

يمكن لرائد الأعمال أن يجعل المسار الحرج مفصلاً ووضع مخطط يوفر أكبر قدر من المساعدة والمعلومات

Select one:

True

False

العمليات الترويجية المجانية مكلفة ولكنها لا تتطلب التزاماً بالوقت من صاحب المشروع التجاري

Select one:

True

False

من عناصر الموارد البشرية

Question

- True
- False

19

- A.
- B.
- C.
- D.

من أمثلة نظام التعويض الوجه

المشاركة في الأرباح
العمولة
الأجر بالساعة
الراتب

20

- A.
- B.
- C.
- D.

عند وضع خطة تشغيل العمل التجاري القائم المراد شراءه

يجب تقييم تكلفة الأداء الحالي للعمل التجاري القائم
يجب التفكير في عدد الموظفين اللازم لنجاح المشروع
عدد المنافسين للعمل التجاري القائم
موقع العمل التجاري القائم

21

- Select one:
- True
- False

نظام التعويض الوجه هو نظام تعويض يوجد فيه راتب ونسبة ملوية من الربح

Time left 0:36:47

Quiz navigation

1	2	3	4
10	11	12	13
19	20	21	22
28	29	30	31
37	38	39	40

Finish attempt ..

22

- A.
- B.
- C.
- D.

عند تحديد العميل المستهدف

يجب تحديد عدد الأفراد الموجودين في المنطقة بشكل عام
يجب على رائد الأعمال تحديد شريحة معينة من السوق يسعى تقديم الخدمة إليها
جمع الإجابات صحيحة
يجب تحديد العملاء المحتملين بدقة من خلال خطة التسويق الموضعة

23

- Select one:
- True
- False

عند استخدام التسعير بجمالي التكلفة والربح فإن صاحب المشروع التجاري يحدد تكلفة المنتج أو الخدمة ثم يضيف إليها مستوى معيناً من الربح

Select one:

- True
- False

نظام التعويم الريعي هو نظام تعويض يوجد فيه راتب ونسبة منوية من الربح

- A.
- B.
- C.
- D.

عند تحديد العميل المستهدف

يجب تحديد عدد الأفراد الموجودين في المنطقة بشكل عام

يجب على رائد الأعمال تحديد شريحة معينة من السوق يسعى تقديم الخدمة إليها

جمع الإيجابيات صحيحة

يجب تحديد العملاء المحتملين بدقة من خلال خطة التسويق الموضعة

عند استخدام التسويق بالتجاري يحدد الكلفة المنتج أو الخدمة ثم يضيف إليها مستوى معيناً من الربح

Select one:

- True
- False

Question 21

Not yet
answered
Marked out of
1
Flag question

- A.
- B.
- C.
- D.

Time left 0:30:14

تنصمت قنوات التوزيع ما يلي

الشبكات الاجتماعية

غريق المبيعات التعاوني

جمع الإيجابيات خاطئة

الإذاعة والتلفزيون

Question 22

Not yet
answered
Marked out of
1
Flag question

- A.
- B.
- C.
- D.

من عناصر الموارد البشرية

تحليل الفجوة

تعيين الموظفين

دراسة السوق

جمع الإيجابيات صحيحة

Question 23

Not yet
answered
Marked out of
1
Flag question

عند التعيين الأولي يمكن لرائد الأعمال الحد من المشكلات مستقبلاً بمحطالية الموظفين بالتوقيع على المستندات المناسبة لضمان حماية سرية العمل

Select one:
 True
 False

Select one:
 True
 False

Question 5

Not yet
answered
Marked out of
1.25
Flag question

- A.
- B.
- C.
- D.

من عناصر خطة التسويق

تحديد المنافسين

تحديد سياسة التسويق

تحديد مرونة الطلب

جمع الإيجابيات صحيحة

Next page



من عناصر خطة التسويق

جميع الإجابات صحيحة

تحديد التواصل مع الموردين

تحديد إجراءات إدارة المبيعات

سهولة الدخول والخروج من المشروع التجاري

ضمن عناصر الاحتفاظ بالموظفين بيان نظم التعويض والمنافع التي سيحصل عليها الموظفون المحتملون

من عناصر خطة التسويق

جميع الإجابات صحيحة

تحديد التواصل مع الموردين

✓ تحديد إجراءات إدارة المبيعات

سهولة الدخول والخروج من المشروع التجاري

ضمن عناصر الاحتفاظ بالموظفين بيان نظم التعويض والمنافع التي سيحصل عليها الموظفون المحتملون

دراسة كيفية تسعير المنافسين لمنتجاتهم

جميع الإجابات صحيحة

28 29 30

37 38 39

Finish attempt

يبحث على رائد الأعمال إنشاء دليل ورقي يحصو جميع الموظفين لمساعدة الموظف، تسعيف الأداء

٣

من المسائل التي يبحث أن يحللها رائد الأعمال خلال إجراء المقابلات الشخصية

مراجع الترجمة

المعلقات

الى لا تستخدم الانترنت لا تقيدها الحدود الجغرافية Time left 0:08:22

AOU Olexam Question 16 Answer saved Marked out of 1.25 Flag question Select one: True False من مقومات النجاح في الشركات الريادية المتعلقة بالجودة زيادة الجودة مقابل السعر الأعلى الاستثمار في الجودة الترويج الجيد خفض الجودة مقابل السعر الأقل

Question 17 Not yet answered Marked out of 1.25 Flag question Select one: A. B. C. D. التخطيط هو الخطوة الأولى في عملية تطوير الأعمال التجارية الريادية

