

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

FACULTAD DE INGENIERÍA

ASIGNATURA: CÓMPUTO MÓVIL

**TAREA 2**

RADIOGRAFÍA DE UNA APP

**Profesor:** Ing Marduk Pérez de Lara Domínguez

**Fecha:** 06 de septiembre de 2024

**Grupo:** 03

**Semestre:** 2025-1

**Equipo:**

Alcántara Guerrero Alfredo Guadalupe

Martínez Manzo Adrián

Oregon Arias Roman

# Índice

<b>1. Introducción</b>	<b>1</b>
<b>2. Desarrollo</b>	<b>1</b>
2.1. Concepto y Objetivos . . . . .	1
2.2. Funcionalidades . . . . .	2
2.3. Desempeño y Popularidad . . . . .	2
2.3.1. Indicadores Clave de Rendimiento . . . . .	3
2.3.2. Análisis de los Comentarios de los Usuarios . . . . .	3
2.3.3. FODA . . . . .	3
2.3.4. Consideraciones adicionales . . . . .	5
2.4. Aspectos Legales y Éticos . . . . .	5
2.4.1. Seguridad y Privacidad . . . . .	5
2.4.2. Reconocimientos y Colaboraciones . . . . .	5
2.4.3. Propiedad Intelectual . . . . .	6
2.4.4. Implicaciones Legales y Éticas . . . . .	6
2.4.5. Futuras Tendencias . . . . .	6
2.5. Modelo de Negocio y Ganancias . . . . .	6
2.5.1. Modelo de Negocio de Khan Academy . . . . .	6
2.5.2. Distribución y Accesibilidad . . . . .	7
2.5.3. Ventajas de este modelo: . . . . .	7
2.6. Comparativa con la Competencia . . . . .	7
2.6.1. Comparativa . . . . .	8
2.6.2. Diferencias . . . . .	8
2.7. Aspectos Técnicos . . . . .	8
<b>3. Conclusión</b>	<b>9</b>
3.0.1. Aprendizajes Clave . . . . .	9
3.0.2. Sugerencias para Futuras Versiones . . . . .	10
3.0.3. Reflexiones Finales y Opinión General . . . . .	10
<b>4. Referencias</b>	<b>11</b>

# 1. Introducción

Khan Academy está posicionado como un referente en la democratización del conocimiento, ofreciendo una plataforma educativa gratuita y de alta calidad que ha revolucionado la manera en que aprendemos. Concebida con la ambiciosa misión de proporcionar una educación personalizada a escala global, esta aplicación ha trascendido las barreras geográficas y socioeconómicas, poniendo al alcance de millones de personas un recurso educativo de primer nivel.

Inicialmente fue creada para complementar la educación formal, pero con el tiempo, Khan Academy ha evolucionado hasta convertirse en una herramienta indispensable tanto para estudiantes como para educadores. Su enfoque se centra en la creación de un entorno de aprendizaje activo y personalizado, donde los usuarios pueden avanzar a su propio ritmo y reforzar sus conocimientos a través de una amplia variedad de ejercicios y evaluaciones.

En cuanto a su alcance, si bien sus raíces se encuentran en la enseñanza utilizando videos educativos, Khan Academy ha demostrado una notable capacidad para adaptarse a las demandas de un mundo cada vez más digital y conectado. Al ofrecer cursos interactivos en áreas como programación, ciencias de la computación y diseño, la plataforma se ha posicionado como un recurso valioso para aquellos interesados en desarrollar habilidades digitales y emprendedoras. Asimismo, su compromiso con la accesibilidad y la inclusión la ha convertido en una herramienta fundamental para reducir la brecha digital y promover la igualdad de oportunidades.

En términos de su impacto social, las evidencias empíricas respaldan la afirmación de que Khan Academy ha logrado transformar la manera en que aprendemos. Numerosos estudios han demostrado que el uso regular de esta plataforma se correlaciona con mejoras significativas en el rendimiento académico, especialmente en áreas como matemáticas y ciencias. Además, Khan Academy ha empoderado a los educadores al proporcionarles una amplia gama de herramientas para personalizar la enseñanza y atender las necesidades individuales de sus estudiantes.

