

- Da sapere a MEMORIA (parole e tonalità)
- ◎ Punto Chiave per la Chiusura

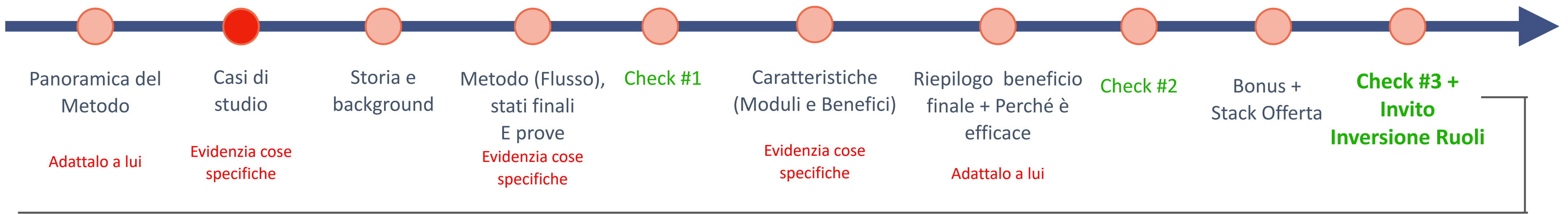
Schema della Demo Call di Vendita

Intro e Qualifica



Offerta

FASE #10
(Presentazione Slide)



Chiusura

FASE #11, #12, #13
(Inversione ruoli)
Non è in ORDINE Cronologico

