

Alexander TorresLopez



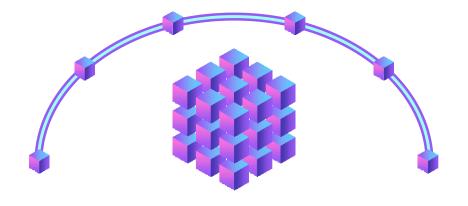




Profesor: Lic.Jerson Morales Mendoza



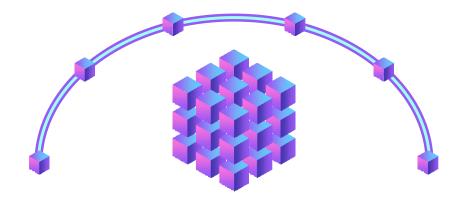
Presentación del Grupo





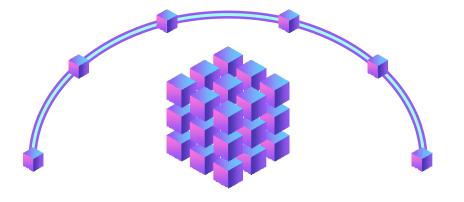


Introducción





fidelitas Contexto de la empresa o emprendimiento seleccionado.







Objetivos GENERAL YESPECIFICOS

Objetivo general

Implementar un sistema automatizado para mejorar la gestión del inventario, ventas y proveedores en la tienda de auto decoración Pit Store, reduciendo errores y optimizando la eficiencia operativa.

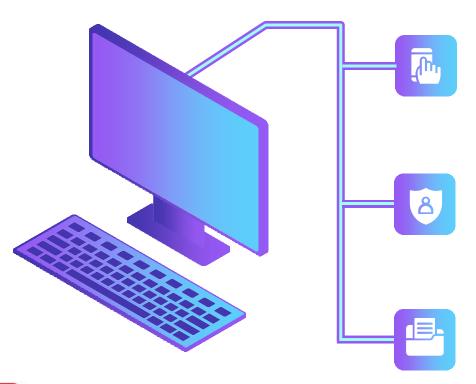
Objetivo Específicos

- I.Digitalizar y centralizar la información de inventario, ventas y proveedores para evitar pérdidas y mejorar el control del negocio.
- 2. Desarrollar una interfaz sencilla y amigable para facilitar el uso del sistema por parte de los colaboradores y clientes.
- 3. Generar reportes que permitan analizar el desempeño del negocio y tomar mejores decisiones.





Requerimientos



- 1. Módulo de Registro de Colaboradores
- 2. Módulo de Inventario
- 3. Módulo de Registro de Clientes
- 4. Módulo de Facturación
- 5. Módulo de Venta
- 6. Módulo de Proveedores
- 7. Módulo de Reportes
- 8. Módulo de Promociones





CRONOGRAMA DE TRABAJO

Cronograma actividades.xlsx

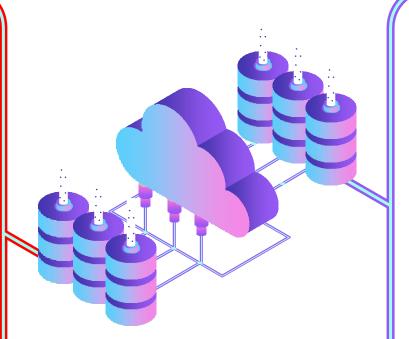




Pros y Contras

Contras

- Compatibilidad entre versiones.
- Complejidad en la Administración.
- Curva de aprendizaje empinada.



Pros

- Rendimiento y Escalabilidad.
- Seguridad.
- Manejo de Lógica de Negocio en la BD.
- Herramientas de Desarrollo.

