# DISEÑO PARA CALCULO DE COMISIONES DE VENDEDORES









#### DOCUMENTOS RELACIONADOS

Feature XXXX: Comisiones para vendedores

Solicitado por: Gerencia de Ventas





#### ALCANCE DEL TEMA

Como usuario necesito poder liquidar comisiones a mis vendedores según las ventas realizadas por cada uno en un período determinado.

Se les abonara un importe según un porcentaje de comisión diferente para cada vendedor.

Adicionalmente, necesito asociar a los clientes el vendedor que realiza sus operaciones habitualmente.

También necesito poder excluir algunos productos / servicios en particular para que no sean tenidos en cuenta a la hora de calcular las comisiones al vendedor.



#### Para esto tengo que:

Mantener una base actualizada con los datos de mis vendedores y los porcentajes de comisiones a pagarles.

Asociar los vendedores a los clientes que le efectúan ventas habitualmente.

Definir si el producto / servicio se tiene en cuenta para el cálculo de comisiones.

Asociar los comprobantes de ventas al vendedor que efectuó la operación, para utilizar esta información en la liquidación de comisiones. Si el cliente al que se le genera al comprobante tiene asociado un vendedor, utilizarlo por defecto.

Contar con un listado que me informe el importe de comisión que debo abonarle a los vendedores en un período determinado.





#### BASE DE DATOS

Tablas nuevas para el vendedor:





Nombre del campo	Tipo	Longitud	Nulleable	Collation
VendedorID	INT IDENTITY(1,1) PRIMARY KEY NOT NULL	4	No	NULL
EmpresaID	INT	4	No	NULL
VendedorCodigo	nvarchar	20	No	SQL_Latin1_General_CP1_CI_AS
VendedorNombre	nvarchar	50	No	SQL_Latin1_General_CP1_CI_AS
VendedorApellido	nvarchar	50	No	SQL_Latin1_General_CP1_CI_AS
VendedorComisionPorcentaje	INT	4	No	NULL
VendedorCorreo	nvarchar	50	Yes	SQL_Latin1_General_CP1_CI_AS
VendedorTelefono	nvarchar	50	Yes	SQL_Latin1_General_CP1_CI_AS
VendedorTelefonoMovil	nvarchar	50	Yes	SQL_Latin1_General_CP1_CI_AS
CreadoPorID	INT	4	Yes	NULL
FechaCreacion	datetime	8	Yes	NULL
FechaUltimaModificacion	datetime	8	Yes	NULL
Tstamp	timestamp	8	No	NULL
VendedorDadoDeBaja	Bit	1	Yes	NULL
FechaBaja	datetime	8	Yes	NULL





# Tablas Modificadas para cliente / proveedor:

ALTER TABLE Cliente ADD VendedorID int NULL CONSTRAINT FK\_Vendedor ID REFERENCES Vendedor(VendedorID);

