

Taller Semana 06: 04/10/2023

Nombres y apellidos: - Adrian Vera

- Luis Loo

Tema: Clasificación de procesos

Objetivo: Ejemplificar La clasificación de procesos

Procedimiento:

Analice los procesos para el sistema de compra y venta de electrodomesticos (considere los locales de venta, clientes y productos). Analice los procesos para el sistema compra y venta de electrodomésticos (considere los locales de venta, clientes, producto).

- Realice la identificación de procesos

Nº	Procesos
1	Seleccionar los distribuidores de electrodomesticos
2	Evaluar y Registrar los productos por calidad
3	Comprar los electrodomesticos
4	Recibir los electrodomesticos ya resgistrados
5	Ubicar los precios a los electrodomesticos
6	Promocion y Venta de los Productos
7	Entrega a domicilio de los Electrodomesticos
8	Pago a los distribuidores de los Electrodomesticos
SA 9	Pago a los empleados del local de venta

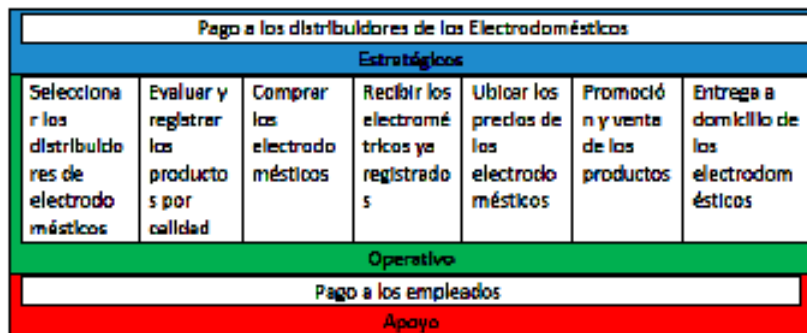
- Realice el Inventario de procesos

Nº	Proceso	subproceso
1	Seleccionar los distribuidores de electrodomesticos	<ul style="list-style-type: none"> • Negociar los términos y condiciones de los distribuidores • Buscar los productos mas necesitados en el local de venta. • Evaluar su lugar principal de operaciones y su calidad.
2	Evaluar y Registrar los productos por calidad	<ul style="list-style-type: none"> • Observar detenidamente su funcionamiento • Evaluar el mantenimiento del producto • Identificar el estado del electrodomesticos
3	Comprar los electrodomesticos	<ul style="list-style-type: none"> • Evaluar el precio a comprar de los electrodomesticos • Llegar acuerdos de pago temporalmente al proveedor por producto • Comparar las calidades de los productos.
4	Recibir los electrodomesticos ya registrados	<ul style="list-style-type: none"> • Evaluar el estado de llegada de los productos. • Registrar el numero de electrodomesticos • Ubicar los productos electrodomesticos por categoria
5	Ubicar los precios a los electrodomesticos	<ul style="list-style-type: none"> • Ubicar los precios accesibles para todo tipo de cliente • Evaluar promociones y ofertas por cada producto . • Imprimir y ubicar los precios a cada producto ordenado por categoria a los productos.
6	Promocion y Venta de los Productos	<ul style="list-style-type: none"> • Pagar a medios de comunicacion para hacer la publicidad de nuestro almacen y productos a vender • Atencion a cliente • Evaluar los requerimientos del usuario o cliente hacia los productos.
7	Entrega a domicilio de los Electrodomesticos	<ul style="list-style-type: none"> • Evaluar el transporte para los productos • Analizar el tiempo de llegada de los productos hacia los clientes • Recibir el pago en efectivo o debito del cliente.
8	Pago a los distribuidores de los Electrodomesticos	<ul style="list-style-type: none"> • Identificar las ventas mayores y menores de productos • Analizar las ganancias entre los productos vendidos • Negociar los pago a plazo a los distribuidores de productos
9	Pago a los empleados del local de venta	<ul style="list-style-type: none"> • Evaluar el desempeño y capacidades de los empleados • Registrar el pago mensual a los empleados • Entrega de efectivo por medio de cheque a empleados.