Al democratizar el acceso a una educación de alta calidad, Khan Academy ha contribuido a romper las barreras tradicionales del aprendizaje y ha puesto de manifiesto el potencial de las tecnologías digitales para transformar la educación. Su modelo innovador y su compromiso con la misión de proporcionar educación gratuita a todos la han convertido en un referente a nivel mundial y en un ejemplo inspirador para otros proyectos educativos.

## 2. Desarrollo

### 2.1. Concepto y Objetivos

Como se mencionó anteriormente, el objetivo principal de Khan Academy es democratizar el acceso al conocimiento y proporcionar herramientas que permitan a los estudiantes aprender a su propio ritmo y de forma autónoma.

Khan Academy pertenece al sector de la tecnología educativa (edtech) y ofrece una plataforma de aprendizaje en línea que abarca una amplia gama de materias, desde

matemáticas y ciencias hasta humanidades y artes. Su audiencia es sumamente diversa y puede incluir:

- Estudiantes de todos los niveles: Desde educación primaria hasta estudiantes universitarios y adultos que desean adquirir nuevas habilidades.
- Educadores: Maestros, profesores y tutores que buscan complementar sus clases o encontrar recursos adicionales para sus estudiantes.
- Autodidactas: Personas interesadas en aprender por curiosidad o con el objetivo de mejorar sus conocimientos en un área específica.

En cuanto a la demografía, los usuarios de Khan Academy suelen ser personas con un alto nivel de interés en el aprendizaje continuo y una curiosidad innata por el conocimiento. Aunque no existen datos precisos sobre la distribución por edad y género, se puede inferir que la plataforma atrae a un público amplio y diverso en términos de edad, ubicación geográfica y nivel socioeconómico.

## **2.2. Funcionalidades**

Khan Academy ha desarrollado una suite de herramientas educativas que van más allá de la simple transmisión de conocimientos. La plataforma ofrece una amplia gama de funcionalidades diseñadas para crear una experiencia de aprendizaje personalizada y atractiva:

- Contenidos multimedia interactivos: Más allá de los videos explicativos, Khan Academy incorpora ejercicios interactivos, simulaciones y cuestionarios que permiten a los usuarios consolidar los conceptos aprendidos de manera activa y lúdica.
- Rutas de aprendizaje personalizadas: La plataforma utiliza algoritmos inteligentes para adaptar el contenido a las necesidades y el ritmo de aprendizaje de cada usuario, creando así un camino educativo único y personalizado.
- Comunidades de aprendizaje: Khan Academy fomenta la colaboración y el intercambio de conocimientos a través de foros y comunidades en línea, donde los estudiantes pueden interactuar con otros usuarios y resolver dudas.
- Integración con otras herramientas: La plataforma se integra con otras herramientas educativas, como Google Classroom, lo que facilita su uso en entornos educativos formales.

## **2.3. Desempeño y Popularidad**

Khan Academy se ha consolidado como una de las plataformas educativas más populares y accesibles del mundo, transformando la manera en que millones de personas aprenden. Su crecimiento exponencial y su impacto en la educación a nivel global son evidentes al analizar diversos indicadores de desempeño.

Según los datos de Sensor Tower<sup>1</sup>, Khan Academy hizo su debut en la App Store en marzo de 2012 y en Google Play en septiembre de 2015. Actualmente, ocupa una destacada posición en las listas de popularidad, situándose en el puesto 81 en Estados Unidos y 20 en México en la App Store, con más de 200.000 descargas solo en el último mes (agosto de 2024). En Google Play, la aplicación ha sido descargada entre 10 y 50 millones de veces, y ocupa el puesto 75 en Estados Unidos y 29 en México. Los países con mayor número de descargas son India, Estados Unidos y Brasil para Google Play, mientras que en la App Store destacan Estados Unidos, China y Canadá.

