



WHITEPAPER

LUGLIO 2017

Un mercato automobilistico intelligente e connesso

Privato e riservato. Non distribuire. Questo documento è destinato solo a scopi informativi e non costituisce un'offerta o una sollecitazione a vendere titoli o azioni in Gluon Solutions, Inc o in qualsiasi altra società collegata o associata. Qualsiasi offerta o sollecitazione sarà effettuata solo mediante un memorandum di offerta riservata e in conformità con i termini di tutti i titoli applicabili e delle leggi. 7-28-17.

PRIVATO E CONFIDENZIALE

Sommario

| | |
|---|----|
| Sintesi | 3 |
| Il Problema: I Veicoli sono Sconnessi | 4 |
| Sfondo | 5 |
| La Storia di Gluon finora | 5 |
| Proprietà intellettuale e tecnologia principali | 6 |
| Il mercato dei consumatori | 8 |
| Monitoraggio | 9 |
| Messa a punto | 10 |
| Diagnostica | 12 |
| Riparazioni | 13 |
| I flussi di entrate | 13 |
| Negozi di riparazione | 14 |
| I flussi di entrate | 15 |
| Distributori di parti | 16 |
| I flussi di entrate | 16 |
| Gestori di flotta | 17 |
| I flussi di entrate | 18 |
| GLU Token | 19 |
| Vendite e dati di pubblicità | 23 |
| Dimensioni del mercato | 24 |
| La gente | 25 |
| Incontra le persone dietro questa impresa. | 25 |
| Procedure e specifiche di vendita dei token | 29 |
| 1. Numero Totale di GLU da essere Creato e Venduto | 29 |
| 2. Pre-Vendita dei token, inizio e durata della vendita dei token | 29 |
| 3. Prezzo per GLU | 30 |
| 4. Procedure per l'Acquisto e per la Ricezione dei GLU | 30 |
| 5. Società GLU | 31 |
| 6. Utilizzo dei proventi dalla vendita dei token GLU | 31 |

PRIVATO E CONFIDENZIALE

| | |
|---|----|
| Alcuni rischi relativi all'Acquisto, Vendita, e Uso dei GLU | 32 |
| 1. Rischi di perdita di accesso ai GLU a causa della perdita delle Chiavi Private, o Errore dell'Acquirente | 32 |
| 2. Rischi associati al Protocollo Ethereum | 33 |
| 3. Rischio di attacchi nel Mining | 33 |
| 4. Rischi di Hacking e debolezze relative alla sicurezza | 33 |
| 5. Rischi associati ai mercati per GLU | 34 |
| 6. Rischio di perdite non assicurate | 34 |
| 7. Rischi associati a regolamentazioni inconvenienti e azioni di esecuzione | 34 |
| 8. Rischi derivanti dalla fiscalità | 35 |
| 9. Rischio di piattaforme alternative | 35 |
| 10. Rischio di interesse insufficiente per la piattaforma o per le applicazioni distribuite | 35 |
| 11. Rischi associati con lo Sviluppo e Manutenzione della Piattaforma | 36 |
| 12. Rischio di una fluttuazione di valore non favorevole degli Ether e di altre valute | 36 |
| 13. Rischio di dissoluzione della Società | 36 |
| 14. Rischi derivati dalla mancanza di diritti di governo | 37 |
| 15. Rischi associati a regolamentazioni del Governo | 37 |
| 16. Rischi Imprevisti | 37 |
| Conclusione | 39 |

Sintesi

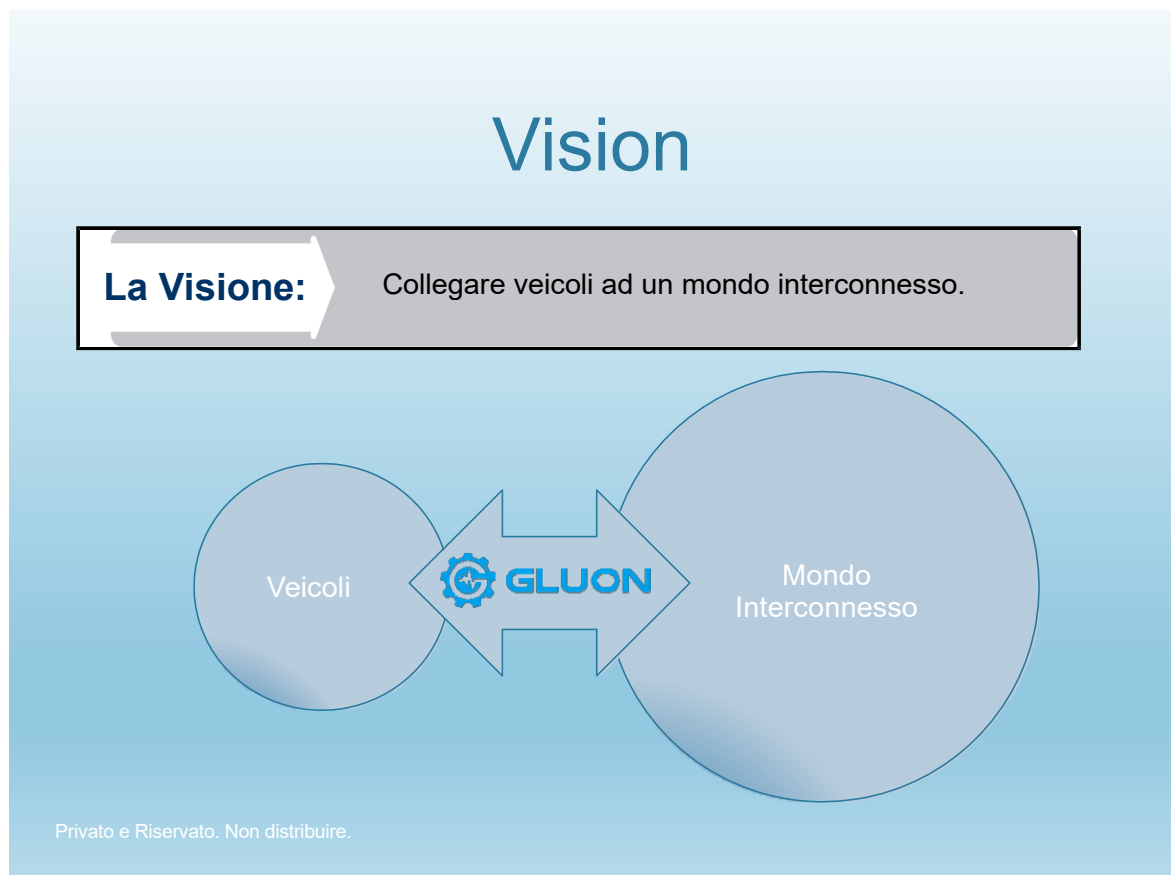
La piattaforma di Gluon crea una rete di veicoli in cui le persone e le imprese possono monitorare, tracciare, sintonizzare, e diagnosticare le problematiche su di essi. Nonostante i recenti progressi delle tecnologie automobilistiche ad esempio vetture che si auto-parcheggiano e auto-guidano, incluso ad un ulteriore miglioramento grazie all'utilizzo di fonti di combustibili alternativi, i veicoli passeggeri sono stati in gran parte lasciati fuori dalla discussione della connettività. Anche con l'avvento dell'IoT (Internet delle cose), la maggior parte dei veicoli oggi utilizza la tecnologia per monitorare e segnalare su un veicolo alla volta, e solo quando si trovano nel negozio di riparazione.

Con Gluon, i consumatori e i gestori di flotte possono connettere i loro veicoli con i costruttori, fornitori di pezzi di ricambio, e negozi di riparazione. Possono diagnosticare problemi relativi ai propri veicoli, ordinare parti di ricambio, e richiedere riparazioni. I consumatori possono sintonizzare i loro veicoli per ottimizzare le prestazioni e/o regolare il loro utilizzo. I riparatori possono diagnosticare i problemi dei veicoli in modo più economico ed ordinare più accuratamente le parti. Possono anche promuovere i loro negozi a nuovi mercati. I distributori di pezzi di ricambio per auto possono monitorare e distribuire le parti in modo più efficiente. Tutti questi suddetti costituenti possono pagare per tutto questo usando i metodi tradizionali di pagamento e pagamenti in criptovalute sfruttando la blockchain, nonché utilizzando GLU Token per ricompense e servizi.

