# Сервис поиска неэффективных операторов

На основе данных о звонках с 02.08.2019 по 28.11.2019

Александр Карпухин

Эл.почта: <u>test@test.ru</u> Тел: +7(777)123-45-67

### Задачи проекта

Оператор связи прорабатывает идею нового сервиса: определение неэффективных операторов колл-центров.

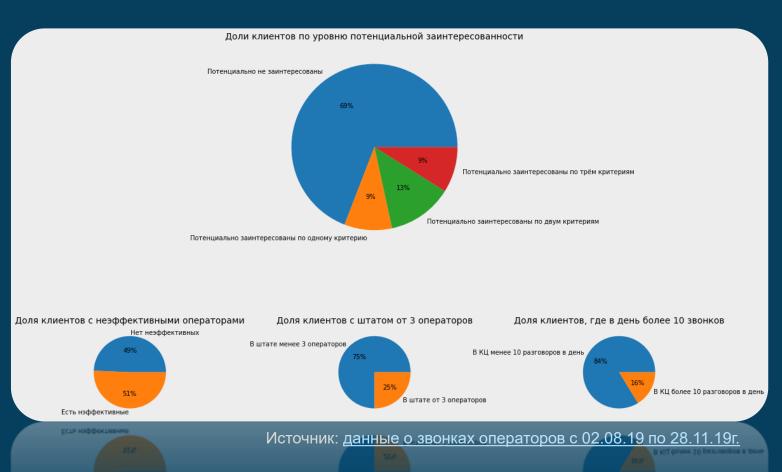
#### Необходимо:

- Определить признаки неэффективной работы операторов и их пороговые значения
- Выявить среди операторов долю неэффективных
- Охарактеризовать потенциальных пользователей сервиса, выявить их долю среди клиентов.

#### Выводы исследования

- Количество клиентов 306, количество работающих у них операторов 1093.
- 30% операторов определены как неэффективные, они работают у 51% клиентов.
- Признаки неэффективности для операторов на входящих вызовах:
  - Средняя доля пропущенных вызовов в день: не более 7%
  - Среднее время ожидания ответа: не более 32 секунд
- Признаки неэффективности для операторов на исходящих вызовах:
  - Количество исходящих вызовов в день: не менее 3 вызовов
  - Средняя продолжительность разговора: не менее 37 секунд
- Доля потенциально заинтересованных в сервисе клиентов:
  - 31% клиентов потенциально заинтересованы хотя бы по одному признаку.
  - 9% клиентов потенциально заинтересованы по всем признакам

#### Потенциально заинтересованные колл-центры



Неэффективные операторы: 51% клиентов

Штат от 3 операторов: 25% клиентов

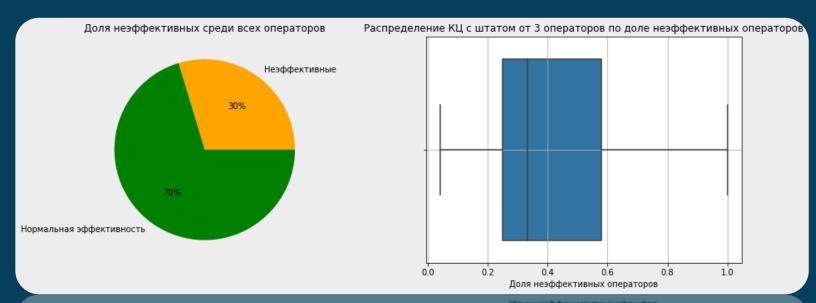
Более 10 звонков в день: 16% клиентов

Всего потенциально заинтересованы: 31%

Два критерия из трёх: 13% клиентов

Все три критерия: 9% клиентов

### Неэффективные операторы в колл-центрах



Источник: данные о звонках операторов с 02.08.19 по 28.11.19г.

Более 70% входящих вызовов 41% клиентов

Более 70% исходящих вызовов: 32% клиентов

Оба типа вызовов с равной интенсивностью: 21% клиентов

Не совершали внешних вызовов: 6% клиентов

#### Специализация колл-центров



Источник: <u>данные о звонках операторов</u> с 02.08.19 по 28.11.19г.

