

## TP Découverte HubSpot

### Objectif

- Découvrir l'interface et les fonctionnalités de **HubSpot**.
- Comprendre les bases d'un CRM et d'un pipeline commercial.

### Consignes pour les élèves

1. **Regarder 1 vidéo YouTube** sur HubSpot (durée totale ~30 minutes).

<https://www.youtube.com/watch?v=bj8LN7Mo1cc&t=1225s>

Pour chaque étape clé, **faites une capture d'écran** :

### Démonstration Hubspot

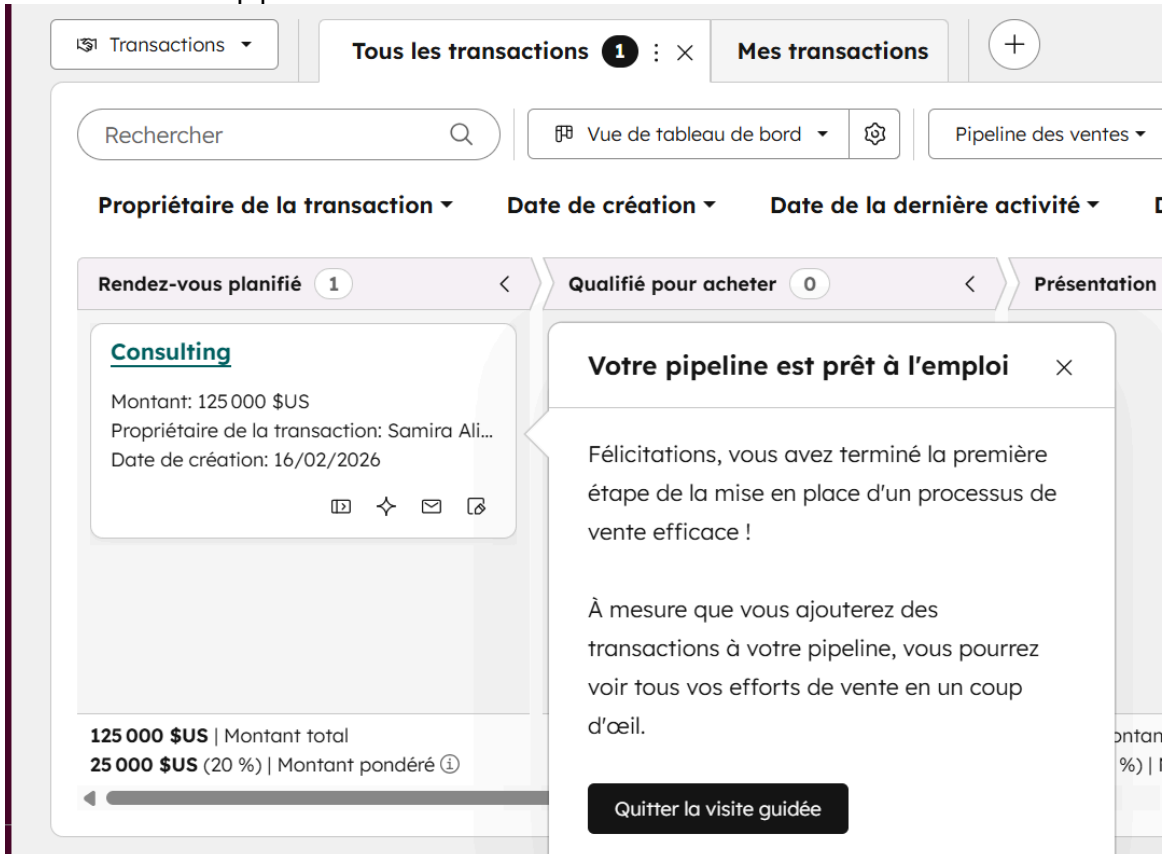
1. Création de compte HubSpot

The screenshot shows the HubSpot account creation interface. At the top, there's a search bar labeled 'Rechercher HubSpot' and a navigation bar with icons for 'Mettre à niveau', 'Assistant', and 'Nanterre Université'. The main content area is titled 'Global' and includes a sub-header 'Cela s'applique à tous vos comptes HubSpot.' Below this, there's a 'Photo de profil' section with a placeholder icon. The 'Prénom' field contains 'Samira' and the 'Nom' field contains 'Alim'. The 'Langue' dropdown is set to 'Français'. At the bottom, there's a 'Format de date, d'heure et de nombre' section showing the format: '16 février 2026, 16/02/2026, 04:27 EST et 1 234,56'.

