

```

1. // Active_Regions =
CALCULATE(
    DISTINCTCOUNT('Dim_Geography'[RegionName]),
    FILTER(
        VALUES('Dim_Geography'[RegionName]),
        [Total_Deals] > 5
    )
)

```

Questa misura DAX chiamata Active\_Regions conta il numero distinto di regioni (RegionName) dalla tabella Dim\_Geography in cui il numero totale di affari ([Total\_Deals]) è maggiore di 5. Ecco una spiegazione più dettagliata:

Componenti della misura

CALCULATE(...): Cambia il contesto di valutazione per calcolare un'espressione in base a filtri specifici.

DISTINCTCOUNT('Dim\_Geography'[RegionName]): Conta quante regioni uniche ci sono.

FILTER(...): Applica un filtro alle regioni in base a una condizione.

VALUES('Dim\_Geography'[RegionName]): Prende l'elenco delle regioni presenti nel contesto corrente.

[Total\_Deals] > 5: Condizione che seleziona solo le regioni con più di 5 affari.

Total Startups (Base)

Total\_Startups = COUNTROWS('Fact\_Startup\_Registry')

## 2. // Average Deal Size Growth

Average\_Deal\_Size\_Growth =

DIVIDE(  
    [Average\_Deal\_Size\_VEM] - [Average\_Deal\_Size\_VEM\_PreviousYear],  
    [Average\_Deal\_Size\_VEM\_PreviousYear]  
)

Questa misura DAX calcola la crescita percentuale della dimensione media degli affari rispetto all'anno precedente.

Spiegazione passo-passo

[Average\_Deal\_Size\_VEM]: è la dimensione media degli affari per l'anno corrente.

[Average\_Deal\_Size\_VEM\_PreviousYear]: è la stessa metrica, ma per l'anno precedente.

DIVIDE(...): esegue una divisione sicura tra il numeratore e il denominatore, gestendo automaticamente i valori nulli o zero.

Formula matematica equivalente

$$\text{Crescita \%} = \frac{\text{Media Corrente} - \text{Media Anno Precedente}}{\text{Media Anno Precedente}}$$

Il risultato sarà un valore decimale (es. 0.15) che rappresenta una crescita del 15%, oppure negativo in caso di calo.

## 3. // Average Deal Size VEM

Average\_Deal\_Size\_VEM =

DIVIDE(

```
[Total_VEM_Amount],  
[Total_VEM_Deals]  
)
```

Questa misura DAX chiamata `Average_Deal_Size_VEM` calcola la dimensione media di un affare VEM, semplicemente dividendo il valore totale degli affari (`[Total_VEM_Amount]`) per il numero totale di affari (`[Total_VEM_Deals]`).

Cosa significa in pratica?

Se `[Total_VEM_Amount]` è 1.000.000 € e `[Total_VEM_Deals]` è 100, la misura restituirà 10.000 €.

È utile per monitorare l'efficienza o il valore medio delle opportunità trattate in un periodo.

Perché usare `DIVIDE()` invece di `[...] / [...]`?

`DIVIDE()` è più sicura: evita errori in caso di divisione per zero, restituendo `BLANK` invece di un errore.

4. // Average Deal Size VEM Previous Year

`Average_Deal_Size_VEM_PreviousYear =`

```
CALCULATE(  
    [Average_Deal_Size_VEM],  
    DATEADD('Dim_Date'[Date], -1, YEAR)  
)
```

Questa misura DAX chiamata `Average_Deal_Size_VEM_PreviousYear` serve a calcolare la dimensione media degli affari VEM dell'anno precedente. Vediamo nel dettaglio cosa fa:

Interpretazione passo-passo

CALCULATE(...): modifica il contesto di valutazione per calcolare l'espressione specificata.

[Average\_Deal\_Size\_VEM]: è la misura che calcola la dimensione media attuale degli affari VEM.

DATEADD('Dim\_Date'[Date], -1, YEAR): sposta il contesto temporale indietro di 1 anno sulla colonna 'Dim\_Date'[Date].

In sintesi

La formula prende la misura dell'anno corrente (Average\_Deal\_Size\_VEM) e la valuta nel contesto dell'anno precedente. Questo è utile per confrontare le dimensioni medie degli affari da un anno all'altro, ad esempio in visualizzazioni KPI o analisi di trend.

5.// Bar\_Color =

VAR SelectedRegion = SELECTEDVALUE('Dim\_Geography'[RegionName])

VAR ThisRegion = MAX('Dim\_Geography'[RegionName])

VAR Growth = [Regional\_Growth\_Rate]

RETURN

SWITCH(

TRUE(),

ISBLANK(SelectedRegion), Growth,

SelectedRegion = ThisRegion, Growth,

BLANK()

)

Questa misura DAX chiamata Bar\_Color è utilizzata per determinare il colore di una barra in un grafico, in base alla regione selezionata e al suo tasso di crescita ([Regional\_Growth\_Rate]). Vediamola più da vicino:

## Obiettivo

Restituire il tasso di crescita regionale solo per la regione selezionata o per quella attualmente visualizzata nel contesto del grafico. In tutti gli altri casi, restituisce BLANK (valore vuoto), che spesso viene usato per non colorare una barra o escluderla dalla visualizzazione.

## Spiegazione delle variabili

SelectedRegion: la regione scelta dall'utente in un filtro o slicer.

ThisRegion: la regione nel contesto corrente del visual (es. ogni barra).

Growth: il tasso di crescita regionale calcolato altrove.

Logica SWITCH(TRUE(), ...)

La funzione SWITCH(TRUE(), ...) valuta le condizioni in ordine:

Se nessuna regione è selezionata (ISBLANK(SelectedRegion)), mostra il valore Growth.

Se la regione selezionata corrisponde a quella della barra (SelectedRegion = ThisRegion), mostra Growth.

In tutti gli altri casi, mostra BLANK().



## Utilizzo pratico

Questa misura può essere usata come color logic in Power BI per:

Evidenziare solo la barra della regione selezionata.

Applicare una scala di colori dinamica basata su crescita solo alla barra filtrata.

Lasciare le altre barre neutre (BLANK = nessun colore o trasparente).

6. // Cumulative\_Female\_Startups =

```
CALCULATE(  
    [Total_Startups],  
    FILTER(  
        ALLSELECTED('Dim_Date'),  
        'Dim_Date'[Date] <= MAX('Dim_Date'[Date])  
    ),  
    'Fact_Startup_Registry'[PrevalenzaFemminile] IN { "Forte", "Esclusiva", "Maggioritaria"  
}  
)
```

Questa misura DAX Cumulative\_Female\_Startups calcola il totale cumulativo di startup femminili nel tempo, con alcune condizioni specifiche. Vediamo nel dettaglio:

Cosa fa la misura?

CALCULATE(...): ricalcola [Total\_Startups] modificando il contesto di valutazione.

Filtro temporale con FILTER(ALLSELECTED('Dim\_Date'), ...): permette di calcolare il cumulativo prendendo tutte le date selezionate fino alla data corrente (MAX('Dim\_Date'[Date])).

Filtro per prevalenza femminile: include solo le startup con valori "Forte", "Esclusiva" o "Maggioritaria" nel campo 'Fact\_Startup\_Registry'[PrevalenzaFemminile].

Risultato

Ottieni una linea temporale cumulativa che rappresenta l'evoluzione del numero di startup a prevalenza femminile nel tempo, secondo il livello di coinvolgimento indicato.

```
7. //Cumulative_HighTech_Startups =  
CALCULATE(  
    [Total_Startups],  
    'Fact_Startup_Registry'[AltoValoreTecnologico] = "SI",  
    FILTER(  
        ALLSELECTED('Dim_Date'),  
        'Dim_Date'[Date] <= MAX('Dim_Date'[Date])  
    )  
)
```

Questa misura Cumulative\_HighTech\_Startups in DAX calcola il totale cumulativo delle startup ad alto valore tecnologico nel tempo. Vediamo cosa fa passo per passo:

Composizione della formula

CALCULATE(...): modifica il contesto per calcolare [Total\_Startups] con filtri aggiuntivi.

'Fact\_Startup\_Registry'[AltoValoreTecnologico] = "SI": include solo le startup classificate come ad alto valore tecnologico.

FILTER(ALLSELECTED('Dim\_Date'), 'Dim\_Date'[Date] <= MAX('Dim\_Date'[Date])):  
costruisce il cumulativo temporale, includendo tutte le date selezionate fino alla data corrente nel contesto (come in una visualizzazione).

In pratica

La misura ti fornisce l'andamento cumulativo nel tempo di tutte le startup che hanno la flag "SI" nella colonna AltoValoreTecnologico. Perfetta per un grafico a linee o area in Power BI per mostrare la crescita nel tempo del settore high-tech.

```
8. //Cumulative_Startups =  
CALCULATE(  
    [Total_Startups],  
    FILTER(  
        ALLSELECTED('Dim_Date'),  
        'Dim_Date'[Date] <= MAX('Dim_Date'[Date])  
    )  
)
```

Questa misura DAX Cumulative\_Startups calcola il numero cumulativo di startup nel tempo, basandosi sulle date selezionate nel report Power BI. Ecco cosa fa:

Scomponiamo la formula

CALCULATE(...): ricalcola [Total\_Startups] in un contesto temporale modificato.

FILTER(...): definisce un intervallo di tempo basato su date.

ALLSELECTED('Dim\_Date'): considera solo le date attualmente selezionate (in slicer o filtri visivi).

'Dim\_Date'[Date] <= MAX('Dim\_Date'[Date]): include tutte le date precedenti o uguali alla data massima del contesto corrente, così da costruire un cumulativo progressivo.

Risultato

Hai una misura che ti mostra l'accumulo totale di startup nel tempo, aggiornato dinamicamente secondo la selezione del report. È l'equivalente di una linea temporale cumulativa, perfetta per analizzare la crescita dell'imprenditorialità in un'area geografica o settore.



9. Cumulative\_VEM\_Deals =

```
CALCULATE(  
    [Total_Deals],  
    FILTER(  
        ALLSELECTED('Dim_Date'),  
        'Dim_Date'[Date] <= MAX('Dim_Date'[Date])  
    )  
)
```

Questa misura DAX Cumulative\_VEM\_Deals calcola il numero cumulativo di affari VEM nel tempo, basandosi sulle date selezionate nel report Power BI.

Come funziona

CALCULATE(...): ricalcola [Total\_Deals] modificando il contesto.

FILTER(...): crea un intervallo di date in cui eseguire il calcolo.

ALLSELECTED('Dim\_Date'): prende in considerazione solo le date selezionate attivamente (tramite slicer o altri filtri).

'Dim\_Date'[Date] <= MAX('Dim\_Date'[Date]): include tutte le date uguali o precedenti alla data corrente nel contesto, per costruire il cumulativo.

Risultato

Mostra l'accumulo progressivo di affari VEM nel tempo, perfetto per monitorare l'espansione commerciale o l'intensità di attività aziendale in un periodo.

10.//Deal\_Count\_By\_Year =

```
CALCULATE(  
    COUNTROWS(Fact_VEM_Investments),
```

```
ALLEXCEPT(Fact_VEM_Investments, Fact_VEM_Investments[AnnoReportVEM])  
)
```

### Interpretazione

Questa misura conta quante righe ci sono nella tabella Fact\_VEM\_Investments, raggruppate per anno di report (AnnoReportVEM), ignorando altri filtri. In dettaglio:

COUNTROWS(Fact\_VEM\_Investments): calcola il numero totale di investimenti.

ALLEXCEPT(...): rimuove tutti i filtri tranne quelli su AnnoReportVEM, in modo che il conteggio sia suddiviso solo per anno.

