



# Ахмедов Самир Эрнестович

Мужчина, 32 года, родился 25 марта 1989

+7 (916) 5752008 — предпочитаемый способ связи  
sam.akhmedov@gmail.com

Проживает: Москва, м. Молодежная  
Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия  
Готов к переезду, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Руководитель проектов/product development management

Маркетинг, реклама, PR

- Исследования рынка
- Менеджмент продукта (Product manager)
- Управление проектами

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 5 лет 5 месяцев

Март 2020 —  
настоящее время  
1 год 7 месяцев

### АО "РТ-Техприемка"

Москва, rttec.ru

#### Руководитель проектов по развитию и аналитике

I. Внедрение «Автоматизированной системы управления финансовой и закупочной деятельности».

Задачи: описать требования к процессу внесения данных; оптимизировать методологию внесения договоров, заведения платежных поручений и проведения закупочных процедур; изучить возможности системы в блоке аналитики; обучить работников работе в системе.

Достижения: система внедрена в срок; определены и согласованы требования к аналитическим отчетам, включая периодичность, формат и структура; работники успешно прошли обучение и получили требуемые сертификаты пользователей; выявлена и устранена критическая ошибка доступа нескольких пользователей к конфиденциальным бухгалтерским данным.

II. Внедрение «Автоматизированной информационной системы мониторинга качества продукции».

Задачи: провести аналитику данных за 3 года с целью сопоставления требованиям технического задания; подготовить данные к внесению; внести данные с последующей проверкой на корректность отображения; настроить процесс предоставления отчетов.

Достижения: система прошла испытания и сдана в эксплуатацию в срок; настроен личный кабинет руководителя; подготовлены и внедрены предложения к расширению функциональных возможностей системы.

III. Организация консолидированной поставки алюминиевой продукции.

Задачи: согласовать требования и условия проекта; сформировать и согласовать схему реализации проекта; определить риски и их хеджирование; подготовить бизнес-план; организовать склад для хранения продукции; подготовить предложения по внедрению системы управления складскими запасами.

Проект на стадии согласования.

Август 2018 —  
Февраль 2020  
1 год 7 месяцев

### ООО «Айтерика»

Москва, iterica.ru

Телекоммуникации, связь

- Спутниковая связь
- Оптоволоконная связь
- Фиксированная связь
- Мобильная связь

## Менеджер по работе с ключевыми клиентами

Задачи: выявить и сформировать дополнительные сферы работы с ключевыми заказчиками; расширить список партнерских отношений с производителями оборудования; выстроить работу с субподрядными организациями;

Достижения: согласован договор с оператором связи на оказание услуг

по технической поддержке сети связи и ремонту оборудования; согласован договор на оказание услуг

по техническому обслуживанию и ремонту базовых станций московского оператора связи;

расширен список заказчиков из банковской отрасли; получен статус официального партнера компаний Huawei, H3C, NEC и KeHua; выстроена работа с новыми субподрядными организациями.

Февраль 2018 —  
Август 2018  
7 месяцев

## ООО «РОМБИКА»

Москва

### Business development manager

Задачи: составить требования к продукту; поиск решений на китайском рынке; получить образцы; утвердить финальный продукт с заказчиком; утвердить дизайн упаковки.

с заказчиком; осуществить контроль сроков производства и доставки товара.

Достижения: заключены контракты на поставку продукции с заказчиками из США, Австралии и ЮАР; проведена выставка в Гонконге.

Май 2016 —  
Февраль 2018  
1 год 10 месяцев

## ООО "ТД ЭСКО"

Москва, eskomp.ru

### Старший менеджер отдела продаж

Задачи: сформировать портфель перспективной импортной продукции, не представленной в РФ; провести аналитику сопоставимого оборудования с целью выявления наиболее перспективной к продвижению; сформировать требования к пакету документов для внесения в госреестр средств измерений; подготовить маркетинговую стратегию; получить статус официального партнера; организовать работу дистрибьютеров.

Достижения: получен статус эксклюзивного партнера в РФ и СНГ оборудования SCOPE (Индия); подготовлена маркетинговая стратегия; оборудование русифицировано и оборудование внесено в госреестр средств измерений; проведены 3 семинара с заказчиками и дистрибьютерами в Москве и Тюмени; принято участие

в 5 ключевых выставках; заключены контракты на поставку; получен статус официального партнера Yokogawa (Япония) Ofil (Израиль) и Multiserv-Morek (Польша); сформированы дополнительные потребности в оборудовании у ключевых заказчиков.