Il modello di Gluon è basato sulla generazione di flussi di entrate multiple, tra cui, ma non limitandosi a, vendite hardware, abbonamenti software, pubblicità, servizi di monitoraggio, servizi di diagnostica, servizi di dati, vendita di parti tramite e-commerce e processi di transazioni su blockchain. I prodotti Gluon permetteranno agli sviluppatori di creare applicazioni ausiliarie che saranno eseguite sulla piattaforma, migliorando le sue funzionalità e migliorando il suo appeal.

Il Problema: I Veicoli sono Scollegati

Le soluzioni attuali sono limitate e non esiste una piattaforma all-inclusive, ciò lascia molti veicoli sconnessi dal mondo interconnesso.



Sfondo

LA STORIA DI GLUON FINORA

Gluon è stato creato nel 2014 con un semplice strumento per riprogrammare l'unità di controllo del motore (ECU). I fondatori hanno ritenuto che il mercato fosse pronto per uno strumento all-inclusive che rientrerebbe nel framework di tale dispositivo e sarebbe utile a più mercati.

Fino ad ora, Gluon ha raccolto 2 milioni di dollari in fondi di ricerca per la ricerca e lo sviluppo. Dal concetto, è stato sviluppato un prototipo del dispositivo che potrebbe comunicare con un veicolo. Una domanda di brevetto è stata presentata nel mese di agosto del 2015. La fase successiva di sviluppo comprendeva la creazione dell'infrastruttura di back-end e del cloud, nonché il robusto framework per tutti i servizi Gluon e le interfacce user-friendly per i dispositivi portatili e via web.

I fondatori di Gluon avevano già familiarità con il tipo di ECU usato da Volvo, per cui era naturale che iniziassero lo sviluppo di un prodotto per Volvo. Entro il 2016, è stato creato un prodotto vitale ed è stato mostrato allo show di SEMA a Las Vegas e anche allo show di Autosport a Birmingham, in Inghilterra nel 2017.

Proprietà intellettuali e Tecnologie principali

- Domanda di brevetto U.S. Num. 15/012,070. Per: SISTEMA E METODO PER CONNETTERE LA CENTRALINA DEL MOTORE DI UN VEICOLO
- Applicazione brevetto US per: DESIGN PATENT, da archiviare ad Agosto.
- Mark I OBDII Hardware con certificazioni FCC/CE/E24 per Hardware
- Mark II OBDII Hardware in Fase di Sviluppo
- Cloud Server
- Sistema Backend
- Applicazioni iOS - Già in live
- Applicazioni Android – Beta

Protocolli di Trasporto

HTTP(S)/XML/Restful Web Services

Tecnologie

XML/XSL/DOM, Spring Frameworks, Angular 2, iOS, Android, TI RTOS Tiva C

Linguaggio

S  C

Contenitori J2EE

 Tomcat

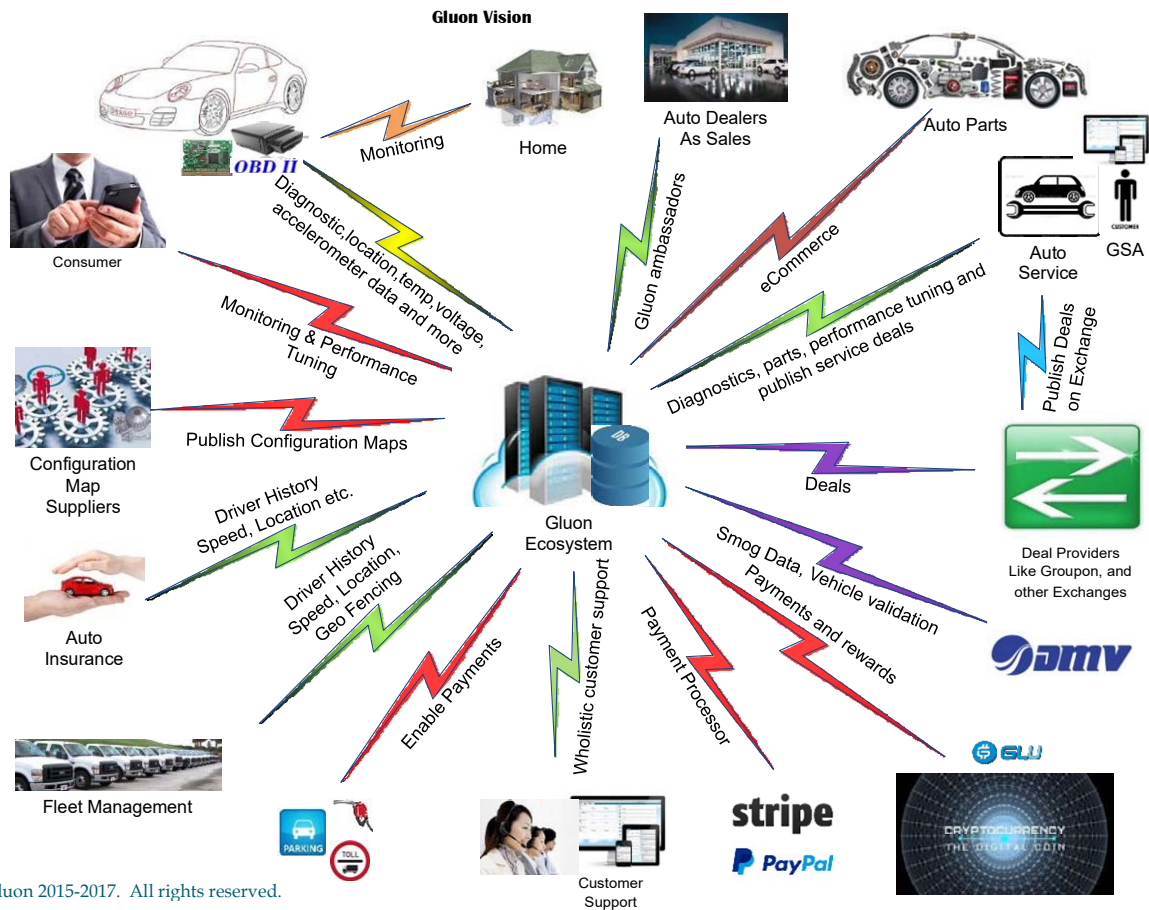
OS

 Linux    

Database



PRIVATO E CONFIDENZIALE



Gluon 2015-2017. All rights reserved.

Il mercato dei consumatori

Quando i veicoli diventano sempre più sofisticati, le riparazioni possono anche diventare sempre più costose e difficili. È più importante che mai controllare il veicolo in modo da poter effettuare le riparazioni necessarie prima che il problema diventi più grande e più costoso. I prodotti Gluon aiutano i consumatori a rimanere in cima alla condizione del proprio veicolo in modo da consentire a farli continuare a funzionare bene e ridurre al minimo la necessità di riparazioni costose.

Anche i consumatori si aspettano di più dal proprio veicolo. Non sono più soddisfatti del proprio veicolo che semplicemente li porta dal punto A al punto B, i consumatori automobilistici più sofisticati odierni vogliono sapere dove si trova il loro veicolo, se non sono in esso, come funziona e come può funzionare meglio. Con la crescita della popolazione nella maggior parte delle aree del mondo, i nostri pendolari sono in gran parte aumentati ed hanno aumentato la distanza e il tempo di viaggio. Il problema dell'aumento dell'usura dei veicoli sarà necessariamente affrontato e i costi saranno ridotti.