11.//Funding\_Penetration =

VAR TotalDeals = COUNTROWS('Fact\_VEM\_Investments')

VAR TotalStartups = COUNTROWS('Fact\_Startup\_Registry')

RETURN DIVIDE(TotalDeals, TotalStartups, 0)

### Descrizione della misura Funding\_Penetration

Questa misura calcola la penetrazione dei finanziamenti, cioè il rapporto tra il numero di investimenti registrati e il numero totale di startup. È utile per capire quante startup hanno ricevuto almeno un investimento, in media.

### Scomposizione della logica

VAR TotalDeals = COUNTROWS('Fact\_VEM\_Investments') - Conta tutte le righe nella tabella degli investimenti (cioè quanti deal totali sono stati registrati).

VAR TotalStartups = COUNTROWS('Fact\_Startup\_Registry') - Conta tutte le righe nella tabella del registro startup (cioè quante startup ci sono in totale).

RETURN DIVIDE(TotalDeals, TotalStartups, 0) - Divide il numero totale di investimenti per il numero totale di startup.

Il terzo argomento (0) è il valore restituito se il divisore è zero, per evitare errori.

## Interpretazione

Il risultato è un valore numerico, che può essere:

Minore di 1 → Non tutte le startup hanno ricevuto investimenti.

Maggiore di 1 → Alcune startup hanno ricevuto più di un finanziamento.

12. //Funding\_Penetration\_Growth =

DIVIDE(

[Funding\_Penetration\_Rate] - [Funding\_Penetration\_Rate\_PreviousYear],

[Funding\_Penetration\_Rate\_PreviousYear]

)

Cosa calcola questa misura

La misura mostra la crescita percentuale della penetrazione dei finanziamenti rispetto all'anno precedente. In altre parole, quanto è cambiata la situazione rispetto al passato.

## Analisi del codice

[Funding\_Penetration\_Rate]: valore corrente del tasso di penetrazione dei finanziamenti.

[Funding\_Penetration\_Rate\_PreviousYear]: valore dello stesso tasso nell'anno precedente.

DIVIDE(..., ..., 0): divisione sicura (evita errori quando il denominatore è zero).

## Interpretazione

Valore positivo: la penetrazione dei finanziamenti è aumentata rispetto all'anno prima.

Valore negativo: la penetrazione è diminuita.

Valore zero: nessun cambiamento.

13. //Funding\_Penetration\_Rate =

DIVIDE(

[Total\_VEM\_Deals],

[Total\_Startups]

)

Cosa calcola

Questa misura restituisce il tasso di penetrazione dei finanziamenti, ovvero quanti investimenti ci sono in rapporto al numero di startup registrate. È una metrica utile per capire il livello di “copertura” degli investimenti nel tuo ecosistema startup.

Composizione

DIVIDE: funzione che gestisce la divisione in modo sicuro (evita errori da divisione per zero).

[Total\_VEM\_Deals]: misura che dovrebbe contare tutte le righe o deal nella tabella Fact\_VEM\_Investments.

[Total\_Startups]: misura che dovrebbe contare tutte le righe nella tabella Fact\_Startup\_Registry.

Interpretazione

Valore vicino a 1 → Ogni startup ha ricevuto in media un investimento.

Valore < 1 → Non tutte le startup sono state finanziate.

Valore > 1 → Alcune startup hanno ricevuto più di un finanziamento.

14.//Funding\_Penetration\_Rate\_PreviousYear =

CALCULATE(

[Funding\_Penetration\_Rate],

DATEADD('Dim\_Date'[Date], -1, YEAR)

)

## Spiegazione

CALCULATE(...): ricalcola la misura [Funding\_Penetration\_Rate] in un contesto modificato.

DATEADD('Dim\_Date'[Date], -1, YEAR): modifica il contesto temporale portandolo indietro di un anno, basandosi sulla colonna 'Dim\_Date'[Date].

## Attenzione

Mi devo assicurare che:

La tabella 'Dim\_Date' sia correttamente marcata come tabella data (con "Data table" nelle proprietà).

Ci sia una relazione attiva tra 'Dim\_Date'[Date] e la data usata nelle tue tabelle dei fatti (Fact\_VEM\_Investments, ecc.).

La colonna 'Date' contenga date continue e senza buchi, altrimenti DATEADD potrebbe non funzionare correttamente.

```
15.//Funding_Penetration_Static =
```

```
DIVIDE(
```

```
    CALCULATE(COUNTROWS('Fact_VEM_Investments'), REMOVEFILTERS()),
```

```
    CALCULATE(COUNTROWS('Fact_Startup_Registry'), REMOVEFILTERS()),
```

```
    0
```

```
)
```

## Interpretazione della misura Funding\_Penetration\_Static

Questa versione calcola il tasso di penetrazione dei finanziamenti in modo statico, cioè senza tenere conto dei filtri applicati nel report (come anno, regione, settore, ecc.).

Cosa fa

CALCULATE(..., REMOVEFILTERS()): rimuove tutti i filtri di contesto, quindi considera l'intero set di dati.

COUNTROWS(...): conta il totale degli investimenti (Fact\_VEM\_Investments) e il totale delle startup (Fact\_Startup\_Registry) su tutto il dataset.

DIVIDE(..., ..., 0): gestisce la divisione in modo sicuro, restituendo 0 se il denominatore è zero.

Quando usarla

Come baseline per confrontare i valori filtrati.

Per ottenere un valore globale che non varia con i slicer o altri visual.

In una tabella o card di riepilogo per dare una vista d'insieme sull'intero ecosistema startup-investimenti.

Confronto con la versione dinamica

Funding\_Penetration\_Rate: varia in base ai filtri attivi nel report.

Funding\_Penetration\_Static: resta costante, indipendente da qualsiasi filtro.

16.// Gender\_Diversity\_Growth =

```
DIVIDE(  
    [Gender_Diversity_Index] - [Gender_Diversity_Index_PreviousYear],  
    [Gender_Diversity_Index_PreviousYear]  
)
```

Cosa fa

Calcola la variazione relativa dell'indice di diversità di genere rispetto all'anno precedente.

Se l'indice è migliorato, otterrai un valore positivo

Se è peggiorato, il valore sarà negativo

Se è rimasto stabile, il valore sarà zero

In pratica

Gender\_Diversity\_Index: dovrebbe essere una misura che restituisce l'attuale indice di diversità (es. percentuale di startup con almeno una founder donna).

Gender\_Diversity\_Index\_PreviousYear: misura analoga riferita all'anno precedente.

17.// Gender\_Diversity\_Index =

```
DIVIDE(  
  CALCULATE(  
    [Total_Startups],  
    'Fact_Startup_Registry'[PrevalenzaFemminile] IN {"Forte", "Esclusiva",  
"Maggioritaria"}  
  ),  
  CALCULATE(  
    [Total_Startups],  
    'Fact_Startup_Registry'[PrevalenzaFemminile] <> "no data"  
  )  
)
```

Cosa fa

Il numeratore considera solo le startup in cui la prevalenza femminile è significativa: "Forte", "Esclusiva", o "Maggioritaria".

Il denominatore include tutte le startup tranne quelle con campo "no data" (quindi esclude i casi senza informazione di genere).

DIVIDE(..., ..., 0) non è esplicitamente usata, ma sarebbe utile se volessi gestire i casi con denominatore nullo. Vuoi che lo aggiungiamo?

## Interpretazione

Il risultato è un indice compreso tra:

0 → Nessuna startup ha una leadership femminile significativa.

1 → Tutte le startup, con dati disponibili, hanno una forte componente femminile.

Valori intermedi → percentuale di “diversità” tra startup con dati.

```
18.// Gender_Diversity_Index_PreviousYear =
```

```
CALCULATE(
```

```
    [Gender_Diversity_Index],
```

```
    DATEADD('Dim_Date'[Date], -1, YEAR)
```

```
)
```

## Cosa fa

Il numeratore considera solo le startup in cui la prevalenza femminile è significativa: "Forte", "Esclusiva", o "Maggioritaria".

Il denominatore include tutte le startup tranne quelle con campo "no data" (quindi esclude i casi senza informazione di genere).

DIVIDE(..., ..., 0) non è esplicitamente usata, ma sarebbe utile se volessi gestire i casi con denominatore nullo. Vuoi che lo aggiungiamo?

## Interpretazione

Il risultato è un indice compreso tra:

0 → Nessuna startup ha una leadership femminile significativa.

1 → Tutte le startup, con dati disponibili, hanno una forte componente femminile.

Valori intermedi → percentuale di “diversità” tra startup con dati.



```
19.// Geographic_Spread =  
DIVIDE([Active_Regions], 20) -- 20 regioni italiane
```

Cosa fa

[Active\_Regions]: vedi active regions

2 è il numero totale di regioni in Italia.

DIVIDE(...): calcola la percentuale di copertura geografica, ovvero quanto del territorio italiano è rappresentato nei tuoi dati.

Interpretazione

Valori vicini a 1 → distribuzione ampia e omogenea tra le regioni.

Valori bassi → concentrazione in poche regioni (es. solo Lombardia, Lazio...).

```
20. // HighTech_Ratio =  
DIVIDE(  
    CALCULATE(  
        [Total_Startups],  
        'Fact_Startup_Registry'[AltoValoreTecnologico] = "SI"  
    ),  
    CALCULATE(  
        [Total_Startups],  
        'Fact_Startup_Registry'[AltoValoreTecnologico] <> "no data"  
    )  
)
```

La misura creata serve per calcolare la proporzione di startup che sono classificate come ad alto valore tecnologico. Il numeratore prende in considerazione solamente quelle startup che hanno l'indicatore impostato su "SI", mentre il denominatore considera tutte le startup per le quali è disponibile un'informazione valida riguardo al valore tecnologico, escludendo quindi solo quelle con "no data".

Il risultato ti dice, in forma percentuale o decimale, quanti soggetti nel tuo universo di riferimento presentano questa caratteristica tecnologica avanzata. È una metrica utile per monitorare l'innovazione nel sistema imprenditoriale e per confrontare zone geografiche, settori o trend temporali.

```
21.// HighTech_Ratio_Growth =  
DIVIDE(  
    [HighTech_Ratio] - [HighTech_Ratio_PreviousYear],  
    [HighTech_Ratio_PreviousYear]  
)
```

Una misura che quantifica la variazione percentuale nella presenza di startup ad alto valore tecnologico rispetto all'anno precedente. È perfetta per valutare l'evoluzione dell'innovazione nel tempo.

Questa formula sottrae l'indice dell'anno precedente dal valore attuale e divide la differenza per il valore precedente, restituendo un indicatore della crescita (o decrescita) relativa.

Se il risultato è positivo, significa che c'è stato un aumento nella quota di startup tecnologiche; se è negativo, indica una flessione; se è zero, stabilità.

La sua efficacia dipende dalla corretta definizione della misura  
[HighTech\_Ratio\_PreviousYear].

```
22.// HighTech_Ratio_PreviousYear =  
CALCULATE(  
    [HighTech_Ratio],  
    DATEADD('Dim_Date'[Date], -1, YEAR)  
)
```

Replicato la logica per ricavare l'indicatore di presenza tecnologica relativo all'anno precedente.

Questa misura ricalcola il valore corrente di HighTech\_Ratio spostando il contesto temporale indietro di un anno, grazie a DATEADD. È perfetta per utilizzarla in analisi evolutive, ad esempio all'interno di HighTech\_Ratio\_Growth o in un grafico che mostri il trend dell'innovazione nel tempo.

