

XELASOL APP
(VISTA VENDEDOR)

1) CHECK - IN (GEOLOCALIZADO , HORA)

2) DASHBOARD :

OBJETIVO DEL DÍA

1. VENTA
2. COBERTURA (NUEVAS)
3. GOCES

3) PEDIDOS GEOLOCALIZADOS (PEDIR EN LA TIENDA)

QUE LES SALGA EL MAPA DE LAS TIENDAS
A VISITAR .

AMARILLO LAS QUE NO HA VISITADO

VERDE DONDE YA HA VENDIDO

ROJO VISITADA Y NO VENDIDO

=> AL REVISAR TIENDAS VERDES DESPLAZAR
SKUS Vendidos en lo mas

=> AL VISITAR Y NO SACAR PEDIDO

DESPLAZAR UN MNU DE OPCIONES
RAZÓN :

1. CERRADA

NO ESTÁ EL ENCARGLADO

CLIENTE YA NO SE ATIENDE

OTROS

4) RESUMEN DE AVANCE EN LA ESQUINA
SUPERIOR VENTA 0850 / Q 2'500
COB. 13 / 35
GOLES 48 / 105
QUE SE ACTUALIZA EN CADA PERIODICO

5)

PERIODICO

- ↳ ORDEN : 1) LO QUE YA VENDI ESTE MES AL CLIENTE (PARA NO REPETIR)
2) PONER SKUs (TOP 25)
3) TODO LO DEMAS

6)

CHECK-OUT (Hora y GEO LOCALIZACION)

RESUMEN DEL DIA

PERIODOS

VENTA

COBERTURA (NUEVO)

GOLES (NUEVOS)

SKUs / TIRADA

COMPLIMENTOS VS OBJETIVOS