### **2.3.1. Indicadores Clave de Rendimiento**

- Descargas masivas: La aplicación ha superado los 10 millones de descargas en Google Play Store, con una tendencia al alza constante. Países como India, Estados Unidos y Brasil lideran las estadísticas de descargas, demostrando la amplia adopción de la plataforma a nivel internacional.
- Posicionamiento destacado: Khan Academy se encuentra consistentemente entre las aplicaciones educativas más descargadas en las tiendas de aplicaciones de Apple y Google, ocupando posiciones privilegiadas en diversos mercados. Este posicionamiento refleja la alta demanda y la buena reputación de la plataforma entre los usuarios.
- Engagement del usuario: Los datos de uso indican un alto nivel de engagement por parte de los usuarios, quienes dedican un tiempo considerable a explorar el contenido y realizar los ejercicios interactivos. Esta alta tasa de interacción refleja la calidad del contenido y la personalización de la experiencia de aprendizaje.
- Valoraciones positivas<sup>2</sup>: Los usuarios han otorgado a Khan Academy calificaciones generalmente positivas, destacando la calidad del contenido, la facilidad de uso y la personalización como sus principales fortalezas. Los comentarios de los usuarios resaltan la utilidad de la plataforma para complementar la educación formal y aprender nuevos temas de manera autónoma.

### **2.3.2. Análisis de los Comentarios de los Usuarios**

El análisis de los comentarios de los usuarios en las tiendas de aplicaciones proporciona una valiosa retroalimentación para mejorar la plataforma. Si bien la mayoría de las opiniones son positivas, algunos usuarios han identificado áreas de mejora, como la necesidad de una mayor interacción en tiempo real con tutores y la posibilidad de encontrar dificultades para localizar contenido específico.

### **2.3.3. FODA**

Fortalezas:

---

<sup>1</sup>Ver (Sensor Tower, s.f.-a) y (Sensor Tower, s.f.-b).

<sup>2</sup>Según las opiniones encontradas en (App Store, 2024) y (Google Play, s.f.)

- Contenido de alta calidad: La plataforma ofrece una amplia gama de contenidos educativos de alta calidad, elaborados por expertos en diversas disciplinas.
- Personalización del aprendizaje: Los algoritmos de aprendizaje adaptativo permiten crear experiencias de aprendizaje personalizadas para cada usuario.
- Accesibilidad: Khan Academy es gratuita y está disponible en múltiples idiomas, lo que la hace accesible a un público global.
- Reputación: La plataforma cuenta con una sólida reputación en el mundo educativo, respaldada por numerosos estudios y reconocimientos.

#### Oportunidades:

- Inteligencia Artificial: La implementación de algoritmos de inteligencia artificial podría permitir una personalización aún más avanzada del aprendizaje, adaptándose a las necesidades y estilos de aprendizaje individuales de cada usuario.
- Realidad virtual y aumentada: La incorporación de tecnologías inmersivas podría enriquecer la experiencia de aprendizaje y hacerla más atractiva para los estudiantes.
- Colaboraciones estratégicas: Fortalecer las alianzas con instituciones educativas, empresas y organizaciones sin fines de lucro para ampliar el alcance y el impacto de la plataforma.

#### Debilidades:

- Falta de interacción en tiempo real: La ausencia de un sistema de tutoría en tiempo real limita la capacidad de los usuarios para resolver dudas de manera inmediata.
- Dependencia de donaciones: La estabilidad financiera de la plataforma depende en gran medida de donaciones y subvenciones.

#### Amenazas:

- Competencia: El surgimiento de nuevas plataformas educativas con características similares podría erosionar la base de usuarios de Khan Academy.
- Cambios en las políticas educativas: Las modificaciones en los sistemas educativos podrían afectar la demanda de herramientas de aprendizaje en línea.

