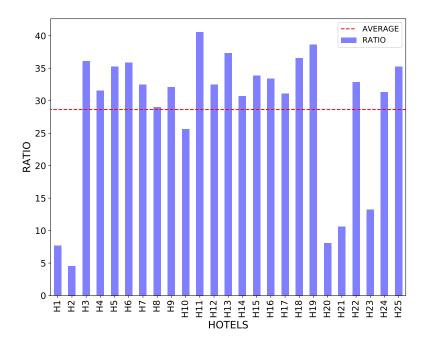
Tablica 5: Odabrani atributi

Naziv	Raspon (max - min)	Opis
YEAR	2016 - 2018	Year when reservation was first created
NUMBER OF DAYS	1 - 640	Booked days
COUNTRY	0 - 162	Costumer home country
ROOM TYPE	0 - 75	Type of the room
DEPOSIT	0 - 143663	Amount of the deposit
ROOM NUMBER	1 - 450	Number of rooms booked
CHILDREN	0/1	Indicates if children are present
PERSONS	1 - 90	Number of persons
NIGHTS	0 - 3948	Number of booked nights
SIN/COS WEEKDAY CREATED	(-0.866) - 0.866 / (-1) - 1	Day of the week when reservation was created
SIN/COS WEEK CREATED	(-0.9995) - 0.9995 / (-1) - 1	Week of the year when reservation was created
SIN/COS MONTH CREATED	(-1) - 1 / (-1) - 1	Month of the year when reservation was created
SIN/COS WEEKDAY CONFIRMED	(-0.866) - 0.866 / (-1) - 1	Day of the week when reservation was confirmed
SIN/COS WEEK CONFIRMED	(-0.9995) - 0.9995 / (-1) - 1	Week of the year when reservation was confirmed
SIN/COS MONTH CONFIRMED	(-1) - 1 / (-1) - 1	Month of the year when reservation was confirmed
SIN/COS WEEKDAY CHECK IN	(-0.866) - 0.866 / (-1) - 1	Day of the week of check in date
SIN/COS WEEK CHECK IN	(-0.9995) - 0.9995 / (-1) - 1	Week of the year of check in date
SIN/COS MONTH CHECK IN	(-1) - 1 / (-1) - 1	Month of the year of check in date
SIN/COS WEEKDAY CHECK OUT	(-0.866) - 0.866 / (-1) - 1	Day of the week of check out date
SIN/COS WEEK CHECK OUT	(-0.9995) - 0.9995 / (-1) - 1	Week of the year of check out date
SIN/COS MONTH CHECK OUT	(-1) - 1 / (-1) - 1	Month of the year of check out date
CHANNEL	0 - 8	Method of reservation
RESERVATION STATUS	0 -10	Reservation status
DAYS TO CHECK IN	0 - 1224	Number of days between created reservation date and check in date

5.2 Prikaz podataka

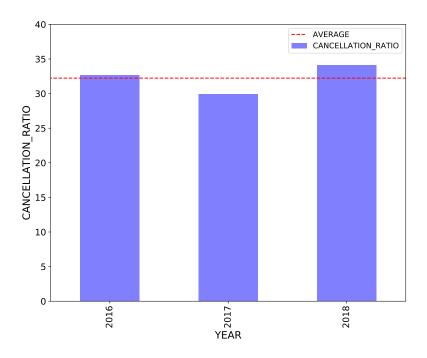
Kako bi se odabrali relevanti atributi koji ulaze u model, potrebno je shvatiti podatke na raspolaganju, njihovo značenje i ponašanje. Ovo poglavlje analizira kretanje podataka te grafički prikaz istih.

Na figuri 1 su prikazane stope brisanja za svaki hotel: pojedinačni hotel ima različitu stopu brisanja, koja se kreće od minimuma 4.54% do maksimuma 40.58%. Međutim, sveukupni prosjek je od 28.64% što je u skladu sa prijašnjim radovima.



