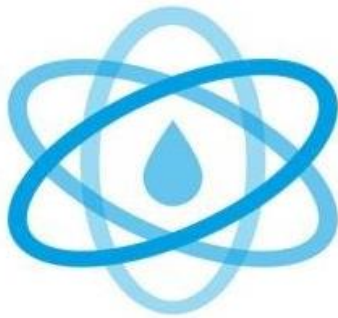


APERTURA PUNTO DE VENTA DE PRODUCTOS DE LIMPIEZA



grupo más cleaning
innovación en limpieza

innovación en limpieza

grupo más cleaning

¿POR QUÉ ES RENTABLE UN PUNTO DE VENTA DE PRODUCTOS DE LIMPIEZA?



La rentabilidad de un punto de venta de productos de limpieza se ve influenciada por varios factores, como:

- ✓ El tamaño del local
- ✓ El mercado objetivo
- ✓ La competencia
- ✓ La calidad del servicio y
- ✓ La eficiencia operativa.

En general, un punto de venta de limpieza bien gestionada y con una estrategia sólida para atraer clientes puede ser rentable.

A continuación, se presentan las cinco principales razones que hacen que los puntos de venta de productos de limpieza sean una oportunidad de negocio rentable:

1.- Necesidad continua:

Existe una demanda constante de servicios de limpieza, ya sea para hogares, oficinas, instituciones públicas o comercios.

Siempre habrá una necesidad de mantener los espacios limpios y ordenados, lo que asegura una demanda constante para los puntos de venta de limpieza.



2.- Bajo costo inicial:

El costo inicial para iniciar un punto de venta de productos de limpieza puede ser relativamente bajo en comparación con otras oportunidades de negocio. Se puede comenzar con un equipo básico de limpieza y expandirse a medida que se adquieren más clientes.

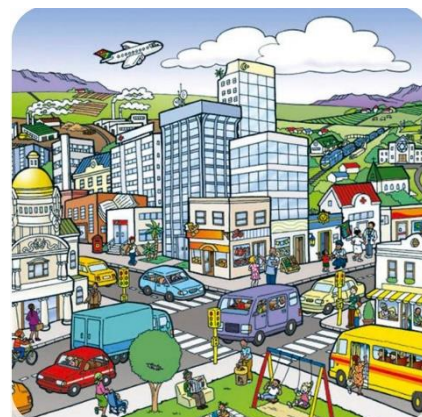


Con objetivos claros a corto, mediano y largo plazo se puede crear una red personal de puntos de venta, lo cual nos permite un crecimiento exponencial para cubrir necesidades constantes de limpieza en cada entorno.

Piensa en la mesa como **tu vida** y las patas como **tus ingresos**, crea múltiples flujos de ingresos para que tu vida no se derrumbe cuando uno falle.

3.- Alta demanda en ciertas áreas:

En algunas áreas geográficas, la demanda de servicios de limpieza puede ser muy alta, lo que representa una gran oportunidad para establecer y responder a esa demanda.



4.- Flexibilidad en horarios:



Los puntos de venta de productos de limpieza suelen tener horarios de trabajo flexibles, lo que permite a los propietarios trabajar según su conveniencia y adaptarse a las necesidades de los clientes.

5.- Crecimiento constante:

El sector de servicios de limpieza ha experimentado un crecimiento constante en los últimos años, especialmente debido a la pandemia. Esto lo convierte en uno de los sectores más rentables en muchos países, ya que ha demostrado su capacidad para crecer incluso en tiempos de crisis.



SI ESTÁS INTERESADO EN MONTAR UN PUNTO DE PRODUCTOS DE LIMPIEZA EXITOSO, AQUÍ TIENES ALGUNAS RECOMENDACIONES:

1. Realiza una investigación de mercado para identificar la demanda de servicios de limpieza en tu área y analizar la competencia.
2. Define tu modelo de negocio, determinando si te enfocarás en servicios residenciales, comerciales o ambos, así como los tipos de servicios que ofrecerás.
3. En caso de ser necesario, obtén las licencias y permisos según las regulaciones locales.
4. Contrata personal con experiencia en limpieza, confiables y trabajadores.
5. Invierte en herramientas y equipos de limpieza de alta calidad para garantizar la eficacia y eficiencia del servicio.
6. Crea una marca sólida y desarrolla una estrategia de marketing efectiva para diferenciarte de la competencia y llegar a tu público objetivo.
7. Establece relaciones sólidas con los clientes, brindando un servicio excepcional y manteniendo una comunicación adecuada.
8. Mantente al tanto de las tendencias de la industria y adapta tu negocio para satisfacer las necesidades cambiantes de los clientes.

Si deseas lograr un punto de venta rentable en poco tiempo, considera adquirir tus productos con una empresa de conocimiento en el área, capacidad de desarrollo y te pueda brindar seguimiento con orientación y capacitación.