Come sempre, per far sì che questa misura funzioni correttamente, il modello deve rispettare alcune condizioni:

- La tabella Dim\_Date deve essere marcata come tabella data (date table).
- Deve esserci una relazione attiva tra la colonna 'Dim\_Date'[Date] e le date utilizzate nella tabella dei fatti (Fact\_Startup\_Registry).
- Le date devono essere complete e continue

23.// Investment\_Efficiency =

DIVIDE([Total\_VEM\_Deals], [Total\_Eligible\_Startups])

Questa misura serve a valutare l'efficienza degli investimenti, ovvero quanti investimenti sono stati effettuati in relazione al numero di startup potenzialmente idonee a riceverli.

La logica è semplice: si divide il numero totale di deal ([Total\_VEM\_Deals]) per il numero di startup eleggibili ([Total\_Eligible\_Startups]). Il risultato fornisce un indicatore utile per capire:

- Se il sistema di investimento è ampio e accessibile (valori elevati),
- O se c'è una concentrazione limitata (valori bassi).

24.// Investment\_YoY\_Growth =

DIVIDE(  
[Total\_VEM\_Deals] - [Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear],  
[Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear]  
)

La formula confronta **l'importo investito nell'anno corrente** con **quello dell'anno precedente** e calcola la **crescita percentuale**:

**Interpretazione**

- Se il risultato è positivo → i fondi investiti sono **cresciuti** rispetto all'anno prima.
- Se è negativo → i fondi sono **diminuiti**.
- Se è 0 → nessuna variazione.

25. KPI\_Startup\_Display =

VAR CurrentValue = [Total\_Startups]

VAR PreviousValue = [Total\_Startups\_PreviousYTD]

VAR GrowthPct = DIVIDE(CurrentValue - PreviousValue, PreviousValue)

VAR Arrow =

SWITCH(

TRUE(),

GrowthPct > 0, "↑",

GrowthPct < 0, "↓",

"→"

)

RETURN

FORMAT(CurrentValue, "#,##0") &

" (" & Arrow & FORMAT(GrowthPct, "0.0%") & ")"

È una sintesi visiva che permette di rappresentare in un'unica stringa sia il valore corrente che la variazione rispetto al periodo precedente, accompagnata da una freccia direzionale intuitiva.

Ecco cosa fa nel dettaglio:

- CurrentValue: misura il numero attuale di startup registrate.
- PreviousValue: valore relativo allo stesso periodo dell'anno precedente (presumibilmente da una misura tipo Year-To-Date).
- GrowthPct: calcola la crescita percentuale rispetto al periodo precedente.
- Arrow: restituisce un simbolo visivo (↑, ↓, →) in base alla variazione.
- RETURN: unisce il valore corrente formattato con la freccia e la percentuale di variazione in un'unica stringa, leggibile in una card o tabella.

## Esempio di risultato

Se ci sono attualmente 12.300 startup e il valore precedente era 11.000, il risultato sarebbe:

12.300 (↑11.8%)

Questa rappresentazione è estremamente utile per dashboard ad alto impatto visivo.

26. MaxValue HighTech Ration =

MAX([HighTech\_Ratio], [HighTech\_Ratio\_PreviousYear]) \* 1.05

27. Uguale anche MaxValue StartUps =

MAX([Total\_Startups], [Total\_Startups\_PreviousYear]) \* 1.05

Sto cercando di definire una soglia leggermente superiore al valore massimo osservato tra l'anno corrente e quello precedente per l'indicatore HighTech\_Ratio utile per Graffico GAUGE.

27. National\_Avg\_Funding\_Penetration =

DIVIDE(

[Total\_Deals],

[Total\_Startups]

)

calcola il tasso medio nazionale di penetrazione dei finanziamenti, cioè quante operazioni di investimento sono state effettuate rispetto al numero totale di startup.

Questa metrica è utile per avere una visione d'insieme del mercato italiano, indipendentemente da filtri regionali, temporali o settoriali. A condizione che [Total\_Deals] e [Total\_Startups] siano calcolati sull'intero dataset (senza filtri impliciti), questa misura fornirà una fotografia dell'intensità media di finanziamento.

28. North\_Concentration =

VAR NorthRegions = CALCULATE(

[Total\_Startups],

```

'Dim_Geography'[MacroRegion] = "Nord"
)
VAR TotalStartups = [Total_Startups]
RETURN DIVIDE(NorthRegions, TotalStartups, 0)

```

calcola la quota di startup localizzate nel Nord Italia rispetto al totale nazionale—un ottimo indicatore per analizzare la **concentrazione geografica** dell'attività imprenditoriale.

### Cosa fa la misura

- NorthRegions: calcola il totale delle startup nella macroregione "Nord", filtrando la tabella geografica.
- TotalStartups: prende il valore aggregato di tutte le startup, a livello nazionale.
- DIVIDE(..., ..., 0): effettua la divisione in modo sicuro, restituendo zero se il totale nazionale è assente o nullo.

### Interpretazione

- Il risultato rappresenta una **percentuale** o **quota relativa** di startup attive nel Nord.
- Un valore vicino a 1 indica **forte concentrazione**, mentre valori più bassi suggeriscono **distribuzione meno sbilanciata**.

29. North\_Concentration\_PreviousYear =

```

CALCULATE(
    [North_Concentration],
    DATEADD('Dim_Date'[Date], -1, YEAR)
)

```

La misura modifica il contesto temporale con DATEADD, spostandolo indietro di un anno, e ricalcola la proporzione di startup presenti nel Nord rispetto al totale nazionale.

Questa combinazione ti permette di misurare e comunicare quanto si stia accentuando (o riducendo) lo sbilanciamento territoriale nel tempo.

30. North\_Concentration\_Static =

```

VAR NorthRegions = CALCULATE(
    [Total_Startups],
    'Dim_Geography'[MacroRegion] = "Nord",
    REMOVEFILTERS()
)
VAR TotalStartups = CALCULATE(
    [Total_Startups],
    REMOVEFILTERS()
)
RETURN DIVIDE(NorthRegions, TotalStartups, 0)

```

rappresenta la quota di startup localizzate nel Nord Italia **su tutto il dataset**, senza tenere conto di eventuali filtri applicati nel report.

#### **Cosa fa nel dettaglio**

- REMOVEFILTERS() applicato a entrambe le misure fa sì che il calcolo sia fatto **sull'intero dataset**, ignorando completamente filtri temporali, geografici, settoriali o altri slicer.
- NorthRegions conta le startup nella macroregione "Nord", indipendentemente da filtri attivi.
- TotalStartups calcola il numero totale di startup registrate, sempre senza filtri.
- La divisione restituisce la **percentuale di concentrazione nel Nord** rispetto al numero totale nazionale, a prescindere dal contesto di visualizzazione.

31. una misura efficace per analizzare il peso degli investimenti in fase precoce all'interno del totale investito. Vediamo cosa fa:

- Il numeratore somma l'importo investito solo nelle operazioni classificate come "Seed" o "Startup", cioè quelle tipiche delle prime fasi di vita di una startup.
- Il denominatore è il totale degli investimenti effettuati (presumibilmente la somma complessiva, non il conteggio).

Questa misura restituisce quindi la **quota percentuale degli investimenti early stage** sul volume complessivo degli investimenti registrati. È utile per capire quanto il sistema sia orientato verso la fase iniziale dell'innovazione, rispetto a round più maturi.

31. Percent\_Early\_Startup =

DIVIDE(

CALCULATE(

COUNTROWS('Fact\_VEM\_Investments'),

'Fact\_VEM\_Investments'[AnnoReportVEM] -  
'Fact\_VEM\_Investments'[AnnoFondazione] <= 5,

NOT ISBLANK('Fact\_VEM\_Investments'[AnnoReportVEM]),

NOT ISBLANK('Fact\_VEM\_Investments'[AnnoFondazione])

),

COUNTROWS('Fact\_VEM\_Investments')

)

quantifica la percentuale di investimenti effettuati in startup “giovani”, ovvero fondate da non più di cinque anni rispetto al momento del report.

### Cosa fa la misura

- Il **numeratore** conta le operazioni di investimento effettuate in startup per cui:
  - L'anno del report meno l'anno di fondazione è al massimo pari a 5.
  - Entrambi gli anni sono not null (evita di considerare record incompleti).
- Il **denominatore** è il numero totale di investimenti registrati.

Il risultato rappresenta la quota di investimenti early-stage in senso temporale (cioè basato sull'età delle startup), indipendentemente dalla classificazione dichiarata del round.

32. Regional\_Funding\_Penetration =

DIVIDE(

[Regional\_VEM\_Deals],

[Regional\_Startup\_Count]

)

Questa misura serve a calcolare il livello di penetrazione dei finanziamenti a livello regionale, ovvero quanti investimenti sono stati effettuati in rapporto al numero di startup registrate in ciascuna regione.

### Struttura logica



- [Regional\_VEM\_Deals]: misura che rappresenta il **numero di operazioni di investimento** effettuate in una determinata regione (o la somma degli importi, se impostata in quel modo).
- [Regional\_Startup\_Count]: numero di **startup registrate** nella stessa regione.
- DIVIDE(...): effettua la divisione in modo sicuro, evitando errori in caso di divisore nullo.

### Interpretazione

Il risultato fornisce un **indicatore di intensità degli investimenti** per ciascuna regione:

- Valori elevati → forte attività di investimento rispetto al numero di startup.
- Valori bassi → molte startup, pochi investimenti (possibile area di miglioramento).

### 33. Regional\_Growth\_Rate =

VAR Curr = [Regional\_Startup\_Count\_YearAware]

VAR Prev = [Regional\_Startup\_Count\_PreviousYear]

RETURN

IF(

NOT(ISBLANK(Curr)) && NOT(ISBLANK(Prev)) && Prev <> 0,

DIVIDE(Curr - Prev, Prev),

BLANK()

)

### Cosa fa questa misura

- Confronta il numero di startup in una regione tra due anni consecutivi.
- Calcola il **tasso di crescita** relativo solo se:
  - Entrambi i valori (Curr e Prev) sono disponibili.
  - Il valore dell'anno precedente non è zero.

In caso contrario, restituisce BLANK() per evitare risultati fuorvianti.

### 34. Regional\_Investment\_Amount\_PreviousYear =

CALCULATE(

SUM('Fact\_VEM\_Investments'[Ammount\_Invested]),

```

    ALLEXCEPT('Fact_VEM_Investments', 'Dim_Geography'[RegionName],
'Dim_Date'[Year]),

    SAMEPERIODLASTYEAR('Dim_Date'[Date])

)

```

una misura che cerca di calcolare l'ammontare degli investimenti dell'anno precedente per ciascuna regione, mantenendo il contesto geografico e annuale.

```

35. Regional_Investment_Amount_YearAware =

CALCULATE(

    SUM('Fact_VEM_Investments'[Ammount_Invested]),

    ALLEXCEPT('Fact_VEM_Investments', 'Dim_Geography'[RegionName],
'Dim_Date'[Year])

)

```

una misura che mira a calcolare l'ammontare totale investito in ogni regione per ciascun anno, mantenendo visibili solo i filtri su RegionName e Year.

### Cosa fa la misura

- SUM('Fact\_VEM\_Investments'[Ammount\_Invested]): somma gli importi investiti.
- ALLEXCEPT(...): rimuove tutti i filtri dal contesto tranne quelli su RegionName e Year, assicurando che il calcolo rispetti solo la dimensione geografica e temporale annuale.