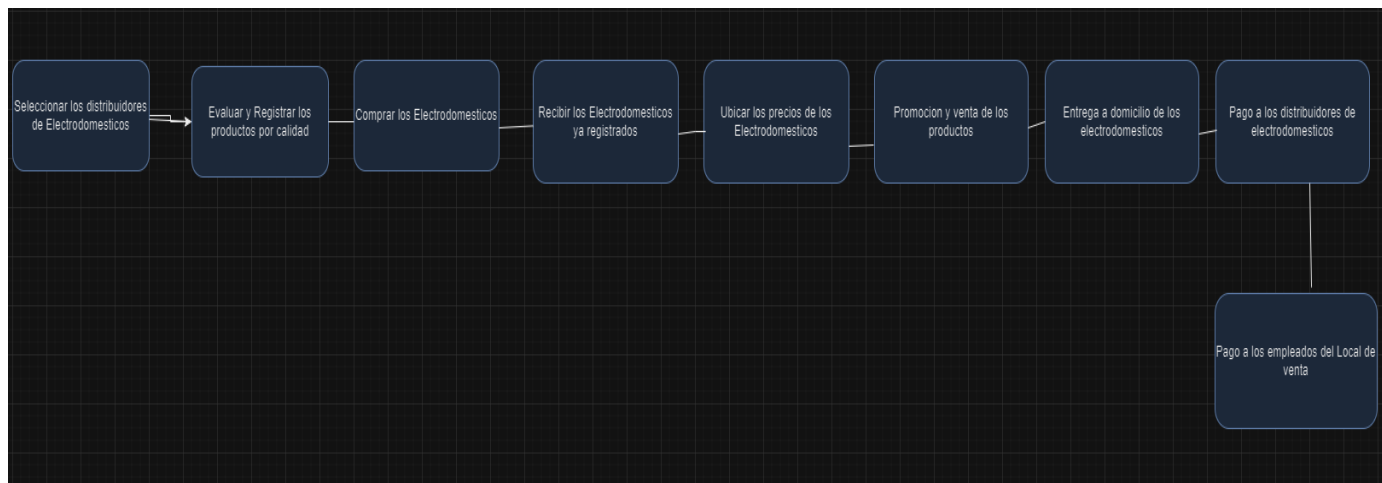
- Realice la clasificación de procesos

Nº	Proceso	Clasificación
1	Seleccionar los distribuidores de electrodomesticos	Operativo
2	Evaluar y Registrar los productos por calidad	Operativo
3	Comprar los electrodomesticos	Operativo
4	Recibir los electrodomesticos ya registrados	Operativo
5	Ubicar los precios a los electrodomesticos	Operativo
6	Promocion y Venta de los Productos	Operativo
7	Entrega a domicilio de los Electrodomesticos	Operativo
8	Pago a los distribuidores de los Electrodomesticos	Estrategico
9	Pago a los empleados del local de venta	Apoyo

- Realice el mapa de procesos



- Secuencia de Procesos



- Priorización de procesos

Objetivos

- A. Comprar los productos de calidad a los distintos distribuidores que sean necesarios para los clientes
- B. Promocionar de manera llamativa por publicidad a los productos para los clientes
- C. Vender y Entregar los productos de manera rapida y eficiente

N°	Proceso	Obj. A)	Obj. b)	Obj. c)
1	Seleccionar los distribuidores de electrodomesticos	A	C	C
2	Evaluar y Registrar los productos por calidad	A	C	C
3	Comprar los electrodomesticos	A	B	C
4	Recibir los electrodomesticos ya resgistrados	A	C	C
5	Ubicar los precios a los electrodomesticos	A	A	B
6	Promocion y Venta de los Productos	B	A	A
7	Entrega a domicilio de los Electrodomesticos	C	A	A
8	Pago a los distribuidores de los Electrodomesticos	C	C	C
9	Pago a los empleados del local de venta	B	D	D

ESCALA

A= Muy Importante

B= Importante

C= Poco Importante

D=Nada Importante