

XELASOL APP (VISTA VENDEDOR)

1) CHECK-IN (GEOLOCALIZADO, HORA)

2) DASHBOARD:

OBJETIVO DEL DÍA

1. VENTA
2. COBERTURA (NUBUAS)
3. GOLES

3) PEDIDOS GEOLOCALIZADOS (PEDIR EN LA TIENDA)
QUE LES SALGA EL MAPA DE LAS TIENDAS
A VISITAR.

AMARILLO LAS QUE NO HA VISITADO

VERDE DONDE YA HA VENDIDO

ROJO VISITADA Y NO VENDIDO

=> AL REVISAR TIENDAS VERDES DESPLUGAR
SKUS Vendidos en el mes

=> AL VISITAR Y NO SACAR PEDIDO
DESPLUGAR UN MENÚ DE OPCIONES

RAZÓN:

T. CERRADA

NO ESTÁ EL ENCARGADO

CLIENTE YA NO SE ATIENDE

OTROS

4) RESUMEN DE AVANCE EN LA ESQUINA SUPERIOR

VENTA	0850	/	Q 2'500
COB.	13	/	35
GOLES	48	/	105

QUE SE ACTUALIZA CON CADA PERIODO

5)

PEDIDO

↳ ORDEN : 1) LO QUE YA VENDÍ ESTE MES AL CLIENTE (PARA NO REPETIR)

2) PONER SKUS (TOP 25)

3) TODO LO DEMAS

6)

CHECK-OUT (HORA Y GEOLOCALIZACIÓN)

RESUMEN DEL DIA

PEDIDOS

VENTA

COBERTURA (NUEVO)

GOLES (NUEVOS)

SKUS / TIENDA

COMPLIMIENTO VS OBJETIVOS