2. Accueil / tableau de bord

The screenshot shows the HubSpot dashboard. At the top, there's a search bar labeled 'Rechercher HubSpot' and a navigation bar with icons for 'Mettre à niveau', 'Assistant', and 'Nanterre Université'. The main content area is divided into several sections. On the left, there's a 'Guides d'utilisation' sidebar with links to 'Guide marketing', 'Guide des ventes', 'Guide du service client', 'Guide du contenu', and 'Guide commercial'. Below this, there are links to 'Afficher votre abonnement' and 'Inviter l'équipe'. The main content area starts with a 'Progression de vos outils commerciaux' section showing a progress bar at 15%. Below this, there's a 'Recommandé : tout ce dont vous avez besoin pour commencer' section with a 'Configurer les éléments de base' link and a progress bar at 28%. At the bottom, there's a 'Concluez davantage de transactions plus rapidement avec le Sales Hub' section.

### 3. Création du pipeline



Transactions

Tous les transactions 1 : X Mes transactions

Rechercher

Vue de tableau de bord

Pipeline des ventes

Propriétaire de la transaction Date de création Date de la dernière activité

Rendez-vous planifié 1

Qualifié pour acheter 0

Présentation

**Consulting**

Montant: 125 000 \$US  
Propriétaire de la transaction: Samira Ali...  
Date de création: 16/02/2026

125 000 \$US | Montant total  
25 000 \$US (20 %) | Montant pondéré

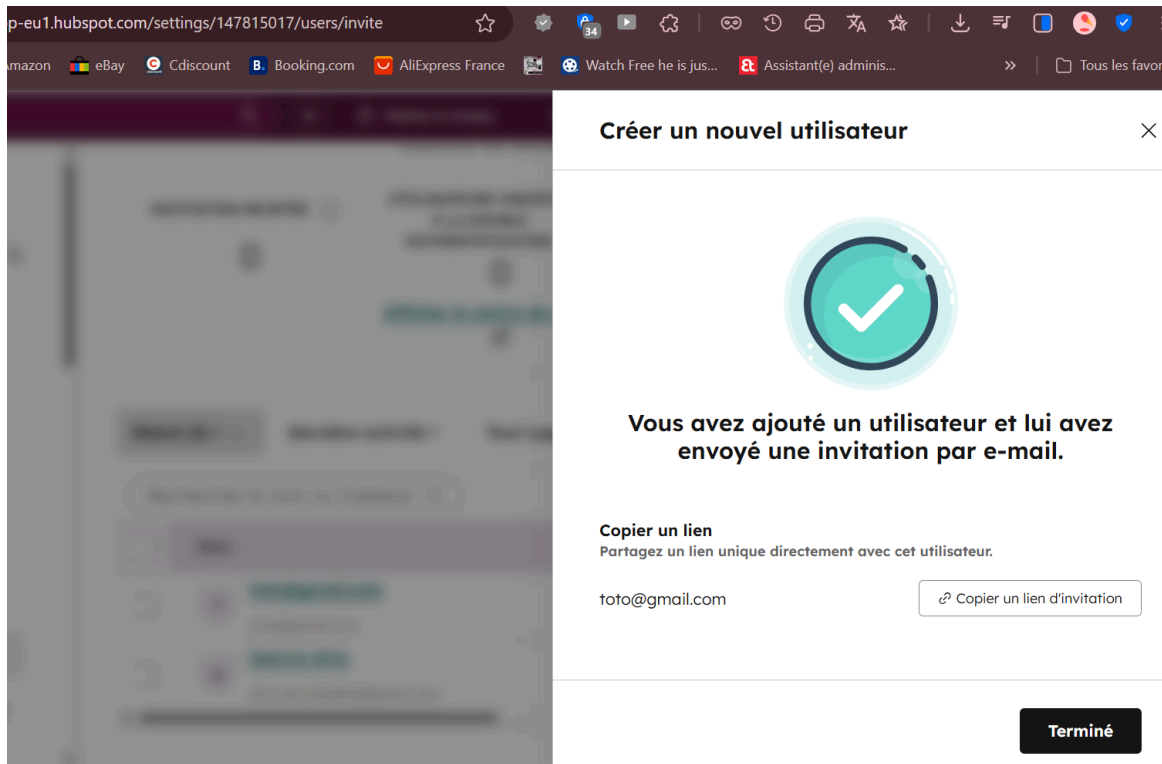
**Votre pipeline est prêt à l'emploi**

Félicitations, vous avez terminé la première étape de la mise en place d'un processus de vente efficace !