#### 2.3.4. Consideraciones adicionales

- **Accesibilidad:** Khan Academy ha sido diseñada para ser accesible a personas con discapacidad, cumpliendo con los estándares de accesibilidad web.
- **Idiomas:** La plataforma está disponible en múltiples idiomas, lo que facilita su uso en todo el mundo.

Descargas y uso: Estadísticas de descargas, popularidad en las tiendas. Comentarios y valoraciones: Análisis de las opiniones de los usuarios. FODA: Fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas.

## 2.4. Aspectos Legales y Éticos

### 2.4.1. Seguridad y Privacidad

Khan Academy implementa medidas de seguridad para proteger la privacidad de los usuarios y la integridad de los datos. Sin embargo, como cualquier plataforma en línea, es susceptible a posibles ciberataques. A pesar de estos esfuerzos, la seguridad cibernética es un desafío constante en el mundo digital.

### 2.4.2. Reconocimientos y Colaboraciones

Khan Academy ha recibido numerosos reconocimientos y ha establecido diversas colaboraciones a lo largo de los años<sup>3</sup>:

- **Expansión a Latinoamérica:** En 2013, la plataforma llegó a México, marcando un hito importante en su expansión hacia América Latina.
- **Compromiso con la educación gratuita:** Salman Khan, fundador de Khan Academy, ha reiterado en múltiples ocasiones el compromiso de la plataforma con la educación gratuita y accesible para todos.
- **Pandemia de COVID-19:** La pandemia destacó la importancia de plataformas como Khan Academy, convirtiéndola en un recurso esencial para millones de estudiantes durante el cierre de escuelas.
- **Colaboraciones estratégicas:** Khan Academy ha establecido alianzas con organizaciones como la Fundación Carlos Slim y Microsoft para fortalecer su oferta educativa y ampliar su alcance.
- **Reconocimiento en los medios:** La plataforma ha sido mencionada en medios de comunicación de todo el mundo, destacando su impacto en la educación.

---

<sup>3</sup>Ver (Beatty, s.f.), (Cantone, 2019), (Doutel, 2012), (France 24, 2020), (Fundación Carlos Slim, 2022), (Fundación Carlos Slim, 2016), (Martins, 2013) y (Universidad César Vallejo, s.f.).

### **2.4.3. Propiedad Intelectual**

Si bien no se ha encontrado información pública sobre patentes específicas de Khan Academy, es probable que la plataforma cuente con derechos de autor sobre sus contenidos y materiales educativos.

### **2.4.4. Implicaciones Legales y Éticas**

- Responsabilidad social: Khan Academy ha demostrado un fuerte compromiso con la responsabilidad social al ofrecer educación gratuita y de alta calidad a millones de personas en todo el mundo.
- Neutralidad: La plataforma se presenta como un recurso educativo neutral, evitando tomar partido en debates políticos o religiosos.
- Accesibilidad: Khan Academy ha hecho grandes esfuerzos para garantizar la accesibilidad de su plataforma a personas con discapacidad.
- Privacidad de los datos: La protección de la privacidad de los usuarios es un aspecto fundamental para Khan Academy, aunque siempre existe el riesgo de posibles violaciones de datos.

### **2.4.5. Futuras Tendencias**

La alianza con Microsoft para integrar herramientas de inteligencia artificial abre nuevas posibilidades para la personalización del aprendizaje y la mejora de la experiencia del usuario. Sin embargo, también plantea interrogantes sobre el uso ético de la inteligencia artificial en la educación y la privacidad de los datos.

En resumen, Khan Academy ha demostrado ser una plataforma educativa innovadora y con un fuerte impacto social. Su compromiso con la educación gratuita, la accesibilidad y la calidad la han convertido en un referente en el sector. Sin embargo, como cualquier iniciativa a gran escala, enfrenta desafíos relacionados con la seguridad, la privacidad y la sostenibilidad financiera.