### Concepto

ALTER TABLE Concepto ADD ConceptoConComision bit NULL





#### PROCESOS NUEVOS

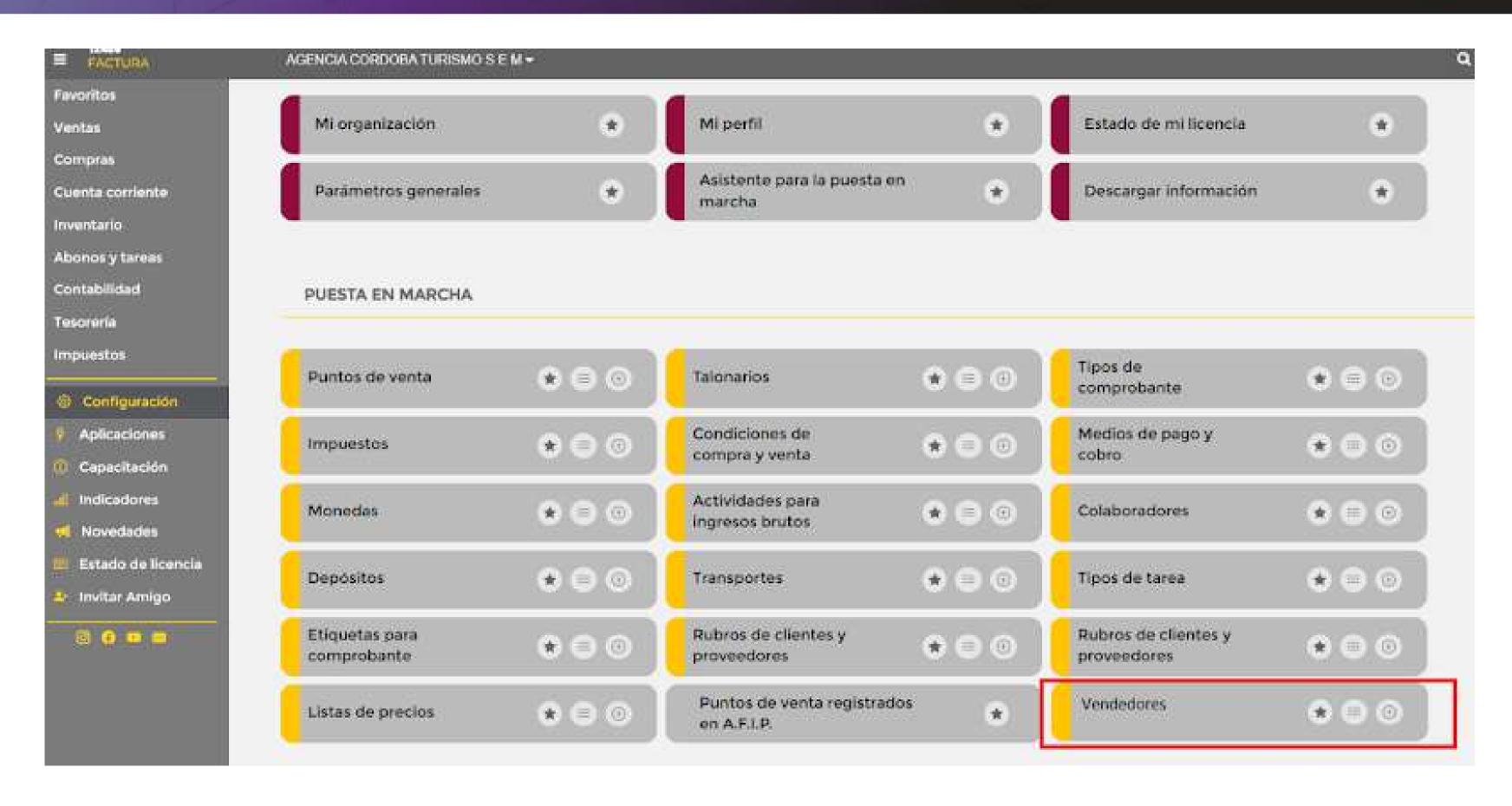
# CONFIGURACION / VENDEDORES Requisito del propietario del producto

Necesito mantener una base actualizada con los datos de mis vendedores y los porcentajes de comisiones a pagarles según el rango de ventas que realicen en un período.

Agregar un nuevo ítem de menú como se indica en la siguiente imagen:









Al tocar el icono de la estrella, agregar el proceso como Favorito

Al tocar el icono del medio (la listita), abrir un <u>Index de Vendedores</u>

Al tocar el botón +, abrir el <u>Alta de Vendedores</u>





#### LISTADO DE VENDEDORES

Mostrar en la lista la siguiente información

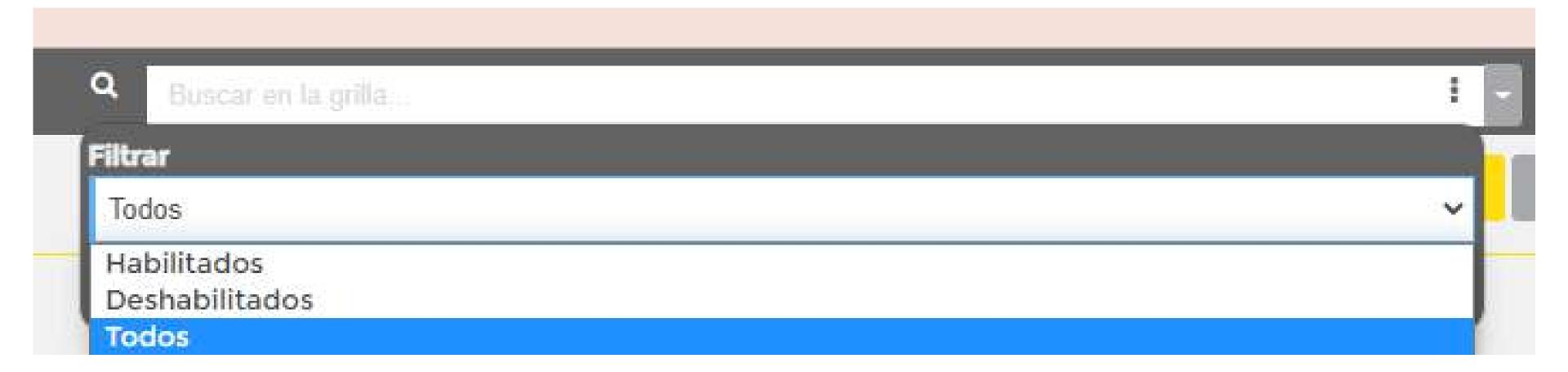
- Nombre y Apellido: Vendedor.VendedorNombre + Vendedor.VendedorApellido
- Teléfono: Vendedor.VendedorTelefono
- Teléfono móvil: Vendedor.VendedorTelefonoMovil
- Correo electrónico: Vendedor.VendedorCorreo