Question 18 Answer saved Marked out of 1.25 Flag question Select one: True False ن أمثلة نظام التعويض الهجين المشاركة في الأرباح العمولة

Question 19 Answer saved Marked out of 1.25 Flag question Select one: A. B. C. D. الجمعية البيضاء تعتبر من أمثلة التسويق التمهيدي

AOU Olexam Principles of Entrepreneurship for Non-Spec Time left 0:10:06

Select one: True False من عناصر خطة التسويق تحديد سياضة التسعير تحديد المنافسين جميع الإحاجات صحيحة تحديد مرونة الطلب

A. B. C. D. Clear my choice من أمثلة نظام التعويض الهجين الراتب الأجر بالساعة العمولة المشاركة في الأرباح

A. B. C. D. Clear my choice

AOUEXAM

Time left 0:08:22

الى لا تستخدم الانترنت لتفيدتها الحدود الجغرافية

Question 16

Answer saved

Marked out of 1.25

Flag question

Select one:

True

False

من مقومات النجاح في الشركات الريادية المتعلقة بالجودة

زيادة الجودة مقابل السعر الأعلى

الاستثمار في الر

الترويج الجيد

خفض الجودة مقابل السعر الأقل

Question 17

Not yet answered

Marked out of 1.25

Flag question

O A.

O B.

O C.

O D.

الخطيط هو الخطوة الأولى في عملية تطوير الأعمال التجارية الريادية

Question 18

Answer saved

Marked out of 1.25

Flag question

Select one:

True

False

ن أمثلة نظام التعويض الهجين

المشاركة

العمولة

الآراء

Question 19

Answer saved

Marked out of 1.25

Flag question

A.

O B.

O C.

O D.

من طرق تحديد الربح في العمل التجاري

استخدام طريقة تكلفة المعاشر

استخدام طريقة العد الأذين للسعر

دراسة كثافة التصدير المناسب لمنتجاتهم

جميع الإجابات صحيحة

AOUEXAM

Time left 0:08:22

الى لا تستخدم الانترنت لتفيدتها الحدود الجغرافية

Question 16

Answer saved

Marked out of 1.25

Flag question

Select one:

True

False

من مقومات النجاح في الشركات الريادية المتعلقة بالجودة

زيادة الجودة مقابل السعر الأعلى

الاستثمار في الجودة

الترويج الجيد

خفض الجودة مقابل السعر الأقل

Question 17

Not yet answered

Marked out of 1.25

Flag question

O A.

O B.

O C.

O D.

الخطيط هو الخطوة الأولى في عملية تطوير الأعمال التجارية الريادية

Question 18

Answer saved

Marked out of 1.25

Flag question

Select one:

True

False

ن أمثلة نظام التعويض الهجين

المشاركة في الأرباح

العمولة

الآراء

Question 19

Answer saved

Marked out of 1.25

Flag question

A.

O B.

O C.

O D.

الجامعة البيضاء تعتبر من أمثلة التسويق التمهيدي

Time left 0:10:06

Select one:

True
 False

من عناصر خطة التسويق

A.
 B.
 C.
 D.

[Clear my choice](#)

تحديد سباسة التسويق

تحديد المنافسين

جمع الإحابات صحيحة

تحديد مرونة الطلب

من أمثلة نظام التعويض الهجين

A.
 B.
 C.
 D.

[Clear my choice](#)

الراتب

الأجر بالساعة

العمولة

المشاركة في الأرباح

Time left 0:46:38

الخبرات السابقة

المؤهلات العلمية

مراجع الترزيكية

المعتقدات

من أمثلة العمليات الترويجية المجانية

التحدث إلى مجموعات في المدارس أو النوادي حول المشروع التجاري

جميع الإحابات خاطئة

الصحف والمجلات

(استخدام الانترنت (الويب

بيع حق الامتياز يعتبر من طرق تحقيق مانح حق الامتياز للأرباح

Finish attempt

من قنوات التوزيع ما يلي

اللافتات والملصقات
 وكلاء المبيعات المستقلين
وسائل التواصل الاجتماعي
الصحف والمجلات

من أمثلة العمليات الترويجية البحثة

رعاية الأحداث في المنطقة
الدعم المجتمعي
الاستعانة بخدمات وكلاء مبيعات مستقلين
اللافتات والنشرات الإعلانية

من عناصر الموارد البشرية

تحليل الفجوة
جميع الإجابات خاطئة
الاحتفاظ بالموظفين
دراسة السوق

Finish attempt

من قنوات التوزيع ما يلي

اللافتات والملصقات
 وكلاء المبيعات المستقلين
وسائل التواصل الاجتماعي
الصحف والمجلات

من أمثلة العمليات الترويجية البحثة

رعاية الأحداث في المنطقة
الدعم المجتمعي
الاستعانة بخدمات وكلاء مبيعات مستقلين
اللافتات والنشرات الإعلانية

من عناصر الموارد البشرية

تحليل الفجوة
جميع الإجابات خاطئة
الاحتفاظ بالموظفين
دراسة السوق

Time left 0:56:00

من طرق تحديد الربح في العمل التجاري

استخدام طريقة نفطة الماء

استخدام طريقة العد الأذين للتسعير

دراسة كيفية تسعير المنافسين لمنتجاتهم

جميع الإجابات صحيحة

- A.
- B.
- C.
- D.

Time left 0:56:31

من عناصر الموارد البشرية

دراسة السوق

جميع الإجابات صحيحة

تعدين الموظفين

تحليل الخروج

- A.
- B.
- C.
- D.

Clear my choice

Select one:
 True
 False

الحد الأدنى للتسعير هو أحد طرق تسعير المنتج

- A.
- B.
- C.
- D.