## **2.5. Modelo de Negocio y Ganancias**

Khan Academy ha adoptado un modelo de negocio poco convencional dentro del sector educativo, optando por ofrecer sus servicios de manera completamente gratuita. Esto significa que no hay suscripciones pagas, compras dentro de la aplicación ni publicidad que genere ingresos directos.

### **2.5.1. Modelo de Negocio de Khan Academy**

La decisión de Khan Academy de ofrecer sus servicios de forma gratuita se basa en la firme convicción de que la educación debe ser un derecho universal y no un privilegio. Al eliminar las barreras económicas, la plataforma busca democratizar el acceso al conocimiento y permitir que cualquier persona, independientemente de su situación económica, pueda aprender.



- **Donaciones:** La principal fuente de ingresos de Khan Academy son las donaciones de individuos, fundaciones y empresas. Estas contribuciones son vitales para mantener la plataforma en funcionamiento y desarrollar nuevos contenidos.
- **Subvenciones:** La organización recibe subvenciones de diversas entidades gubernamentales y privadas para financiar proyectos específicos, como la creación de nuevos cursos o la expansión a nuevos mercados.
- **Patrocinios:** Algunas empresas colaboran con Khan Academy a través de patrocinios, lo que les permite asociar su marca con una causa educativa y llegar a un público específico.

### **2.5.2. Distribución y Accesibilidad**

Para garantizar la máxima accesibilidad, Khan Academy ha desarrollado aplicaciones para dispositivos iOS y Android, disponibles de forma gratuita en las respectivas tiendas de aplicaciones. Anteriormente, también ofrecía una aplicación para Windows, pero esta fue descontinuada.

### **2.5.3. Ventajas de este modelo:**

- **Mayor alcance:** Al ser gratuita, la plataforma puede llegar a un público mucho más amplio, incluyendo a estudiantes en países en desarrollo.
- **Mayor impacto social:** Khan Academy contribuye a reducir la brecha educativa y a mejorar las oportunidades de aprendizaje para millones de personas.
- **Fortalecimiento de su reputación:** La reputación de Khan Academy como una organización comprometida con la educación gratuita ha fortalecido su marca y atraído a más donantes y colaboradores.

## **2.6. Comparativa con la Competencia**

Khan Academy se ha posicionado como un referente en el sector de la educación en línea, pero no es la única opción disponible. Otras plataformas como Coursera, edX y UdeMY ofrecen también una amplia variedad de cursos y programas educativos. Sin embargo, cada una tiene sus propias características y se enfoca en diferentes segmentos del mercado.

### 2.6.1. Comparativa

	Khan Academy	Coursera	edX	Udemy
Modelo de negocio	Sin ánimo de lucro, gratuita	Plataforma mixta: cursos gratuitos y de pago	Plataforma mixta: cursos gratuitos y de pago, ofrecidos principalmente por universidades	Plataforma de cursos online, principalmente de pago
Contenido	Enfoque en matemáticas, ciencias, humanidades y artes. Contenido creado por expertos y voluntarios.	Amplia variedad de cursos universitarios, especializaciones y certificados profesionales, ofrecidos por universidades y empresas líderes.	Cursos universitarios de alta calidad, ofrecidos por universidades de prestigio.	Amplia gama de cursos, desde habilidades técnicas hasta desarrollo personal, creados por instructores independientes.
Público objetivo	Estudiantes de todos los niveles, desde primaria hasta universidad, y público en general interesado en aprender.	Estudiantes universitarios, profesionales que buscan especializarse y empresas que buscan capacitar a sus empleados.	Estudiantes universitarios y profesionales que buscan títulos universitarios o certificados.	Amplio público, desde estudiantes hasta profesionales que buscan mejorar sus habilidades.
Certificados	Ofrece certificados de finalización de cursos, pero no tienen el mismo valor que los títulos universitarios.	Ofrece una amplia variedad de certificados profesionales reconocidos por empresas.	Ofrece títulos universitarios y certificados profesionales de universidades de prestigio.	Ofrece certificados de finalización de cursos, pero el valor de estos puede variar.