### A cosa serve

Questa misura è utile quando:

- Vuoi garantire che il calcolo degli investimenti per regione e anno sia **coerente e stabile**, anche se ci sono filtri su altri campi come settore, stadio di investimento, o tipologia di startup.
- Vuoi **confrontare visivamente le regioni** per ciascun anno in un grafico temporale o mappa tematica.
- Intendi usare questa misura come base per calcoli di crescita, concentrazione regionale o analisi comparativa nel tempo.

```

36. Regional_Investment_Growth_Rate =
VAR Curr = [Regional_Investment_Amount_YearAware]
VAR Prev = [Regional_Investment_Amount_PreviousYear]
RETURN
IF(
    NOT(ISBLANK(Curr)) && NOT(ISBLANK(Prev)) && Prev <> 0,
    DIVIDE(Curr - Prev, Prev),
    BLANK()
)

```

una misura solida per analizzare la **crescita regionale degli investimenti** da un anno all'altro. La logica che usata è chiara e protettiva nei confronti di dati incompleti, il che è sempre una buona pratica.

#### **Cosa fa questa misura**

- Confronta l'importo investito in una regione nell'anno corrente (Curr) con quello dell'anno precedente (Prev).
- Se entrambi i valori sono disponibili e il precedente è diverso da zero, calcola la variazione percentuale.
- Altrimenti restituisce BLANK() — evitando errori o risultati fuorvianti in caso di dati nulli o assenti.

#### **A cosa serve**

- Visualizzare il trend degli investimenti su base regionale.
- Evidenziare dove si stanno accentuando gli investimenti (crescita positiva) e dove si stanno contraendo (crescita negativa).
- Utilizzabile in:
  - Grafici a barre per confronto multi-regione.
  - Mappe tematiche temporali.
  - Indicatori condizionali (freccia su/giù, colorazioni).

```

37. Regional_Investment_Trend_Color =
VAR GrowthRate = [Regional_Investment_Growth_Rate]
RETURN
    SWITCH(
        TRUE(),
        ISBLANK(GrowthRate), "Stable",
        GrowthRate > 0.05, "Positive",
        GrowthRate < -0.05, "Negative",
        "Stable"
    )

```

una misura per **associare un'etichetta descrittiva** alla variazione degli investimenti regionali, in base alla soglia impostata.

#### Cosa fa la formula

- Valuta il valore di crescita (GrowthRate) regionale.
- Se il valore è **superiore al 5%**, restituisce "Positive".
- Se è **inferiore a -5%**, restituisce "Negative".
- Altrimenti, o se è nullo, restituisce "Stable".

Questo approccio consente di:

- **Colorare dinamicamente** un elemento visivo (ad es. card, barra, punto in mappa) in base al trend.
- Creare filtri, tooltip o legende che riflettano la direzione dell'investimento.
- Applicare logiche condizionali per evidenziare regioni in crescita o declino.

```

38. Regional_Population =
VAR RegionName = SELECTEDVALUE('Dim_Geography'[RegionName])
RETURN
    SWITCH(
        RegionName,
        "LOMBARDIA", 10000000,

```

"CAMPANIA", 5800000,  
 "LAZIO", 5900000,  
 "EMILIA-ROMAGNA", 4500000,  
 "VENETO", 4900000,  
 "PIEMONTE", 4400000,  
 "SICILIA", 5000000,  
 "PUGLIA", 4000000,  
 "TOSCANA", 3700000,  
 "MARCHE", 1500000,  
 "LIGURIA", 1500000,  
 "ABRUZZO", 1300000,  
 "CALABRIA", 1900000,  
 "BASILICATA", 600000,  
 "MOLISE", 300000,  
 "UMBRIA", 900000,  
 "SARDEGNA", 1600000,  
 "FRIULI-VENEZIA GIULIA", 1200000,  
 "TRENTINO-ALTO ADIGE", 1100000,  
 "VALLE D'AOSTA", 125000,  
 3000000 // Default for others

)

una misura che assegna la popolazione stimata a ciascuna regione italiana usando SELECTEDVALUE e SWITCH. È utile quando per integrare un dato esterno non presente direttamente nel modello, per esempio per calcolare indicatori normalizzati come:

- Investimenti per abitante
- Startup per abitante
- Penetrazione tecnologica relativa alla popolazione

39. Regional\_Startup\_Count =

CALCULATE(

```
[Total_Startups],
ALLEXCEPT('Fact_Startup_Registry', 'Dim_Geography'[RegionName],
'DIM_Date'[Year])
)
```

Una misura che calcola il numero di startup in ogni regione per ciascun anno, indipendentemente da eventuali altri filtri attivi nel report.

### **Cosa fa questa misura**

- [Total\_Startups]: rappresenta il numero totale di startup in base alla definizione esistente nel tuo modello.
- ALLEXCEPT(...): rimuove tutti i filtri tranne quelli su RegionName e Year, assicurando che il conteggio sia coerente rispetto a queste due dimensioni.

### **A cosa serve**

- Permette di visualizzare in modo affidabile il numero di startup in ogni regione per ogni anno, anche quando ci sono slicer o filtri su settore, tipologia, stadio di sviluppo, ecc.
- È una base robusta per fare confronti temporali e territoriali, ad esempio per misurare la crescita, calcolare tassi di penetrazione o concentrazione regionale.

40. Regional\_Startup\_Count\_PreviousYear =

```
VAR SelectedYear = SELECTEDVALUE('Dim_Date'[Year])
```

```
RETURN
```

```
CALCULATE(
```

```
[Total_Startups],
```

```
ALLEXCEPT('Fact_Startup_Registry', 'Dim_Geography'[RegionName]),
```

```
'Dim_Date'[Year] = SelectedYear - 1
```

```
)
```

### **Cosa fa la misura**

- SelectedYear: rileva l'anno selezionato nel contesto della visualizzazione.
- CALCULATE(...): calcola il totale delle startup dell'anno precedente.

- Usa ALLEXCEPT per mantenere solo il filtro su RegionName, ignorando tutto il resto.
- Applica un filtro manuale: Year = SelectedYear - 1.

41. Regional\_Startup\_Count\_YearAware =

VAR SelectedYear = SELECTEDVALUE('Dim\_Date'[Year])

RETURN

CALCULATE(

[Total\_Startups],

ALLEXCEPT('Fact\_Startup\_Registry', 'Dim\_Geography'[RegionName]),

'Dim\_Date'[Year] = SelectedYear

)

una misura che restituisce il numero di startup per ciascuna **regione** in un **anno specifico**, basandosi sulla selezione temporale in atto. È molto utile per visualizzazioni come tabelle per anno e regione, o per confronti temporali regionali.

### **Analisi della struttura**

- SELECTEDVALUE('Dim\_Date'[Year]) cattura l'anno selezionato nel contesto attivo.
- CALCULATE(...) ricalcola [Total\_Startups] applicando:
  - ALLEXCEPT → Mantiene solo il filtro su RegionName, eliminando tutti gli altri filtri, compresi quelli su tempo, settore, ecc.
  - **Filtro esplicito su anno** → 'Dim\_Date'[Year] = SelectedYear

### **Vantaggi**

- **Precisione territoriale e temporale:** mantiene il confronto per regione e anno.
- **Robustezza contro filtri indesiderati:** grazie a ALLEXCEPT, il calcolo non viene alterato da filtri su altre dimensioni.
- **Flessibilità:** utile per derivare misure di variazione, penetrazione, normalizzazione ecc.

### **Attenzione**

Questa misura funziona correttamente **solo quando è attivo un filtro univoco sull'anno**. Se il report visualizza **più anni contemporaneamente**, SELECTEDVALUE restituisce BLANK() e la misura non produce risultati.

42. Regional\_VEM\_Deals =

```
CALCULATE(  
    [Total_Deals],  
    ALLEXCEPT('Fact_VEM_Investments', 'Dim_Geography'[RegionName])  
)
```

#### A cosa serve

- Isolare il conteggio degli investimenti per **ogni singola regione**, indipendentemente da filtri non geografici.
- Usabile come base per:
  - Calcolare **penetrabilità dei finanziamenti** (Regional\_Funding\_Penetration)
  - Visualizzare **l'intensità di attività** su mappa
  - Costruire **trend regionali** in combinazione con filtri temporali a livello pagina

43. Sector\_Market\_Share =

```
DIVIDE(  
    CALCULATE(  
        [Total_Deals],  
        ALLEXCEPT('Fact_VEM_Investments', 'Dim_Sector'[SectorName])  
    ),  
    [Total_Deals]  
)
```

Questa misura calcola la quota di mercato di ciascun settore in termini di numero di operazioni di investimento.

**Nome: Sector\_Market\_Share**

**Cosa fa** Restituisce la percentuale di investimenti attribuibili a ciascun settore rispetto al totale.

**Struttura**



- **Numeratore:** numero di operazioni ([Total\_Deals]) mantenendo solo il filtro sul settore (SectorName).
- **Denominatore:** totale degli investimenti effettuati (tutti i settori).

**Interpretazione** Indica il **peso relativo** di ciascun settore nel mercato degli investimenti monitorati.

#### Quando usarla

- Grafici a torta o barre verticali per confronti settoriali.
- Cruscotti che mostrano la distribuzione dei fondi per tipologia di attività.
- Analisi strategiche di concentrazione o diversificazione settoriale.

44. Sector\_Startup\_Count =

VAR MaxAnno = MAX('Dim\_Date'[Year])

RETURN

CALCULATE(

[Total\_Startups],

FILTER(

ALLEXCEPT('Fact\_Startup\_Registry', 'Dim\_Sector'[SectorName]),

'Fact\_Startup\_Registry'[Year] <= MaxAnno

)

)

#### Nome: Sector\_Startup\_Count

**Cosa fa** Calcola il numero di startup per ciascun settore, includendo tutti gli anni fino al più recente disponibile nel contesto del report.

#### Struttura

- MaxAnno: identifica l'anno più recente nel contesto visivo attivo.
- ALLEXCEPT(...): mantiene solo il filtro sul nome del settore (SectorName).
- FILTER(...): restringe le righe alle sole startup registrate fino a MaxAnno.
- CALCULATE(...): somma le startup applicando il filtro sopra.

45. Sector\_Success\_Score =

```

VAR MarketShare = [Sector_Market_Share]

VAR StartupCount = [Sector_Startup_Count]

VAR AvgTicketSize_M = DIVIDE([Total_VEM_Deals], [Total_Deals]) / 1000000

VAR GrowthRate = [VEM_YoY_Growth]

RETURN

IF(
    NOT(ISBLANK(MarketShare)),
    (MarketShare * 0.4) +
    (StartupCount * 0.1) +
    (AvgTicketSize_M * 1.5) + -- per moderare impatto
    (GrowthRate * 0.4),
    BLANK()
)

```

**Interpretazione** Mostra il volume cumulativo delle startup registrate in ogni settore fino all'ultimo anno visualizzato. È utile per analisi storiche per settore.

#### Quando usarla

- In report che mostrano **trend settoriali cumulativi**.
- In **grafici per quota settoriale** che non si limitano a un singolo anno.
- In confronti **storici tra settori**, su un periodo variabile.

**Alert** Assicurati che 'Fact\_Startup\_Registry'[Year] sia coerente con 'Dim\_Date'[Year], o collegata correttamente via relazione. Inoltre, se il report è filtrato su un intervallo specifico, MAX('Dim\_Date'[Year]) potrebbe non rappresentare l'anno attuale globale.

46. Sector\_Success\_Score =

```

VAR MarketShare = [Sector_Market_Share]

VAR StartupCount = [Sector_Startup_Count]

VAR AvgTicketSize_M = DIVIDE([Total_VEM_Deals], [Total_Deals]) / 1000000

VAR GrowthRate = [VEM_YoY_Growth]

```

## RETURN

```
IF(  
    NOT(ISBLANK(MarketShare)),  
    (MarketShare * 0.4) +  
    (StartupCount * 0.1) +  
    (AvgTicketSize_M * 1.5) + -- per moderare impatto  
    (GrowthRate * 0.4),  
    BLANK()  
)
```

### Nome: Sector\_Success\_Score

**Cosa fa** Calcola un punteggio sintetico per ciascun settore, combinando variabili rilevanti come quota di mercato, volume di startup, dimensione media dei deal e crescita annuale.