من عناصر خطة التسويق

تحديد المنافسين

تحديد سياسة التسعير

تحديد مرنة الطلب

جميع الإجابات صحيحة

Next page



الإجابة ٥

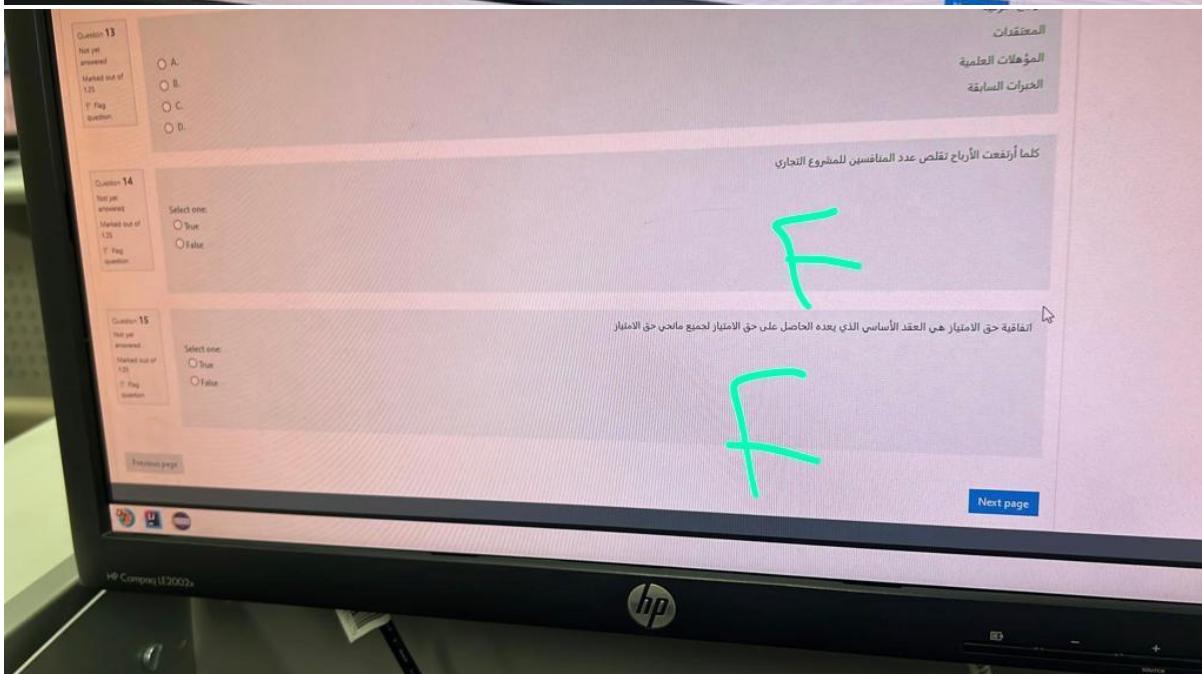
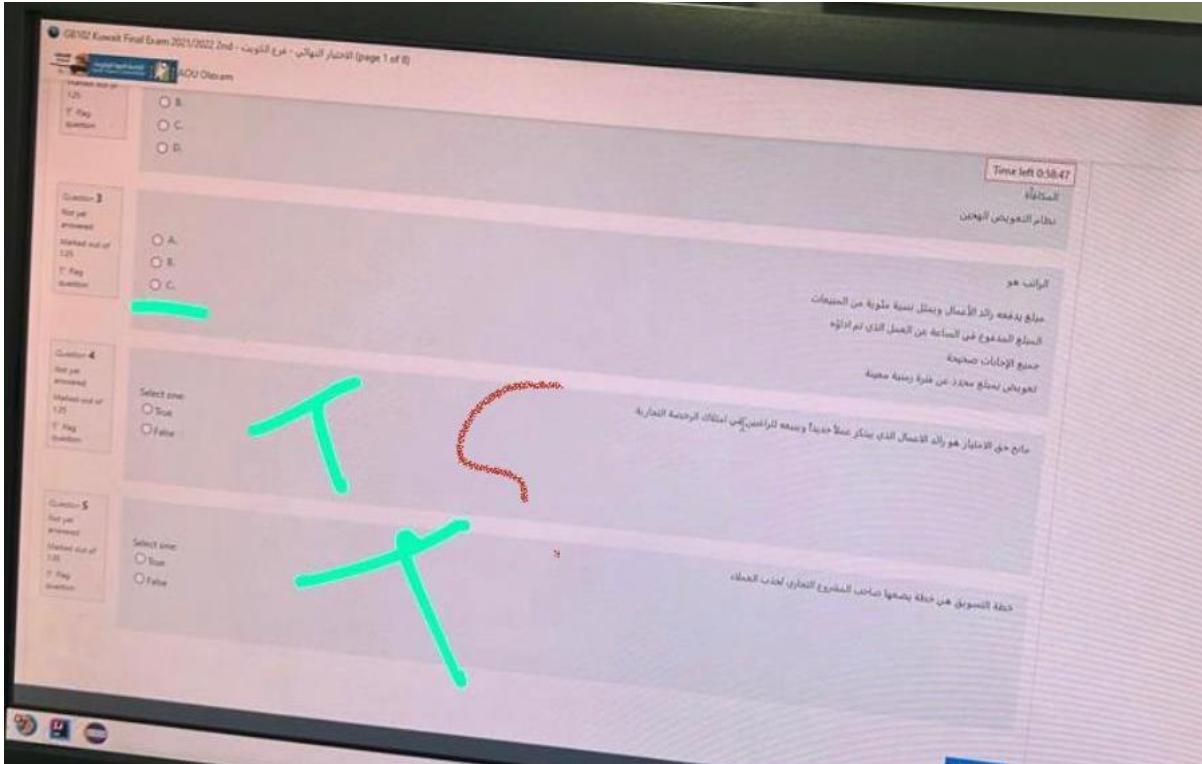
