



Миронов Андрей Валерьевич

Мужчина, 39 лет, родился 2 января 1982

+7 (911) 1239432 — предпочитаемый способ связи andr.v.mironov@gmail.com

Проживает: Санкт-Петербург

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду: Москва, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Управляющий директор

Банки, инвестиции, лизинг

- Инвестиционная компания
- Корпоративное финансирование
- Коммерческий банк

Занятость: проектная работа, полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 17 лет 6 месяцев

Январь 2021 — настоящее время 9 месяцев

АО Российский Экспортный Центр

Санкт-Петербург, exportcenter.ru

Руководитель представительства в г. Санкт-Петербург

Достижения и результаты:

- 1. Организация деятельности представительства с нуля, выстраивание бизнес-процессов, создание клиентской карты потенциала и воронки продаж.
- 2. Формирование пайплайна сделок по финансированию экспортных контрактов: количество 250, объем более 50 млн. евро
- 3. Структурирование первой в России сделки по финансированию экспорта услуг международного фрахта на сумму более 100 млн. евро

Основные обязанности

- 1. Продвижение на экспорт компаний Северо-Западного федерального округа
- 2. Кредитно-гарантийная и страховая поддержка российских экспортеров через Росэксимбанк и ЭКСАР
- 3. Повышение эффективности мер поддержки экспортеров, осуществляющих свою деятельность в Северо-Западном Федеральном округе.
- 4. Забота о лояльности и удовлетворенности клиентов в государственных мерах поддержки экспорта, реализуемых РЭЦ
- 5. Взаимодействие с органами государственной власти касательно мер поддержки экспортеров

Октябрь 2018 — Март 2020 1 год 6 месяцев

ПАО "Силовые машины"

Санкт-Петербург

Энергетика

- Гидроэнергетика (генерация электроэнергии, ГЭС)
- Атомная энергетика (генерация электроэнергии, АЭС)
- Теплоэнергетика (генерация электроэнергии и тепла, ТЭС)
- Теплоснабжение (ТЭЦ)

Заместитель директора по экономике и финансам (Deputy CFO), Руководитель управления казначейства и корпоративных финансов

Достижения и результаты:

- •Установление банковских лимитов на сумму более 60 млрд. рублей.
- •Организация выпуска более 150 банковских гарантий на сумму более 40 млрд. рублей
- •Снижение ставки комиссии по банковским гарантиям. Результат экономия 100 млн. руб.
- •Реализованы проекты: централизация казначейства, управление ликвидностью и платежами
- •Получение более 50 индикативов по экспортному финансированию
- •Разработка схем финансирования зарубежных дочерних компаний группы
- •Выстроены партнерские отношения с банками ТОП-10 и финансовыми институтами

Основные обязанности:

- 1. Организация работы, координация и контроль деятельности подразделения (35 человек)
- 2. Взаимодействие с банками и финансовыми институтами по всем продуктам и сервисам, установление кредитных лимитов, лизинг, управление дебиторской задолженностью, аккредитивы, гарантии, облигации
- 3. Взаимодействие с СеверГрупп и дочерними компаниями по вопросам финансирования, минимизация налоговых рисков
- 4. Управление казначейством и ликвидностью группы компаний, финансовый контроль
- 5. Экспортное финансирование, маршруты платежей
- 6. Взаимодействие с Заказчиками и Поставщиками по финансовым вопросам
- 7. Анализ инвестиционных проектов, участие в подготовке отчетности по РСБУ и МСФО.
- 8. Участие во встречах с акционером, совещаниях в федеральных органах исполнительной власти, выстраивание системы аналитической отчетности.

Октябрь 2013 — Октябрь 2018 5 лет 1 месяц

Северо-Западный банк ПАО Сбербанк

Санкт-Петербург, www.sbrf.ru

Финансовый сектор

• Банк

Директор управления торгового финансирования и корреспондентских отношений

Достижения и результаты

- •Рост комиссионных доходов по торговому финансированию в 5 раз (до 500 млн. в год)
- •Привлечение иностранного финансирования на сумму более 20 млрд. рублей
- •Разработка и внедрение системы КПЭ по сделкам торгового финансирования
- •Выстраивание системы продаж и структурирования сделок торгового финансирования с нуля
- •Запуск центра по работе с международными компаниями International desk
- •Внедрение новых инновационных решений и новых продуктов
- •Реализация знаковых и первых сделок в Сбербанке в области торгового финансирования.

