

**Московский авиационный институт
(Национальный исследовательский университет)**

Институт: «Инженерная экономика и гуманитарные науки»
Кафедра: 502 «Экономика промышленности: учет, анализ и аудит»

**Отчет по реферату
по курсу "Экономика"
по теме "Глобальная экономика: понятие, особенности, субъекты."**

Студент: Дюсекеев А.Е.

Группы: М8О-304Б-17

Преподаватель: Милованов П.Д.

Оценка

Москва 2020

Мировой экономике (мировому хозяйству, всемирному хозяйству) можно дать широкое и узкое определение. Мировая экономика

или глобальная экономика - это экономика всех людей мира, рассматриваемая как международный обмен

товарами и услугами, который выражается в денежных единицах учета.

По широкому определению, мировая экономика – это сумма

всех национальных экономик мира. В некоторых контекстах эти два термина представляют

собой отдельную «международную» или «глобальную экономику», которая измеряется отдельно и отличается от национальной

экономики, в то время как «мировая экономика» представляет собой просто совокупность измерений отдельных стран. Если ее

измерять годовыми объемами их ВВП, то в 2010 г. эта сумма составила 63 трлн долл. США. По узкому определению (и в этом

узком смысле ее называют глобальной экономикой) – это совокупность только тех частей национальных экономик, которые

поставляют во внешний мир и получают из него блага и ресурсы. Этот внешний для национальных экономик мир называется

мировым рынком экономических благ и ресурсов, а он, в свою очередь, состоит из отдельных мировых рынков товаров, услуг,

ресурсов. Помимо минимальных стандартов, касающихся стоимости в производстве, использование и обмен определяются

представлениями, моделями и оценками мировой экономики сильно различаются. Он неотделим от географии и экологии Земли.

В международной экономике используют понятия торгуемых товаров, т.е. перемещающихся между странами в ходе внешней

торговли, и неторгуемых товаров, имеющих хождение только в странах своего происхождения. Часть экономических ресурсов

также перемещается между разными странами и поэтому говорят о международной мобильности или не мобильности экономических ресурсов (точнее, их компонентов) по аналогии с торгуемыми и не торгуемыми товарами. Поэтому глобальная экономика – это сумма тех частей национальных экономик, которые участвуют в мировом рынке экономических благ и ресурсов. Граница между торгуемыми (международно-мобильными) и не торгуемыми (международно-немобильными) благами и ресурсами условна. Так, к первым относят не только те, которые экспортируются и импортируются из страны, но и те, которые потенциально могут быть поставлены за рубеж или получены оттуда. На торгуемость товаров и мобильность экономических ресурсов влияет их международная конкурентоспособность, торговые и неторговые барьеры между странами, транспортные издержки, а также уровень их мобильности (например, земельные и климатические ресурсы не могут передвигаться даже внутри страны, а социальные и бытовые услуги не могут активно передвигаться по миру). Цены на торгуемые товары и международно-мобильные ресурсы определяются прежде всего спросом и предложением на них на мировом рынке и поэтому для них есть мировые цены, а цены на неторгуемые товары и международно-немобильные ресурсы устанавливаются в ходе спроса и предложения на внутренних, национальных рынках и поэтому сильно различаются в разных странах. Таким образом, размеры глобальной экономики нечетки, потому что она охватывает не только реально, но и потенциально торгуемые и международно-мобильные блага и ресурсы. Но если попробовать количественно оценить глобальную экономику (мировую экономику по узкому определению) хотя бы по реально участвующим в мировом рынке благам и ресурсам, то ее размеры будут в несколько раз меньше мировой экономики по широкому

определению. Это происходит потому, что ведущие экономики мира (например, 20 самых больших по объему ВВП стран, которые

производят около 90% мирового объема ВВП) по-прежнему ориентируются на спрос и предложение благ и ресурсов преимущественно

за счет внутреннего, а не мирового рынка. Так, в России импорт обеспечивает лишь 13–14% промежуточного и конечного

потребления товаров и услуг, приток прямых инвестиций добавляет максимально 16% ко всему объему капиталовложений в

российскую экономику (т.е. на уровне Китая и Бразилии), а иммигрировавшая в нашу страну для постоянной и временной работы

рабочая сила занимает, по разным оценкам, 10–15% рабочих мест. В США и Японии эти показатели

еще ниже (кроме рабочей силы в США).