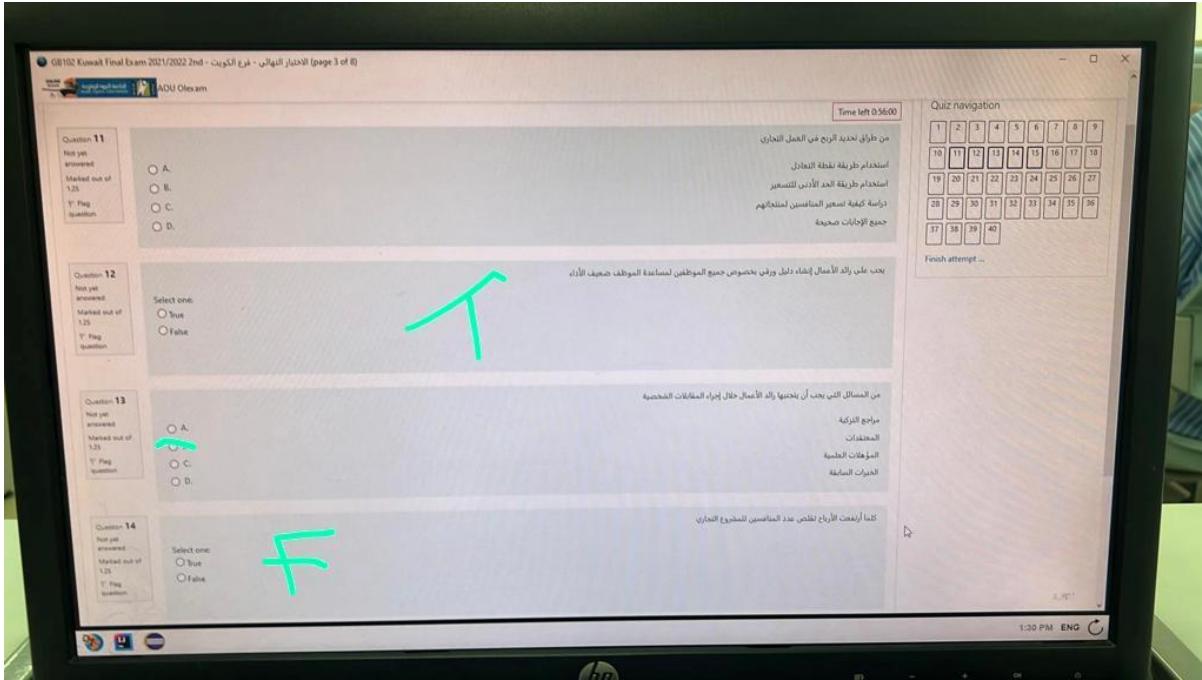
مبلغ يدفعه كل الأفراد وتحل نسبة ملحوظة من المبيعات
المبالغ المدفوعة غير الصالحة عن العمل الذي تم إدارته
جميع الإجابات صحيحة

