

Resultados de Búsqueda: autismo

Total de vacantes encontradas: 4

Vacante 1

Título: Maestra

Empresa: Asociación Centro de T...

Ubicación: SLP.

Sueldo: \$5,000 - \$6,000 Mensual

Categoría: Educación

Verificada: No

Educación mínima: Universitario titulado

Contratación: Permanente

Horario: Medio tiempo

Espacio de trabajo: Híbrido

Descripción:

Acerca de la empresa

**** Asociación Centro de Terapia Infantil y de Educación Especial es una organización comprometida con el bienestar y desarrollo de niños, niñas y jóvenes con autismo, síndrome de Down y/o discapacidad intelectual. Nuestra misión es brindar un ambiente inclusivo y terapéutico para promover su crecimiento y aprendizaje. - **Ubicación:** San Luis Potosí.

Requisitos del puesto

Educación mínima requerida: Universitario con título.

Habilidades: Paciente y tolerante, proactiva y dinámica, ordenada y puntual.

Experiencia: Experiencia previa en educación especial es deseable.

Responsabilidades del puesto

Diseñar e implementar actividades educativas y terapéuticas personalizadas.

Colaborar con el equipo multidisciplinario para el seguimiento y evaluación del progreso de los estudiantes.

Mantener un ambiente seguro y estimulante para los niños y jóvenes atendidos.

Prestaciones y beneficios adicionales

Capacitaciones continuas en educación especial.
Oportunidades de crecimiento profesional.
Ambiente de trabajo colaborativo y respetuoso.

Vacante 2

Título: Monitora en inclusión educativa (maestro sombra)
Empresa: CC INTEGRACION LABORAL
Ubicación: CDMX
Sueldo: \$8,500 Mensual
Categoría: Educación
Verificada: No
Educación mínima: Universitario sin titulo
Contratación: Permanente
Horario: Tiempo completo
Espacio de trabajo: Presencial

Descripción:

REQUISITOS:

Nivel de estudios: Licenciatura (concluida o últimos semestres) Psicología educativa, Pedagogía, Educación especial o afines

23 a 32 años

Sexo indistinto

Estado civil indistinto

EXPERIENCIA:

Deseable con niños con autismo, trastornos del neurodesarrollo y/o alguna discapacidad

HABILIDADES Y COMPETENCIAS:

Proactiva, comunicación asertiva, responsable, puntual.

Empatía y sensibilidad emocional, paciencia, tolerancia a la frustración, vocación infantil, compromiso y responsabilidad.

HORARIO DE TRABAJO:

De lunes a viernes

Interesados enviar cv a la dirección de contacto.

Vacante 3

Título: TERAPEUTA ESPECIALIZADA EN TEA Y TDAH

Empresa: La empresa es confidencial o no se encuentra disponible

Ubicación: CDMX

Sueldo: \$9,000 - \$12,000 Mensual

Categoría: Ciencias sociales - Humanidades

Verificada: Sí

Educación mínima: Universitario sin título

Contratación: Permanente

Horario: Tiempo completo

Espacio de trabajo: Presencial

Descripción:

TERAPEUTA ESPECIALIZADA EN TEA Y TDAH

Fundación Valentina – Benito Juárez, Ciudad de México, Anaxágoras 25, Col. Piedad Narvarte, Alcaldía Benito Juárez, CDMX.

Horario: Lunes a viernes de 8:30 a 18:00 hrs

Sueldo: \$9,000 a \$12,000 mensuales (según experiencia)

OBJETIVO DEL PUESTO

Brindar atención terapéutica especializada a niños, niñas y adolescentes con diagnóstico de Trastorno del Espectro Autista (TEA) y/o Trastorno por Déficit de Atención e Hiperactividad (TDAH), mediante un enfoque individualizado que favorezca su desarrollo integral, habilidades sociales, comunicación, autorregulación y autonomía.

PERFIL REQUERIDO

Sexo: Femenino

Edad: 25 a 30 años

Escolaridad: Licenciatura en Psicología (PRINCIPALMENTE PSICOLOGIA CLINICA), Psicopedagogía, Pedagogía o Terapia Ocupacional, con especialidad o formación en educación especial, neurodiversidad o neurociencias (Indispensable contar con título y cédula profesional o en proceso).

Formación adicional deseable: Diplomados o certificaciones en ABA, PECS, TEACCH, Denver o afines.

Experiencia mínima: 1 año comprobable trabajando con población TEA y/o TDAH.

Residencia: No vivir a más de una hora de distancia del centro.

HABILIDADES CLAVES

Saber realizar diagnósticos y valoraciones en TEA y TDAH. ?

Diseño e implementación de planes terapéuticos individuales.

Elaboración de bitácoras y reportes terapéuticos.

Trabajo colaborativo y orientación a familias.

Alta empatía, responsabilidad, comunicación y observación clínica.