Esto puede reducir el riesgo de inversión y acelerar el crecimiento de tu negocio al recibir el apoyo y la experiencia de una empresa establecida como **GRUPO MAS CLEANING**, podrás lograr tus objetivos muy pronto y nos encantara trabajar contigo en este proyecto.

Whatsapp 2213510153 sucursal 2221448853 – 2201722918 - 2201720723

Francisco I. madero #28 col. centro, santa clara ocoyucan, Puebla C.P 72850

LE COMPARTO LA PROPUESTA IDEAL DE PRODUCTOS DE LIMPIEZA PARA INICIAR UN PUNTO DE VENTA EXITOSO.

PROPUESTA PARA APERTURA DE PUNTO DE VENTA GRUPO MAS CLENANING.

MARCA COMERCIAL	PRODUCTO GUPO MAS CLEANING	CANTIDAD	PRECIO
AXION/SALVO	LAVATRASTES	100 LTS	\$ 1,125.00
MAS COLOR	COLOR CLEAN	100 LTS	\$ 950.00
ARIEL	BIOPODER	100 LTS	\$ 950.00
ROMA	JAB MULTIUSOS BLANCO	100 LTS	\$ 950.00
ZOTE BLANCO	JAB LIQUIDO BLANCO	100 LTS	\$ 950.00
ZOTE ROSA	JAB LIQUIDO ROSA	100 LTS	\$ 950.00
MAS OSCURO	BLACK CLEANING	100 LTS	\$ 950.00
	DESMUGRANTE DE ROPA	100 LTS	\$ 950.00
VANISH	QUITA MANCHAS	40 LTS	\$ 390.00
DOWNY TYPE	DOWNY TYPE	100 LTS	\$ 600.00
ENSUEÑO	ENSUEÑO MORADO	100 LTS	\$ 600.00
FABULOSO	LIMPIADOR MULTIUSOS LAVANDA	100 LTS	\$ 375.00
FABULOSO	LIMPIADOR MULTIUSOS MAR FRESCO	100 LTS	\$ 375.00
FABULOSO	LIMPIADOR MULTIUSOS FRUTAL	100 LTS	\$ 375.00
PINOL	PINO CRISTAL	100 LTS	\$ 700.00
PINOL	PINO BLANCO	100 LTS	\$ 700.00
	JABON DE MANOS DURAZNO	60 LTS	\$ 645.00
	JABON DE MANOS UVA	60 LTS	\$ 645.00
	JABON DE MANOS FRAMBUESA	60 LTS	\$ 645.00
	ALMOROL LIQUIDO	40 LTS	\$ 800.00
	ALMOROL ESPESO	20 LTS	\$ 600.00
	SHAMPOO PARA AUTO EXTRA ESPUMOSO	40 LTS	\$ 430.00
	SHAMPOO PARA AUTO CON CERA	40 LTS	\$ 550.00
	AROMATIZANTE AMBIENTAL CHANNEL	20 LTS	\$ 250.00
	AROMATIZANTE AMBIENTAL FRESA	20 LTS	\$ 250.00
	SARRICIDA	20 LTS	\$ 205.00
	QUITACOCAMBRE	20 LTS	\$ 200.00
WINDEX	LIMPIA CRISTALES	40 LTS	\$ 340.00
	ELIMINADOR DE OLORES	40 LTS	\$ 220.00
	SHAMPOO PARA PERRO	40 LTS	\$ 440.00
	CLORO PARA MASCOTAS	60 LTS	\$ 645.00
	CLORO	160 LTS	\$ 400.00

MISIÓN

Apoyar a todos nuestros usuarios a que logren sus objetivos de emprendimiento y empresariales, con planes de trabajo dependiendo su capacidad de arranque, pero siempre con objetivos a alcanzar para poder generar una mejora continua y un crecimiento exponencial en la industria de la limpieza con estrategias de venta, calidad de servicio, presentación y calidad de los productos.

La venta de los productos con los consumidores finales es importante, pero para nosotros es más importante lograr generar una recompra constante. Satisfacer con el servicio y superar siempre la expectativa de eficiencia de los productos ofrecidos.

VISIÓN

Convertirnos en la mejor empresa de desarrollo de negocios para todas las familias que busquen nuestro apoyo y crecer juntos de la mano con la comercialización de productos de limpieza a granel, siempre cuidando la calidad de los productos para que nuestro entorno tenga a su disposición productos que superen sus expectativas de funcionamiento.

VALORES

Nos caracterizamos por trabajar con valores como HONESTIDAD, EMPATIA, LEALTAD, PASION, AMOR y de esta manera ofrecer nuestros servicios y apoyo a toda persona o familia que nos lo solicite.