### Struttura

- MarketShare: quota di mercato del settore (% investimenti).
- StartupCount: numero di startup attive nel settore.
- AvgTicketSize\_M: dimensione media di ciascun investimento, in milioni.
- GrowthRate: tasso di crescita anno su anno delle operazioni.
- Ogni fattore contribuisce al punteggio con un peso specifico:
  - MarketShare: 40%
  - StartupCount: 10%
  - AvgTicketSize: 1.5x (per attenuare variazioni estreme)
  - GrowthRate: 40%

**Interpretazione** Restituisce una metrica aggregata che cerca di rappresentare il “successo” di un settore, bilanciando **rilevanza di mercato, densità imprenditoriale, attrattività per investitori e dinamismo nel tempo**.

### Quando usarla

- Per classifiche settoriali in dashboard di sintesi.
- In ranking, mappe calore o KPI sintetici.

- Per identificare settori trainanti o emergenti.

### Alert

- Il punteggio non ha unità di misura: è un indice aggregato.
- Presuppone che le misure base siano coerentemente calcolate nel contesto settoriale.
- Il peso dei fattori è arbitrario: può essere calibrato secondo criteri strategici o analitici.

47. Sector\_Success\_Score\_Normalized =

VAR Score = [Sector\_Success\_Score]

VAR MinScore = MINX(ALL('Dim\_Sector'[SectorCategory]), [Sector\_Success\_Score])

VAR MaxScore = MAXX(ALL('Dim\_Sector'[SectorCategory]), [Sector\_Success\_Score])

VAR Range = MaxScore - MinScore

RETURN

IF(

ISBLANK(Score) || Range = 0,

BLANK(),

(1 - DIVIDE(Score - MinScore, Range)) \* 100

)

**Nome: Sector\_Success\_Score\_Normalized**

**Cosa fa** Normalizza il punteggio Sector\_Success\_Score su una scala percentuale da 0 a 100, in modo che 100 corrisponda al punteggio massimo tra i settori e 0 al punteggio minimo.

**Formula**

**DAX**

**(1 - DIVIDE(Score - MinScore, Range)) \* 100**

**Spiegazione tecnica** Nonostante la formula sembri invertire i valori, il comportamento corretto emerge dal contesto:

- Score - MinScore misura quanto il punteggio corrente si distacca dal minimo.

- **DIVIDE(..., Range)** lo normalizza su una scala 0–1.
- Sottraendo da 1 e moltiplicando per 100, si inverte la scala: chi ha il punteggio più alto risulta con valore normalizzato 100, perché  $\text{Score} - \text{MinScore}$  è massimo  $\rightarrow \text{DIVIDE}$  è  $1 \rightarrow 1 - 1 = 0 \rightarrow 0 \times 100 = 0$ .

**48. Startup\_2020 =**

```
CALCULATE(
    COUNTROWS('Fact_Startup_Registry'),
    FILTER(
        ALL('Dim_Date'),
        'Dim_Date'[Year] = 2020
    )
)
```

**Nome: Startup\_2020**

**Cosa fa Restituisce il numero totale di startup registrate nel corso dell'anno 2020, indipendentemente da eventuali filtri attivi sul tempo.**

**Struttura**

- **COUNTROWS('Fact\_Startup\_Registry')**: conta il numero di righe nella tabella dei registri startup, cioè il numero totale di startup.
- **FILTER(ALL('Dim\_Date'), ...)**: ignora qualsiasi filtro sulla dimensione tempo e applica manualmente il filtro sull'anno 2020.

**Interpretazione** La misura fornisce il totale assoluto delle startup registrate nel 2020, utile per analisi comparative o benchmark fissi.

**49. Startup\_Actuali =**

```
CALCULATE(
    COUNTROWS('Fact_Startup_Registry'),
    FILTER(
        ALL('Dim_Date'),
        'Dim_Date'[Year] = MAX('Dim_Date'[Year])
    )
)
```

)

### **Nome: Startup\_Attuali**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate nell'anno più recente disponibile nel dataset, indipendentemente dai filtri temporali attivi nel report.

### **Quando usarla**

- In KPI sintetici per rappresentare l'“attualità” del sistema imprenditoriale.
- Per confronti diretti con anni precedenti o con la media mobile.
- Come base per trend recenti o analisi di accelerazione.

**Nota tecnica** Questa misura ignora i filtri sul tempo grazie alla rimozione del contesto sulla dimensione Dim\_Date. È fondamentale che la colonna dell'anno nella tabella dei fatti (Fact\_Startup\_Registry) sia correttamente collegata alla dimensione data, altrimenti il filtro non verrà applicato in modo coerente.

50. Startup\_Count\_PreviousMonth =

CALCULATE(

[Total\_Startups],

DATEADD(Dim\_Date[Date], -1, MONTH)

)

### **Nome: Startup\_Count\_PreviousMonth**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate nel **mese precedente** rispetto alla data più recente disponibile nel contesto attivo.

### **Quando usarla**

- Per analisi mensili con confronto diretto rispetto al valore corrente.
- In KPI che mostrano variazioni mese su mese.
- Per costruire trend a breve termine o valutazioni cicliche.

**Nota tecnica** La funzione DATEADD(..., -1, MONTH) sposta il contesto temporale indietro di un mese. Per funzionare correttamente:

- La colonna Dim\_Date[Date] deve avere granularità **giornaliera**.
- La misura [Total\_Startups] deve essere sensibile al contesto temporale, altrimenti può restituire valori non attesi o BLANK().

### **51. Nome: Startup\_Count\_PreviousQuarter**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate nel **trimestre precedente** rispetto all'ultima data disponibile nel contesto visivo attivo.

#### Quando usarla

- In KPI o visualizzazioni trimestrali con confronto rispetto al valore corrente.
- Per analisi stagionali o valutazioni di andamento economico ciclico.
- Come base per misure di variazione trimestre su trimestre.

**Nota tecnica** La funzione che sposta il contesto temporale di un trimestre richiede che Dim\_Date[Date] abbia granularità sufficiente (preferibilmente giornaliera) e che [Total\_Startups] reagisca correttamente alle modifiche del tempo. Se il modello aggrega solo per anno, il risultato può essere nullo o errato.

52. Startup\_Count\_PreviousYear =

```
CALCULATE(  
    [Total_Startups],  
    DATEADD(Dim_Date[Date], -1, YEAR)  
)
```

#### Nome: Startup\_Count\_PreviousYear

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate nell'anno **precedente** rispetto alla data più recente disponibile nel contesto visivo.

#### Quando usarla

- In confronti annuali (es. variazione anno su anno).
- In KPI che evidenziano la performance dell'anno passato.
- Per costruire misure di crescita, delta o indicatori di trend.

**Nota tecnica** La misura sposta il contesto temporale indietro di un anno utilizzando la dimensione Dim\_Date. È essenziale che il campo Date abbia granularità **giornaliera**, e che [Total\_Startups] sia una misura dipendente dal tempo per assicurare una corretta aggregazione. Se nel modello la data è solo annuale, è preferibile usare un filtro diretto sull'anno o una tabella temporale apposita.

53. Startup\_Count\_PreviousYTD =

```
CALCULATE(  
    [Total_Startups],
```

DATESYTD(DATEADD(Dim\_Date[Date], -1, YEAR))

)

#### **Nome: Startup\_Count\_PreviousYTD**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate nello stesso intervallo di tempo dell'anno **precedente** rispetto all'anno corrente, calcolato da inizio anno fino alla data corrente.

#### **Quando usarla**

- In confronti YTD (Year-To-Date) tra l'anno attuale e quello precedente.
- In KPI che mostrano se l'anno corrente sta andando meglio o peggio dello stesso periodo dell'anno scorso.
- Per costruire misure di crescita YTD o delta YTD.

**Nota tecnica** Questa misura sfrutta la combinazione di DATEADD(..., -1, YEAR) per spostare indietro di un anno e DATESYTD(...) per limitare l'intervallo da gennaio fino alla data corrente. È fondamentale che Dim\_Date[Date] abbia granularità giornaliera, altrimenti la misura potrebbe non funzionare correttamente.

#### **54. Nome: Startup\_Count\_YTD**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate da inizio anno fino alla data corrente nel contesto visivo attivo (YTD – Year-To-Date).

#### **Quando usarla**

- In KPI o visualizzazioni cumulative annuali.
- Per confronti con lo stesso periodo di anni precedenti (es. tramite Startup\_Count\_PreviousYTD).
- Per monitorare l'andamento progressivo nel corso dell'anno.

**Nota tecnica** La funzione YTD richiede che la colonna Dim\_Date[Date] abbia granularità almeno **giornaliera** e sia correttamente marcata come data nel modello. Se il contesto temporale è filtrato su un anno parziale o su più anni, la misura potrebbe restituire risultati inattesi.

#### **54. Nome: Startup\_Density**

**Cosa fa** Calcola il numero di startup attive per ogni 100.000 abitanti in ciascuna regione, restituendo un valore normalizzato che consente il confronto tra territori con popolazioni diverse.

#### **Quando usarla**



- In mappe tematiche o grafici che mostrano la **penetrazione imprenditoriale** nei territori.
- Per confrontare regioni con popolazioni molto diverse in modo equo.
- In report dove si analizza l'efficienza o vitalità imprenditoriale in rapporto alla densità demografica.

**Nota tecnica** La popolazione regionale è divisa per 100.000 per portare il denominatore a scala leggibile, così il risultato finale rappresenta il **numero di startup ogni 100.000 abitanti**. Assicurati che:

- [Regional\_Population] sia una misura coerente con il contesto territoriale.
- [Regional\_Startup\_Count] sia filtrata sulla stessa dimensione geografica.

55. Startup\_MoM\_Growth =

DIVIDE(  
     [Total\_Startups] - [Startup\_Count\_PreviousMonth],  
     [Startup\_Count\_PreviousMonth]  
 )

**Nome: Startup\_MoM\_Growth**

**Cosa fa** Calcola la variazione percentuale del numero di startup registrate nel mese corrente rispetto al mese precedente—ossia il tasso di crescita “Month-over-Month” (MoM).

**Quando usarla**

- In KPI dinamici che mostrano la **direzione di breve periodo**.
- Per confrontare l'attività imprenditoriale mese su mese.
- In grafici a barre o linee per tracciare micro-trend.

**Nota tecnica** La misura si basa su [Startup\_Count\_PreviousMonth] come riferimento storico. Se questo valore è BLANK() o pari a zero, la divisione può restituire errore o valore nullo—è consigliabile gestire eventuali eccezioni con IF o ISBLANK in una versione estesa della misura. Inoltre, [Total\_Startups] deve avere una corretta granularità mensile per riflettere il dato del mese corrente.

56. Startup\_QoQ\_Growth =

DIVIDE(  
     [Total\_Startups] - [Startup\_Count\_PreviousQuarter],

[Startup\_Count\_PreviousQuarter]

)

### Nome: Startup\_QoQ\_Growth

**Cosa fa** Calcola la variazione percentuale del numero di startup registrate nel trimestre corrente rispetto al trimestre precedente—indicando il tasso di crescita “Quarter-over-Quarter” (QoQ).

### Quando usarla

- In analisi stagionali o trimestrali per valutare **cambiamenti ciclici**.
- Nei KPI per monitorare la **direzione della crescita imprenditoriale** su base trimestrale.
- In report dove si confrontano periodi fiscali o economici a breve-medio termine.