Monitoraggio

I veicoli sono diventati sempre più tecnologicamente avanzati con computer a bordo che diagnosticano e segnalano problemi; tuttavia, esistono ancora limitazioni. I computer a bordo riportano solo il veicolo in cui sono situati. È possibile ottenere informazioni su quel veicolo mentre siete a bordo, ma anche qualcosa sul veicolo che il vostro bambino ha lasciato a scuola? Gluon consente di controllare i misuratori di temperatura e i livelli di fluido. Puoi anche sapere se il tuo bambino ha accelerato, se ha guidato per lunghi tratti o sono andati fuori ad una determinata area.

Mantenere i livelli corretti del fluido, la pressione dei pneumatici e altre cose, sono fondamentali per mantenere la vostra auto al meglio. Alcuni autisti, in particolare quelli più giovani, potrebbero essere meno diligenti di quanto dovrebbero essere sul controllo di queste cose su base regolare. Con i prodotti Gluon, è possibile controllare questi indicatori sulla tua auto in modo remoto, in modo da poter ricordare ad altri autisti quando è il momento di aggiungere un litro di olio o mettere aria nei pneumatici.

I veicoli odierni dispongono di migliaia di codici, indicatori e messaggi che possono essere visualizzati. I prodotti Gluon portano una quantità sempre maggiore di queste informazioni al tablet o agli smartphone del proprietario del veicolo, ovunque nel mondo purché si dispone di una connessione a Internet. Le funzionalità avanzate di sicurezza, quali telecamere di backup, sensori di corsia, rilevamento di collisioni e assistenti di parcheggio, saranno integrati nella piattaforma Gluon e sono sulla roadmap di sviluppo del nostro progetto.

Messa a punto

Per gli autisti che cercano più prestazioni dal loro veicolo, Gluon offre una soluzione di ottimizzazione software. I costruttori di automobili spesso utilizzano lo stesso motore per veicoli multipli nella loro linea. In un modello ad alte prestazioni e a prezzi più elevati, ottimizzeranno il motore per fornire prestazioni ottimali. Nel modello di fascia inferiore, tuttavia, limiteranno l'uscita del motore in modo che non funzionino allo stesso livello del modello più alto, tipicamente più costoso. Con un sintonizzatore (tuner), un consumatore ha la possibilità di migliorare le prestazioni del modello di costo più basso in modo che esegua lo stesso livello o quanto meno ad un livello vicino di un veicolo che costa migliaia di dollari di più.

I sintonizzatori correnti sono accoppiati ad un'unica auto o limitati a un singolo tipo di veicolo. L'autista deve ordinare un dispositivo proprietario dal sintonizzatore, che può richiedere da cinque a dieci giorni per arrivare. Dovranno poi caricare il software di sintonizzazione e caricare il software nel veicolo. Cobb Accessport è un esempio di un popolare fornitore di sintonizzatori e hardware, ma i loro dispositivi sono in gran parte limitati a vetture specifiche con un solo dispositivo che funziona solo per una singola vettura. Ed è anche costoso con un prezzo che oscilla da i \$ 500 a ben oltre i \$ 1.000 per dispositivo.

Con Gluon, il consumatore acquista un singolo dispositivo hardware che si collega e funziona con qualsiasi veicolo con una porta OBD II. Un consumatore può utilizzare lo stesso dispositivo Gluon per sintonizzare, ad esempio, la propria BMW M3 e la loro Mercedes C300 piuttosto che dover acquistare un dispositivo separato per ogni veicolo.

Oltre a regolare un veicolo per aumentare le prestazioni, il software può anche limitare la velocità del veicolo e informare il proprietario se il veicolo viaggia fuori da un'area prescritta. Ciò può permettere ai genitori di assicurare che i loro giovani conducenti siano al sicuro quando prendono l'auto e aiutano a prevenire la guida pericolosa o addirittura la guida di un veicolo rubato se il veicolo è lasciato con un parcheggiatore o un'altra terza parte.

PRIVATO E CONFIDENZIALE

I prodotti Gluon dovrebbero avere prezzi competitivi per incoraggiare l'adozione.
Ulteriori ricavi saranno generati dagli acquisti di servizi ed elementi aggiuntivi.

Diagnostica

Che cosa è più frustrante della luce del 'controllo motore'? Il motore si sta surriscaldando? Il blocco sta per rompersi? Sarò lasciato al fianco della strada? O è semplicemente colpa dell'addetto che ha dimenticato di stringere il tappo del gas dopo l'ultimo riempimento? (Che ci crediate o no, queste sono alcune delle cause comuni di quella luce fastidiosa del "motore di controllo"). La grande maggioranza degli autisti non sa cosa indica la luce del motore di controllo o non sa scoprire che cosa significa. Lo ignorano o si recano presso il negozio di riparazione più vicino senza alcuna idea di cosa li possa aspettare.

Alcuni veicoli possono presentare schermate più complesse che possono mostrare messaggi di errore con maggiori informazioni, tuttavia la maggior parte dei veicoli sulla strada vi offre solo un triangolo giallo e per imparare l'errore è necessario collegare uno strumento di diagnostica nella porta OBDII. E ancora potrebbe non portare informazioni sufficienti per il conducente per determinare se il problema è urgente e i probabili costi per riparare il problema.

I prodotti Gluon possono monitorare e diagnosticare più veicoli, anche in remoto. I veicoli che dispongono di una porta OBD (diagnostica a bordo) II, che comprende qualsiasi veicolo venduto negli Stati Uniti dal 1996, forniscono al tecnico di riparazione informazioni sull'autodiagnosi del veicolo.

Con i prodotti Gluon, i consumatori e i gestori di flotte possono anche ottenere queste informazioni. I dispositivi Gluon tirano il codice di errore diagnostico o DTC dal veicolo e lo traducono per il consumatore. Il consumatore conoscerà il problema prima di arrivare al negozio di riparazione. Essi sapranno anche quali parti sono necessarie per risolvere il problema. Il consumatore può anche ordinare le parti attraverso l'applicazione, potenzialmente risparmiando centinaia o addirittura migliaia di soldi da meccanici senza scrupoli. Noi crediamo che non dovrete essere addebitato per ciò che non vi serve, e potenziando le conoscenze dei nostri consumatori li aiuterà a ridurre queste riparazioni.

Riparazioni

Attraverso l'applicazione Gluon, il consumatore avrà accesso a una rete di officine di riparazione specializzati nel loro tipo di veicolo. L'applicazione invierà le informazioni sul DTC a negozi locali di riparazione, che possono quindi richiedere la riparazione. Il consumatore può quindi scegliere il negozio per completare la riparazione, sulla base del prezzo e delle recensioni da parte di altri consumatori.

Il consumatore sa qual è il problema e cosa serve per risolvere il problema. Possono indagare i punti di riparazione della zona per ottenere il miglior prezzo. Con Gluon, i consumatori hanno meno probabilità di essere sovraccarichi per le riparazioni del veicolo, perché sanno esattamente qual'è il problema prima di andare al negozio.

I negozi di riparazione possono promuovere i loro servizi nell'applicazione Gluon. Armati di recensioni imparziali da altri utenti e offerte promozionali del negozio di riparazione, il consumatore può ottenere il miglior servizio al miglior prezzo e tornare in viaggio in poco tempo.

I FLUSSI DI ENTRATE

Gluon si auspica di ricevere ricavi da attività di consumo in tre modi.

- Il consumatore paga una tariffa per il dispositivo e per l'applicazione che consente loro di diagnosticare e sintonizzare i veicoli.
- I consumatori possono ordinare parti tramite l'app Gluon, generando commissioni di elaborazione.
- I negozi di riparazione possono pubblicizzare in app con messaggi mirati diretti agli autisti di veicoli specifici.

Officine

I riparatori pagano decine di migliaia di dollari per strumenti diagnostici che indicano che cosa è malfunzionante nei veicoli che vengono portati a loro per il servizio. Inoltre pagano per mantenere aggiornati l'attrezzatura e il software, causando un elevato costo. Questi costi contribuiscono in modo significativo all'elevato costo della riparazione automobilistica.