Slika 1: Stopa brisanja rezervacija po hotelu

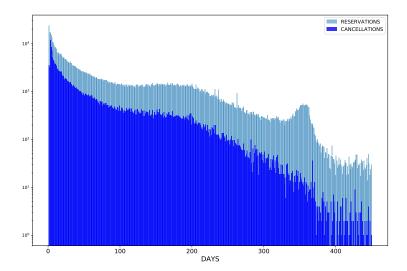
Falk i Vieru [4] su dokazali da sa povećanje uporabe online agencija također dovodi do povećanja stope brisanja rezervacija. Prateći taj zaključak, zbog unaprijeđenja tehnologije i pristupa online agencijama, kroz godine bi stopa brisanja rezervacija rasla. Međutim u slučaju podataka na raspolaganju, kao što se može primijetiti na figuri 2, stopa brisanja je stabilna kroz sve tri godine, sa prosjekom od 32.23% i standardnom devijacijom od 2.11%.



Slika 2: Stopa brisanja rezervacija po godini

Iz figure 3 (prikazana sa logaritamskom skalom) se primjećuje da ima očekivani eksponencijalni rast u broju rezervacija sa manjim rasponom broju dana prije prijave u hotel. Međutim, ima i neočekivani rast u rezervacijama skoro godinu dana u naprijed. Objašnjenje za taj neočekivani rast stoji u činjenici da prosječno 65% tih rezervacija je za sezonsko razdoblje (uzimajući u obzir da sezonsko razdoblje je između 01.05. i 30.09.) sa prosječno 6.6% brisanih rezervacija za to razdoblje. Ostalih 35% neočekivanih rezervacija su za razdoblje izvan sezone, rezultirajući sa prosječnom stopom brisanja od 29.9%.

Broj brisanja rezervacija je u skladu sa eksponencijalnim rastom rezervacija: to dokazuje da rezervacija ima veću vjerojatnost da se izbriše kako se datum prijave približava.



Slika 3: Odnos obrisanih podataka između datuma rezervacije i broj dana brisanja prije prijave u hotel (check-in)

6 Optimizacija i testiranja

6.1 Testiranje dataseta

Nakon provođenja postupka inženjersta atributa, dobilo se dataset sa tri vrste ciljnog atributa. Kako bi se odabralo najprikladnijeg provelo se testiranje nad svim triju datasetima. Ciljni atributi se razlikuju po slijedećim aspektima:

- Binarni izlaz: dvije izlazne klase gdje jedinica označava brisano a nula ne obrisano.
- Kategorički izlaz prve vrste **CAT CH**: izlaz je podijeljen u 8 kategorija temeljene na broj dana između stvaranje rezervacije i prijave u hotel.
- Kategorički izlaz druge vrste **CAT RES**: izlaz je podijeljen u 7 kategorija temeljene na broj dana između kreiranja rezervacije i datuma brisanja rezervacije (gdje nulta kategorija označava ne obrisane rezervacije).

Testiranje se provelo na dva različita seta parametra. Pošto su izlazi kategoričke vrste, potrebne su i agregacijske metode kako bi se dovelo rezultat na binarinu predikciju.

Set parametra su:

• Set parametra A: stopa učenja (eng. learning rate) 0.2; veličina stabla

(eng. number of estimators) 200; maksimalna dubina (eng. maximum depth) 2.

• Set parametra **B**: stopa učenja (eng. learning rate) 0.01; veličina stabla (eng. number of estimators) 1000; maksimalna dubina (eng. maximum depth) 4.

te agregacijske metode:

- Agregacijska metoda **50%**: prag od 50%, gdje rezultati ispod praga znače da rezervacija *nije obrisana*.
- Agregacijska metoda **binarna**: nulta kategorija označava da rezrevacija *nije obrisana*, dok sve druge označavaju da je rezervacija *obrisana*.

Iz tablice 6 se vidi da dataset sa kategoričkim izlazima temeljeni na broj dana između kreiranja rezervacije i datuma brisanja iste (CAT RES), skupa sa binarnom agregacijskom metodom (binary) te set parametra sa nižim vrijednostima (A), daju najbolji rezultat. Kao takav, taj dataset se koristilo za sva slijedeća treniranja i testiranja.