Обычно вопросы мировой экономики ограничиваются исключительно экономической деятельностью человека, и о мировой

экономике обычно судят в денежном выражении даже в тех случаях, когда нет эффективного рынка для оценки определенных

товаров или услуг или в случаях, когда отсутствие независимых исследований или сотрудничества с правительством затрудняет

установление цифр. Типичными примерами являются нелегальные наркотики и другие товары черного рынка, которые по любым

стандартам являются частью мировой экономики, но для которых по определению нет легального рынка. Однако даже в тех

случаях, когда существует четкий и эффективный рынок для определения денежной стоимости, экономисты обычно не используют

текущий или официальный обменный курс для перевода денежных единиц этого рынка в единую единицу для мировой экономики,

поскольку обменные курсы как правило, не очень близко отражают всемирную стоимость, например, в случаях, когда объем или цена транзакций строго регулируются правительством. Скорее рыночные оценки в местной валюте обычно переводятся в единую денежную единицу с использованием идеи покупательной способности. Этот метод используется ниже, который используется для оценки мировой экономической активности в реальных долларах США или евро. Тем не менее, мировая экономика может быть оценена и выражена многими другими способами. Неясно, например, сколько из 7,62 миллиардов человек в мире имеют большую часть своей экономической активности, отраженной в этих оценках. По словам Мэддисона, до середины 19-го века в мировом производстве доминировали Китай и Индия. Волны промышленной революции в Западной Европе и Северной Америке сместили акции в Западное полушарие. По состоянию на 2017 год следующие 15 стран или регионов достигли экономики, по крайней мере, в 2 триллиона долларов США по ВВП в номинальном выражении или выражении по ППС: Бразилия, Китай, Франция, Германия, Индия, Индонезия, Италия, Япония, Южная Корея, Мексика, Россия Турция, Великобритания, США и Европейский Союз.

Основа формирования глобальной экономики — международная специализация стран на производстве определенных товаров или услуг. Формирование единого экономического пространства нацелено на взаимовыгодный обмен.

Парадокс глобальной экономики — интеграция разнородных национальных хозяйств в единое экономическое пространство с

равными условиями взаимоотношений. В процессе объединения страдают политические интересы участников, меняются внешнеполитические факторы и состояние мирового рынка, поэтому глобальная экономика отличается противоречивостью принимаемых решений и сложностью прогнозирования.

Характеристики

Катализатором глобализации мирового хозяйства служит технический прогресс: активное внедрение новых технологий, материалов и методов управления бизнесом увеличивает роль нематериальных активов (интеллектуальной собственности, деловой репутации) в развитии всех сфер хозяйства.

Разделение общего объема товаров на торгуемые (представленные на мировом рынке) и неторгуемые (представленные только в стране происхождения). Современная глобальная экономика отличается главенством сферы финансовых услуг, телекоммуникаций и средств массовой информации. Такая ситуация вызвана кризисом перепроизводства материальных благ наряду с нарастающим дефицитом природных ресурсов и высокими затратами на юридическое оформление международных перевозок. Ведущая роль транснационального капитала и производителей технически сложных товаров в развитии международных связей. ТНК (транснациональные корпорации) производят и поставляют стабильно высокие объемы продукции для мирового рынка, налаживают инфраструктуру и создают рабочие места в регионах присутствия. Такая деятельность требует регулярных капитальных вложений. Формирование, развитие и трансформация региональных экономических и политических блоков для привлечения и распределения

капитала. Объединение стран и регионов помогает противостоять международной конкуренции, формировать единый рынок с благоприятными условиями для сотрудничества. Страны с низким уровнем развития экономики создают налоговые льготы и оффшорные зоны, чтобы привлекать иностранный капитал и производственные мощности, создавать рабочие места за счет других государств. Неравномерное развитие стран мира. Глобализация сформировала три группы стран: наиболее развитые («золотой миллиард») с высоким уровнем жизни, среднеразвитые — используются как рынки сбыта продукции, поставщики сырья и материалов, места сборки технически сложных товаров. Последняя группа — страны «третьего мира», исключенные из мирового производства, отличаются крайне низким уровнем жизни, размещением вредных производств и зависимостью от сторонней финансовой помощи.