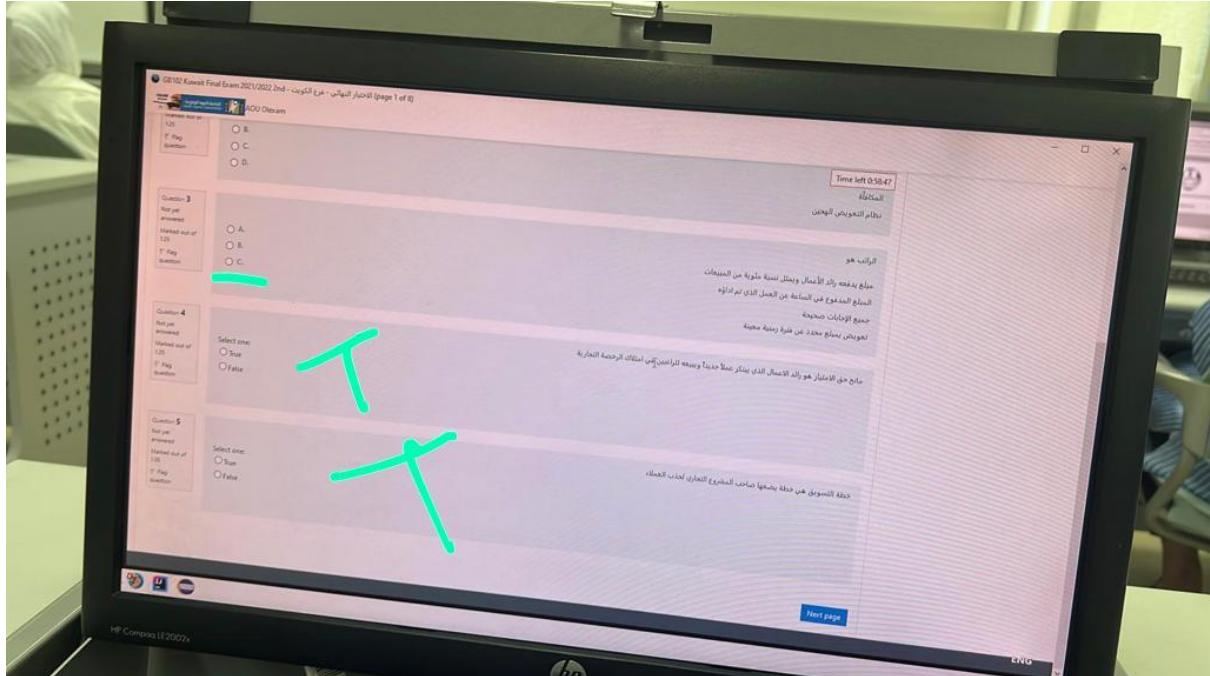
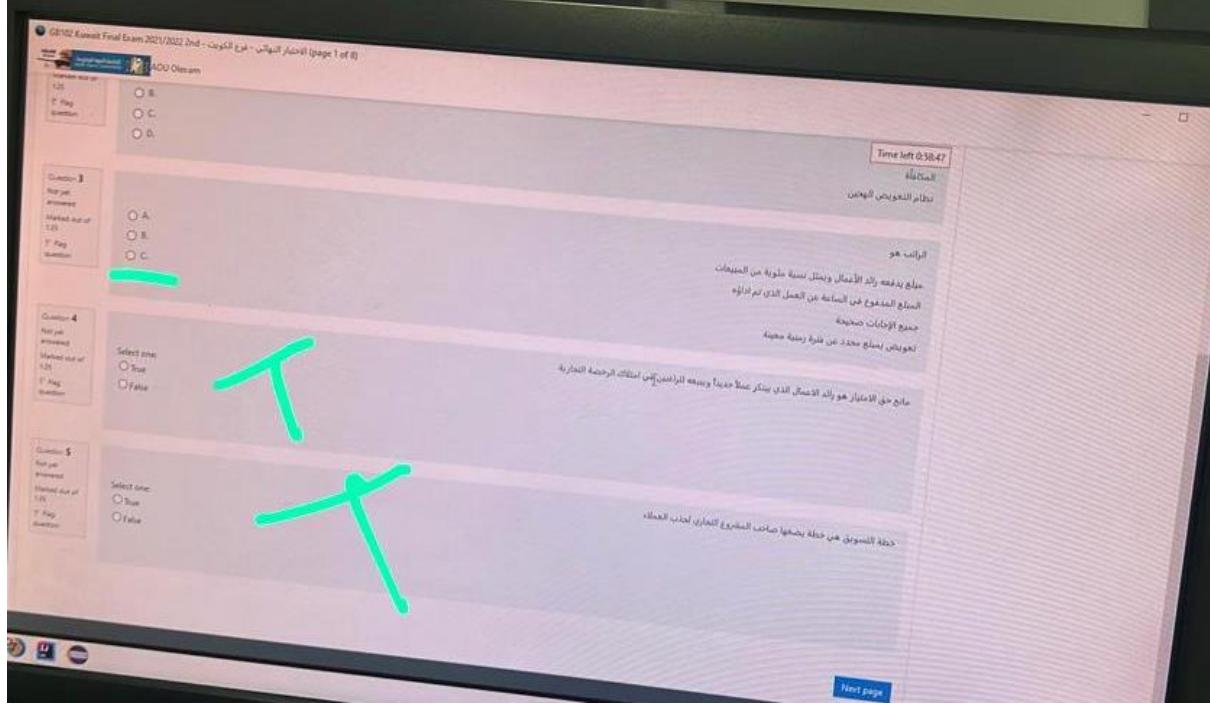
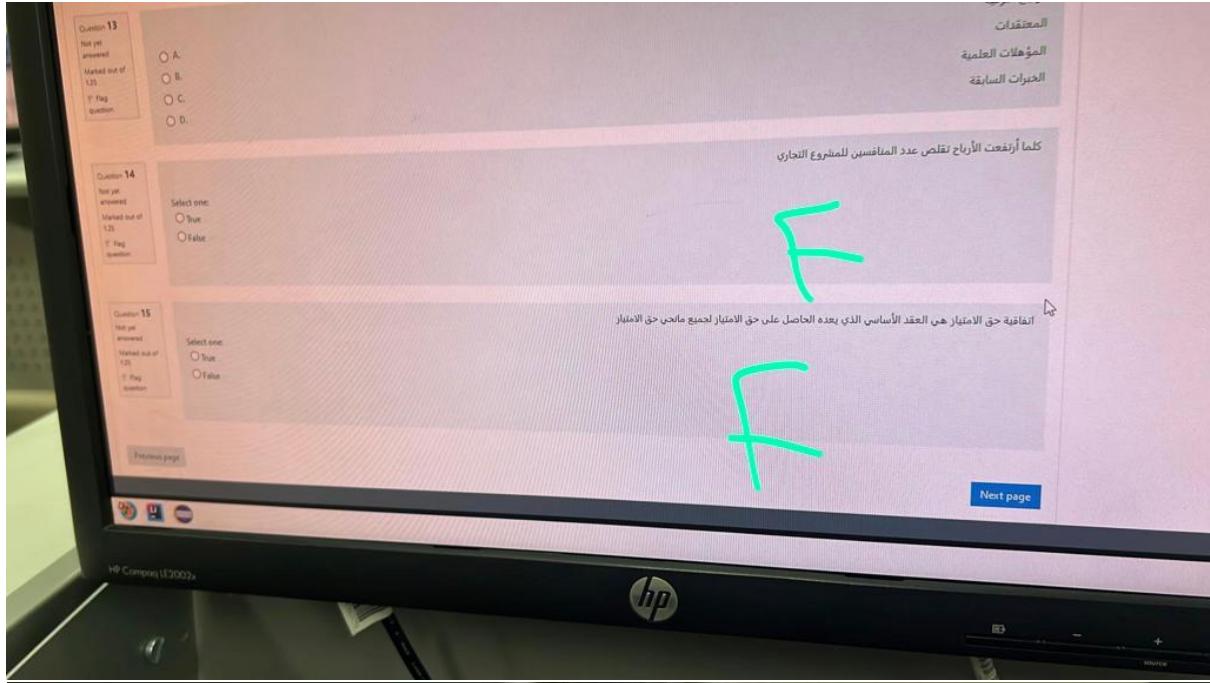
نوعيون يبلغون عدد غير قابلة للصرف