### 2.6.2. Diferencias

- Enfoque en la gratuidad: Khan Academy se destaca por ofrecer todo su contenido de forma gratuita, lo que la hace accesible a un público mucho más amplio.
- Personalización: La plataforma utiliza algoritmos de aprendizaje adaptativo para personalizar la experiencia de cada estudiante, ajustando el ritmo y la dificultad de los contenidos.
- Contenido de alta calidad: Los videos explicativos de Khan Academy son reconocidos por su claridad y concisión, lo que facilita el aprendizaje.
- Comunidad: La plataforma cuenta con una activa comunidad de estudiantes y profesores que colaboran y comparten recursos.

## 2.7. Aspectos Técnicos

Basándonos en las características públicas de Khan Academy y las prácticas comunes en el desarrollo de plataformas educativas a gran escala, podemos inferir que su infraestructura tecnológica probablemente se sustenta en un conjunto robusto de herramientas y tecnologías modernas. Es probable que utilicen un frontend construido con frameworks como React o Angular para ofrecer una interfaz de usuario dinámica y adaptable a diversos dispositivos. En el backend, lenguajes como Python o Node.js podrían ser los pilares de su servidor, mientras que bases de datos NoSQL como MongoDB podrían gestionar de manera eficiente sus grandes volúmenes de datos. Para escalar y garantizar la alta disponibilidad, Khan Academy probablemente se apoye en servicios en la nube como Google Cloud Platform o Amazon Web Services. Además, es posible que empleen algoritmos de machine learning para personalizar las experiencias de aprendizaje de cada usuario y analizar su desempeño.

En cuanto a la seguridad y privacidad de los datos, Khan Academy ha establecido diversas medidas para proteger la información de sus usuarios. Según su política de privacidad, recopilan datos a través de la creación de cuentas, la interacción de los usuarios con la plataforma y la información proporcionada por terceros. Estos datos son almacenados y transmitidos de manera segura utilizando protocolos como TLS 1.2, cifrado AES-256 y firmas SHA-256. Además, la plataforma utiliza medidas de seguridad físicas y lógicas para proteger sus servidores y datos, como el cifrado en reposo y el control de acceso restringido.

Es importante destacar que esta descripción es una inferencia basada en información pública y prácticas estándar de la industria, ya que Khan Academy no divulga detalles específicos sobre su arquitectura tecnológica. Sin embargo, esta aproximación nos permite tener una visión general de cómo una plataforma de este tipo podría estar construida y protegida.

En cuanto a la parte de conectividad, se requiere una conexión a internet estable para garantizar la sincronización de los datos del usuario y el acceso a nuevos contenidos. Sin embargo, permite descargar ciertos materiales para su posterior consulta sin conexión, lo cual resulta especialmente útil en entornos con limitaciones de conectividad.

En cuanto a la interacción con el dispositivo, la aplicación se basa principalmente en la interfaz táctil, sin requerir el uso de sensores adicionales como el acelerómetro o el GPS. Esta simplicidad en su diseño facilita su uso por parte de usuarios de diferentes edades y niveles de experiencia tecnológica.

Es importante destacar que, si bien la aplicación no está diseñada para interactuar con dispositivos externos como relojes inteligentes o dispositivos del Internet de las Cosas (IoT), se integra de manera seamless con la plataforma web de Khan Academy, permitiendo a los usuarios continuar su aprendizaje en cualquier dispositivo y sincronizar su progreso.

### **3. Conclusión**

Para empezar con la conclusión y las reflexiones, nos gustaría destacar la razón de la elección de esta app para el trabajo de investigación. La elección de Khan Academy como objeto de análisis se fundamenta en nuestra propia experiencia como estudiantes. Durante la preparatoria y los primeros semestres de la universidad, la plataforma nos resultó invaluable para reforzar conceptos y superar dificultades académicas. Esta experiencia personal nos motivó a explorar en profundidad el modelo educativo de Khan Academy y su impacto en el aprendizaje. Además, se alinea con los puntos de educación gratuita de la UNAM, nuestra institución de origen.

