

Колесникова Юлия Сергеевна
Казанский (Приволжский) Федеральный Университет
специальность: «экономическая теория» 08.00.01.

контакты : hulia_k@mail.ru

тел: 89196900666

Трансакционные издержки и проблема спецификации нематериальной собственности

Аннотация: В статье рассматривается институциональный подход к вопросу реализации нематериальной собственности в экономике: проблема спецификации, дополнительные трансакционные издержки нематериальной собственности.

Список ключевых слов: Нематериальная собственность, спецификация, коммерциализация, трансакционные издержки, оппортунистическое поведение.

С позиций институциональной теории прав собственности, нематериальная собственность понимается нами как институт, устанавливающий, поддерживающий и гарантирующий права и нормы поведения экономических агентов в процессе использования и отчуждения прав объекты нематериальной собственности.

Экономически эффективная нематериальная собственность приносит ее владельцу доход, в случае, если он смог ее специфицировать и коммерциализировать.

Одним, из наиболее распространенных способов коммерциализации нематериальной собственности, является отчуждение частичных правомочий. Причем в отношении нематериальной собственности, права чаще не отчуждаются, а передаются. Передача означает, что у собственника остается право пользования объектом. К примеру, продажа информации, предусматривает передачу права использования данной информацией, при этом исключительные права остаются у собственника, который может распространять эту информацию неограниченному кругу лиц. Таким образом, возникает противоречие между коммерциализацией

нематериальной собственности и ее спецификацией, заключающееся в том, что владелец, для получения прибыли от нематериальной собственности, вынужден допустить к ее использованию определенный круг лиц, т.е. самостоятельно способствовать размыванию прав собственности.

Спецификация прав на нематериальную собственность бывает сильно затруднена. Она имеет определенные пределы целесообразности. Именно в сфере нематериальной собственности издержки спецификации очень высоки. Таким образом, спецификация прав собственности всегда влечет за собой транзакционные издержки, которые имеют отличия для нематериальной собственности в сравнении с материальной. Рассмотрим транзакционные издержки для нематериальной собственности.

В экономической литературе выделено множество типов классификаций транзакционных издержек. Классификацию транзакционным издержкам давали: Далман К, Коммонс Дж, Уильямсон О., Милгром П. и Робертс Дж., Алычан А. и Демсец Г. Мы считаем, что все издержки присущие для материальной собственности характерны и для нематериальной. Нами были переработана классификация транзакционных издержек материальной собственности и применена к нематериальной. На основе анализа трудов этих ученых нами предложена следующая классификация транзакционных издержек.

1. Издержки поиска информации (затраты времени и ресурсов для поиска информации в связи с ее неполнотой).
2. Издержки ведения переговоров (затраты на их проведение, заключение и оформление контрактов).

Приведенные два вида издержек типичны для любых сделок, в том числе связанных с интеллектуальной собственностью.

3. Стандартные издержки измерения. В обмене любого товара или услуги учитываются его различные характеристики (вес, количество, технические характеристики сложных товаров, приблизительные описания их свойств).¹ Нами сделан вывод, что в акте обмена правами на

¹Интеллектуальная собственность: правовое обеспечение.// АКДИ «Экономика и жизнь». URL:

нематериальную собственность неизбежен приблизительный учет свойств объектов, что затрудняет ее оценку и повышает размер данных издержек.

4. Издержки спецификации и защиты прав собственности. В макроэкономике это - расходы на содержание судов, арбитража; на уровне фирмы - это ее издержки на получение патентов. Кроме того, для нематериальной собственности – это издержки по борьбе с ее незаконным использованием, выпуском контрафактной продукции. При высоких издержках спецификации, когда выгоды от нее оказываются меньшими, чем затраты, спецификация теряет смысл.

5. Издержки оппортунистического поведения (О. Уильямсон) связаны с уклонением от условий контракта. Различают две основных формы оппортунистического поведения. Первая носит название ”морального риска”.

Помимо адаптации транзакционных издержек материальной собственности применительно к нематериальной собственности нами выделены прибавочные транзакционные издержки, характерные только для нематериальной собственности:

1. Дополнительные издержки измерения (связаны со сложностью учета нематериальной сущности). Для материальных объектов многие свойства определяются по их физическому воплощению, что невозможно в отношении нематериальных объектов. Определить полезность нематериального объекта, такого как информация, связи и т.п. до сделки купли-продажи прав на данный объект крайне сложно, что накладывает дополнительные риски на покупателя. Таким образом, издержки измерения для нематериальной собственности складываются из стандартных и дополнительных издержек измерения.

