



CURRÍCULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre: Enrique Perez Corona
Nacimiento: 15 noviembre 1981
Estatura: 180mtrs
Peso: 90kg
Cel: 55 23 09 74 49
Casa: 13124017
Estado Civil: Soltero
Hijos: 1 (hija)
Automovil: Jetta 2001 VW
Licencia: Tipo A Permanente
Dirección: Aldama #31 Col. Sn Lorenzo
Tezonco Iztapalapa México df
cp: 09900
Correo: 23air9@gmail.com
Seguro social N. 37018115909
CURP: PECE811115HDFRRN01
RFC: PECE811115G88
Deportes: Basquetbol, Gym

PERFIL

- Responsable
- Honesto
- Comprometido
- Leal
- Habilidad verbal, así como poder de convencimiento
- Perseverante
- Astuto y Audaz
- Inteligente y con liderazgo
- Seguro de si mismo
- Positivo
- Actitud de servicio
- Amable y Respetuoso
- Trabajador

OBJETIVOS

El principal objetivo es el compromiso con la empresa, para que de esta manera salgamos adelante juntos.

Tener estabilidad laboral, siendo esta necesaria para mi lado personal.

EXPERIENCIA

7Años de Experiencia en Ventas y Promotoria en tiendas de Autoservicio y Departamentales.

MARCAS: GAMA ITALY, CHOCOLATES TURIN, PRODUCTOS CHATA, VICENTE GANDIA, BALZA, UNIVERSAL, REAL CLEAN, FERMODIL, SCRIBE, HENKEL, ROST ART, MEGA BLOCKS, KOLA LOKA, TTAIO,GRUPO MODELO, FLUID MASTER, PANASONIC.

*ITALIAN GROUP (GAMA ITALY) (OCTUBRE 2014- ENERO 2018)

RUTA 90 TIENDAS AUTOSERVICIO Y DEPARTAMENTALES TODAS LAS CADENAS

8walmart,BA,comer,mega,soriana,chedrahuui,bestbuy,liverpool,sears,palacio de hierro,sanborns,suburbia,sams etc

VISITAS: 8 tiendas x día.

DEPARTAMENTOS: perfumeria, farmacia, electronica, electrodomesticos, cuidado para el cuerpo, segun la cadena.

ACTIVIDADES: Promotoria,cambios fisicos, inventarios en tienda y almacen de GaMa, servicios de reparacion, ventas directas en departamentales,expos centro banamex EBS,

*CHOCOLATES TURIN SA DE CV (Abril 2013 – octubre 2014)

VENTAS

- *RUTA: 30 tiendas*
- CADENAS: CIFRA WALMART, SORIANA, COMERCIAL MEXICANA, SANBORNS, CHEDRAHUI, SAMS, LIVERPOOL, PALACIO DE HIERRO.
- DEPARTAMENTOS: Abarrotes DULCES, Reposteria, Area de cajas
- ACTIVIDADES: Inventarios, Pedidos, Chequeo de precios, Actualizacion de inventarios, Rotacion de producto y caducidades, Exhibiciones y ventas cruzadas (mesas de temporadas,saidkits,tiras,aretes,islasy cabeceras,etc), Colocacion de material POP y moños de temporada evidencia fotografica, Limpieza y acomodo de mercancia (revision en bodega y sistema) Devoluciones...

*PRODUCTOS CHATA SA.DE.CV (Noviembre 2011 – Marzo 2013)

Ventas

- Ventas y Promotoria en Tiendas Departamentales y Autoservicios (ruta) con muy buena relacion con jefes de departamento y gerencia.
- Levantamiento de pedidos directos,Inventarios,Rotacion,Actualizacion de

inventarios, Actualización precios, Ajustes, negociación de exhibiciones adicionales, notas de cargo etc.

- Supervisión de entrega de pedidos, negociación de eventos de la marca, ingreso y salida de muebles para eventos con evidencias fotográficas,
- Animador con equipo de audio sonido
- Degustador del producto a promover

*AUTOFIN CASA WTC Piso 27 of 19 (Enero 2009 – Febrero 2011)

Vendedor

- Asesor Financiero y patrimonial
- Prospección de clientes (Telemarketing, volanteo, anuncios periódico e internet).
- Trabajo bajo presión y por objetivos mensuales
- Agendando citas vía Telemarketing para cerrar venta en la sucursal
- Trato directo con el cliente de prospectos enviados por call center
- Capacitación constante (ventajas y beneficios, cierres y precierres)
- Cursos; Tácticas de ventas, Motivación personal, Habilidades de un asesor, Métodos de prospección, Telemarketing formas de prospección, Técnicas de ventas, Cierres y precierres, Tipos de clientes, Máximos y mínimos, Metas por alcanzar, Palabras que venden y no venden, Ventajas y beneficios, Como captar la atención del cliente, Signos de compra, Vendedores buenos y malos.

*GRUPO COMERCIAL MOVE (Enero 2007-Octubre 2008)

Vendedor-Cobrador De productos desechables

Venta de producto con cartera de clientes y habiendo cartera en Central de abastos, tiendas mayoristas, mercados y cafeterías en todo el Df y Estado de México

Confirmar pagos vía telefónica

Cobranza a pie a Clientes con adeudos o retrasados en su pago (pagos grandes en efectivo y cheque)

*ORGANIZACIÓN RAMÍREZ (Cinepolis Universidad) (Junio 2001 – Noviembre 2004)

ventas

- Empleado general todas las áreas (atención al cliente, taquilla, dulcería, cafetería, salas de proyección)
- Coordinador de pasillo a cargo de 10 salas de proyección y 14 empleados a mi cargo para el excelente funcionamiento de proyección en salas y limpieza o dudas del cliente, coordinando funciones de salojo y entradas de

- la gente de cada sala ofreciendo servicio de calidad para nuestros clientes.
- Empleado de confianza
- Abasteciendo dulcerias,inventarios en bodega,capacitando en la elaboracion de los productos que se ofrecen en cafeteria,baguis etc.

EDUCACIÓN

- Preparatoria: Colegio Bachilleres 4 Culhuacan
- Secundaria: Nicolas Coopernico 194
- Primaria: Miguel Sanchez Rivera

INTERESES

- Buscar estabilidad laboral
- Buscar un mejor estilo de vida de mi familia
- Preservar mi salud y la de mi familia
- Buscar una buena solvencia económica
- Cumplir mis objetivos profesionales

Quedo pendiente de su respuesta, esperando la oportunidad de unirme a su equipo de trabajo.