ما يزيد على المقدار هو والمقدار الذي يبتعد عن المقدار

درجة التسويق هي درجة يتباهى بها المنتج التجاري لجذب العملاء

Next page





GB102 Kuwait Final Exam 2021/2022 2nd - فرع الكويت - الأدبيات النهائية (page 3 of 8)

ADU Olexam

Question 11 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

○ A.
○ B.
○ C.
○ D.

Question 12 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

Select one:
○ True
○ False

Question 13 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

○ A.
○ B.
○ C.
○ D.

Question 14 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

Select one:
○ True
○ False

Time left 0:56:00

من المسألة التي يجب أن يختارها زائد الأعمال خلال إجراء المقابلات الشخصية
مراجع التركيبة
المقدرات
المهارات العلمية
الخبرات السابقة

استخدام طريقة تحديد الأدوار
استخدام طريقة تحديد الأدوار
دراسة كيفية تعريف المخاسن لمندوبهم
جمع الإجابات صحيحة

تحتوى جميع الموظفين لمساعدة الموظف ضعيف الأداء

كلما أرغمت الأرباح لتقصى عدد المخاسن للمطروح التجاري

Finish attempt ...

1:20 PM ENG

GB102 Kuwait Final Exam 2021/2022 2nd - فرع الكويت - الأدبيات النهائية (page 3 of 8)

ADU Olexam

Question 11 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

○ A.
○ B.
○ C.
○ D.

Question 12 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

Select one:
○ True
○ False

Question 13 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

○ A.
○ B.
○ C.
○ D.

Question 14 Not yet answered Marked out of 1.25 1' Flag question

Select one:
○ True
○ False

Time left 0:56:00

يجب على زائد الأعمال إنشاء دليل ورقي يخصوص جميع الموظفين لمساعدة الموظف ضعيف الأداء

من المسألة التي يجب أن يختارها زائد الأعمال خلال إجراء المقابلات الشخصية
مراجع التركيبة
المقدرات
المهارات العلمية
الخبرات السابقة

استخدام طريقة تحديد الأدوار
استخدام طريقة تحديد الأدوار
دراسة كيفية تعريف المخاسن لمندوبهم
جمع الإجابات صحيحة

تحتوى جميع الموظفين لمساعدة الموظف ضعيف الأداء

كلما أرغمت الأرباح لتقصى عدد المخاسن للمطروح التجاري

Finish attempt ...

1:30 PM ENG

of
stion

tion

t of
estion

of

tion

o. B.
o. C.
o. D.

اللاقات والملصقات
وسائل التواصل الاجتماعي
وكالات المبيعات المستقلين
الصحف والمحلات

الراتب هو

المبلغ المدفوع في الساعة عن العمل الذي تم اداوه
تعويض بمبلغ محدد عن فترة زمنية معينة
مبلغ يدفعه زائد الأعمال ويمثل نسبة ملئية من المبيعات
جميع الإجابات صحيحة

يجب أن يحدد زائد الأعمال السكل الأساسي للتغويض، من خلال مجموعة من الخيارات، تتضمن

Time left 0:56:00

Finish attempt ...

1:30 PM ENG

16

- A.
- B.
- C.
- D.

d

c

من أدلة التعلميات الروبوتية المعاصرة

الصحف والمجلات

جميع الإيجابيات خاطئة

(استخدام الانترنت (الويب

التحدث إلى مجموعات في المدارس أو النادي حول المشروع التجاري

Quiz navigation

1	2	3	4	5
10	11	12	13	14
19	20	21	22	23
28	29	30	31	32
37	38	39	40	

Finish attempt ...

17

- Select one:
- True
 - False

T

ضمان جودة نسليم المنتج للعملاء من اختصاص إدارة المبيعات

on 18

- Select one:
- True
 - False

T

من عناصر حركة التسويق تحديد السوق الخاص بالمشروع التجاري

on 19

- Select one:
- True
 - False

T

يطلب العمل التجاري عبر الانترنت نقاط كبيرة

of

- Select one:
- True
 - False

T

19	20	21
28	29	30
37	38	39

Finish attempt

2

- A.
- B.
- C.
- D.

X C

من قنوات التوزيع ما يلي

العلاقات والملصقات

وسائل التواصل الاجتماعي

وكالات المبيعات المستقلين

الصحف والمجلات

on 3

- A.
- B.
- C.
- D.

X B

الراتب هو

المبلغ المدفوع في الساعة عن العمل الذي تم اداوه

تعويض بمبلغ محدد عن فترة زمنية معينة

مبلغ يدفعه رائد الأعمال ويمثل نسبة ملوية من المبيعات

جميع الإيجابيات صحيحة

on 4

يجب أن يحدد رائد الأعمال الشكل الأساسي للتعويض من خلال مجموعة من الخيارات، تتضمن



Time left 0:58:07

من أمثلة العمليات الترويجية البهنة

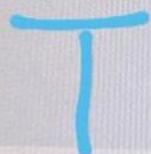
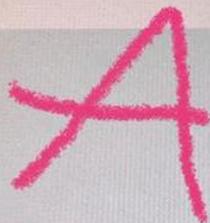
العلاقات والنشرات الإعلانية

الدعم المجتمعى

رعاية الأحداث في المنطقة

الاستعانة بخدمات وكلاء مبيعات مستقلين

- A.
 B.
 C.
 D.