L'hardware Gluon può sostituire questo sistema con uno strumento tutto-in-uno (all-in-one). Il software è sempre aggiornato in quanto il negozio di riparazioni accede tramite il cloud. I riparatori saranno in grado di pagare molto meno per la capacità di diagnosticare con precisione il problema di un consumatore, consentendo loro di abbassare i costi per la riparazione dei veicoli. Per una piccola tassa mensile a Gluon, possono sostituire le loro costose attrezzature diagnostiche e assicurarsi di avere le informazioni più aggiornate per qualsiasi veicolo che entra nel loro negozio.

La roadmap di Gluon comprende un'applicazione software futura che i negozi di riparazione possono utilizzare per eseguire il loro funzionamento. Il software aiuterà ad ordinare parti e prodotti in modo efficiente. Utilizzerà il sistema di ricompensa del token GLU, nonché i metodi di pagamento delle blockchain come Bitcoin, Ethereum e Litecoin. Le commissioni di elaborazione associate a queste valute sono notevolmente inferiori alle spese sostenute quando viene utilizzata una carta di credito, diminuendo ulteriormente i costi operativi del negozio di riparazione.

Molti negozi di riparazione si allontanano dal mercato dei sintonizzatori perché mancano di esperienza o perché le attrezzature correlate sono proibitive. La funzione di sintonizzazione di Gluon permetterà a questi negozi di accedere a questo mercato, aggiungendo una nuova fonte di reddito per il negozio con un basso costo incrementale.

I negozi di riparazione che utilizzano i prodotti Gluon beneficeranno di costi operativi inferiori a causa della loro capacità di utilizzare apparecchiature meno costose per diagnosticare i problemi.

PRIVATO E CONFIDENZIALE

Otterranno ulteriori clienti dalla possibilità di offrire servizi di sintonizzazione. Infine, acquisiranno clienti aggiuntivi che usano i prodotti Gluon, in quanto potranno fare offerte su lavori di riparazione da parte dei consumatori vicini.

I FLUSSI DI ENTRATE

Gluon si auspica di ricevere ricavi dai negozi di riparazione in tre modi.

- I negozi di riparazione pagheranno una piccola tassa mensile per il loro utilizzo degli strumenti hardware Gluon. Ciò include la possibilità di accedere alle informazioni di diagnostica del produttore e dei dati dei pezzi dei distributori.
- I negozi di riparazione avranno la possibilità di pubblicizzare sulla piattaforma Gluon per attirare più clienti al loro negozio. La pubblicità sarà a prezzi ragionevoli ma accurata per la geografia, il tipo di veicolo e la diagnosi.
- Una commissione di elaborazione, seppur modesta, verrà valutata quando saranno usate le criptovalute.

Distributori di pezzi di ricambio

I distributori di pezzi si trovano ad affrontare una sfida sempre più diffusa in quanto i veicoli diventano sempre più specializzati, richiedendo pezzi unici. I distributori hanno bisogno di un modo efficace per acquistare, selezionare e spedire parti in breve tempo.

Grandi distributori di pezzi hanno investito milioni di dollari nella creazione di sistemi che permettano di immagazzinare un numero enorme di parti diverse e mettendoli poi nei negozi di riparazione che li necessitano, spesso nello stesso giorno. I distributori più piccoli lo trovano più difficile da tenere in piedi e molti si ritroveranno estratti dal mercato, a meno che non adottino un sistema che consente loro di competere.

Utilizzando il software di Gluon, sono in grado di fare esattamente questo.

L'accettazione della criptovalute con le relative tasse di elaborazione più basse migliorerà anche il loro margine di profitto.

I FLUSSI DI ENTRATE

Gluon si auspica di ricevere ricavi dai distributori di pezzi in tre modi.

- Come i riparatori, i distributori di pezzi pagheranno una piccola commissione mensile per utilizzare il software Gluon per gestire le loro attività.
- I distributori di parti saranno in grado di pubblicizzare sulla piattaforma Gluon, raggiungendo negozi di riparazione che potrebbero avere bisogno di parti specializzate in fretta.
- I distributori di parti delle auto pagheranno le modeste commissioni di elaborazione associate alle criptovalute.

I gestori di flotta

Le soluzioni di gestione delle flotte attuali soddisfano le grandi flotte, lasciando le flotte più piccole con meno opzioni. Gluon può lavorare con flotte di qualsiasi dimensione, dalle corporazioni più grandi al singolo veicolo usato da un piccolo ristorante per la consegna.

I gestori delle flotte possono visualizzare informazioni vitali su ogni veicolo della flotta dal loro ufficio. Possono determinare quali veicoli potrebbero essere necessari per essere messi fuori servizio per la manutenzione ordinaria e quali possono essere al massimo rischio di potenziali problemi a causa di chilometraggio in eccesso o per altri motivi.

Con i prodotti Gluon, un gestore di flotte può risolvere i problemi prima che accadano. Quel rappresentante di vendita non controlla mai l'olio nella propria auto aziendale? Gluon può avvisare il gestore della flotta che può gestire il problema in anticipo, eliminando costose riparazioni e guasti frustranti.

La soluzione per la flotta di Gluon includerà le funzioni di monitoraggio, diagnostica e sintonizzazione disponibili nel prodotto di consumo, nonché le soluzioni di monitoraggio e di logistica. La soluzione di flotta di Gluon può sostituire altri prodotti di gestione di flotte più complesse, offrendo tutte le funzioni necessarie ad un prezzo inferiore.

Per sviluppare la soluzione di gestione della flotta completa, Gluon sta lavorando con una società di trasporto per disabili a Oakland, in California e una società di logistica per autotreni a Stockton, California. Il risultato finale sarà un sistema robusto per gestire efficacemente le flotte di qualsiasi dimensione.

La soluzione di flotta collega i gestori di flotte o i conducenti con i riparatori che possono completare le riparazioni di emergenza quando necessario, ad un prezzo ragionevole. Il gestore avrà la possibilità di vedere quali parti sono richieste a che prezzo e quindi gestire il processo di riparazione in remoto.

PRIVATO E CONFIDENZIALE

I FLUSSI DI ENTRATE

I gestori della flotta pagheranno una tassa mensile basata sul numero di veicoli della flotta.

Per la quota mensile, Gluon effettuerà aggiornamenti continui disponibili in tempo reale.

GLU Token



Immaginiamo l'utilizzo in tutto il mondo della piattaforma Gluon. Per facilitare l'adozione diffusa e l'uso internazionale della piattaforma Gluon, l'azienda ha sviluppato un approccio univoco ai pagamenti in criptovalute e ha sviluppato un token di ricompensa da utilizzare all'interno del sistema per promuovere l'adozione e la partecipazione. L'utilizzo di criptovalute elimina la necessità di conversioni di valuta tra i metodi tradizionali di pagamento e rimuove i grandi rischi associati a lunghi periodi di pagamento, chargeback indesiderati e frodi.

PRIVATO E CONFIDENZIALE

Le tasse associate con le criptovalute sono molto inferiori a quelle imposte dalle carte di credito e a quelle dei bonifici bancari. Il modello di tasse ridotte stimolerà l'uso della criptovaluta all'interno dell'app e i token GLU sono usati per premiare molti tipi di partecipazione tra cui, ma non solo, l'acquisto di prodotti, recensioni, vendita di prodotti ad altri usando la lista P2P e il sistema di pagamento, creazione di contenuti utili come guide fai-da-te e video.

Il token GLU sarà anche usato per premiare fornitori di contenuti che scrivono articoli e post di blog all'interno della piattaforma Gluon. Coloro che scrivono articoli sull'installazione di prodotti per riparazioni consigliate o per scopi di sintonizzazioni renderanno l'applicazione più robusta; essi saranno premiati con token GLU. I consumatori possono anche ottenere ricompense quando usano la piattaforma e pagano per beni in token GLU.

