5 шагов к продающему визуалу

@matveevadarrr





Привет! Меня зовут Даша, и я визуальный ассистент.

Лента в инстаграм это не просто эстетичные раскладки и красивые картинки как из Pinterest.

Для меня визуал - это про личность, доверие и бренд.

Этот чек-лист поможет тебе:

- узнать об основах фотографии
- раскрыть личный бренд через визуал и повысить продажи
- подобрать цвета для аккаунта и понять, как правильно выстроить ленту
- получить полезные ссылки и приложения

Зачем нужен визуал?

Главная цель визуального контента - качественно отражать личный бренд, чтобы повышать лояльность аудитории.

Грамотно выстроенное визуальное оформление помогает потенциальному подписчику остаться в аккаунте, а впоследствии превратиться в заказчика.

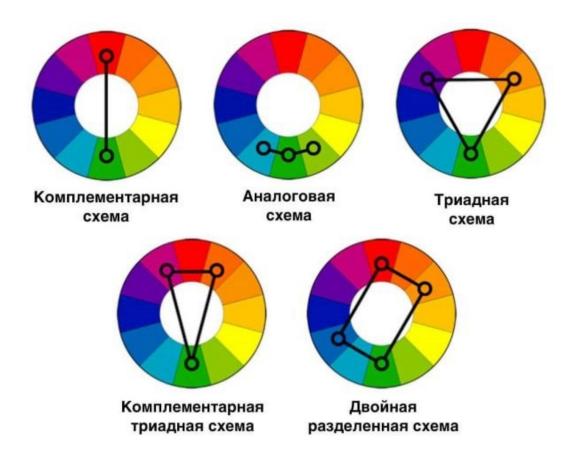
Почему это происходит?

80-85% людей являются "визуалами". Первым делом в твоем аккаунте они изучают именно фотографии. Какими бы качественными ни были посты/экспертный контент в сторис, при плохом визуале люди просто покинут аккаунт, даже не кликнув на них.

Определяемся с цветом

Выбираем 3-5 основных цветов профиля.

Если не знаешь, как правильно сочетать цвета, воспользуйся цветовым кругом Иттена. Посмотри на цветовые схемы и выбери подходящую.



Ссылки на сайты, где удобно подбирать цвета:

- https://color.adobe.com/
- https://colorscheme.ru/

Ищем референсы

Референсы - это те фотографии, на которые мы будем ориентироваться во время съемки.

Не нужно копировать их точь-в-точь. Мы используем референсы для вдохновения и понимания того, что мы будем снимать.

Хорошая съемка всегда начинается с качественной подготовки. Отнесись к этому серьезно: если решишь делать контент без плана, то велика вероятность, что снимешь слишком много одинаковых фотографий, либо не полностью реализуешь свои идеи.



Где искать референсы?

Оставляю некоторые источники, которыми пользуюсь сама:

• паблики ВК

https://vk.com/maybesmtms

https://vk.com/glowvk



• телеграм-каналы

https://t.me/hedonismpics

https://t.me/jpeg_pictures1



Pinterest

Здесь обычно набираю следующие запросы: концептуальная фотография, модные снимки, портретная фотография и т. д. Дальше ищу по рекомендациям под каждым фото.



Добавь креатива

Если позиционирование и образ в блоге в рамках твоей экспертной темы позволяют использовать креативную фотографию, не упускай эту возможность.

Креативная фотография позволит гораздо глубже отразить личность, вызвать эмоции и выделиться среди конкурентов. Люди начнут отличать тебя от множества однотипных аккаунтов.

Аудитории надоедает, когда аккаунт психолога состоит только из классических портретов в пиджаке, а аккаунт стилиста - из стандартных фотографий модных луков, которыми завален инстаграм.

Это не значит, что таких фото не должно быть. Достаточно немного разбавить ленту.

Простые способы добавить креатива

 Фото в движении/ процессе



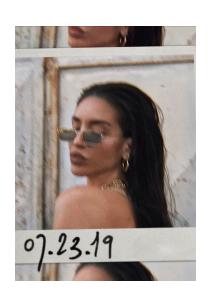


 Использование реквизита (зеркало, фрукты)





 Создание коллажей

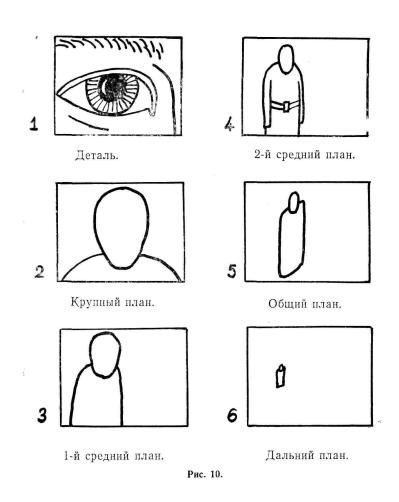




Разноплановость

Для того, чтобы в полной мере показать героя блога, донести его историю и удержать внимание зрителя, при съемке нам понадобятся разные планы.

Воспользуйся классической схемой Кулешова:



Старайся использовать все виды планов и чередовать их в своей ленте.

Обработка и компоновка ленты

В 2021 году в тренде естественная, минимальная обработка.

Старайся не пользоваться фильтрами и пресетами! Огромная вероятность, что они превратят твою ленту в цветовую кашу.

Какими приложениями пользуюсь я:



Lightroom. Коррекция экспозиции, баланса белого, контраста, детальная проработка каждого цвета.



Photoshop Fix. Тут можно убрать ненужные детали с кадра.



PicsArt. Простые коллажи, эффекты размытия изображения, можно найти стильные стикеры.



Crello. Добавить текст на фото, множество классных макетов.

Компоновать ленту можно с помощью следующих приложений, по-разному чередуя фотографии:



Inpreview



Content Office



Preview

Экспериментируй и смотри на результат. Не пользуйся шахматным порядком и шаблонами, чтобы не убить ощущение легкости и натуральности ленты.

Самый главный совет

Не забывай про личный бренд и эмоции

Как я уже говорила в самом начале, хороший продающий визуал должен работать на личный бренд.

В 2021 году уже никого не удивишь просто качественными услугами/продуктом. Настоящий двигатель продаж - это синхронизация с покупателем через ценности.

Как же отразить личный бренд в визуале и повысить лояльность?

Нужно, прежде всего, транслировать ценности, а также ассоциации, чувства, которые ты будешь вызывать у людей.



Ценности можно отражать не только напрямую (к примеру, фото с семьей), но и другими способами и их совокупностью: различными предметами, эмоциями на фотографии, цветом, компоновкой кадра, динамикой и так далее.

Подумай, какие у тебя есть ценности, и добавь их в свой визуал.



Спасибо, что изучил(а) мой чек-лист!

Еще больше полезных советов у меня в профиле:

@matveevadarrr

Если остались вопросы по визуалу и личному бренду, пиши мне в Директ. Буду рада помочь и разобрать ошибки/проблемы :)

С любовью, Даша, твой эксперт по визуальному контенту 🧡