#### **3.0.1. Aprendizajes Clave**

A partir del análisis realizado sobre Khan Academy, podemos extraer los siguientes aprendizajes clave:

- Modelo de negocio innovador: La decisión de ofrecer educación gratuita ha sido

fundamental para democratizar el acceso al conocimiento y construir una comunidad de aprendizaje global.

- Importancia de la personalización: La capacidad de adaptar el contenido a las necesidades individuales de cada estudiante es un factor clave en el éxito de la plataforma.
- Impacto social significativo: Khan Academy ha demostrado tener un impacto positivo en la educación a nivel mundial, reduciendo la brecha digital y mejorando los resultados académicos de millones de estudiantes.
- Potencial de las tecnologías educativas: La plataforma ha demostrado el poder de las tecnologías digitales para transformar la educación y hacerla más accesible y atractiva.
- Desafíos de la sostenibilidad: Mantener un modelo de negocio gratuito y sostenible a largo plazo es un desafío constante.

### **3.0.2. Sugerencias para Futuras Versiones**

- Mayor interacción social: Fomentar una mayor interacción entre los estudiantes a través de herramientas de colaboración y comunidades en línea más dinámicas.
- Realidad virtual y aumentada: Explorar el potencial de estas tecnologías para crear experiencias de aprendizaje más inmersivas y atractivas, especialmente en áreas como las ciencias y la ingeniería.
- Contenidos más especializados: Ampliar la oferta de cursos especializados y avanzados para estudiantes de todos los niveles.

### **3.0.3. Reflexiones Finales y Opinión General**

Khan Academy es una plataforma educativa innovadora que ha revolucionado la manera en que aprendemos. Su enfoque en la personalización, la accesibilidad y la calidad del contenido le ha otorgado una ventaja competitiva significativa. Sin embargo, como cualquier plataforma digital, Khan Academy enfrenta desafíos y oportunidades. La competencia es cada vez mayor, y es fundamental que la plataforma continúe innovando y adaptándose a las nuevas tendencias educativas.

Finalmente, nos gustaría resaltar que una aplicación no necesita utilizar todos los sensores o estar disponible para cualquier dispositivo para ser exitosa. Khan Academy es un gran ejemplo de una aplicación hecha para la comunidad que se apega a su propósito y es funcional, aportando cambios positivos a la sociedad.

En conclusión, Khan Academy ha sido una herramienta muy útil para muchas personas. Al continuar innovando y adaptándose a las necesidades cambiantes de los estudiantes, puede seguir siendo un líder en el campo de la educación en línea. Sin embargo, debido al surgimiento de competidores, es probable que tenga que innovar aún más para mantenerse vigente.