**Nota tecnica** Questa misura dipende dalla corretta definizione di [Startup\_Count\_PreviousQuarter], che deve:

- Essere sensibile al **contesto temporale trimestrale**.
- Basarsi su una colonna Date con granularità **giornaliera** nella dimensione tempo (Dim\_Date).
- Essere coerente nel calcolo con [Total\_Startups], che rappresenta il numero di startup nel trimestre corrente.

57. Startup\_Success\_Score =

VAR RegionScore = IF([Regional\_Funding\_Penetration] > 0.15, 1, 0.5)

VAR SectorScore = IF([Sector\_Market\_Share] > 0.1, 1, 0.7)

VAR GenderScore = IF([Gender\_Diversity\_Index] > 0.2, 1.2, 1)

VAR TechScore = IF([HighTech\_Ratio] > 0.4, 1.1, 1)

RETURN (RegionScore \* SectorScore \* GenderScore \* TechScore) \* 10

### Nome: Startup\_Success\_Score

**Cosa fa** Restituisce un punteggio sintetico che rappresenta la “qualità” o “potenziale successo” di una startup, calcolato a partire da quattro indicatori: penetrazione dei fondi regionali, quota di mercato del settore, indice di diversità di genere e componente tecnologica.

### Quando usarla

- In report per identificare startup o gruppi con maggiore probabilità di successo.

- In visualizzazioni che combinano vari fattori strutturali in un unico indicatore.
- Per creare classifiche o segmentazioni (“promettenti”, “in linea”, “sotto soglia”).

### Struttura logica

- **Penetrazione regionale** > 15% → startup in ambiente finanziato → coeff. 1 (altrimenti 0.5).
- **Quota di mercato del settore** > 10% → settore rilevante → coeff. 1 (altrimenti 0.7).
- **Diversità di genere** > 0.2 → team inclusivo → coeff. 1.2 (altrimenti 1).
- **Componente tecnologica** > 40% → innovazione → coeff. 1.1 (altrimenti 1).
- Il prodotto dei quattro fattori è poi moltiplicato per 10 per una scala leggibile.

58. Startup\_YoY\_Growth =

```
DIVIDE(
    [Total_Startups] - [Startup_Count_PreviousYear],
    [Startup_Count_PreviousYear]
)
```

**Nome: Startup\_YoY\_Growth**

**Cosa fa** Calcola la variazione percentuale del numero di startup registrate **nell'anno corrente rispetto all'anno precedente**, rappresentando il tasso di crescita “Year-over-Year” (YoY).

**Quando usarla**

- In analisi annuali per valutare la **performance dell'ecosistema imprenditoriale** nel tempo.
- In KPI che segnalano **accelerazione o rallentamento** della creazione di startup.
- In report e dashboard strategici per monitorare la **tendenza su base annua**.

59. Startup\_YTD\_vs\_PreviousYTD =

```
DIVIDE(
    [Startup_Count_YTD] - [Startup_Count_PreviousYTD],
    [Startup_Count_PreviousYTD]
```

)

#### Nome: Startup\_YTD\_vs\_PreviousYTD

**Cosa fa** Misura la **variazione percentuale del numero di startup registrate da inizio anno** rispetto allo **stesso periodo dell'anno precedente** (YTD vs. Previous YTD). È un indicatore dinamico della crescita imprenditoriale **progressiva** anno su anno.

#### Quando usarla

- In KPI che mostrano **se l'anno attuale sta sovraperformando o sotto-performando** rispetto allo scorso.
- Nei report mensili o trimestrali che monitorano **l'andamento cumulativo** delle registrazioni di startup.
- Per segnalare **trend di accelerazione o rallentamento**, anche in tempo reale.

60. Startups PY % =

```
IF(  
    ISBLANK([Total_Startups_PreviousYear]),  
    BLANK(),  
    DIVIDE([Total_Startups] - [Total_Startups_PreviousYear],  
    [Total_Startups_PreviousYear])  
)
```

#### Nome: Startups PY %

**Cosa fa** Calcola la **variazione percentuale** del numero di startup registrate **nell'anno corrente rispetto all'anno precedente**. Il risultato mostra di quanto è aumentato (o diminuito) il numero rispetto all'anno prima.

61. Top5\_Investor\_Share =

VAR Top5 =

```
CALCULATETABLE(  
    TOPN(5, VALUES('Dim_Investor'[InvestorKey]), [Total_VEM_Deals], DESC),  
    ALLSELECTED('Fact_VEM_Investments')  
)
```

VAR Top5\_Amount =

```
CALCULATE([Total_VEM_Deals], KEEPFILTERS(Top5))
```

VAR Total = [Total\_VEM\_Deals]

RETURN DIVIDE(Top5\_Amount, Total)

**Nome: Top5\_Investor\_Share**


**Cosa fa** Calcola la quota percentuale degli investimenti effettuati dai **primi 5 investitori** (per numero totale di operazioni), rispetto al totale degli investimenti VEM (Total\_VEM\_Deals) visibili nel contesto attivo.

62 . Top5\_Investors\_Tooltip =

VAR Top5 =

```
TOPN(  
    5,  
    SUMMARIZE(  
        'Dim_Investor',  
        'Dim_Investor'[InvestorName],  
        "TotaleInvestito",  
        CALCULATE(SUM('Fact_VEM_Investments'[Ammount_Invested]))  
    ),  
    [TotaleInvestito], DESC  
)
```

RETURN

" Top 5 Investitori:" & UNICHAR(10) &

CONCATENATEX(  
 Top5,

```
    'Dim_Investor'[InvestorName] & ": €" & FORMAT([TotaleInvestito], "#,##0"),  
    UNICHAR(10)
```

)

**Nome: Top5\_Investors\_Tooltip**

**Cosa fa** Restituisce un testo formattato (tooltip) che elenca i **primi 5 investitori** per ammontare totale investito, mostrando per ciascuno il nome e la somma investita in euro.

#### Quando usarla

- In tooltip personalizzati all'interno di **grafici di investimento o schede riassuntive**.
- Per dare **contesto immediato** a visualizzazioni aggregate, mostrando gli attori principali.
- Come elemento descrittivo interattivo nei report su finanza, venture capital o ecosistemi startup.

#### Struttura logica

- Usa TOPN per individuare i 5 investitori con maggiore ammontare investito.
- SUMMARIZE costruisce una tabella con nome investitore e totale investito.
- CONCATENATEX crea una stringa testuale concatenando i nomi e gli importi.
- UNICHAR(10) aggiunge **a capo** tra le righe per leggibilità.
- Il risultato è un elenco formattato, pronto per tooltip o visual testuali.

62. Total\_Deals =

```
CALCULATE(  
    COUNTROWS('Fact_VEM_Investments')  
)
```

#### Nome: Total\_Deals

**Cosa fa** Conta il numero totale di operazioni di investimento (deals) registrate nella tabella dei fatti Fact\_VEM\_Investments, indipendentemente da eventuali filtri temporali o di altro tipo, se non esplicitamente applicati.

63. Total\_Eligible\_Startups =

```
CALCULATE(  
    COUNTROWS('Fact_Startup_Registry')  
)
```

#### Nome: Total\_Eligible\_Startups

**Cosa fa** Conta il numero totale di startup registrate e **considerate idonee** all'interno della tabella Fact\_Startup\_Registry. Il calcolo non applica filtri temporali o di settore, a meno che non siano attivi nel report.

64. Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear =

```
CALCULATE(  
    [Total_VEM_Deals],  
    DATEADD('Dim_Date'[Date], -1, YEAR))
```

**Nome:** Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear

**Cosa fa** Calcola il totale degli investimenti (Total\_VEM\_Deals) effettuati **nell'anno precedente** rispetto alla data corrente nel contesto visivo del report.

**Quando usarla**

- In KPI che confrontano l'ammontare investito anno su anno.
- Per analizzare la **dinamica degli investimenti** nel tempo.
- Come base per misure di crescita, delta o incidenza percentuale.

**Nota tecnica** La funzione sposta il contesto temporale indietro di un anno usando DATEADD. È fondamentale che la dimensione temporale (Dim\_Date) abbia granularità **giornaliera**, e che il modello riconosca correttamente la relazione tra la data e l'investimento. In modelli con date su scala annuale, può essere preferibile usare filtri diretti sull'anno.

65. Total\_Investment\_Static =

```
CALCULATE(SUM('Fact_VEM_Investments'[Ammount_Invested]), REMOVEFILTERS())
```

**Nome:** Total\_Investment\_Static

**Cosa fa** Restituisce il **totale assoluto dell'ammontare investito** (Ammount\_Invested) senza tenere conto di **alcun filtro** attivo nel report, né temporale, né geografico, né di categoria.

**Quando usarla**

- Come **baseline fissa** per confronti percentuali (es. quota per investitore, quota per settore).
- In KPI che mostrano il **volume complessivo degli investimenti** disponibili nel dataset.
- Per verificare l'**impatto relativo** di segmenti filtrati rispetto al valore totale.

**Nota tecnica** La funzione REMOVEFILTERS() elimina **tutti i filtri di contesto**, quindi il valore è sempre costante, anche se il report è interattivo o segmentato. È utile per calcoli di incidenza o per normalizzazioni rispetto al totale.

66. Total\_Regions =

```
CALCULATE(  
    DISTINCTCOUNT('Dim_Geography'[RegionName]),  
    NOT(ISBLANK('Dim_Geography'[RegionName]))  
)
```

**Nome: Total\_Regions**

**Cosa fa** Conta il numero totale di **regioni uniche** (RegionName) presenti nella tabella geografica, **escludendo i valori vuoti o mancanti**.

**Quando usarla**

- Per KPI che mostrano la **copertura territoriale** del dataset.
- In analisi che confrontano dati tra regioni, garantendo che siano conteggiate solo quelle valide.
- Come riferimento per calcoli di densità, distribuzione o penetrazione geografica.

**Nota tecnica** La misura sfrutta DISTINCTCOUNT(...) per identificare il numero di regioni **non ripetute**, mentre la condizione NOT(ISBLANK(...)) filtra via eventuali record con campo vuoto.

67. Total\_Startups =

```
CALCULATE(  
    COUNTROWS('Fact_Startup_Registry')  
)
```

**Nome: Total\_Startups**

**Cosa fa** Conta il numero complessivo di startup registrate nella tabella Fact\_Startup\_Registry, riflettendo il volume totale osservabile nel contesto attivo del report.

**Quando usarla**



- Come misura di base nei KPI che mostrano la **dimensione assoluta** del fenomeno imprenditoriale.
- In visualizzazioni aggregate per anno, trimestre, regione o settore.
- Come punto di riferimento per calcoli percentuali (es. quota high-tech, startup femminili, finanziate).

**Nota tecnica** La misura è semplice e si adatta a qualsiasi contesto, ma può cambiare in base ai filtri attivi nel report (temporali, geografici, settoriali). Per avere una versione **invariabile e fissa** si può aggiungere REMOVEFILTERS() o ALL(...) nel calcolo.

68. Total\_Startups\_PreviousYear =

CALCULATE(

[Total\_Startups],

DATEADD('Dim\_Date'[Date], -1, YEAR)

)

**Nome: Total\_Startups\_PreviousYear**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate **nell'anno precedente** rispetto alla data attiva nel contesto visivo del report.

**Quando usarla**

- In KPI annuali per confrontare il numero di startup attuali con quello dell'anno prima.
- Come riferimento per misure percentuali (es. Startup\_YoY\_Growth, Startups PY %).
- In visualizzazioni temporali che evidenziano trend o cicli imprenditoriali su base annua.