En la búsqueda de la vista se debe poder buscar entre:







Si seleccionan Habilitados, mostrar todos los registros donde Vendedor.VendedorDadoDeBaja = False

Si seleecionan Deshabilitados, mostrar todos los registros donde Vendedor.VendedorDadoDeBaja=True

Si seleccionan Todos, no tener en cuenta el campo Vendedor. Vendedor Dado De Baja, mostrar todos los registros

#### Acciones al tocar el botón:

- Nuevo: Ejecutar <u>Alta de vendedor</u>
- Modificar: Ejecutar <u>Modificar vendedor</u>
- Más acciones:
- Deshabilitar / Habilitar
- Comisiones por vendedor





# ALTA DE VENDEDOR Nueva vista

 Principal: Se cargan los datos básicos del vendedor y el porcentaje de comisión que se pagará por sus ventas.

EVO VENDEDOR		Aceptar Concelor
Principal ddiga		
ombre	Apellido	
orreo electrónico	Teléfono particular	
elétono móvil	% Comisión	





# <u>Captura de datos y</u> <u>validaciones en la vista</u>

Solapa principal

Item de pantalla	Campo de tabla	Tipo de campo	Valores permitidos	Validación
Codigo	VendedorCodigo	Carácter, 4	Alfanumericos	Solo permite números positivos y combinacion de números y letras sin caracteres especiales. No puede quedar vacio
Nombre	VendedorNombre	Carácter, 30	Alfabético	Solo permite letras sin caracteres especiales. No puede quedar vacio
Apellido	VendedorApellido	Carácter, 30	Alfabético	Solo permite letras sin caracteres especiales. No puede quedar vacio
Correo electrónico	VendedorCorreo	Carácter, 30	Alfabético	Solo permite números positivos y combinacion de números y letras sin caracteres especiales. No es de ingreso obligatorio. Debe tener formato de mail (XXXXXXX@xxxx.xxx)
Teléfono particular	VendedorTelefono	Numerico entero, 20 digitos	Números	Solo permite números positivos. No es de ingreso obligatorio
Teléfono móvil	VendedorTelefonoMovil	Numerico entero, 20 digitos	Números	Solo permite números positivos. No es de ingreso obligatorio
% Comisión	VendedorComisionPorcentaje	Numerico, 2 digitos y 2 decimales	Numeros	Solo permite números positivos. Es de ingreso obligatorio.





# **Boton Aceptar**

El botón Aceptar debe habilitarse solo cuando todos los campos obligatorios estén completos con datos válidos, de lo contrario debe quedar inactivo. Los campos de ingreso obligatorio son los que tienen la marca roja

#### Debe grabar:

- El id de Vendedor autogenerado en Vendedor.VendedorID
- La empresa activa en Vendedor.EmpresalD
- El nombre del Vendedor en Vendedor.VendedorNombre
- El apellido del Vendedor en Vendedor.VendedorApellido
- El correo electrónico del Vendedor. Vendedor en Vendedor Correo
- El teléfono particular en Vendedor.VendedorTelefono
- El teléfono móvil en Vendedor.VendedorTelefonoMovil
- El porcentaje de comisión en Vendedor.VendedorComisionPorcentaje





## <u>Modificacion de vendedor</u>

Mostrar en pantalla los datos cargados con los valores del registro donde Vendedor.VendedorId= VendedorId del renglón seleccionado en el listado.