Основные обязанности

- Организация работы, координация и контроль деятельности подразделения (22 человека)
- Развитие бизнеса по торговому финансированию для клиентов Северо-западного региона
- Разработка, согласование и утверждение бизнес-планов
- Переговоры с первыми лицами компаний, организация бизнес-завтраков и мероприятий.
- Взаимодействие с Центральным аппаратом и дочерними банками группы

Июнь 2012 — Октябрь 2013 1 год 5 месяцев

Сбербанк России

Mocква, www.sbrf.ru

Руководитель проектов, Управление торгового финансирования

Достижения и результаты

- •Привлечения иностранного финансирования в размере 200 млн. долларов
- •Реализация первой сделки с Landesbank Berlin AG (Германия) по экспортному финансированию
- •Установление партнерских отношений Экспортными банками Турции и Кореи
- •Реализация первой сделки в системе Сбербанка по финансированию строительства гостиничного комплекса под покрытие Экспортно-кредитного агентства Германии Hermes

Основные обязанности

- Реализация сделок долгосрочного финансирования инвестиционных проектов под покрытие экспортно-кредитных агентств для клиентов на всей территории РФ
- Переговоры с иностранными банками и институтами развития, подписание межбанковской документации касательно привлечения финансирования.
- Защита сделок на кредитном комитете Центрального аппарата, участие в кредитных комитетах
- Переговоры с клиентами, территориальными и дочерними банками.

Май 2006 — Июнь 2012 6 лет 2 месяца

ОАО "Банк "Санкт-Петербург"

Санкт-Петербург

Заместитель начальника отдела торгового финансирования и документарных операций

Задачи.

- 1. Проведение переговоров с клиентами банка и финансовыми институтами касательно продажи, структурирования и реализации сделок по торговому финансированию и документарным операциям.
- 2. Подготовка и утверждение нормативных документов банка в области ТФиДО, обучение и развитие молодых специалистов, выполнение функций начальника отдела в период его отсутствия.
- 3. Подписание межбанковской документации касательно привлечения финансирования, в том числе под покрытие ЭКА.
- 4. Проверка документов по импортным аккредитивам, расчет комиссий по сделкам ТФиДО.

Достижения.

- 1. Организация бизнеса по торговому финансированию с нуля.
- 2. Реализация в 2010 году крупнейшей сделки после кризиса 1998 года по финансиованию поставок газотурбин из США в Россию под покрытие ЭКА США USEXIMBANK на сумму 50 млн. долларов США в сотрудничестве с немецким банком Landesbank Berlin AG. Указанная сделка была удостоена звания "Сделка Года" по версии журнала Trade finance magazine.
- 3. Структурирование и реализация более 30 сделок с покрытием ЭКА.

Июль 2003 — Май 2006 2 года 11 месяцев

ОАО "Промышленно-Строительный Банк"

Санкт-Петербург

Главный эксперт

Задачи.

Структурирование сделок по торговому финансированию, организация выпуска международных банковских гарантий, проведение переговоров с иностранными банками касательно условий реализации сделок по ТФиДО и выпуска банковских гарантий, проверка документов по импортным аккредитивам, расчет комиссий и ставок по операциям ТФиДО, взаимодействие с филиалами банка по вопросам выпуска и сопровождения банковских гарантий

Достижения.

Увеличение доходов по банковским гарантиям в два раза, подготовка внутреннего нормативного документа, регламентирующего работу с банковскими гарантями в банке, выпуск двух банковских гарантий для одного крупного предприятия ОПК Санкт-Петерурга на сумму больше 1 млрд. Рублей.

Образование

Кандидат наук

2020 **Академия PWC**

ДипИФР РУС

Сколково

Master of Public Strategy

2016 Корпоративный университет Сбербанка

МВА, Сбербанк-500

2008 Санкт-Петербургский государственный университет экономики и

финансов, Санкт-Петербург

Финансово-кредитных и международных денежных отношений, Кандидат экономических наук

2004 Санкт-Петербургский государственный университет экономики и

финансов, Санкт-Петербург

Финансово-Кредитных и международных денежных отношений, Финансовый менеджмент

Повышение квалификации, курсы

2016 Корпоративный Университет Сбербанка

Корпоративный Университет Сбербанка, Различные курсы и тренинги по Soft skills

Тесты, экзамены

2020 ACCA

АССА, ДипИФР

2009 Сертифицированный специалист по документарным аккредитивам

(CDCS)

International Finance School, pass (certificate)

Ключевые навыки

Знание языков Русский — Родной

Английский — C2 — В совершенстве

Навыки Казначейство Корпоративные финансы Бюджетирование

Оптимизация бизнес-процессов Финансовый менеджмент МСФО

Управление командой Анализ инвестиционных проектов Навыки переговоров

Финансовый анализ Лидерство Системное мышление

Дополнительная информация

Рекомендации ВЭБ.РФ

Даниил Алгулян (Заместитель Председателя)

Обо мне Победитель первого всероссийского конкурса управленцев Лидеры России 2018

Ключевые компетенции

- Казначейство, Корпоративные финансы
- Финансовый менеджмент
- РСБУ, МСФО, управленческий учет
- Бюджетирование, финансовый контроль
- Привлечение клиентов, кредитные сделки
- Инвестиционные проекты, М&А
- Торговое финансирование, расчеты
- Управление командами
- Проектное управление и оптимизация бизнес-процессов

• Кризис-менеджмент

Личные качества

Лидерство, инновационность, эмпатия и эмоциональный интеллект, стрессоустойчивость, умение работать в режиме многозадачности и в команде, клиентоориентированность.

Комментарии к резюме

25 января 2021

был уволен, в ОТ комментарий

Kurenkova Olesya

История общения с кандидатом

Отклики

Финансовый директор

20 сентября 2021

Директор по стратегии 17 июля 2020