## Образование

### Высшее

2016

### Durham University, The UK

MSc Management, Management (International Business)

2011

### Московский технический университет связи и информатики, Москва

Факультет сети и системы связи, Сети связи и системы коммутации

## Повышение квалификации, курсы

2021

### АО РТ-Техприемка

АО РТ-Техприемка, Основы бережливого производства.

2020

### **АО РТ-Техприемка**

АО РТ-Техприемка, Программа обучения по автоматизированной системе управления финансовой и закупочной деятельностью, ГК «Ростех».

2020

### **АО РТ-Техприемка**

АО РТ-Техприемка, Проектная деятельность – методика гибких подходов управления проектами

2020

### **АО РТ-Техприемка**

АО РТ-Техприемка, Командообразование

2017

### **Учебный центр Специалист**

Учебный Центр при МГТУ им. Н.Э. Баумана, Основы программирования

2017

### **Учебный центр Специалист**

Учебный Центр при МГТУ им. Н.Э. Баумана, Основы программирования C/C++

2014

### **Языковые курсы Английского языка**

EF International Language School, Бостон, США, Разговорный и Бизнес язык

2014

### **Языковые курсы Английского языка и пред-университетская подготовка**

EF International Language School, Кембридж, Великобритания, Подготовительный курс к магистратуре в Великобритании

2013

### **Языковые курсы Английского языка**

EF International Language School, Кембридж, Великобритания, Разговорный язык

## **Тесты, экзамены**

---

2015

### **Индивидуальный анализ компаний Wolkswagen и Audi и оценка стратегии развития компаний на Американском рынке**

Durham Business School and National Automobile Dealers Association, Стратегический Маркетинг

2015

### **Презентация компании TESLA на Российский рынок**

Durham Business School and TESLA, Стратегический Маркетинг

2015

### **План развития компании Nespresso Ближнем Востоке и некоторых европейских странах**

Durham Business School and Fairtrade Labelling Organizations International, Стратегический Маркетинг и Менеджмент

2014

### **IELTS (International English Language Testing System)**

British Council, IDP: IELTS Australia and Cambridge English Language Assessment, Academic English Language Test, 7.5 overall (9 max)

2014

### **Групповой маркетинговый анализ компании Marvel в период с 1939 до 2000 и предоставление плана развития в виде теоретических рекомендаций.**

Durham Business School and MARVEL, Стратегический Маркетинг

2014

### **Маркетинговый анализ винной компании Robert Mondavi и предоставление плана развития компании в новом регионе (Великобритания)**

## Ключевые навыки

---

Знание языков      Русский — Родной  
Английский — C1 — Продвинутый

Навыки      MS Office    Проведение презентаций    Стратегический маркетинг    SWOT анализ  
Управление проектами    Market Research    AC ФЗД    Directum    1С-Битрикс  
MS Visio    Product Development    Waterfall    Agile Project Management    Kanban  
Оптимизация затрат    4P analysis    OEM production    Бюджетирование  
Расчет PPLЦ    Atlassian Jira

## Опыт вождения

---

Имеется собственный автомобиль  
Права категории В

## Дополнительная информация

---

Обо мне      Целеустремленный, трудолюбивый и ответственный. Коммуникабелен и легко адаптируюсь в новом коллективе. Люблю спорт и активный отдых.

## История общения с кандидатом

---

### Отклики

**Бизнес-аналитик / Business Analyst**

20 сентября 2021

**Специалист по проектам**

16 марта 2021

**Marketing Trainee**

30 ноября 2017

**Brand Manager**

24 ноября 2017

**Бренд-менеджер**

15 ноября 2017

**Brand manager**

14 ноября 2017

**Менеджер по продукту OTC**

20 октября 2017

**Brand manager**

11 сентября 2017

**Product Assistant**

24 августа 2017

**Product manager**

22 августа 2017

**Marketing Trainee**

9 августа 2017

**Marketing Assistant**

27 июля 2017

**Специалист по маркетингу/ Marketing specialist**

20 июня 2017

**Product Manager (launch of RX product)**

24 мая 2017

**Junior Product Marketing Specialist**

17 мая 2017

**Product specialist**

15 августа 2016

**Junior Brand Manager**

18 июля 2016

**Junior Market Research Manager**

24 марта 2016

**Junior Brand manager**

22 марта 2016

### Получил отказ

**Market Research Manager**

17 августа 2017

**JBM**

15 августа 2016

**Product manager (immunology)**

28 марта 2016

**Менеджер по развитию бизнеса (HoReCa)**

3 декабря 2015