Aplicar las mismas validaciones para el alta

Habilitar el botón Modificar cuando todos los campos obligatorios estén completos con datos válidos

Grabar en los mismos campos que se indicó en el alta





# Deshabilitar / Habilitar

El vendedor no es dependiente de ningún proceso de venta, por lo que se puede deshabilitar sin inconvenientes. Las comisiones que se le hayan aplicado seguirán existiendo en los movimientos.

Tener en cuenta que, al borrar un vendedor, se deberá quitar este vendedor de todos aquellos clientes que lo tengan asociado.

Cuando se confirma la eliminación, ejecutar la siguiente modificación en la tabla de clientes:

UPDATE Cliente SET VendedorID = " " where
EmpresaID = (El ID de la empresa en que se está operando) and
VendedorID = ("El id del vendedor borrado")
Si el vendedor está habilitado (Vendedor.VendedorDadoDeBaja=False)
Grabar VendedorDadoDeBaja = True
Sino //Esta deshabilitado y lo quieren volver a habilitar
Grabar VendedorDadoDeBaja = True
FinSi





# Comisiones por vendedor

Buscar los comprobantes relacionados a cada vendedor a listarm y mostrar un listado con este formato:

Código	Vendedor	Correo	Teléfono	Total Facturado	Comisión %	Total a Pagar
00001	Jorge Pérez	jorge@axoft.com	011 521706897	200000	.7	14000
00002	Soledad González	soledad@axoft.com	011 521706816	150000	5	7500
00003	Juan Ruiz Díaz	juan@axoft.com	011 521706822	20000	0	0
00010	Jorge Lacanchelruf	jorgelaca@axoft.com	011 521706810	500000	10	50000
00105	Miriam Bondía	miriam@axoft.com	011 521706898	100	0	0

#### Filtros:

- Por Vendedor
- Por Fecha Desde y Hasta
- Por tipo de Comprobante





#### Datos relacionales:

- & Vendedor ID = Movimiento.VendedorUsuarioSistemaID Movimiento.MovimientoID \( \Darksymbol{\text{D}} \) DetalleMovimiento.MovimientoID
  - Empresa ID = Movimiento.EmpresaID = MovimientoDetalle.EmpresaID
  - & Fecha Desde y Hasta = Movimiento.MovimientoFechaComprobante
  - % Tipo de Comprobante = Movimiento.TipoMovimientoID \( \text{\texts}\)
    TipoMovimiento.TipoMovimientoID

TipoMovimiento.TipoMovimientoNombre

Se debe mostrar el importe total, según los filtros indicados, en la columna "Total facturado" y Debe permitir explotar ese campo para ver los comprobantes que generan ese total.





El campo "Total a Pagar" debe ser el porcentaje indicado en la columna "Comisión %" aplicado a la columna "Total Facturado". Es el porcentaje que tiene el vendedor del renglón para el campo Vendedor. Vendedor Comision Porcentaje

Comision = (Total Facturado \* Comisión %) / 100

Generar un total de comisiones para todos los vendedores al final del informe. Generar un total facturado para todos los vendedores al final del informe.





## PROCESOS MODIFICADOS

# Clientes / Proveedores

Cuando se genera un Nuevo Cliente o se modifica, comenzar a solicitar el código de vendedor (con búsqueda por código o nombre y apellido)

Debe grabar el Vendedor indicado en el campo Cliente. Vendedor ID

Si no se indica Vendedor, se debe grabar NULL. Esto reemplazar cualquier vendedor predefinido existente en la tabla para ese cliente.



# Productos y Servicios

Cuando se genera un Producto o Servicio, o se modifica, debe grabar el valor "1" en el campo Concepto.ConceptoEsComision si el producto va a ser comisionable.

Por default, debe ser NULL

#### <u>Facturas</u>

Cambiar la interacción actual del View de Facturas. Deberá dejar de interactuar con la Tabla "UsuarioSistema" y comenzará a obtener los datos de la tabla "Vendedor" Grabar el campo Vendedorld en la tabla Movimiento, donde actualmente se graba el campo UsuarioSistema.

Las facturas de ventas que se realizan en Mercado Libre y que son descargadas en el sistema a través de la API que se conecta a la tienda y descarga las ventas realizadas, también deben ser consideradas para liquidar comisiones.

# MUCHAS GRACIAS!