Select one:
 True
 False

من أسباب فشل بعض الاعمال التجارية في بدايتها عدم وضع خطة تشغيلية

من عناصر خطة التسويق

جميع الإجابات صحيحة

تحديد التواصل مع الموردين

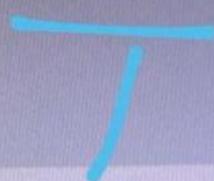
سهولة الدخول والخروج من المشروع التجارى

تحديد إجراءات إدارة المبيعات

يتحقق حق الامتنان أرباحاً بعدة طرق ومنها

بيع حق الامتنان للحاصل على حق الامتنان

- A.
 B.
 C.
 D.

Select one:
 True
 False

من قنوات التوزيع ما يلى

العلاقات والملصقات

وسائل التواصل الاجتماعي

وكلاه المبيعات المستقلين

الصحف والمجلات

- A.
 B.
 C.
 D.

الراتب هو

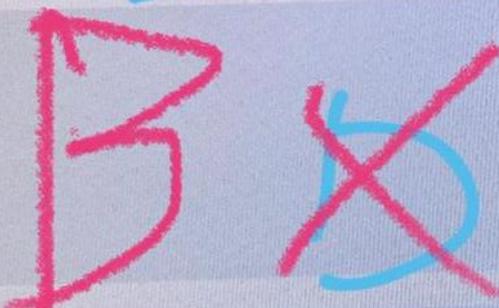
المبلغ المدفوع في الساعة عن العمل الذي تم اداوه

تعويض بمبلغ محدد عن فترة زمنية معينة

مبلغ يدفعه رائد الأعمال ويمثل نسبة ملوية من المبيعات

جميع الإجابات صحيحة

- A.
 B.
 C.
 D.



يجب أن يحدد رائد الأعمال الشكل الأساسي للتعويض من خلال مجموعة من الخيارات، تتضمن

8

out of

n

for 9

at

and

out of

U

et

ered

ed out of

ag question

Question 2

yet

vered

ked out of

Flag question

Question 3

it yet

swered

arked out of

25

Flag question

Question 4

Quiz na

1

10 11

19 20

28 29

37 38

Finish attempt

Question 1
yet
vered
ked out of
Flag question

19

28

37

Finish

in 4

ed

out of

question

يجب أن يحدد رائد الأعمال الشكل الأساسي للتعويذ . من خلال مجموعة من الخيارات، تتضمن

- A.
- B.
- C.
- D.

الأخر بالساعة
الإجارات المدقوعة
الرعاية الطيبة
حطة التقاعد

in 5

ed

out of

question

تتضمن قنوات التوزيع ما يلي

- A.
- B.
- C.
- D.

الإذاعة والتلفزيون
جميع الإيجابيات حاطنة
فريق المبيعات التعاوني
الشبكات الاجتماعية

Next page



الوصف الوظيفي

يختلف تعريف العميل لدى الأعمال التجارية التي تستخدم الإنترنت عن العميل لدى الشركات ذات الموقع الثابت

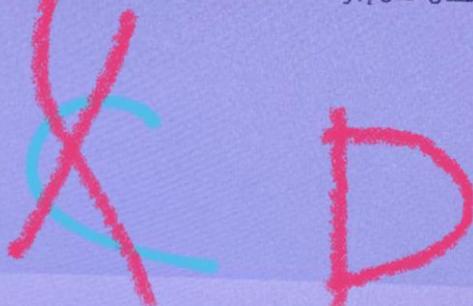
one:

e

e



من المسائل التي يجب أن يتجنبها رائد الأعمال خلال إجراء مقابلات الشخصية



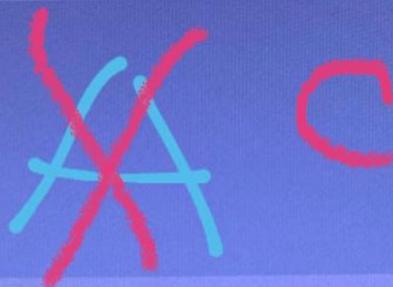
الخبرات السابقة
مراجع الترکية
المؤهلات العلمية
المعتقدات

Next page

Question 11Not yet
answeredMarked out of
1.25

Flag question

- A.
 B.
 C.
 D.



من أمثلة العمليات الترويجية البحتة

الدعم المجتمعي

رعاية الأحداث في المنطقة

اللاقات والنشرات الإعلانية

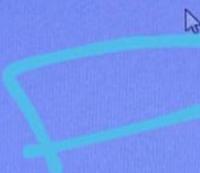
الاستعابة بخدمات وكلاء مبيعات مستقلين

Question 12Not yet
answeredMarked out of
1.25

Flag question

Select one:
 True
 False

الحاصل على حق الامتياز يحق له تحديد الحد الأدنى من المعايير المتعلقة بتشغيل العمل التجاري

**Question 13**Not yet
answeredMarked out of
1.25

Flag question

Select one:
 True
 False

من مجالات الدعم التي يقدمها مانح الامتياز للحاصلين على حق الامتياز توفير نظام محاسبة مصمم خصيصاً لتلبية احتياجاتهم