Tablica 6: Testiranje dataseta

Parametri	Ciljani izlaz	Agregacija	F1-score
A	binary	None	0.77
В	binary	None	0.78
A	CAT CH	50%	0.75
A	CAT CH	binary	0.74
A	CAT RES	50%	0.72
A	CAT RES	binary	0.83
В	CAT CH	50%	0.77
В	CAT CH	binary	0.74
В	CAT RES	50%	0.72
В	CAT RES	binary	0.66

6.2 Optimizacija hiper-parametra

Algoritmi strojnog učenja i dubokog učenja su definirani po parametrima i hiper-parametra. Parametre se mogu definirati direktno iz početne strukture

algoritma, ali hiper-parametri su višeg nivoa te moraju se odrediti i optimizirati prije početka treniranja jer mogu drastično utjecati na efikasnost algoritma [11]. Postoje razni algoritmi za traženje optimalnih vrijednosti hiper-parametra; za algoritam XGBoostinga se koristila izravna metoda pretrage: mrežno pretraživanje (eng. grid search). Metoda prolazi kroz sve kombinacije predefiniranih vektora mogučih vrijednosti, te kombinacija sa najboljem rezultatom se smatra optimalnim rješenjem. Negativna strana ove meotode je što brzina izvođenja ovisi o veličini dataseta i algoritma nad kojem se aplicira.

Za algoritam XGBoosting-a se odabralo tri hiper-parametra za koje se smatra utječu na kvalitetu modela i brzinu treniranja istog: stopa učenja (eng. learning rate), broj procjenitelja (eng. number of estimators) i dubina stabla (eng. tree depth). Stopa učenja je vrijednost doprinosa funkciji gubitka nakon svake iteracije; broj procjenitelja predstavlja broj stabala u strukturi, odnosno veličina stabla. Za veće količine podataka se preporuča imati manji broj procjenitelja pošto veći broj ulaze u problem pre-učenja [11]. Prema tome, korelacija između veličine stabla i dubine stabla je definirana prema slijedećoj formuli:

$$J < 2^D \tag{5}$$

Gdje J označava veličinu stabla te D maksimalnu dubinu stabla [11]. Mrežno pretraživanje se izvelo nad raznim veličinama podataka te validirano sa 10-strukom unakrsnom metodom. U tablici 7 su prikazane provjerene vrijednosti hiper-parametra: veza između veličine stabla i dubine stabla je u skladu sa jednadžbom (5).

Tablica 7: Grid search - distribucije

Hiper-parametar	Vrijednosti	
Learning rate	[0.05, 0.1, 0.15]	
Number of estimators	[100, 200, 300]	
Maximum tree depth	[3, 5, 7, 9]	

Tablica 8 prikazuje najbolje rezultate pretrage: veličina dataseta sa korištenim hiper-parametrima za dobiveni rezultat. Rezultati pokazuju da kombinacija hiper-parametra [Stopa učenja, veličina stabla, dubina stabla]=[0.15, 300, 9] daje najbolji rezultat.

Tablica 8: Grid search - rezultati

Dio dataset	Stopa učenja	Veličina stabla	Dubina stabla	F1-score
1%	0.15	300	7	0.787
10%	0.15	300	9	0.892
20%	0.15	300	9	0.909
40%	0.15	300	9	0.922
60%	0.15	300	9	0.928
80%	0.15	300	9	0.932
100%	0.15	300	9	0.935

Druga metoda za optimizaciju hiper-parametra je Bayesianova optimizacijske metoda. Ova metoda se koristila za optimizaciju modela dubinskog učenja DNN. Za razliku od mrežne metode, Bayesianova metoda radi na način da vrijednosti parametra imaju Gaussianovu razdiobu, te se kreće po razdiobi dok ne pronađe optimalnu kombinaciju [20].

Kao što ime sugerira, Bayesianova optimizacijska metoda se temelji na Bayesovom teoremu vjerojatnosti: vjerojatnost modela (M) prema danim dokazima (E) je proporcionalno vjerojatnosti E prema M pomnoženoj sa prethodnom vjerojatnosti od M [21]:

$$P(M|E) \propto P(E|M)P(M) \tag{6}$$

Kod optimizacijske primjere, prior označava vjerovanje o mogućim vrijednostima za hiper-parametre. Bayesianova metoda je različita od ostalih metoda jer napravi model vjerojatnosti od ulazne funkcije, te koristi taj model kako bi odredio gdje se pomaknuti slijedeće na razdiobi vrijednosti hiper-parametra [20].

Kod mrežne metode je potrebno odrediti vektore vrijednosti kako bi algoritam odradio sve kombinacije, dok kod Bayesianove metode je potrebno odrediti samo minimum i maksimum vrijednosti za svaki hiper-parametar.