Проблемы и перспективы

Интенсивное развитие глобальной экономики началось в 1980 году, когда на мировой товарный рынок активно внедрялись компании из США. Интенсивное развитие и главенство западной модели управления бизнесом сохранялось до 2000 года, после чего на арене появился Китай с более дешевой и разнообразной продукцией низкого качества.

Главенство Китая продолжалось до 2008 года — начала мирового финансового кризиса, который усиливался до 2010 года, после чего началось постепенное восстановление национальных экономик. Период с 2010 года по настоящее время отличается интенсивным ростом стран БРИКС (развивающиеся экономики Бразилии, РФ, Индии, Китая, Африки), усилением экологических и

продовольственных проблем и политическими разногласиями. Нарастающая нехватка природных ресурсов и ужесточение законодательства в банковской и финансовой сферах уменьшают роль финансовых и производственных компаний. Внедрение искусственного интеллекта и автоматизация документооборота во многих отраслях формируют новую модель управления бизнесом.

Международное разделение труда (МРТ) - товары и услуги производятся в больших масштабах, чем согласно потребностям населения государства - продукция поставляется на международный рынок. Как правило, в рамках международного разделения труда производством конкретных товаров занимаются те страны, где цена факторов производства и трудоемкость процесса наиболее низкие. Существуют разные формы международного разделения труда:

Общее МРТ – отдельная страна специализируется на производстве в рамках сферы экономики, какой-либо отрасли в целом.

Частное МРТ – отдельная страна специализируется на производстве видов конкретной продукции

Единичное МРТ – в таком случае страна специализируется на каком-либо этапе процесса производства.

Международный (мировой) рынок – комплекс рыночных экономических отношений, связывающий страны на основании МРТ.

Международные экономические отношения (МЭО) — это совокупность всевозможных каналов сообщения между государствами, в результате функционирования которых происходит обмен экономическими ресурсами. К таким каналам относятся финансовые, торговые, научно-технические, производственные связи.

Международные экономические отношения выражены в следующих формах:

Торговля услугами и товарами на международном уровне

Обмен информацией касательно научно-технических достижений

Перемещение рабочей силы

Международных вклады денежных средств

Международная торговля как форма международных экономических отношений представляет собой обмен различными видами товаров и услуг на международном уровне, т.е. между национальными хозяйствами.

В рамках темы международной торговли следует рассмотреть следующие понятия:

Импорт – массовое приобретение товаров и услуг для последующей реализации их в пределах внутреннего рынка

Экспорт – массовый сбыт товаров и услуг другим государствам для продажи на мировом рынке

Развитие любой хозяйственной деятельности – от элементарных (в рамках национальных границ) до наиболее сложных

(на глобальном экономическом пространстве) ее форм – можно представить как организационный процесс, в результате которого

формируются разнообразные экономические системы. Будучи результатом организации хозяйственной деятельности во всемирном

масштабе, глобализация на рубеже XX–XXI вв. привела к формированию глобальной экономики как целостности, развивающейся по своим собственным законам.

Теоретически любая экономическая система может развиваться либо путем увеличения количества входящих в нее элементов (хозяйствующих субъектов), либо путем укрепления структурных связей между ними. Система приобретает качество целостности лишь в том случае, если элементы становятся функционально взаимозависимыми в такой степени, что теряют способность развиваться обособленно. Подобным же образом и глобальная экономика, превратившись в целостность, стала совокупностью транснациональных (действующих поверх государственных границ) хозяйствующих субъектов, функционально взаимосвязанных различного рода международными экономическими отношениями.

В основе глобализации лежат два диалектически взаимосвязанных явления – международное разделение (специализация) труда, с одной стороны, и его всемирная интеграция (кооперация, объединение) – с другой. Категория разделения труда является одной из главных составляющих механизма организации хозяйственных систем как на национальном, так и на глобальном уровнях. На основе международного общего разделения труда сформировалась такая организационная форма взаимосвязей, как внешняя торговля, обеспечивающая трансграничное движение разнообразных материальных благ между национальными экономиками. Дальнейшее ее развитие обусловило специализацию хозяйственных систем на экспорте и импорте продукции крупных сфер материального производства.

На базе международного частного разделения труда сформировалась межотраслевая и внутриотраслевая специализация

хозяйственной деятельности различных стран, которая организационно была представлена стабильными трансграничными

(поверх границ) потоками капиталов различной национальности, сопровождающими внешнюю торговлю товарами и услугами.

