Check List.

Aspectos	SI	NO	N/A	Observaciones
Existe personal capacitado para el manejo de TI.				
Las TI implementadas estarán a cargo d alguien capacitado.				
Existe un registro electrónico de personal que entra y sale del sistema.			31.5	
Se dispone de equipos auxiliares en caso de caída o avería de los equipos principales.				
Las ventas e ingresos son plasmaos dentro de un sistema para un mejor control.				
Existe un registro electrónico de personal qeentra y sale del negocio.				
Existe presupuesto para implementar las TI en el negocio.				
Se realizan capacitaciones o evaluaciones para que los empleados puedan usar las TI				Les de la companya de
as TI utilizados cuenta con un método de eguridad para resguardar la información.				
os equipos que se tienen funcionan orrectamente para que se implemente el istema				
as personas que acceden le dan un buen uso a l sistema.				
e cuentan con reguladores para en caso de allas eléctricas no se dañan los Registros de las entas y pedidos.				
se cuenta con garantía en caso de que se lañe algún equipo y pueda recuperar sus sistema .			/	REL
Cuenta con medidas de salubridad.			3 8	REINSADO
Existen evaluaciones para el personal y su desempeño			"y	Aller Sungalor
Cuenta con reglamentos internos y externos para su buen desempeño como negocio.				Hores Surgilles

 Maria Guadalupe Leonardo Cruz ... TaRa Alfonso Navarrete Celestino Grupo: 701 Título del caso de estudio: "CTTV-

oct bucente: Ing. Luis Angel González flores Fecha de entrega:07/12/2022

Cuenta con medidas de seguridad	
Existe Organización de productos en su negocio.	

Integrantes:

- Anahí García Arriaga
- María Guadalupe Leonardo Cruz
- Alfonso Navarrete Celestino.

Grupo

• 701

Carrera

Ingeniería Informática

Cremería nuevo amanecer

La implantación de las tecnologías de información, ha logrado todo un éxito, actualmente cuenta con tecnología, seguridad, organización, etc.

- Ofrece capacitaciones
- Cuenta con un ingeniero para el mantenimiento del hardware.
- Personal administrativo

Problema

Mejorar las ventas y organización del negocio para un mejor aprovechamiento.

Estrategia de negocio

Definir servicios

Comprar material

Proveedores

Necesidades del cliente

Diseño del servicio

Definir políticas

Listar los servicios a usar

Documentación con cada paso a dar

Transacción del servicio

Descripción de cada movimiento dentro del negocio

Operación del servicio

Definir encargados de cada cargo

Balanceo de los servicios

Comunicación

Mejora de la negoción

Establecer encargados de área,

Mejora del servicio.