



Академија струковних
студија Шумадија
Одсек Крагујевац

Студијски програм: Информатика

Предмет: Познавање пословних процеса

Набавке

-Процеси набавке-

Предметни наставник:

Саша Стаменовић

Студент:

Алекса Младићевић , 074/2021

Крагујевац 2023.

Садржај

Садржај	2
Увод:	3
Идентификација потреба за материјалима и деловима:	3
Проналажење добављача:	4
Процес одабира:	4
Куповина:	4
Процес контроле и пријема:	5

Увод:

Успешно пословање је немогуће без добре сарадње са добављачима. Уговор са добављачима је важан документ који регулише односе између компаније и њених добављача. Он дефинише услове куповине, квалитет материјала и услуга, испоручивост, услове плаћања и друге битне елементе сарадње.

Процес набавке за компанију која производи и продаје врата обухвата проналажење, одабир и куповину материјала и делова неопходних за производњу и продају врата.

Идентификација потреба за материјалима и деловима:

Први корак је идентификација потреба за материјалима и деловима. Ово може бити засновано на производном плану, потребама клијената или плановима расширења пословања компаније. Када су потребе идентификоване, следећи корак је проналажење добављача.

Проналажење добављача:

Процес одабира добављача укључује пажљиву процену различитих фактора. На пример, важно је да добављач може испоручити материјале или делове у складу са потребама и захтевима компаније. Такође, важно је да добављач има добре радне стандарде и квалитетне производе. Компанија може да користи различите изворе за проналажење добављача, укључујући интернет претрагу, референце других компанија или учешће на сајмовима. Када су пронађени потенцијални добављачи, следи процес одабира.

Процес одабира:

Процес одабира укључује процену квалитета материјала и делова, цена, испоручивости, услова плаћања и других критеријума. Када је процес одабира завршен следећи корак је куповина.

Куповина:

Куповина материјала и делова за производњу и продају врата може да се врши на различите начине, у зависности од договора и уговора са добављачем. Куповина може да се врши преко телефона, електронске поште или личног контакта са добављачем. Када се договоре услови куповине и испоруке, добављач је обавезан да испоручи наручене материјале и делове у утврђеном року и у складу са уговореним условима.

Процес контроле и пријема:

Контрола испоручених материјала или делова је од изузетне важности за компанију која производи и продаје врата. Квалитет и исправност материјала и делова имају пресудан утицај на квалитет производа и услуга које компанија пружа. Због тога је неопходно да се испоручени материјали и делови провере пре него што се користе у производњи или продаји.

Контрола укључује проверу да ли испоручени материјали или делови одговарају нарученим, да ли су у добром стању и да ли одговарају стандардима компаније. Контрола се врши у складу са утврђеним процедурама и методама провере. Уколико се у процесу провере открију неки дефекти или неисправности, Додатљач је обавезан да замени неисправне материјале или делове.

Када се потврди исправност испоручених материјала и делова, следи њихово складиштење у складишту компаније. Складиштење се врши у складу са утврђеним процедурама и методама складиштења. Исправно складиштење материјала и делова је важно да би се избегли оштећења или губитци у току производње или продаје.

Након складиштења, исправни материјали и делови се користе у производњи или продаји врата. Производња се врши у складу са утврђеним процедурама и стандардима, а продажа у складу са утврђеним процедурама и методама продаје.