Международное единичное разделение труда послужило объективной основой организации таких форм хозяйственной деятельности,

как транснациональные (многонациональные) корпорации, которые явились микроструктурами не столько национальной, сколько

глобальной экономики.

Таким образом, сочетание различных форм международного разделения труда и его кооперации характеризовало конкретные этапы

глобализации хозяйственной деятельности, связанные с организацией внешней торговли, мирового рынка благ и услуг, валюты,

капитала, первичных и вторичных финансовых инструментов, развитием транснациональных корпораций и банков, международных

интеграционных экономических группировок, мировых хозяйственных систем. Эти и другие формы международных экономических

взаимосвязей сопровождали соответствующие виды специализации хозяйственной деятельности как последовательные ступени

организации глобальной экономики.

Итак, целостность глобальной экономики основывается на взаимодействии различных форм международного разделения труда:

общем и частном, с одной стороны, и транснациональном межкорпоративном (межфирменном) – с другой. Организация на их базе

разнообразных форм международной кооперации и соответствующих видов обмена хозяйственной деятельностью – проявление закономерностей развития современной глобальной экономики.

Каждый этап изменения структуры внешнеторговых потоков сопровождается углублением международной специализации хозяйственной деятельности и ее транснациональной кооперации как основы зарождения нового объекта внешней торговли. На этой простейшей стадии развития международных экономических связей еще не существует условий для организации глобальной экономики как целостности, поскольку не возникает функциональной взаимозависимости стран, специализирующихся на экспорте (и импорте) единичных товаров. Во втором блоке приводится комбинация видов международного разделения труда, которая вызывает их дифференциацию и различные формы сочетаний во внешних взаимосвязях национальных хозяйственных систем, с одной стороны, и в межфирменных или межкорпоративных видах транснациональной специализации – с другой. В результате исчезают чистые виды международного единичного, частного или общего разделения труда в глобальной экономике, на их основе появляются современные транснациональные их разновидности, которые проявляются не только в вещественной структуре товара, но и в организационноэкономических формах их реализации. Это происходит в результате зарождения и развития новой разновидности товара внутри товарной массы – товара-группы. Товары группового ассортимента (товар-группа) возникают на основе дифференциации потребительского спроса, при которой вокруг базисного товара формируется широкий ассортимент

конструктивно и технологически однородных изделий. В этом случае комплектные поставки выступают в виде товарных групп

разнородных изделий, которые взаимосвязаны технологическим циклом и обеспечивают всей группе функциональное единство.

Так, создается объективная основа возникновения функциональной зависимости производителей и потребителей товара-группы

различной национальности.

Экономической основой для дифференциации товарной массы и превращения ее в товары группового ассортимента и комплектные

поставки послужило углубление взаимодействия национальных хозяйственных комплексов, мобилизация производственных

мощностей, задействованных участниками международного обмена.

Последствием такой формы международной специализации и

кооперации явилась необходимость их стабилизации в связи со значительными трудностями их замещения в случае разрыва

взаимосвязей. Такое качество структурных связей между национальными хозяйственными системами обусловило становление

глобальной экономики как целостности.

В третьем блоке рассматривается модификация процессов взаимодействия национальных хозяйств в глобальной экономике,

связанная с организацией транснациональных воспроизводственных структур и развитием на их основе мирохозяйственных

связей. Транснационализация производства вызывает интеграцию определенных сегментов национальных воспроизводственных

структур в структуру глобальной экономической системы. Это происходит вследствие появления новой разновидности товара -

товара-объекта (предприятия). В данном случае предметом внешнеэкономической сделки выступают объекты различного назначения

в форме сделок по экспорту генподрядных услуг. Если для товара-предприятия было достаточно соединить товарно-вещественную основу, трудовые ресурсы и кредитно-финансовые возможности, то необходимым компонентом товара-программы явилась резко выраженная интеллектуализация. Обеспечиваемые товаром-программой прорывы в области новых идей и технологий – результат заказа покупателя продавцу. Вот почему формирование товара-программы начинается не с товарно-вещественной структуры, как это имеет место в случае товара-предприятия, а с заказа на идею и последующей адаптации к ней необходимой материально-вещественной базы: основных средств, трудовых ресурсов, кредитно-финансовых возможностей. Иными словами, товар-программа приводит к кардинальному смещению акцентов в интеллектуальную сферу, в область НИОКР.