**Nota tecnica** La misura sfrutta lo **spostamento temporale di un anno indietro** tramite DATEADD. Perché funzioni correttamente:

- La colonna Dim\_Date[Date] deve avere **granularità giornaliera**.
- [Total\_Startups] deve essere **sensibile al tempo**, aggregando correttamente nel nuovo contesto.

69. Total\_Startups\_PreviousYTD =

```

CALCULATE(
    [Total_Startups],
    DATESYTD(DATEADD('Dim_Date'[Date], -1, YEAR))
)

```

**Nome: Total\_Startups\_PreviousYTD**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di startup registrate **da inizio anno fino alla stessa data dell'anno precedente** rispetto al contesto temporale attivo (YTD – Year-To-Date). Serve per confrontare il progresso dell'anno corrente con lo stesso intervallo dell'anno precedente.

70. Total\_Startups\_Static =

```

CALCULATE(COUNTROWS('Fact_Startup_Registry'), REMOVEFILTERS())

```

**Nome: Total\_Startups\_Static**

**Cosa fa** Conta il numero totale di startup registrate nella tabella Fact\_Startup\_Registry, **ignorando qualsiasi filtro** attivo nel report—temporale, geografico, settoriale o altro. Rappresenta un valore **fisso e assoluto**, utile per benchmark e confronti.

71. Total\_Startups\_YTD =

```

CALCULATE(
    [Total_Startups],
    DATESYTD('Dim_Date'[Date])
)

```

**Nome: Total\_Startups\_YTD**

**Cosa fa** Calcola il numero totale di startup registrate da **inizio anno fino alla data attiva** nel report, utilizzando il calcolo Year-To-Date (YTD) sulla colonna Date della tabella Dim\_Date.

72. Total\_VEM\_Deals =

```

CALCULATE(
    SUM('Fact_VEM_Investments'[Ammount_Invested])
)

```

**Nome: Total\_VEM\_Deals**

**Cosa fa** Calcola il totale dell'ammontare investito (Ammount\_Invested) nella tabella Fact\_VEM\_Investments, restituendo la somma aggregata visibile nel contesto attivo del report.

**Nota tecnica** La funzione CALCULATE(SUM(...)) aggrega il campo numerico Ammount\_Invested. Il risultato:

- Varia in funzione dei filtri attivi nel report (es. periodo, categoria, investitore).
- Può essere reso statico con REMOVEFILTERS() o ALL(...) se vuoi una baseline invariabile.
- È importante che il campo sia di tipo decimale o intero per garantire somma corretta.

**73. Total\_VEM\_Deals\_PreviousYear =**

```
CALCULATE(  
    [Total_Deals],  
    DATEADD('Dim_Date'[Date], -1, YEAR)  
)
```

**Nome: Total\_VEM\_Deals\_PreviousYear**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di operazioni di investimento (deals) effettuate nell'anno precedente, rispetto alla data attiva nel contesto visivo del report.

**74. Total\_VEM\_Deals\_Static =**

```
CALCULATE(COUNTROWS('Fact_VEM_Investments'), REMOVEFILTERS())
```

**Nome: Total\_VEM\_Deals\_Static**

**Cosa fa** Restituisce il numero totale di operazioni di investimento (deals) registrate nella tabella Fact\_VEM\_Investments, ignorando tutti i filtri attivi nel report. È un valore statico che rappresenta l'intera base dati disponibile.

**75. Trend\_Indicator =**

```
VAR GrowthRate = [Startup_YoY_Growth]
```

```
RETURN
```

```
    IF(  
        GrowthRate > 0.05, "↗ Growing",
```

```

IF(
    GrowthRate < -0.05, "↘ Declining",
    "➡ Stable"
)
)

```

76/. Trend\_Indicator =

VAR GrowthRate = [Startup\_YoY\_Growth]

RETURN

```

IF(
    GrowthRate > 0.05, "↗ Growing",
    IF(
        GrowthRate < -0.05, "↘ Declining",
        "➡ Stable"
    )
)
)

```

Nome: Trend\_Indicator

Cosa fa Restituisce un'etichetta sintetica che indica lo stato del trend di crescita delle startup su base annuale (YoY), basandosi sul valore percentuale di crescita. Il risultato è un indicatore testuale + emoji che comunica visivamente la direzione del trend.

Quando usarla

- Nei tooltip o tabelle per interpretare rapidamente la variazione annuale.
- Come elemento visivo nei conditional formatting per semaforizzare indicatori KPI.
- In dashboard che evidenziano cambiamenti annuali significativi in modo leggibile.

Struttura logica

- Se la crescita supera il +5% → "↗ Growing"
- Se la crescita scende sotto il -5% → "↘ Declining"

- Se la crescita è compresa tra -5% e +5% → "➡ Stable"

**Nota tecnica** Il valore **GrowthRate** si basa sulla misura **[Startup\_YoY\_Growth]**, che dev'essere già calcolata correttamente. Puoi adattare le soglie ( $\pm 0.05$ ) secondo le necessità del tuo settore o della sensibilità dei report. 📌 Se vuoi una versione più flessibile con soglie dinamiche o basata su medie storiche, posso aiutarti a strutturarla.

**77. VEM\_YoY\_Growth =**

**DIVIDE(**  
     **[Total\_Deals] - [Total\_VEM\_Deals\_PreviousYear],**  
     **[Total\_VEM\_Deals\_PreviousYear]**  
**)**

**Nome: VEM\_YoY\_Growth**

**Cosa fa** Calcola la **variazione percentuale** del numero di operazioni di investimento (deals) nel mercato VEM **tra l'anno corrente e l'anno precedente**. È un indicatore Year-over-Year (YoY) che evidenzia la dinamica quantitativa del deal flow.

#### **Struttura logica**

- Calcola la differenza tra i deal attuali (Total\_Deals) e quelli dell'anno precedente (Total\_VEM\_Deals\_PreviousYear).
- Divide tale delta per il numero di deal dell'anno precedente → restituisce un valore percentuale YoY.

**79. VEM\_Amount\_YoY\_Growth =**

**DIVIDE(**  
     **[Total\_VEM\_Deals] - [Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear],**  
     **[Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear]**  
**)**

**Nome: VEM\_Amount\_YoY\_Growth**

**Cosa fa** Misura la **variazione percentuale dell'ammontare investito nel mercato VEM** tra l'anno corrente e l'anno precedente. È un indicatore di tipo **Year-over-Year (YoY)** che evidenzia la dinamica economica del capitale investito.

#### **Struttura logica**

- Calcola la differenza tra l'ammontare attuale (Total\_VEM\_Deals) e quello dell'anno precedente (Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear).
- Divide il delta per il valore dell'anno precedente per ottenere il tasso YoY.

80. YoY\_Growth =

VAR Startup2020 = [Startup\_2020]

VAR StartupNow = [Startup\_Attuali]

RETURN DIVIDE(StartupNow - Startup2020, Startup2020)

**Nome: YoY\_Growth**

**Cosa fa** Calcola la **variazione percentuale** del numero di startup **tra il 2020 e il periodo attuale**, restituendo un indicatore di crescita o calo su base Year-over-Year personalizzata.

## **TABELLA TOOLTIPS**

### **1. Cumulative\_Female\_Tooltip =**

VAR Female = [Cumulative\_Female\_Startups]

VAR Tech = [Cumulative\_HighTech\_Startups]

VAR Total = [Total\_Startups\_YTD]

VAR SelectedDate = FORMAT(MAX('Dim\_Date'[Date]), "MMMM YYYY", "it-IT")

RETURN

"Nel mese di " & SelectedDate & ":" & UNICHAR(10) &

"👩 Startup con prevalenza femminile: " & FORMAT(Female, "#,##0") &  
UNICHAR(10) &

"🧠 Startup ad alto valore tecnologico: " & FORMAT(Tech, "#,##0") &  
UNICHAR(10) &

"🏢 Totale startup registrate: " & FORMAT(Total, "#,##0")

**Nome: Cumulative\_Female\_Tooltip**

**Cosa fa** Restituisce un testo formattato che riassume i principali valori cumulativi del mese corrente nel report, evidenziando:

- Il numero di startup con prevalenza femminile
- Il numero di startup high-tech
- Il totale startup registrate da inizio anno

**Quando usarla**


- Nei Tooltips di grafici temporali per offrire contesto descrittivo immediato.
- In visualizzazioni Smart Narrative o Card testuali per sintesi mensili dinamiche.

- Per aggiungere un tocco visivo ed esplicativo in dashboard focalizzate su gender equity, innovazione, o trend cumulativi.

Struttura logica

- Recupera la data attiva con MAX('Dim\_Date'[Date]), formattandola in lingua italiana ("MMMM YYYY", "it-IT").
- Mostra le tre metriche con icone emoji e formattazione numerica con separatori di migliaia (FORMAT(..., "#,##0")).
- Inserisce gli elementi su righe separate con UNICHAR(10) (a capo).

## 2. Executive\_Intro\_Text =

" L'Italia che Innova: nel 2020 sono state registrate " & FORMAT([Startup\_2020], "#,##0") & " startup. Nel " & MAX('Dim\_Date'[Year]) & " sono salite a " & FORMAT([Startup\_Attuali], "#,##0") & ", con una crescita del " & FORMAT([YoY\_Growth], "0.0%") & "'

Nome: Executive\_Intro\_Text

Cosa fa Restituisce un testo introduttivo in stile narrativo e visuale, pensato per aprire una dashboard o report strategico sull'evoluzione dell'ecosistema startup in Italia. Include emoji, dati formattati e un tono chiaro per un impatto comunicativo immediato, adatto a presentazioni a stakeholder, analisti o investitori.

Quando usarla

- All'inizio di report o sezioni "Executive Summary".
- In visualizzazioni testuali (Smart Narrative, Card, Text box) che sintetizzano i dati chiave.
- Per migliorare la leggibilità e il coinvolgimento nei report di business intelligence.

Struttura logica

- Integra tre misure: [Startup\_2020], [Startup\_Attuali], [YoY\_Growth]
- Include un riferimento temporale dinamico con MAX('Dim\_Date'[Year])
- Utilizza emoji e formattazione per dare stile al contenuto

## 3. Funding\_Executive\_Subtitle =

"Nel " & MAX('Dim\_Date'[Year]) & ": " & FORMAT([Total\_Deals], "#,##0") & " deal per " & FORMAT([Total\_VEM\_Deals], "€0,00") &

**", con " & FORMAT([Percent\_Early\_Stage], "0.00%") & " concentrazione early stage"**

**Nome:** `Funding_Executive_Subtitle`

**Cosa fa** Genera un testo descrittivo sintetico per un sottotitolo in dashboard o presentazioni, evidenziando:

- Il **numero di deal** registrati nell'anno attivo
- L'**ammontare investito complessivo**
- La **percentuale di concentrazione in fase early stage**

**Quando usarla**

- In Smart Narrative, Text box o Card in report sull'ecosistema venture capital.
- Come sottotitolo dinamico di sezioni "Funding Overview", "Executive Summary", "Highlights del Mercato".
- Per dare **leggibilità immediata** ai numeri chiave in contesto temporale.