Il token GLU utilizza la piattaforma Ethereum e il sistema degli smart contract. Il Sistema degli smart contract è simile a un distributore automatico per gli accordi legati alla proprietà del veicolo. I consumatori possono pagare con un token GLU, e l'articolo, se si tratta di una parte, un'immatricolazione del veicolo, o altro, viene "depositato" nell'account dell'utente. L'uso della blockchain assicura che tutte le transazioni sono sicure, autonome, e auto-sufficienti. Un token GLU è distribuito con un contratto per gli eToken.

La compagnia creerà 200,000,000 GLU attraverso il sistema degli Smart Contract. 75,000,000 saranno trattenuti dalla compagnia e 125,000,000 saranno disponibili per la vendita. Ci sono requisiti di wallet per l'acquisto di token GLU. I GLU non sono strutturati o venduti come titoli o qualsiasi altra forma di prodotto d'investimento. I GLU trattenuti dalla compagnia saranno usati per pagare dipendenti e contraenti, per incentivare il team di fondatori e per altri scopi interni.

In breve, la piattaforma di pagamenti Gluon fornisce vantaggi rispetto ad altri sistemi grazie a commissioni inferiori, riduzione di frodi, conversioni di valuta,

addebiti e periodi di regolamento sono quasi eliminati, e possono essere usati come sistema di ricompensa all'interno del programma.

Gluon utilizza la piattaforma Ethereum e il Sistema degli smart contract. Gli Smart contract sono trustless, autonomi, e auto-sufficienti. Invece di reinventare i rapporti contrattuali, gli smart contract stanno rendendo la loro formazione e performance più efficiente, conveniente, e trasparente. (<https://bol.bna.com/what-is-a-smart-contract/>). Il miglior modo per descrivere gli smart contract è comparare la tecnologia a un distributore automatico. Ordinariamente, dovresti andare da un avvocato o notaio, pagarlo, e aspettare per ricevere il documento. Con gli smart contract, semplicemente lasci un bitcoin nel distributore (cioè il registro), e il vostro deposito a garanzia, patente di guida, e altro entrano nel tuo account. Inoltre, gli smart contract non definiscono regole e sanzioni relative ad un accordo allo stesso modo di un contratto tradizionale, ma applicano automaticamente tali obblighi. (<https://blockgeeks.com/guides/smart-contracts/>).

Blockgeeks.com delinea i vantaggi degli smart contract come:

Autonomia – Tu sei quello che fa l'accordo; non è necessario affidarsi ad un broker, avvocato o altri intermediari per confermare. Incidentalmente, questo elimina anche il pericolo di manipolazione da parte di terzi, poiché l'esecuzione è gestita automaticamente dalla rete, invece che da uno o più individui, eventualmente di parte, che possono errare.

Fiducia – I tuoi documenti sono crittografati su un registro condiviso. Non c'è modo che qualcuno possa dire di averli persi.

Backup – Immagina se la tua banca ha perso il conto di risparmio. Sulla blockchain, ognuno dei tuoi amici ti copre. I tuoi documenti sono duplicati svariate volte.

PRIVATO E CONFIDENZIALE

Sicurezza – Crittografia, la crittografia dei siti web, mantiene i tuoi documenti sicuri. Non c'è hacking. Infatti, ci vorrebbe un hacker anormalmente intelligente per bucare il codice e infiltrarsi.

Velocità – Dovresti ordinariamente spendere tempo e documenti per elaborare manualmente i documenti. Gli smart contract utilizzano il software per automatizzare i compiti, eliminando ore da una serie di processi aziendali.

Risparmi – Gli smart contract ti fanno risparmiare del denaro poiché eliminano la presenza di un intermediario. Dovresti, per esempio, pagare un notaio per provare la tua transazione.

Precisione – I contratti automatici non sono solo più rapidi ed economici ma evitano anche gli errori che derivano dal riempimento manuale di molti moduli.

(<https://blockgeeks.com/guides/smart-contracts/>)

Pubblicità di vendita e dati

Il volume di dati raccolto da Gluon sui guidatori e il loro veicoli sarà valido per un gran numero di terzi. Ci sono diversi modi per monetizzare questi dati.

Gluon venderà pubblicità sull'app a officine e venditori di ricambi, ma anche ad aziende locali che vogliono raggiungere proprietari di veicoli in certe zone geografiche, o coloro che possiedono un tipo specifico di veicolo. Tutta la pubblicità sarà limitata ai clienti che aderiscono, e avranno la possibilità di non aderire più in qualsiasi momento.

I dati aggregati senza informazioni personali possono essere venduti anche a terzi, tenendo sempre cura della privacy dei clienti.

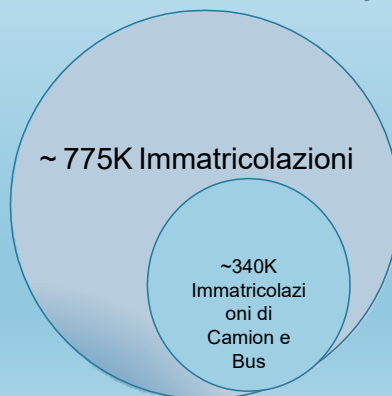
I dati avranno la capacità di essere condivisi con varie organizzazioni come le forze dell'ordine, dipartimenti di trasporto, e dipartimenti di autoveicoli. Il sistema sarà in grado di realizzare titolazione del veicolo, registrazione, e altre operazioni, riducendo la necessità degli automobilisti di recarsi alla DMV e riducendo i costi.

Dimensioni del mercato

Perchè questo mercato?

- Il mercato totale è dato da ogni veicolo costruito dopo il 1996
- Quota anticipata di Gluon del Mercato

Numero di veicoli nel mondo ~ 1.115 Miliardi (2012)



- Mercato mondiale in crescita
- Solo negli USA 11.7 milioni di auto prodotte nel 2014.
- 90.1% delle famiglie US possiede un veicolo, 57% ne possiede 2 o più

(Via U.S. Department of Transportation)

Il mercato totale di Gluon è fatto da ogni veicolo prodotto dopo il 1996. Nel 2012, approssimativamente era dato da 1.115 miliardi di veicoli.

Solo negli Stati Uniti, sono stati prodotti 11.7 milioni di veicoli nel 2014. Secondo il Dipartimento dei Trasporti degli Stati Uniti, oltre il 90% delle famiglie U.S. possiede un veicolo, e il 57% ne possiede due o più.

Collegando il possesso del veicolo e il processo di manutenzione end-to-end, Gluon può generare entrate da più mercati e lungo più punti nel percorso del consumatore.

La Gente

Il team di imprenditori appassionati e appassionati di auto che costituisce Gluon ha vasta esperienza nel settore dei trasporti. I fondatori della compagnia hanno sviluppato sicuri dispositivi di comunicazione wireless, sistemi di pagamento, e cloud server con livelli di sicurezza bancari. Hanno creato e nutrito vaste vendite e rapporti di distribuzione in tutto il mondo. Il team di gestione ha costruito con successo e cresciuto diverse fintech e imprese di distribuzione di ricambi di auto con uscite vicine ai \$100M.

INCONTRA LE PERSONE DIETRO QUESTA IMPRESA.

Core Team:

Sameer Misson. CEO è un esperto esecutivo con un'ampia esperienza nel settore automobilistico. Ha oltre un decennio di esperienza nella creazione di società, nella crescita e nell'ottimizzazione della strategia. Avendo lavorato con start-up e compagnie automobilistiche durante tutta la sua carriera, capisce le sfide che l'industria automobilistica deve affrontare e spera di innovare per risolvere alcune di queste sfide. Ha anche una laurea in scienze politiche e di governo presso l'Università della California a Davis. Parla Inglese, Punjabi, Hindi, e Spagnolo.

Hakam Misson. Presidente ha oltre 40 anni di esperienza nella creazione e nella crescita delle aziende. Le sue aziende impiegano oltre 100 persone di tutto il mondo e hanno generato ben oltre 500 milioni di dollari di entrate. Dal passaggio negli Stati Uniti dall'India negli anni '70 è diventato uno dei primi imprenditori della sua generazione.