Другая особенность, принципиально выделяющая товар-программу из всей совокупности товарной массы, – качественно новая роль услуг, предоставляемых продавцом данного товара покупателю. Особое значение приобретает сама комплектация товарно-вещественного состава. Доля услуг неизбежно возрастает при переходе от низших градаций к более высоким. Так, она достигает ориентировочно 50% стоимости товара-предприятия, а при товаре-программе услуги практически опосредуют все стороны сделки и носят гипертрофированный характер. Столь кардинальное изменение качества объекта международного товарного обмена предопределило новый, производственно-сбытовой характер всемирного разделения труда. Во встречные внешнеторговые товарные потоки постепенно вовлекается не столько конечная готовая продукция, сколько целый спектр полуфабрикатов, используемых для

создания конечной продукции. На этой стадии развития глобализации произошла интеграция хозяйствующих субъектов различной национальности во все стадии единого транснационального воспроизводственного процесса. Так сложилась новая форма международного частного разделения труда – между корпорациями и фирмами, участвующим и в едином воспроизводственном процессе на глобальном экономическом пространстве на транснациональной основе. Другими словами, международная специализация и кооперация функционально взаимосвязанных экономических агентов в рамках единого глобального воспроизводства породили новое качество их взаимосвязей – функциональную взаимозависимость. Именно это предопределило качество целостности глобальной экономики, элементы которой потеряли возможность развиваться изолированно друг от друга, будучи взаимозависимыми.

Так, в процессе глобализации усложняется содержание категорий "международное разделение труда" и "международная кооперация труда": с одной стороны, эти формы организации хозяйственной деятельности по-прежнему стихийно распределяют функции между различными национальными хозяйствами, а с другой – эти производственные функции планомерно закрепляются за корпорациями, операции которых перешагнули государственные границы. Процессы глобализации привели к новым формам обособления взаимозависимых структур глобальной экономики, которые не совпадают с национальными границами, поскольку имеют в своей основе транснациональное межфирменное разделение и кооперацию хозяйственной деятельности.

На новом этапе формирования глобальной экономики отдельные сегменты национальных хозяйств интегрируют в транснациональные воспроизводственные структуры, которые организованы в рамках транснациональных фирм как звеньев транснациональных воспроизводственных комплексов. Именно между ними концентрируется обмен новыми товарными группами и услугами, посредством которого распределяется и перераспределяется созданный в глобальной экономике валовой продукт и его вновь созданная в транснациональном воспроизводстве стоимость.

Качественные изменения в глобальной экономике проявились в конце прошлого века в результате формирования транснациональных производственно-сбытовых структур, научно-производственная база которых обусловила смещение международного обмена в сторону производственно инвестиционной и сбытовой интеграции. Этому способствовало расширение в начале XXI в.

международного обмена научно-техническими идеями, сопровождаемого сотрудничеством в сфере финансирования глобальных проектов, которые реализуются совместными усилиями в рамках гигантских производственно-коммерческих агломераций. Последние представляют собой эффективную форму организации транснационального воспроизводства на глобальном экономическом пространстве. Производственно-коммерческие агломерации – временные, но относительно устойчивые образования, которые характеризуются общей производственной базой, технологическим и научно-техническим единством по производству и реализации новейших разновидностей товаров.

Вытеснение из производственно-сбытовой сферы отдельных видов традиционной продукции на отдельные отрасли и страны

протекает неравномерно. По мере глобализации экономической деятельности происходит непрерывный процесс вытеснения и замещения друг друга различными формами международного разделения труда. Таким образом, целостность глобальной экономики основывается на взаимодействии различных форм международного разделения труда: общем и частном, с одной стороны, и транснациональном межкорпоративном (межфирменном), с другой. Организация на их базе разнообразных форм международной кооперации и соответствующих видов обмена хозяйственной деятельностью – проявление закономерностей развития современной глобальной экономики.

Интенсификация современных процессов глобализации обусловлена новой технологической базой, которая предполагает закрепление определенных технологических функций в транснациональном воспроизводстве за отдельными сегментами национальных хозяйственных комплексов. Это предопределяет дальнейшее углубление международного технологического разделения труда. Поэтому в процессе глобализации формируются новейшие геоэкономические структуры, выделенные из национальных хозяйственных систем и обособленные новой технологической базой, связывающей их на транснациональной основе.