Za DNN model se odabralo četiri hiper-parametra za optimizaciju: stopa učenja (eng. Learning rate), stopa izbačaja podataka (eng. Dropout rate), broj razdoblja (eng. Epochs) te veličina hrpe (eng. Batch size). U tablici 9 su prikazane odabrane granice razdiobe za optimizaciju.

Tablica 9: Bayesianova optimizacija - početne vrijednosti

Hiper-parametar	Vrijednosti	
Learning rate	(1e-9, 1e-4)	
Dropout rate	(0.1, 0.3)	
Epochs	(5, 30)	
Batch size	(60, 120)	

Kod Bayesianove optimizacije dva parametra su značajna: broj optimizacija, odnosno broj puta će algoritam se pomicati po modelu vjerojatnosti te broj nasumičnih istraživanja unutar ponuđenih granica. U svrhu ovog testa, oba parametra su postavljena na 15. Test je odrađen na 20% dataseta, od kojih 20% je odvojeno za validaciju.

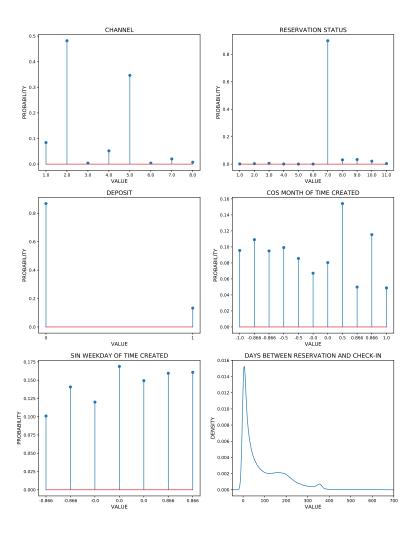
Tablica 10: Bayesianova optimizacija - optimizirane vrijednosti

Hiper-parametar	Vrijednosti	
Learning rate	1e-8	
Dropout rate	0.14	
Epochs	6	
Batch size	80	
Accuracy	0.7531	

6.3 Važnost atributa

Kod treniranje modela, atributi imaju različite utjecaje na rezultat: jedan atribut može više utjecati na način da njegova promjena u vrijednosti odlučuje u krajnjem rezultatu. Algoritam XGBoost dopušta izvuči vrijednost važnosti svakog atributa. U figuri 4 je prikazana distribucija vjerojatnosti od šest atributa koji najviše utječu na model. Važnost atributa pomaže u donošenju odluka u stvarnim okolnostima: atributi u modelu predstavljaju opis jednog događaja; prema tome, ako jedan atribut ima veći utjecaj na rezultat modela, također može imati veći utjecaj na ishod događaja u stvarnim okolnostima.

Kao što je dokazao Leeuwen [5], atribut kanala je među najvažnijima u modelu: to pokazuje da odabir kanala za rezervaciju ima veći utjecaj na ishod brisanja rezervacije. Također imaju veliku važnost vremenski atributi: vrijeme kreiranja rezervacije i broj dana između rezervacije i datuma prijave. To pokazuje da osim kanala, veliki utjecaj ima i odabir vremena rezervacije.



Slika 4: Distribucija vjerojatnosti od šest najvažnijih atributa

7 Zaključak

U ovom završnom radu se koncentriralo na postignuće visoke preciznosti u prognoziranju brisanja rezervacija koristeći razne metode strojnog i dubokog učenja. Algoritam XGBoost je dao bolje rezultate na odnosu na gustu neuronsku mrežu (DNN), prvenstveno radi nedostatka procesorke snage za optimizaciju i treniranje kompleksnije mreže. Unatoč tome, XGBoost je dobar odabir za klasifikacijske probleme, zbog svoje brzine treniranja, dotreniravanja i mogućnosti paralelizacije procesa.

Bayesianova metoda optimizacije je zbog svoje osobnosti pretraživanja temeljenom na modelu vjerojatnosti, bolja od mrežne metode koja ovisi o vektorskim ulazima odabrani od strane stvaratelja modela i optimizacije. U ovom radu, odabir atributa se izvelo na vizualan i analitički način; buduće izvedbe bi obuhvatile naprednije načine selekcije atributa: Challita, Khalil i Beauseroy [22] predlažu metodu strojnog i dubinskog učenja, temeljenoj na težinskim faktorima, koja efikasno odabere najvažnije atribute kao ulaz modela.