Narinder Baiwa. CIO, è stato CTO e Capo Architetto Software presso Infonox, una società FinTech specializzata in pagamenti finanziari. Egli è stato di valido aiuto per scrivere la piattaforma di pagamento di

PRIVATO E CONFIDENZIALE

Infonox che ha portato all'acquisizione della società da TSYS. Porta la sua conoscenza avanzata di sistemi bancari e software all'attuale struttura sicura della piattaforma Gluon. Ha conseguito un diploma di laurea in ingegneria elettrica ed elettronica e un master in informatica presso l'India Institute of Technology.

Stuart Hockman, COO. Un pioniere dell'industria automobilistica, ha co-fondato Impac, acquisito da World Wide Trading e poi è entrato a far parte di Worldpac fino a quando non è stato acquisito da Advance Auto Parts per 2 miliardi di dollari nel 2013.

Pran Haran è Direttore della Progettazione Hardware. è Direttore del Design Hardware. Ha una grande conoscenza del design hardware e delle applicazioni, in particolare nelle tecnologie incorporate. Ha sviluppato diversi prodotti dalla fase iniziale al rilascio della completa distribuzione. Ha ricoperto posizioni di livello VP con aziende come VuCast Media, Agnity, e Smart Embedded Systems. Ha conseguito diplomi di ingegneria presso l'Indian Institute of Technology di Madras, e presso l'Università di Stato di Kansas.

Sumeet Singh, Sr. Direttore Tecnologico, è un architetto software appassionato, esperto e con grandi conoscenze, che funge da direttore senior della tecnologia di Gluon. Egli è specializzato in applicazioni di elaborazione e pagamento delle transazioni finanziarie, sicurezza delle applicazioni finanziarie, applicazioni front-end di vendita e applicazioni back office. E' stato architetto software presso Infonox e TSYS e ha lavorato su diversi progetti che hanno rivoluzionato l'industria dei pagamenti. Ha una laurea in scienze informatiche presso la Visvesvaraya Technological University.

Chris Delano, Direttore di Marketing, è un energico appassionato di automobili con quasi venti anni di esperienza nello sviluppo di aziende automobilistiche. E' anche vicepresidente presso iPD, un rivenditore di parti originali per veicoli, con alte performance

PRIVATO E CONFIDENZIALE

Ha un'ampia esperienza nel campo del marketing digitale e stampato ed ha un comprovato successo nell'acquisizione di clienti.

Sandeep Suryavanshi. Direttore Tecnico, è un ingegnere informatico specializzato nella tecnologia di pagamento. Prima di entrare a far parte di Gluon, ha diretto team di 50 ingegneri al TSYS e ha iniziato la sua carriera a Infonox. È specializzato in protocolli di pagamento, inclusi i protocolli legacy per macchine ATM e soluzioni di pagamento online. Ha sfruttato la sua esperienza come sviluppatore di console web per progettare il sistema back-end per Gluon. Ha titoli di laurea specialistica in Informatica e Ingegneria chimica.

Ben Wardle. GM delle Operazioni Europee. Esecutivo di operazioni globali, ha oltre un decennio di esperienza nella gestione e direzione dello sviluppo. E' fondatore e amministratore delegato di Shark Performance, un'azienda di successo per la sintonizzazione di veicoli con sede nel Regno Unito, con partner e distributori in tutto il mondo. Shark Performance fornisce hardware e software di alte performance per i veicoli Audi, Volkswagen, Seat, Skoda, e Volvo. La sua esperienza include la gestione delle operazioni globali di diverse aziende e la collaborazione con i clienti sia commerciali che al dettaglio.

Consulenti:

Walt Spevak. Consulente Finanziario, ha più di 20 anni di esperienza di lavoro con start-up e società pubbliche in entrambi i ruoli sia strategici che tattici. Ha costruito modelli finanziari, ha effettuato analisi finanziarie e aumentato il capitale. Ha anche contribuito alla gestione del progetto, facendo operazioni di marketing e migliorando e gestendo i processi operativi. Walt è titolare di un diploma di laurea in economia e di un MBA in marketing tecnologico e gestione generale presso la Stanford University.

Blaine Laney. Consulente Finanziario, è stato un prestatore commerciale per 36 anni. Ha sviluppato una vasta rete di referral per le piccole e medie imprese di minoranza che hanno generato \$130 milioni di dollari in affari in meno di quattro anni

PRIVATO E CONFIDENZIALE

Ha esperienza in immobili commerciali, finanza commerciale, lettere di credito per prestiti SBA, prestiti basati su beni, linee commerciali di credito, vendite di partecipazione a prestiti, ed altro ancora. Ha vissuto e viaggiato in tutta l'Asia, e parla Giapponese in modo scorrevole. Ha anche una certa comprensione del cinese mandarino, coreano, Tagalog, Francese, Hindi, Farsi, e Vietnamita.

Robert B. Dellenbach. Consulente Generale. Dal 1989, ha rappresentato un centinaio di aziende tecnologiche, di media e scientifiche come consulente e consulente esterno, aiutando loro ad articolare e raggiungere i loro obiettivi aziendali, minimizzando i costi di rischio e di transazione. È specializzato nel rappresentare le startup tecnologiche e le imprese di sostegno delle aziende in settori come le transazioni in materia di proprietà intellettuale, finanza, e delle fusioni e acquisizioni. Ha conseguito la laurea in scienze politiche (con la lode) presso l'Università degli Utah, ha studiato l'economia all'Università di Harvard e ha conseguito un JD presso la Stanford Law School, dove si è specializzato in tecnologia, proprietà intellettuale, commercio internazionale e capitale di rischio.

Procedure Vendita Token e Specifiche

1. NUMERO TOTALE DI GLU DA CREARE E VENDERE

La compagnia creerà sino a 200 milioni di GLU attraverso lo Smart Contract. Prima che il Periodo di Vendita Inizi, lo Smart Contract creerà una pool di

75 milioni di GLU pre-assegnati alla Compagnia ("Compagnia GLU") per alcuni usi descritti nella sezione 5 di sotto. Una pool separata di massimo 125 milioni di GLU sarà creata dal Sistema degli Smart Contract per vendere dalla Compagnia agli acquirenti durante il Periodo di Vendita. Tutti i GLU avranno pari valore e funzionalità.

2. PRE-VENDITA TOKEN, INIZIO, E DURATA DELLA VENDITA TOKEN

La Compagnia completerà una pre-vendita di GLU approssimativamente alle 11:59 pm, PST del 17 Agosto, 2017, e inizierà una vendita pubblica di GLU durante un periodo di vendita ("Periodo di Vendita"). La vendita pubblica di GLU inizierà approssimativamente alle 12:00 am PST del 18 Agosto, 2017 ("Data di Lancio") e continuerà fino a quando:

(a) Tutti i Token 125,000,000 GLU saranno venduti o (b) 245,993.59 ETH ricevuti dalla Compagnia o (b) alle 11:59 pm, PST del 18 Settembre, 2017, in ogni caso.

Se la Compagnia riceve meno di 2,000 ETH durante il Periodo di Vendita (la "**Soglia di attivazione**"), ogni acquirente che acquista GLU durante il Periodo di Vendita avrà il diritto di avviare la procedura di restituzione del prezzo per ogni GLU in ETH, in tal caso la Compagnia trasferirà il corrispondente numero di Ether dall'indirizzo dello Smart Contract indietro all'indirizzo usato dall'acquirente per trasferire Ether allo Smart Contract. Se, durante il Periodo di Vendita, la Soglia di Attivazione è raggiunta, ma meno di 245,993.59 ETH sono ricevuti dalla Compagnia, non saranno venduti altri GLU durante il Periodo di Vendita.

3. PREZZO GLU

GLU sarà disponibile agli acquirenti in Quattro livelli durante il Periodo di Vendita con alcuni bonus in alcuni livelli. Il numero di GLU (inclusi i GLU di bonus) per ogni livello è riportato di seguito. I GLU saranno venduti in ogni livello successivo iniziando dal Livello 1 finché tutto i GLU disponibili in tale livello saranno stati venduti. Come prezzo base, 1 Ether acquisterà 400 GLU, rendendo il prezzo di vendita di GLU 0.0025 Ether per GLU.