## 4. Referencias

- App Store. (2024, 13 de agosto). *Khan Academy*. App Store. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://apps.apple.com/us/app/khan-academy/id469863705>
- Beatty, S. (s.f.). *Khan Academy y Microsoft se asocian para ampliar el acceso a herramientas de IA que personalizan la enseñanza y ayudan a que el aprendizaje sea divertido*. Source LATAM. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://news.microsoft.com/source/latam/features/ia/khan-academy-y-microsoft-se-asocian-para-ampliar-el-acceso-a-herramientas-de-ia-que-personalizan-la-ensenanza-y-ayudan-a-que-el-aprendizaje-sea-divertido/>
- Cantone, S. (2019, 23 de octubre). *Entrevista a Salman Khan, Premio Princesa de Asturias de Cooperación*. euronews. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://es.euronews.com/2019/10/23/salman-khan-no-queremos-un-mundo-donde-cuando-los-ninos-quieran-aprender-haya-que-pagar-pr>
- Coursera. (s.f.). *Coursera — Degrees, Certificates, & Free Online Courses*. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://www.coursera.org/>
- Cuofano, G. (2024, 9 de junio). *¿Cómo gana dinero Khan Academy? Modelo de negocio de Khan Academy en pocas palabras*. FourWeekMBA. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://fourweekmba.com/es/%C2%BFC%C3%B3mo-gana-dinero-la-academia-khan%3F/>
- Doutel, F. (2012, 27 de marzo). *Khan Academy, todo para aprender mediante vídeos en tu iPad*. Applesfera. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://www.applesfera.com/aplicaciones-ios-1/khan-academy-todo-para-aprender-mediante-videos-en-tu-ipad>
- edX. (s.f.). *Cursos online gratis de Harvard, MIT y más*. edX. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://www.edx.org/es>
- France 24. (2020, 21 de agosto). *La Khan Academy, los cursos gratuitos en línea que se hicieron indispensables en la pandemia*. France 24. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://www.france24.com/es/20200821-la-khan-academy-los-cursos-gratuitos-en-l%C3%ADnea-que-se-hicieron-indispensables-en-la-pandemia>
- Fundación Carlos Slim. (2016, 14 de septiembre). *Khan Academy y Fundación Carlos Slim fortalecen alianza*. Fundación Carlos Slim. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://fundacioncarlosslim.org/khan-academy-fundacion-carlos-slim-fortalecen-alianza/>
- Fundación Carlos Slim. (2022, 4 de mayo). *Aprende.org ofrece el curso Descubre Khan Academy en español*. Fundación Carlos Slim. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://fundacioncarlosslim.org/aprende-org-ofrece-el-curso-descubre-khan-academy-en-espanol/>
- Google Play. (s.f.). *Khan Academy - Apps en Google Play*. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde [https://play.google.com/store/apps/details?id=org.khanacademy.android&hl=es\\_MX](https://play.google.com/store/apps/details?id=org.khanacademy.android&hl=es_MX)
- Khan Academy. (s.f.). *Aviso de Privacidad*. Khan Academy. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://es.khanacademy.org/about/privacy-policy>

- Khan Academy. (2018, 20 de agosto). *¿Cuál es la historia de Khan Academy?* Khan Academy - Centro de ayuda. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://support.khanacademy.org/hc/es/articles/202483180--Cu%C3%A1l-es-la-historia-de-Khan-Academy>
- Khan Academy. (2022, 2 de marzo). *¿Cuáles son las prácticas de seguridad de Khan Academy?* Khan Academy - Centro de ayuda. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://support.khanacademy.org/hc/es/articles/4406593496077--Cu%C3%A1les-son-las-pr%C3%A1cticas-de-seguridad-de-Khan-Academy>
- Martins, A. (2013, 18 de junio). *Khan Academy, la revolución educativa que crece en América Latina*. BBC News Mundo. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde [https://www.bbc.com/mundo/noticias/2013/07/130618\\_khan\\_academy\\_mexico\\_am](https://www.bbc.com/mundo/noticias/2013/07/130618_khan_academy_mexico_am)
- Sensor Tower. (s.f.-a). *Khan Academy - Apple App Store - Mexico - Category Rankings, Keyword Rankings, Sales Rankings, Research, Performance, and Growth Metrics*. Sensor Tower. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://app.sensortower.com/overview/469863705?country=MX>
- Sensor Tower. (s.f.-b). *Khan Academy - Google Play Store - Mexico - Category Rankings, Keyword Rankings, Sales Rankings, Research, Performance, and Growth Metrics*. Sensor Tower. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://app.sensortower.com/overview/org.khanacademy.android?country=MX>
- Udemy. (s.f.). *Cursos en línea: aprende de todo y a tu propio ritmo*. Udemy. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://www.udemy.com/es/>
- Universidad César Vallejo. (s.f.). *¡Innovación educativa! Khan Academy y UCV firman acuerdo para transformar educación superior en Perú*. Consultado el 6 de septiembre de 2024, desde <https://www.ucv.edu.pe/noticias-general/convenio-khan-y-ucv>