Literatura

- [1] S. E. Kimes, "The future of hotel revenue management," *Journal of Revenue and Pricing Management*, vol. 10, no. 1, pp. 62–72, 2011.
- [2] H.-c. Huang, A. Y. Chang, and C.-c. Ho, "Using Artificial Neural Networks to Establish a Customer-cancellation Prediction Model," no. 1, pp. 178– 180, 2013.
- [3] N. Antonio, A. De Almeida, and L. Nunes, "Predicting hotel bookings cancellation with a machine learning classification model," *Proceedings 16th IEEE International Conference on Machine Learning and Applications, ICMLA 2017*, vol. 2018-Janua, pp. 1049–1054, 2017.
- [4] M. Falk and M. Vieru, "Modelling the cancellation behaviour of hotel guests," *International Journal of Contemporary Hospitality Management*, vol. 30, no. 10, pp. 3100–3116, 2018.
- [5] R. van Leeuwen, G. Koole, and D. Hopman, "Cancellation Predictor for Revenue Management applied in the hospitality industry," 2018.
- [6] D. R. Morales and J. Wang, "Passenger Name Record Data Mining Based Cancellation Forecasting for Revenue Management," *Innovative Applications of OR*, vol. 202, pp. 554–562, 2008.
- [7] N. Antonio, A. De Almeida, and L. Nunes, "Predicting hotel booking cancellations to decrease uncertainty and increase revenue," *Tourism & Management Studies*, vol. 13, no. 2, pp. 25–39, 2017.
- [8] N. Antonio, A. De Almeida, and L. Nunes, "Big Data in Hotel Revenue Management: Exploring Cancellation Drivers to Gain Insights Into Booking Cancellation Behavior," Cornell Hospitality Quarterly, 2019.
- [9] J. Sokel, R. Liew, and M. J. Alford, "System and methods for synchronizing passenger name record data," 2002.
- [10] A. Gupta, K. Gusain, and B. Popli, "Verifying the Value and Veracity of eXtreme Gradient Boosted Decision Trees on a Variety of Datasets," 2015.
- [11] Y. Xia, C. Liu, and Y. Li, "A boosted decision tree approach using Bayesian hyper-parameter optimization for credit scoring," *Expert Systems with Applications*, 2017.
- [12] T. Chen and C. Guestrin, "XGBoost: A Scalabale Tree Boosting System," The Journal of the Association of Physicians of India, pp. 785–794, 1994.
- [13] F. Pedregosa, G. Varoquaux, A. Gramfort, V. Michel, B. Tihirion, O. Grisel, M. Blondel, P. Prettenhofer, R. Weiss, V. Dubourg, J. Vanderplas, A. Passos, D. Cournapeau, M. Brucher, M. Perrot, and E. Duchesnay, "Scikit-learn: Machine Learning in Python," *Psychological Science*, pp. 1682–1690, 2011.

- [14] D. Yu and D. Li, "Deep Learning and Its Applications to Signal and Information Processing," *IEEE Signal Processing Magazine*, pp. 145–150, 2011.
- [15] R. Hecht-Nielsen, "Theory of the Backpropagation Neural Network," Neural Networks for Perception, pp. 65–93, 1992.
- [16] P. Farré, A. Heurteau, O. Cuvier, and E. Emberly, "Dense neural networks for predicting chromatin conformation," *BMC Bioinformatics*, 2018.
- [17] W. McKinney, "pandas: a Foundational Python Library for Data Analysis and Statistics," *Pyhton for High Performance and Scientific Computing*, 2011.
- [18] J. Howbert, *Introduction to Machine Learning*. University of Washington Bothell, 2012.
- [19] D. Chakraborty and H. Elzarka, "Advanced machine learning techniques for building performance simulation: a comparative analysis," *Journal of Building Performance Simulation*, pp. 193–207, 2018.
- [20] J. Snoek, H. Larochelle, and P. R. Adams, "Practical Bayesian Optimization of Machine Learning Algorithms," *The Lancent Public Health*, 2017.
- [21] E. Brochu, M. V. Cora, and N. de Freitas, "A Tutorial on Bayesian Optimization of Expensive Cost Functions, with Application to Active User Modeling and Hierarchical Reinforcement Learning," 2010.
- [22] N. Challita, M. Khalil, and P. Beauseroy, "New feature selection method based on neural network and machine learning," 2016 IEEE International Multidisciplinary Conference on Engineering Technology, IMCET 2016, pp. 81–85, 2016.