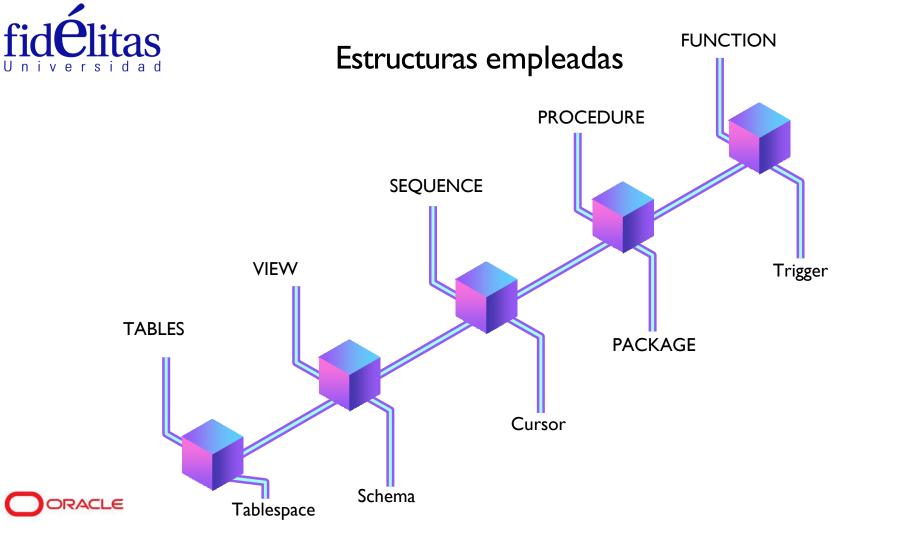




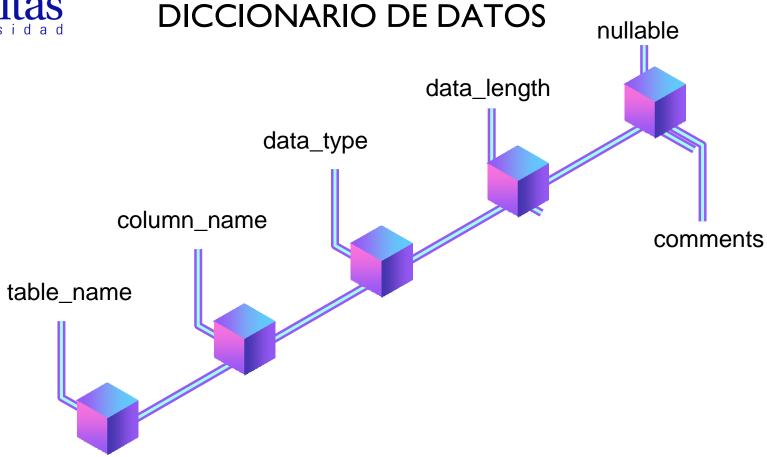
Modelo Relacional

https://drive.google.com/file/d/1eK3ayPBh5 n3oL4AN555W6f5jMSQgNKKd/view?usp= sharing











Costos

Área	Subtotal
Base de datos Oracle (PL/SQL)	\$1,787.50
Backend y lógica .NET	\$2,475
Frontend y módulos .NET	\$1,950
QA, documentación, despliegue	\$787.50
Imprevistos / soporte	\$600
Total final	\$6,600





Presentación del sistema





Conclusiones

La implementación de un sistema automatizado para la gestión del inventario, ventas y proveedores en Pit Store permitirá una mejora significativa en la precisión y eficiencia operativa.

El diseño de una interfaz intuitiva y fácil de usar para colaboradores y clientes será clave para la adopción exitosa del sistema. Al facilitar la interacción con el software, Pit Store garantizará que su personal pueda operar de manera más ágil y eficiente.

A pesar de la implementación exitosa de la digitalización y centralización de la información de inventario, ventas y proveedores, la interfaz de reportes no se desarrolló conforme a lo previsto.





RECOMENDACIONES

Investigacion Tiempo plan de pruebas





¡Muchas gracias!