La Compagnia non pagherà nessuna somma per la Compagnia GLU.

| Livello | GLU Bonus | Base con Bonus | GLU totali disponibili | Obiettivo Ethereum |
|---------|-----------|----------------|------------------------|--------------------|
| 1 | 50% | 600 | 50,000,000 | 83,333.333 |
| 2 | 30% | 520 | 25,000,000 | 48,076.923 |
| 3 | 20% | 480 | 25,000,000 | 52,083.333 |
| 4 | 0% | 400 | 25,000,000 | 62,500.000 |
| | | | 125,000,000.00 | 245,993.590 |

4. PROCEDURE PER COMPRARE E RICEVERE GLU

Per acquistare GLU durante il Periodo di Vendita, e per ricevere i GLU che acquisti, dovrai avere un wallet Ethereum che supporti lo standard dei token ERC20. La Compagnia si riserva il diritto di prescrivere ulteriori requisiti per il wallet.

Prima della Data di Lancio, la Compagnia pubblicherà un indirizzo per la vendita di GLU su www.glutoken.com. Per avviare un acquisto di GLU, dovrai inviare una quantità di Ether al Sistema degli Smart Contract Situato sulla Blockchain Ethereum in conformità alle istruzioni riportate su www.gluon.com. Questa azione provoca un'operazione di smart contract, in base alla quale il Sistema degli Smart Contract creerà automaticamente e prontamente

Consegnerà i corrispondenti GLU all'address del wallet ERC20 dal quale gli Ether sono stati inviati.

Lo Smart Contract è distribuito dalla Compagnia dalla California, ed è programmato in modo che tutte le transazioni che esegue saranno eseguite in California. Come, titolo, e rischio di Perdita di, GLU creati e rilasciati dallo Smart Contract passano dalle Compagnia agli acquirenti in California.

5. COMPAGNIA GLU

Della Compagnia GLU, 50 milioni di GLU saranno usati per pagare dipendenti e contraenti, e per altri scopi interni relativi alla distribuzione e allo sviluppo della Piattaforma.

I rimanenti 25 milioni di GLU della Compagnia GLU saranno allocati al team di Fondazione della Compagnia, soggetti a un periodo di sei mesi di blocco, per incentivare il team di fondatori a continuare lo sviluppo della Piattaforma.

6. USO DEI PROVENTI DELLA VENDITA DI TOKEN GLU TOKEN

Gli Ether che la Compagnia riceve per i GLU venduti durante il Periodo di Vendita, sino a 245,993.59 ETH, saranno usati per i costi di sviluppo hardware e software, per pagare ingegneri, staff, e contraenti, costi legali, tasse di licenze, costi operativi e spese di marketing, e per affrontare altri costi amministrativi e non previsti che potrebbero emergere.

Alcuni Rischi Relativi all'Acquisto, Vendita, e Uso di GLU

Nota importante: Come indicato altrove in questi Termini, i GLU non sono strutturati o venduti come titoli o altre forme di prodotti di investimento. Quindi, Nessuna delle informazioni presentate nell'Esposizione C ai Termini della Vendita di Token o questo Whitepaper è destinato a costituire la base di qualsiasi decisione di investimento, e non sono intese raccomandazioni specifiche. La società espressamente declina ogni responsabilità Per qualsiasi perdita o danno diretto o consequenziale di qualunque natura che derivi direttamente o indirettamente da: (i) l'affidamento su qualsiasi informazione contenuta in questa Esposizione C ai Termini della Vendita del Token o su questo Whitepaper, (ii) ogni errore, omissione, o imprecisione in ogni informazione, o (iii) ogni azione derivante da tali informazioni.

ACQUISTANDO, DETENENDO, E USANDO GLU, ESPRESSAMENTE ACCOGLI E ASSUMI I RISCHI SEGUENTI:

1. 1. RISCHIO DI PERDERE L'ACCESSO AI GLU A CAUSA DI PERDITA DI CHIAVI PRIVATE, ERRORI DI CUSTODIA, O ERRORI DELL'ACQUIRENTE

Una chiave privata, o una combinazione di esse, è necessaria per controllare e vendere i GLU memorizzati nel tuo wallet. Quindi, la perdita delle chiavi private richieste associate al tuo wallet digitale che contiene GLU provocherà la perdita di tali GLU. Inoltre, ogni terza parte che ottiene l'accesso a tali chiavi private, o anche le credenziali di accesso del tuo wallet digitale o servizio di vault che usi, potrebbe appropriarsi indebitamente dei tuoi GLU. Eventuali errori o malfunzionamenti causati da o in altro modo legati wallet o vault che scegli per ricevere e conservare GLU, compreso il tuo fallimento per mantenere correttamente o usare tale wallet digitale o vault, potrebbe anche causare perdita dei tuoi GLU. In aggiunta, il tuo fallimento a seguire correttamente le procedure descritte nella Sezione 4 dell'Esposizione B ai Termini della Vendita di Token o di questo

Whitepaper per comprare e ricevere GLU, includendo, per esempio, se fornisci l'indirizzo errato per ricevere GLU, potrebbe provocare la perdita dei tuoi GLU.

2. RISCHI ASSOCIATI AL PROTOCOLLO ETHEREUM

Poiché GLU e la Piattaforma sono basati sul protocollo Ethereum, ogni malfunzionamento, insuccesso o abbandono del protocollo Ethereum potrebbe avere un effetto negativo sulla Piattaforma o GLU. Inoltre, progressi nella crittografia, o progressi tecnici come lo sviluppo di computer quantistici, possono presentare rischi per GLU o la Piattaforma, compresa l'utilità di GLU per ottenere Servizi, rendendo inefficace il meccanismo di consenso crittografico su cui è basato il protocollo Ethereum.

3. RISCHIO DI ATTACCO DI MINING

Come con altri token decentralizzati crittografici basati sul protocollo Ethereum, GLU sono soggetti a attacchi di miner nel corso della validazione delle transazioni di GLU sulla blockchain Ethereum, includendo, ma non solo, attacchi di double-spend, attacchi sulla maggioranza di potenza del mining, e mining egoista. Ogni attacco eseguito con successo presenta un rischio per la Piattaforma e GLU, includendo, ma non solo, l'esatta esecuzione e registrazione di transazioni che coinvolgono GLU.

4. RISCHIO DI HACKING E DI FALLE NELLA SICUREZZA

Gli hacker o altri gruppi malintenzionati potrebbero tentare di interferire con la Piattaforma o GLU in vari modi, includendo, ma non solo, attacchi di malware, attacchi denial of service (DoS), attacchi basati sul consenso, attacchi Sybil, smurfing, e spoofing. Inoltre, poiché la Piattaforma è basata su software open-source, c'è il rischio che una terza parte o un membro del team della Compagnia intenzionalmente o non intenzionalmente introduca falle nella struttura principale della Piattaforma,

che potrebbero influenzare negativamente la Piattaforma e GLU, includendo l'utilità di GLU per ottenere Servizi.

5. RISCHI ASSOCIATI CON I MERCATI PER GLU

I GLU sono destinati ad essere utilizzati esclusivamente sulla Piattaforma, e la Compagnia non supporterà o faciliterà ogni scambio secondario o valutazione esterna di GLU. Questo restringe le vie per usare GLU per ottenere Servizi o accesso alla Piattaforma, e potrebbe quindi creare un rischio di illiquidità rispetto ai GLU che si possiedono. Anche se lo scambio secondario di GLU è facilitato da terzi exchange, tali exchange possono essere relativamente nuovi e soggetti a poca o nessuna supervisione regolamentare, rendendoli più suscettibili ai rischi connessi al mercato. Inoltre, nella misura in cui terze parti attribuiscono un valore di scambio a GLU (per esempio, come denominati in una valuta digitale o fiat), tale valore può essere estremamente volatile e diminuire a zero.