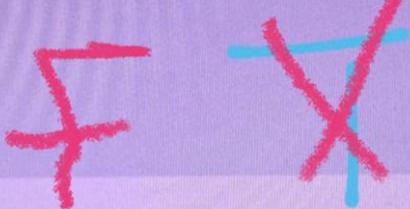
Select one:
 True
 False



تعرف الموارد البشرية في الاقتصاد على أنها مقدار الجهد البشري الموجه نحو إنتاج السلع والخدمات ونوعيته

Select one:
 True
 False

نظام التعويض الهجين هو نظام تعويض يوجد فيه راتب ونسبة مئوية من الربح



Select one:
 True
 False

منطقة التسويق بالمشروع التجاري عبر الانترنت لا تختلف عنها المشروع التجاري التقليدي



of Entrepreneurship for Non-Specialists

Time left 0:58:25

من أمثلة العمليات الترويجية البحثة

الاستعانة بخدمات وكلاء مبيعات مستقلين

اللاقات والنشرات الإعلانية

الدعم المجتمعي

رعاية الأحداث في المنطقة

oice

Qu

1

10

19

28

37

Fin

في مراجعة الأداء يراجع صاحب المشروع التجاري أهداف الموظف ونتائجها الخاصة بتلك الأهداف خلال فترة زمنية معينة

الأعمال التجارية المعروضة للبيع في الصحف ومواقع الانترنت تعتبر من وسائل التسويق

الاًدء (page 1 of 8)

Time left 0:58:17

37 38 39 40

Finish attempt ...

في مراجعة الأداء يراجع صاحب المشروع التجاري أهداف الموظف ونتائجها الخاصة بتلك الأهداف خلال فترة زمنية معينة

الأعمال التجارية المعروضة للبيع في الصحف ومواقع الانترنت تعتبر من وسائل التسويق

كلما أرتفعت الأرباح تقلص عدد المنافسين للمشروع التجاري

٤٧

التخطيط هو الخطوة الأولى في عملية تطوير الأعمال التجارية الريادية

f Entrepreneurship for Non-Specialists

Time left 0:57:22

يختلف تعريف العميل لدى الأعمال التجارية التي تستخدم الإنترنت عن العميل لدى الشركات ذات الموقع الثابت

Quiz navigation

1	2	3
10	11	12
19	20	21
28	29	30
37	38	39

Finish attempt ...

يشمل حق الامتياز ما يلى

تصميم موقع الكتروني للحاصل على حق الامتياز

تعيين الموظفين الجدد

الحصول على اسم مرموق

إيجاد موقع للعمل التجارى وتأسيسه



خطة التسويق هي الخطة التي يتم فيها تحديد وقت دخول السوق بناء على الوقت الذي يقدم فيه أفضل ميزة تنافسية

الاختبار النهائى (page 2 of 8)

الجدد Time left 0:57:16

الحصول على اسم مرموق

إيجاد موقع للعمل التجارى وتأسيسه

خطة التسويق هي الخطة التي يتم فيها تحديد وقت دخول السوق بناء على الوقت الذي يقدم فيه أفضل ميزة تنافسية

مسؤولية اختبار موقع العمل التجارى وتأسيسه وبنائه تقع على عاتق مانج حق الامتياز



الحد الأدنى للتسعير هو أحد طرق تسعير المنتج

Time left 0:53:05

يشمل حق الامتياز ما يلي

تصميم موقع الكتروني للحاصل على حق الامتياز

تعيين الموظفين الجدد

الحصول على اسم مرموق

إيجاد موقع للعمل التجارى وتأسيسه

28 29 30 31
37 38 39 40

Finish attempt ...

خطة التسويق هي الخطة التي يتم فيها تحديد وقت دخول السوق بناء على الوقت الذي يقدم فيه أفضل ميزة تنافسية

مسؤولية اختيار موقع العمل التجارى وتأسيسه وبنائه تقع على عاتق مانح حق الامتياز

الحد الأدنى للتسعير هو أحد طرق تسعير المنتج

Entrepreneurship for Non-Specialists

Time left 0:49:22

تتضمن عناصر الموارد البشرية تعيين الموظفين الاحتفاظ بالموظفين

مانح حق الامتياز هو الشركة التي تبتكر فكرة العمل التجارى وتطور الأساليب التشغيلية وتبيعها للحاصلين على

Quiz n.

1 2
10 11
19 20
28 29
37 38

Finish att...

مخطط المسار الخرج من الإجراءات التي يجب اتخاذها لبدء عمليات العمل التجارى الجديد

Time left 0:49:11

مخطط المسار الخرج من الإجراءات التي يجب اتخاذها لدى عمليات العمل التجاري الجديد

n 18

out of
question

Select one:
 True
 False

n 19

saved
out of
question

Select one:
 True
 False

منطقة التسويق بالمشروع التجاري عبر الانترنت لا تختلف عنها بالمشروع التجاري التقليدي

n 20

out of
question

Select one:
 True
 False

يجب أن يكون صاحب العمل دقيناً بشأن أداء الموظف ويوثق الأوقات التي لا يكون فيها أداء الموظف حسب المطلوب

is page

Next page

Password: user_AOU

الا (page 1 of 8)

Time left 0:58:55

تقدير الموظف في نهاية الفترة يجب أن يشمل

الوصف الوظيفي

خطط لتطوير الموظفين

الراتب

جميع الإجابات خاطئة

تقدير الموظف في نهاية الفترة يجب أن يشمل

الوصف الوظيفي

جميع الإجابات صحيحة

الراتب

تقدير أداء

من طرائق تحديد الربح في العمل التجاري

جميع الإجابات صحيحة

دراسة كيفية تسعيز المنافسين لمنتجاتهم

استخدام طريقة نقطة التعادل

استخدام طريقة الحد الأدنى للتسعير