Всего 306 клиентов, общий штат их операторов: 1093

Более 70% входящих вызовов 41% клиентов

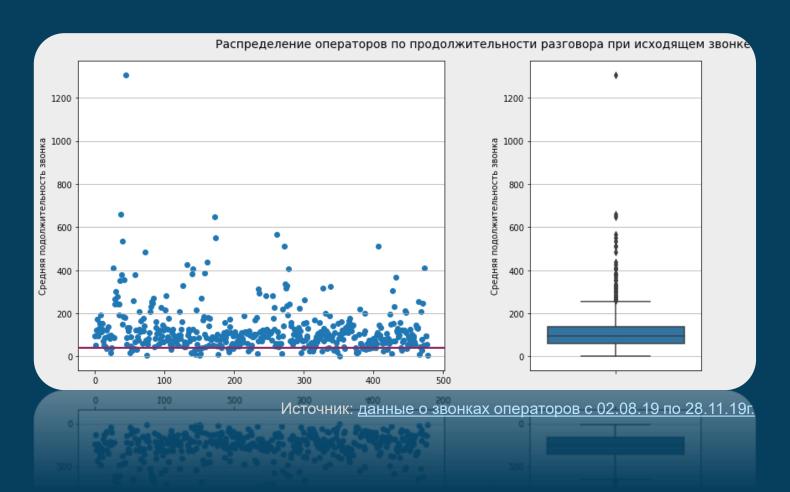
Более 70% исходящих вызовов: 32% клиентов

Оба типа вызовов с равной интенсивностью: 21% клиентов

Не совершали внешних вызовов: 6% клиентов

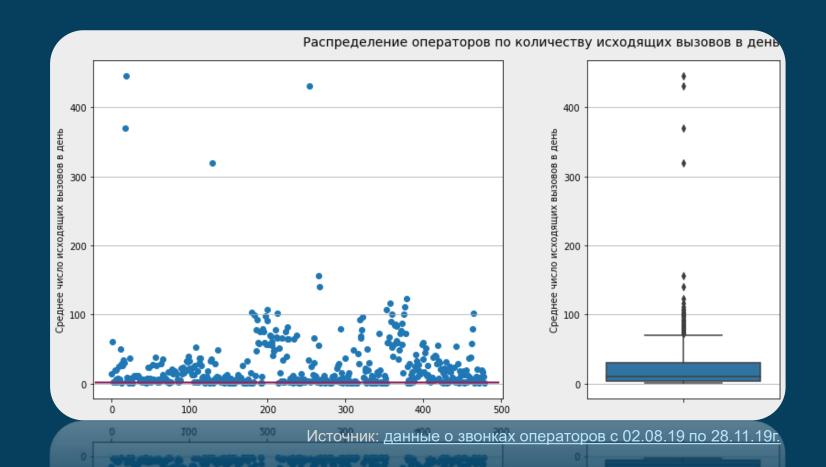
Продолжительность разговора - для операторов со специализацией на исходящих вызовах

Порог критерия - менее 36 секунд удержания звонка, такой показатель у 10% операторов



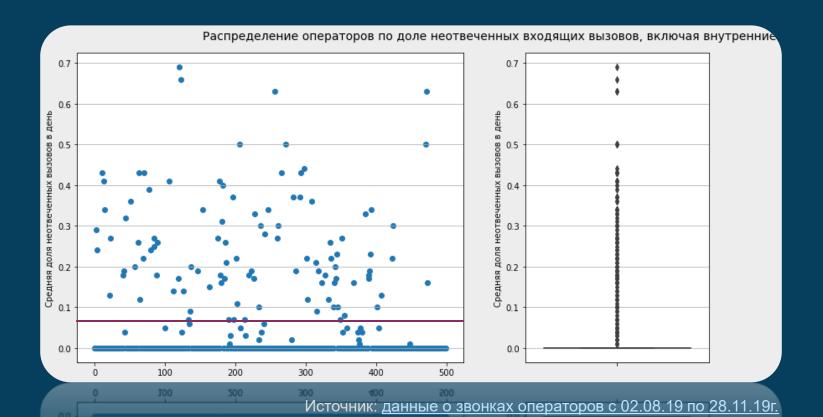
Количество исходящих вызовов - для операторов со специализацией на исходящих вызовах

Порог критерия - менее 3 вызовов в день, такой показатель у 10% операторов



Доля неотвеченных вызовов - для операторов со специализацией на входящих вызовах

Порог критерия – более 7% пропущенных вызовов в день, такой показатель у 20% операторов



Среднее время ответа на звонок - для операторов со специализацией на входящих вызовах

Порог критерия – более 32 секунд для ответа на звонок, такой показатель у 10% операторов