FUNCIONES PRINCIPALES

Realización de valoraciones y diagnósticos clínico-funcionales en TEA y TDAH.
Diseño y aplicación de intervenciones personalizadas.
Elaboración y entrega mensual de planeaciones terapéuticas.
Registro y envío de bitácoras mensuales.
Aplicación de técnicas conductuales y metodologías estructuradas.
Trabajo coordinado con equipo multidisciplinario.
Asesoramiento continuo a padres de familia.

SOLO POSTULARSE SI CUMPLES CON LOS REQUISITOS DEL PERFIL, SOLO PSICOLOGAS CLINICAS ESPECIALIZADAS EN TEA Y TDAH, NO LABORALES

Vacante 4

Título: Closer SaaS B2B Startup Tecnológica
Empresa: La empresa es confidencial o no se encuentra disponible
Ubicación: Torreón,, Coah.
Sueldo: \$20,000 - \$25,000 Mensual
Categoría: Ventas
Verificada: No
Educación mínima: Universitario titulado
Contratación: Permanente
Horario: Tiempo completo
Espacio de trabajo: Híbrido

Descripción:

Empresa:

SuperLeads — Plataforma SaaS que impulsa las admisiones y la matrícula de instituciones educativas en Latinoamérica mediante tecnología inteligente y procesos comerciales impecables.

Objetivo del rol

Ser la primera línea de crecimiento de SuperLeads: realizar prospección outbound diaria (llamadas, correos y LinkedIn) a nuestro *Ideal Customer Profile* (ICP) para generar al menos 30 conexiones efectivas por día y agendar citas calificadas para nuestro equipo de Account Executives.

Responsabilidades clave

Ejecutar cadencias multicanal (teléfono, email, LinkedIn) y mantener registro de todo en SuperLeads <- Usas el mejor CRM para vender el mejor CRM educativo, tu capacitación de explicación esta intimamente ligada a tu uso del CRM para vender!
Detectar necesidades, calificar leads con criterio Bajo, Medio, Alto y concertar reuniones.
Alcanzar meta semanal de citas asistidas y tasa de respuesta mínima del 15 %.
Colaborar con Marketing para nutrir leads y con Closers para retroalimentación de calidad.
Participar en role-plays, coaching, Talleres, Congresos y workshops internos para elevar tu pitch.
Representar la cultura SuperLeads: presencia real, comunicación consciente y ritmo sostenible.

Compensación

Sueldo base: \$12,000 MXN brutos/mes

De \$500 MXN a \$5,000 MXN por cada cita calificada que se lleve a cabo.

Ingreso estimado: \$40,000 MXN/mes (base + comisiones). <- Buscamos solo gente responsable

Prestaciones de ley, laptop y línea telefónica corporativa.

Requisitos

5 + año en prospección o telemarketing B2B (ventas SaaS o educación, deseable).

Dominio de llamadas en frío (que no te de miedo ni flojera), redacción de correos y social-selling en LinkedIn, que te guste escribir.

Conocimiento básico de CRM (HubSpot o similar) y hábito de documentación rigurosa.

Actitud hunter (eres un cazador y no paras hasta lograr la cita), resiliencia ante la objeción y enfoque a métricas diarias.

Excelente ortografía y dicción; gusto por aprender y aportar ideas.

Disponibilidad tiempo completo en oficina de Torreón.

Lo que ofrecemos

Plan de carrera claro a Closer en 12-18 meses según performance.

Formación continua en metodologías de venta consultiva (SPIN, MEDDICC, Challenger).

Ambiente de alto desempeño con calidez humana: celebramos logros y cuidamos el bienestar.

Propósito de impacto: ayudar a colegios y universidades a transformar sus admisiones.

¿Te apasiona la prospección, el contacto humano y el mundo EdTech?

¡Únete a SuperLeads y conviértete en la chispa que encienda el crecimiento educativo en LATAM!

Tipo de puesto: Tiempo completo

Sueldo: A partir de \$12,000 MXN al mes <- Esto es el inicial, si no ganas 3 veces más esto al menos, te descontraríamos por que nos hacemos daño, nos gusta que las personas con nosotros gane bien y esto lo demuestra.

Beneficios:

Aumentos salariales ritmo Startup
Días de paternidad superiores a los de la ley
Laptop y celular de la empresa
>100 Ventas, Carro de la empresa

Pago complementario:

Bono anual >52 ventas en el año
Bono de productividad Pago por Cita asistida

Tipo de jornada:

55 horas semanales mínimo
Como tu las acomodes

Pregunta(s) de postulación: (Es importante que tengamos estas respuestas.

Describe en 2-3 líneas tu logro laboral más sobresaliente

Si te contratamos, ¿cómo serían tus primeros 100 días en SuperLeads?

¿Tu puesto como impacta directamente los ingresos de la empresa, exactamente?

Lugar de trabajo: Empleo presencial o Híbrido.

Fecha de inicio prevista: 01/08/2025

Solo aplica si crees que eres Player A, osea un Mini-Ceo, entrepreneur, Motivado siempre, Con deficit de atención, Autismo.

Nos vemos pronto ó no.

Ing. Ricardo López Reyero

Founder Comercial SuperLeads
