Business Canvas Model

PROBLEM

Gestione della manutenzione dei macchinari non ottimizzata e mancanza di strumenti di assistenza sul campo.

SOLUTION

Realizzazione di un'applicazione mobile che possa assistere l'operatore sul campo durante la manutenzione di macchinari.

UNIQUE VALUE PROPOSITION

Mancanza di alternative sul mercato o almeno non con questa complessità.

UNFAIR ADVANTAGE

Esperienza di ricerca in ambito aziendale maturata in collaborazione con un player del campo energetico.

CUSTOMER SEGMENTS

Operatori che lavorano nella manutenzione di macchinari in medie/grandi industrie.

KEY METRICS

Risorse Fisiche: Tablet.

Risorse Finanziarie: Licenze Software, Manutenzione, Sicurezza.

Risorse Umane.

Risorse Intellettuali.

CHANNELS

L'app è rivolta alle medie/grandi industrie.

COST STRUCTURE

Sviluppo e rilascio dell'applicazione per dispositivi Tablet.

REVENUE STRUCTURE

Ricavi ottenuti dalla vendita dell'applicazione e dalla manutenzione.