Таким образом, изменение качества внешнеэкономической деятельности обусловлено смещением приоритетов международного сотрудничества с первой и третьей стадий транснационального воспроизводственного цикла ко второй – производственно-инвестиционной. Это создаст условия для осуществления предпринимательской деятельности на глобальном экономическом пространстве, что приводит к переплетению транснациональных воспроизводственных структур.

По своей структуре интернациональные воспроизводственные комплексы распадаются на две составные части: сферу производства и сферу обращения. Будучи интернациональными частями глобального воспроизводства, они одновременно включены в воспроизводственный комплекс национальных экономик. Естественно, как в глобальной, так и в национальных экономиках остаются сегменты, не подверженные влиянию глобализации. Совокупность этих частей национальных воспроизводственных комплексов составляют обширные зоны мировой экономики, не участвующие в процессах глобализации.

Звено всемирного воспроизводственного процесса, развивающееся в недрах национальной экономики, отражает объемы национального экспорта опосредованные всемирным рынком как доля воспроизводственного звена в национальном секторе мирового хозяйства. Зарождение и развитие такой части глобальной экономической системы, как инвестиционно-производственной, есть результат формирования системы глобальной экономики, в основе которой мировые воспроизводственные комплексы организованы на интернациональной основе.

Участие отдельных сегментов национальных хозяйственных комплексов в различных формах международной специализации и кооперации экономической деятельности обусловлено экономическим результатом, который обеспечен той долей добавленной стоимости, которая получена в транснациональных воспроизводственных комплексах и распределена между непосредственными их участниками. Именно поэтому глобальное хозяйство достаточно быстро аккумулировало все необходимые компоненты

(составляющие) для транснационального воспроизводственного процесса из национальных экономических систем и воплотилось в мировое товарное производство.

Глобальная экономика как система выступает всеобщей универсальной характеристикой единства дифференциации и интеграции хозяйственной деятельности за пределами государственных границ. В этом смысле установление международных экономических связей и сращивание хозяйственных процессов различных стран – не самоцель, а проявление новой, более высокой организации хозяйственной деятельности – глобальной экономики. Она определяет развитие национальных систем, сначала присоединяя национальные части и ориентируя их на глобальный спрос, а затем задавая специализацию не участвующим в интеграции национальным элементам, адаптируя их к своим потребностям.

Итак, обмен деятельностью и ее результатами, обусловленный разделением труда и внешне проявляющийся в форме того или иного вида кооперации, формирует "узловые точки" в глобализации хозяйственной деятельности. Это относится к структуре современной глобальной экономики, которую можно охарактеризовать как взаимосвязь самоорганизующихся подсистем в "форме производственно-потребительских ассоциаций". Они отличаются неоднородностью, находясь на разных ступенях развертывания процессов глобализации как результирующей дифференциации и интеграции международной экономической деятельности.

Подобно любой целостности глобальная экономика характеризуется наличием элементов, структуры, определяющей их целостность.

Узкая трактовка предполагает рассмотрение элемента и системы как диалектической пары категорий, обуславливающих специфику всемирной целостности. В свою очередь, качество элементов и их специфические свойства определяют структурные взаимосвязи системы, ее устойчивость и целенаправленное развитие. Исходя из этого сторонники широкой трактовки глобальной экономики рассматривают ее в качестве разноуровневой системы, состоящей из структурных связей разнородных элементов – стран – участниц международных экономических отношений. А их оппоненты выделяют лишь структурный аспект глобального хозяйства, который, несомненно, является основополагающим в исследовании законов развития этой системы, но не охватывает все многообразие ее свойств. Другими словами, исследователи глобальной экономики идут навстречу друг другу в рассмотрении проблематики организации всемирного хозяйства.

Данные процессы глобализации корректируются мировой валютно-финансовой системой, рынком кредитных денег, миграцией рабочей силы. Они опосредуют всемирные финансовые потоки, формируемые за счет элементов национальных финансовых систем. Причем интенсивный процесс глобализации экономических, производственных и других видов деятельности, соединяемых в единые транснациональные воспроизводственные цепи, порождают финансовые и кассовые разрывы. Необходимости их сокращения подчинен механизм формирования транснациональных финансовых и кредитных взаимосвязей, которые обслуживают исключительно движение материальных и нематериальных потоков в глобальной экономике.