6. RISCHI DI PERDITE NON SOSTENUTE

Diversamente dai conti bancari o conti di altre istituzioni finanziarie, i GLU non sono assicurati se non specificamente ottenete un'assicurazione privata per essi. Così, in caso di perdita di valore, non c'è un assicuratore pubblico, come la Federal Deposit Insurance Corporation, o assicurazioni private organizzate da noi, per offrirvi ricorso.

7. RISCHI ASSOCIATI CON REGOLAZIONI INCERTE E AZIONI DI CONTRASTO

Lo stato regolatorio di GLU è della tecnologia del registro distribuito (blockchain) non è chiara ed è instabile in molte giurisdizioni. È difficile prevedere come o se agenzie regolatorie possono applicare esistenti regolamentazioni a tale tecnologia e relative applicazioni. È altrettanto difficile prevedere come, o se le legislazioni o le agenzie di regolamentazione possano applicare modifiche alle leggi e ai regolamenti che influenzano la tecnologia del registro distribuito e le sue

applicazioni, incluse la Piattaforma e GLU. Azioni regolatorie potrebbero avere impatto negativo sulla Piattaforma e GLU in vari modi, includendo, solo per scopi illustrativi, attraverso una determinazione che i GLU sono uno strumento finanziario regolato che richiede registrazione o licenza. La Società potrebbe cessare le operazioni in una giurisdizione nel caso di azioni regolamentari, o modifiche di legge o di regolamentazione, rendere illegale operare in tale giurisdizione, o commercialmente indesiderabile ottenere le relative approvazioni per operare in tale giurisdizione.

8. RISCHI DERIVANTI DALLA TASSAZIONE

La caratterizzazione fiscale di GLU è incerta. È necessario cercare il proprio consiglio fiscale in relazione all'acquisto, possesso e uso di GLU, che può comportare conseguenze fiscali negative per voi, comprese ritenute fiscali, tasse sul reddito, e obblighi di dichiarazione fiscale.

9. RISCHI DI PIATTAFORME ALTERNATIVE

È possibile che piattaforme alternative potrebbero istituirsi con lo stesso codice open source e il protocollo sottostante alla Piattaforma e fornire servizi sostanzialmente simili. La Piattaforma potrebbe competere con queste piattaforme alternative, influenzando negativamente la Piattaforma e GLU, includendo i servizi di GLU.

10. RISCHIO DI INTERESSE INSUFFICIENTE NELLA PIATTAFORMA O NELLE APPLICAZIONI DECENTRALIZZATE

È possibile che la Piattaforma non sarà usata da un gran numero di individui, società, e altre entità o che ci sarà un limitato interesse pubblico nella creazione e sviluppo di piattaforme distribuite (come la Piattaforma) più in generale. Tale mancanza di utilizzo o interesse potrebbe avere un impatto negativo sullo sviluppo della Piattaforma e sulla potenziale utilità di GLU, includendo i Servizi.

11. RISCHI ASSOCIATI CON LO SVILUPPO E LA MANUTENZIONE DELLA PIATTAFORMA

La Piattaforma è ancora in sviluppo e potrebbe subire cambiamenti significativi nel tempo. Sebbene intendiamo che GLU e la Piattaforma seguano le specifiche espresse nell'Esposizione A ai Termini di Vendita di Token, e prenderà passi commerciali ragionevoli verso tali fini, potremmo dover apportare modifiche alle specifiche di GLU e alla Piattaforma per qualsiasi ragione legittima. Questo potrebbe creare il rischio che GLU o la Piattaforma, ulteriormente sviluppati e mantenuti, potrebbero non soddisfare le vostre aspettative al momento dell'acquisto di GLU. Inoltre, nonostante i nostri sforzi di buona fede per sviluppare e mantenere la Piattaforma, è ancora possibile che la Piattaforma avrà malfunzionamenti o non sarà adeguatamente sviluppata o mantenuta, influenzando negativamente la Piattaforma e la potenziale utilità di GLU, includendo i Servizi.

12. RISCHIO DI UNA FLUTTUAZIONE NON FAVOREVOLE DI ETHER E DEL VALORE DI ALTRE CRIPTOVALUTE

Il team della Compagnia intende usare i proventi della vendita di GLU per finanziare manutenzione e sviluppo della Piattaforma, come descritto in seguito nell'Esposizione B ai Termini della Vendita di Token. I proventi della vendita di GLU saranno denominati in Ether, e potrebbero, a nostra discrezione, essere convertiti in altre criptovalute o valute fiat. Se il valore di Ether o altre valute fluttua sfavorevolmente durante o dopo il Periodo di Vendita, il team della Compagnia potrebbe non essere in grado di finanziare lo sviluppo, o mantenere la Piattaforma nella maniera prevista.

13. RISCHIO DI DISSOLUZIONE DELLA SOCIETA'

È possibile che, a causa di varie ragioni, includendo, ma non solo, una sfavorevole fluttuazione del valore di Ether (o altre criptovalute e valute fiat),

diminuzione dell'utilità di GLU (inclusendo i Servizi), il fallimento di rapporti commerciali, o sfide di proprietà intellettuale, la Piattaforma potrebbe non essere più praticabile per operare e la Compagnia potrebbe dissolversi.

14. RISCHI DERIVANTI DA MANCANZA DEI DIRITTI DI GOVERNANCE

Poiché GLU non conferisce diritti di governance di alcun tipo rispetto alla Piattaforma o Compagnia, tutte le decisioni che coinvolgono la Piattaforma o la Compagnia saranno fatte a sola discrezione della Compagnia, includendo, ma non solo, decisioni di abbandono della Piattaforma, di vendere più GLU per l'uso della Piattaforma, o di vendere o liquidare la Società. Queste decisioni potrebbero avere un effetto negativo sulla Piattaforma e l'utilità dei GLU che possiedi, compresa la possibilità di ottenere i Servizi di GLU.

15. RISCHI ASSOCIATI ALLE REGOLAMENTAZIONI GOVERNATIVE

The Company's growth and adoption of the Platform may depend on our ability, and/or the ability of network participants, to maintain and implement government-compliant practices, procedures, and other infrastructure. Moreover, the regulatory framework surrounding vehicles and their monitoring or upgrading may change over time, and continuing to develop and improve the Platform to keep up with these changes may require significant time and additional investment. If we cannot continue to develop and improve the Platform to maintain compliance and/or competitiveness in light of such changes, the Platform may not remain viable, which could negatively impact the utility of GLU, including GLU's utility for obtaining Services.

16. RISCHI NON ANTICIPATI

I token crittografici come GLU sono una tecnologia nuova e non testata. Oltre ai rischi inclusi nell'Esposizione C ai Termini della Vendita di Token o questo Whitepaper, ci sono altri rischi associati all'acquisto, possesso, e uso di GLU, compresi quelli che la Società non può anticipare. Tali rischi potrebbero verificarsi come

PRIVATO E CONFIDENZIALE

variazioni non anticipate o combinazioni dei rischi discussi nell'Esposizione C ai Termini della Vendita di Token o su questo Whitepaper.

Conclusione

I pionieri esperti dell'automobilismo, dell'ingegneria e dell'informatica che si sono riuniti per formare Gluon hanno creato una soluzione end-to-end al problema delle diagnosi del veicolo disgiunte e costose, manutenzione e riparazione. I consumatori e i gestori di flotte saranno in grado di mantenere meglio i loro veicoli, e le officine e distributori di ricambi avranno accesso a strumenti più convenienti e mercati aggiuntivi. La Piattaforma userà anche metodi di pagamento tradizionali e metodi di pagamento con la blockchain. La piattaforma userà anche il Token GLU per ricompensare la partecipazione alla piattaforma.

Gluon abiliterà il consumatore a controllare, diagnosticare, e mettere a punto i propri veicoli da qualsiasi luogo, collegarsi ai negozi di riparazione, e finanziare la manutenzione e riparazione dei veicoli attraverso i sistemi di pagamento tradizionali e pagamenti sicuri attraverso la blockchain, mantenendo la visione della società di connettere veicoli al mondo interconnesso.