À mesure que vous ajouterez des transactions à votre pipeline, vous pourrez voir tous vos efforts de vente en un coup d'œil.

Quitter la visite guidée

### 4. Ajout d'un deal ou d'un contact



Créer un nouvel utilisateur

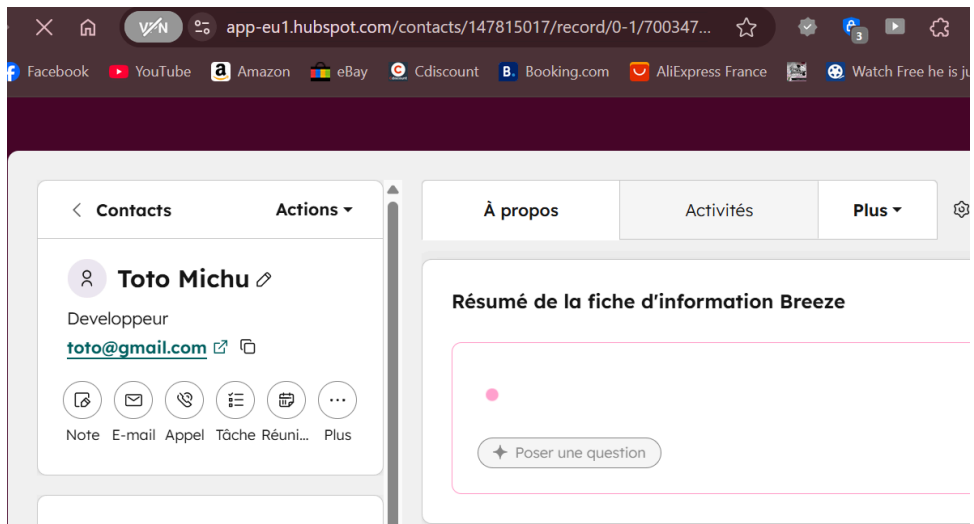
**Vous avez ajouté un utilisateur et lui avez envoyé une invitation par e-mail.**

**Copier un lien**  
Partagez un lien unique directement avec cet utilisateur.

toto@gmail.com

Copier un lien d'invitation

Terminé



Rechercher le nom ou l'adresse				Modifier les colonnes	
<input type="checkbox"/>	Nom		Licence		Accès
<input type="checkbox"/>	Toto Michu toto@gmail.com		Developer		--
<input type="checkbox"/>	A Samira Alim alim.samira2002@gmail.com		Core		Super administrateur

Rechercher des contacts

Tout réduire

Activité Notes E-mails Appels Tâches Réunions

Filtrer par : Filtrer l'activité (14 / 26) Tous les utilisateurs

février 2026

- Note par Samira Alim 16 févr. 2026 à 11:06 GMT+1  
Upgrade web app
- Cette entreprise a été créée par Samira Alim 16 févr. 2026 à 11:01 GMT+1

## 5. Visualisation du pipeline avec vos deals

## Créer Transaction



tés

els

6)

or S

Créer

Ajouter existant

[Modifier ce formulaire](#)

Nom de la transaction \*

Thayles - Deal\_ 16/02/26

Pipeline \*

Test\_1

Phase de la transaction \*

Rendez-vous planifié

Créer

Créer et en ajouter un autre

Annuler

< Transactions Actions

**Thayles - Deal\_ 16/02/26**

Montant: --

Date de fermeture: 28/02/2026

Pipeline: Test\_1

Phase de la transaction: Rend...



Note E-mail Appel Tâche Réuni... Plus

À propos d... Actions

Propriétaire de la transaction

Samira Alim

Dernier contact

Vue d'ensemble

Activités

Personnalis

Points forts

DATE DE CRÉATION

16/02/2026 11:16 GMT+1

PHASE DE LA TRANSACTION

Rendez-vous planifié (Test\_1)

DATE DE LA DERNIÈRE ACTIVITÉ

--

Activités récentes

Rechercher des activi

Ajouter des ...

Tout réduire

Temps total jusqu'à présent

Activité (5)

février 2026

6. Déposer le travail dans votre portfolio