2. Издержки исключительности прав. При передачи исключительных прав на объект нематериальной собственности, покупатель несет расходы, связанные с тем, чтобы удостовериться или защититься от того, чтобы объект собственности не был передан еще нескольким покупателям, т.к. это может

привести к снижению полезности товара для покупателя.

3. Издержки преодоления. Данный вид издержек связан с тем, что институт прав собственности, разработанный для материальных объектов, не применим к объектам нематериальной собственности. Поэтому, потребитель нематериальной собственности зачастую сталкивается с дополнительными препятствиями при использовании нематериальной собственности: сложность учета, оценки, спецификации и д.р.

Информационная экономика способствует развитию новых механизмов и технологий взаимодействия индивидов, приводит к появлению новых институтов, регулирующих экономическое поведение в рамках этих технологий. Интернет сообщество весьма динамично, что приводит к ускорению изменений норм и правил, характера институтов.

В условиях развития Интернета, цифровых компьютерных сетей и цифровых носителей, права на нематериальную собственность становятся размытыми. Легкость копирования и передачи информации ведет к тому, что многие нематериальные продукты становятся общественным достоянием, а их владельцы должны способствовать ее продвижению на рынке (доставка услуг по подписке, продажа рекламы, консультационные услуги, поддержка известных программных продуктов).

Тенденции таковы, что, с одной стороны, развивается бесплатное пользование результатами интеллектуальной деятельности, а с другой стороны, требуется жесткая защита прав владельцев нематериальной собственности, что существенно модифицирует институт нематериальной собственности под влиянием информационных технологий. Уровень пиратства в России, по подсчетам IDC за 2010 г., составляет 65%, против 80% в 2007г.² Таким образом, нами было выявлено, что проблема спецификации нематериальной собственности в информационной экономике несколько отличается от проблемы спецификации материальной и для нематериальной сферы эта проблема стоит острее в силу внутренних

² Самсонов С. Производители ПО оценили уровень пиратства в России // Газета.ру. URL: <http://lenta.ru/news/2011/05/12/bsa/>, (дата обращения: 05.01.2012)

характеристик нематериальной собственности. Издержки измерения для нематериальной собственности будут выше, чем для материальной, так как оценка ее характеристик крайне приблизительная, издержки спецификации также превышают аналогичные в материальной сфере, так как ограничить доступ к нематериальной собственности сложнее, очень трудно разграничить права на саму нематериальную собственность (право трансляции фильма) и на материальный носитель (диск с фильмом). Выявлены транзакционные издержки, присущие только нематериальной собственности, такие как: дополнительные издержки измерения, обусловленные отсутствием материальных форм объекта собственности; издержки исключительности прав, предпосылкой возникновения которых являются основные свойства информации; издержки преодоления, возникающие из-за несовершенства институциональных структур. Развитие технологий, процессы интеграции оказывают в случае с нематериальной собственностью более негативное влияние на спецификацию и все более затрудняют этот процесс. В процессе анализа нами было установлено, что механизмы защиты прав нематериальной собственности в РФ слабо развиты, не удовлетворительный уровень грамотности населения в сфере спецификации нематериальной собственности, в общественных массах широко распространено отождествление прав нематериальной собственности с правами на ее материальное воплощение.

Список литературы:

1. Интеллектуальная собственность: правовое обеспечение.// АКДИ «Экономика и жизнь». URL: <http://www.akdi.ru/pravo/iam/1.htm> (дата обращения: 17.03.2009)
2. Капелюшников Р., Экономическая теория прав собственности: методология, основные понятия, круг проблем.//Московский либертариум. URL: http://www.libertarium.ru/1_lib_propkapel, (дата обращения: 17.05.2010)
3. Самсонов С. Производители ПО оценили уровень пиратства в России // Газета.ru. URL: <http://lenta.ru/news/2011/05/12/bsa/>, (дата обращения:

05.01.2012)

Kolesnikova Julia

Kazan (Volga region) Federal University

Speciality: "economic theory" 08.00.01.

Contacts: hulia_k@mail.ru

tel: 89196900666

Transaktsionnye expenses and problem of the specification of a non-material property

Summary: In article the institutional approach to a question of realization of a non-material property in economy is considered: specification problem, additional transaktsionny expenses of a non-material property.

List of keywords: Non-material property, specification, commercialization, transaktsionny expenses, opportunistic behavior.