



Fiche de Mission – Commercial itinérant H/F (Indépendant)

La Réunion

À propos de [Digiqo](#) :

Digiqo est une agence de marketing digital en pleine accélération depuis 2020.

Nous accompagnons déjà des dizaines d'entreprises locales (TPE, PME, grands groupes) avec des campagnes publicitaires performantes, des sites web et des contenus créatifs.

Nous cherchons un·e **Commercial terrain Indépendant·e** basé·e à La Réunion pour développer notre portefeuille client sur le secteur qui lui sera attribué.



Votre mission :

- Prospecter activement sur le terrain à La Réunion (entreprises locales tous secteurs d'activité).
- Présenter l'ensemble de nos [services de Marketing Digital](#).
- Poser un rendez-vous pour les business développer
- Remonter les besoins du marché sous forme de reporting quotidien (CRM, Outils de suivi) et identifier des opportunités d'upsell.
- Travailler main dans la main avec le service client et l'équipe SMA pour maximiser la satisfaction.



Ce que nous offrons :

- Digiqo, une **marque reconnue à La Réunion**, présente sur le marché depuis cinq ans.
- Un terrain commercial **en demande** pour des entreprises en manque de visibilité digitale.

- Des **outils publicitaires professionnels, modernes et efficaces**.
- Remboursement des frais kilométriques liés à l'activité.
- Montée en compétences et formation aux côtés d'**experts certifiés**.



Rémunération :

- Fixe mensuel : **500 € net**
- Commissions : **50,00 € sur le nombre de rendez-vous positionnés et réalisés**, sans plafonnement.
- Statut indépendant uniquement.



Profil recherché :

- **Vous êtes un·e chasseur·se** : ambitieux·se, motivé·e, orienté·e résultats.
- À l'aise en prospection et closing B2B.
- Excellente communication orale et sens du relationnel.
- Connaissance du marché réunionnais appréciée.
- Débutant motivé ou commercial confirmé : nous recherchons les deux profils.



Localisation :

- Poste basé à **La Réunion**,
- Nous cherchons 4 profils pour les secteurs suivants : (**Nord, Sud, Est, Ouest**)
- **Déplacements terrain** pour la prospection et les rendez-vous.



Candidature :

Envoyez votre candidature (Secteur + CV + quelques lignes sur votre motivation) à **recrutement@digiqo.fr**

Objet : **Candidature Commercial Indépendant – [Prénom Nom]**