**Struttura logica**

- Recupera l'anno corrente con `MAX('Dim_Date'[Year])`
- Mostra il numero di deal (`Total_Deals`) formattato con separatore delle migliaia
- Visualizza l'ammontare investito (`Total_VEM_Deals`) in formato valuta
- Evidenzia la quota `Percent_Early_Stage` con due decimali

### **3. Geographic\_Spread\_Text =**

**"In totale, " & [Active\_Regions] & " regioni su " & [Total\_Regions] &**

**" hanno registrato più di 5 operazioni, indicando un potenziale di espansione geografica."**

**Nome:** `Geographic_Spread_Text`

**Cosa fa** Restituisce un testo descrittivo che evidenzia la copertura territoriale degli investimenti, mettendo in relazione:

- Il **numero di regioni attive (con più di 5 deal)**
- Il **numero totale di regioni nel dataset**
- Un **commento sintetico sul potenziale di espansione geografica**

**Quando usarla**

- Nei sottotitoli di dashboard regionali, per mostrare la distribuzione dell'attività sul territorio



- In tooltip o visualizzazioni narrative che interpretano il dato geografico
- Per individuare opportunità di investimento in zone meno attive

#### Struttura logica

- Usa [Active\_Regions] per contare le regioni con più di 5 deal (definita altrove come misura)
- Confronta con [Total\_Regions] per ottenere la copertura relativa
- Aggiunge un commento interpretativo: "indicando un potenziale di espansione geografica"

#### 4. Investment\_Efficiency\_Text =

"In media, per ogni startup idonea sono stati allocati " &

FORMAT([Investment\_Efficiency], "€#,##0") & " di capitale."

Nome: Investment\_Efficiency\_Text

Cosa fa Restituisce un testo descrittivo che sintetizza il livello medio di capitale allocato per ciascuna startup considerata idonea, attraverso un dato aggregato e formattato.

#### Quando usarla

- In dashboard o report executive per comunicare l'efficienza dell'allocazione del capitale.
- Nei Smart Narrative, Text box o tooltip per offrire contesto economico immediato.
- Per evidenziare la capacità del sistema di distribuzione degli investimenti rispetto alle startup eleggibili.

#### Struttura logica

- Usa la misura [Investment\_Efficiency] che calcola il capitale medio per startup idonea.
- Integra la misura in una stringa narrativa con formattazione monetaria ("€#,##0").
- Il testo è completamente dinamico e cambia in funzione del contesto temporale/geografico del report.

## **5. Market\_Concentration\_Text =**

**"I primi 5 investitori coprono il " &**

**FORMAT([Top5\_Investor\_Share], "0.0%") &**

**" del mercato totale, evidenziando una forte concentrazione."**

**Nome: Market\_Concentration\_Text**

**Cosa fa Restituisce un testo narrativo che sintetizza il livello di concentrazione degli investimenti nel mercato, indicando quanto del capitale totale è controllato dai primi 5 investitori. Serve a evidenziare eventuali squilibri o dominanze nell'ecosistema finanziario.**

**Quando usarla**

- **In report o sezioni "Investor Overview" per mostrare la distribuzione del potere economico.**
- **Nei Smart Narrative, tooltip o sottotitoli che interpretano metriche di concentrazione o oligopolio.**
- **Per sensibilizzare su dinamiche di mercato e possibili barriere all'ingresso per nuovi attori.**

**Struttura logica**

- **La misura [Top5\_Investor\_Share] deve calcolare la quota percentuale degli investimenti effettuati dai primi 5 investitori rispetto al totale (Total\_VEM\_Deals\_Static).**
- **Il FORMAT(..., "0.0%") rende il dato leggibile, mentre il testo completo comunica l'implicazione economica ("forte concentrazione").**

## **6. Provincial\_Insight\_Text =**

**VAR TopRegione =**

**CALCULATE(**

**SELECTEDVALUE(Dim\_Geography[RegionName]),**

**TOPN(**

**1,**

**VALUES(Dim\_Geography[RegionName]),**

**[Total\_VEM\_Deals],**


```
DESC
)
)
```

**VAR InvestedAmount =**

```
CALCULATE(
    [Total_VEM_Deals],
    TOPN(
        1,
        VALUES(Dim_Geography[RegionName]),
        [Total_VEM_Deals],
        DESC
    )
)
```

**VAR YearSelected = MAX('Dim\_Date'[Year])**

**RETURN**

**" Nel " & YearSelected &**  
**" la regione " & TopRegione &**  
**" ha attratto " & FORMAT(InvestedAmount, "€#,##0") &**  
**" deal di investimento."**

**Nome: Provincial\_Insight\_Text**

**Cosa fa** Restituisce un testo narrativo e visivo che evidenzia la regione con il maggior numero di operazioni di investimento (deals) nel contesto temporale attivo (anno). L'obiettivo è fornire un'informazione di sintesi per valorizzare il ruolo dei territori più attrattivi.

**Quando usarla**

- In dashboard regionali o sezioni “Highlights territoriali”.
- Per Smart Narrative, sottotitoli o tooltip che interpretano i dati geografici.
- Nei report strategici per mostrare leadership territoriale nell’ecosistema venture capital.

#### Struttura logica

- TopRegione: identifica la regione con più deal usando TOPN e SELECTEDVALUE.
- InvestedAmount: calcola il numero di deal della regione top. (NB: se Total\_VEM\_Deals misura il numero e non l’ammontare, la label può essere fuorviante—vedi sotto)
- YearSelected: recupera l’anno attivo nel report.
- Il RETURN formatta un testo con emoji e valori dinamici.

#### 7. Regional\_Startup\_Tooltip =

VAR Regione = MAX('Dim\_Geography'[RegionName])

VAR Curr = [Regional\_Startup\_Count\_YearAware]

VAR Prev = [Regional\_Startup\_Count\_PreviousYear]

VAR Growth = [Regional\_Growth\_Rate]

VAR YearSel = SELECTEDVALUE('Dim\_Date'[Year])

RETURN

Regione & ":" &

UNICHAR(10) &

"✅ Startup fondate nel " & YearSel & ": " & Curr &

UNICHAR(10) &

"📈 Crescita rispetto all’anno precedente: " &

IF(ISBLANK(Growth), "N/A", FORMAT(Growth, "0.0%")) &

UNICHAR(10) &

"🕒 (" & Prev & " nel " & YearSel - 1 & ")"

## **Nome: Regional\_Startup\_Tooltip**

**Cosa fa Restituisce un tooltip descrittivo dinamico che mostra i principali dati startup per ogni regione, con enfasi sulla crescita annuale. Aiuta l'utente a interpretare rapidamente l'evoluzione dell'attività imprenditoriale a livello territoriale.**

### **Quando usarla**

- Nei grafici regionali per aggiungere contesto testuale e visivo.
- In tooltips su mappe o visualizzazioni per offrire approfondimenti puntuali.
- Per evidenziare trend regionali nel numero di startup fondate anno su anno.

### **Struttura logica**

- **Regione:** nome della regione corrente nel contesto (via MAX).
- **Curr:** numero startup fondate nell'anno selezionato (Regional\_Startup\_Count\_YearAware).
- **Prev:** numero startup dell'anno precedente (Regional\_Startup\_Count\_PreviousYear).
- **Growth:** tasso percentuale di crescita annuale (Regional\_Growth\_Rate).
- **YearSel:** anno attivo nel report (SELECTEDVALUE).
- Costruisce un testo multilinea con emoji e numeri, leggibile nei tooltip.

## **8. Sector\_Storytelling =**

**VAR Settore = SELECTEDVALUE('Dim\_Sector'[SectorName])**

**VAR InvestNow = [Total\_VEM\_Deals]**

**VAR InvestPrev = [Total\_Investment\_Amount\_PreviousYear]**

**VAR Delta = DIVIDE(InvestNow - InvestPrev, InvestPrev)**

**VAR Score = [Sector\_Success\_Score\_Normalized]**

**VAR MarketShare = [Sector\_Market\_Share]**

**VAR RankSettore =**

**RANKX(**

```

    ALL('Dim_Sector'),
    [Sector_Market_Share],
    ,
    DESC,
    DENSE
)

```

## RETURN

```

"📌 Settore: " & Settore & UNICHAR(10) &
"• Investimenti attuali: " & FORMAT(InvestNow, "€#,0,,.00M") & UNICHAR(10) &
"• Variazione YoY: " & FORMAT(Delta, "0.0%") & UNICHAR(10) &
"• Quota di mercato: " & FORMAT(MarketShare, "0.00") & "%" & UNICHAR(10) &
"• Success Score: " & FORMAT(Score, "0.00") & UNICHAR(10) &
"• Posizione nel ranking: " & RankSettore & UNICHAR(10) &
"—" & UNICHAR(10) &

```

```

"🔍 Il settore '" & Settore & "' mostra una " &

```

## SWITCH(

```

    TRUE(),
    Delta > 0.2, "forte crescita",
    Delta > 0.05, "crescita moderata",
    Delta < -0.05, "contrazione significativa",
    "stabilità"
) &

```

```

" rispetto all'anno precedente. Con una quota di mercato del " &
FORMAT(MarketShare, "0.0") &

```

```

"%" e un ranking #" & RankSettore & ", si posiziona come uno dei settori " &

```

```

IF(RankSettore <= 3, "più strategici", "in crescita") &

```

```

" dell'ecosistema startup italiano."

```

**Nome: Sector\_Storytelling**

**Cosa fa** Genera una narrazione testuale ricca e visiva, specifica per ciascun settore economico rappresentato nella tabella Dim\_Sector. Mette in evidenza la performance attuale, la variazione YoY, la quota di mercato e la rilevanza strategica nel ranking nazionale.

**Quando usarla**

- Nei tooltip di visualizzazioni settoriali, per offrire contesto interpretativo immediato
- In Smart Narrative, sottotitoli o commenti dinamici per presentazioni o pitch di investimento
- Per evidenziare trend e punti di forza nei diversi comparti dell’ecosistema startup

**Struttura logica**

- **Settore:** nome del settore selezionato
- **InvestNow:** ammontare attuale di investimenti
- **InvestPrev:** valore investito l’anno precedente
- **Delta:** crescita YoY in formato percentuale
- **Score:** punteggio normalizzato di successo del settore
- **MarketShare:** quota sul totale degli investimenti VEM
- **RankSettore:** posizione del settore nel ranking di quota di mercato

**9. Tooltip\_Cumulative\_Story =**

**VAR LatestDate = MAX('Dim\_Date'[Date])**

**VAR TotalHighTech = [Cumulative\_HighTech\_Startups]**

**VAR TotalFemale = [Cumulative\_Female\_Startups]**

**RETURN**

**" Al " & FORMAT(LatestDate, "MMMM YYYY") & ", il sistema innovativo italiano ha visto " &**

**FORMAT(TotalHighTech, "#,##0") & " startup ad alto valore tecnologico e " &**

**FORMAT(TotalFemale, "#,##0") & " con prevalenza femminile costituite, confermando un trend positivo nella diversità e nell'innovazione."**

**Nome: Tooltip\_Cumulative\_Story**

**Cosa fa** Genera un testo descrittivo in stile tooltip che fornisce un aggiornamento cumulativo sullo stato dell'ecosistema startup italiano, evidenziando due componenti chiave:

- **Startup ad alto valore tecnologico**
- **Startup con prevalenza femminile**

**Il messaggio** è costruito per valorizzare il progresso in termini di innovazione e diversità, con una narrativa sintetica e impattante.

**Quando usarla**

- **In tooltip su timeline, card o mappe per mostrare dati aggregati alla data più recente**
- **In sezioni di Smart Narrative per sintesi dinamiche mensili**
- **In report o pitch rivolti a stakeholder pubblici o investitori focalizzati su inclusione e tecnologia**

**Struttura logica**

- **LatestDate:** recupera l'ultima data disponibile nel contesto (MAX)
- **TotalHighTech:** conta le startup tecnologiche fino a quella data
- **TotalFemale:** conta le startup femminili fino alla stessa data
- **Il RETURN** crea una frase narrativa con emoji, data formattata ("MMMM YYYY") e numeri formattati con separatore delle migliaia