

## TP Découverte HubSpot

### Objectif

- Découvrir l'interface et les fonctionnalités de **HubSpot**.
- Comprendre les bases d'un CRM et d'un pipeline commercial.

### Consignes pour les élèves

1. **Regarder 1 vidéo YouTube sur HubSpot** (durée totale ~30 minutes).

<https://www.youtube.com/watch?v=bj8LN7Mo1cc&t=1225s>

Pour chaque étape clé, **faites une capture d'écran** :

Démonstration Hubspot

1. Création de compte HubSpot

The screenshot shows the 'Paramètres' (Settings) section under 'Global'. On the left sidebar, 'Général' is selected under 'Vos préférences'. The main area displays a placeholder profile picture and fields for 'Prénom' (Samira), 'Nom' (Alim), and 'Langue' (Français). At the bottom, there's a note about date formats: 'Format de date, d'heure et de nombre' (Format: 16 février 2026, 16/02/2026, 04:27 EST et 1 234,56).

2. Accueil / tableau de bord

The screenshot shows the HubSpot dashboard. On the left, a sidebar lists 'Guides d'utilisation' with 'Guide des ventes' selected. The main area features three cards: 1) 'Progression de vos outils commerciaux' at 15% completion. 2) 'Recommandé : tout ce dont vous avez besoin pour commencer' with a progress bar at 28%. 3) 'Concluez davantage de transactions plus rapidement avec le Sales Hub'.

### 3. Création du pipeline

The screenshot shows the HubSpot Pipeline interface. At the top, there are navigation tabs: 'Transactions' (selected), 'Tous les transactions' (1), 'Mes transactions', and a '+' button. Below the tabs are search and filter tools: 'Rechercher' with a magnifying glass icon, 'Vue de tableau de bord' with a gear icon, and 'Pipeline des ventes'.

Below these are sorting options: 'Propriétaire de la transaction', 'Date de création', and 'Date de la dernière activité'. The main area displays a deal card for 'Consulting' with the following details:

- Rendez-vous planifié: 1
- Qualifié pour acheter: 0
- Présentation

The deal card contains the following information:  
Montant: 125 000 \$US  
Propriétaire de la transaction: Samira Ali...  
Date de création: 16/02/2026

Below the deal card, there are summary statistics:  
125 000 \$US | Montant total  
25 000 \$US (20 %) | Montant pondéré ⓘ

To the right of the deal card, a success message is displayed:  
**Votre pipeline est prêt à l'emploi**  
Félicitations, vous avez terminé la première étape de la mise en place d'un processus de vente efficace !  
À mesure que vous ajouterez des transactions à votre pipeline, vous pourrez voir tous vos efforts de vente en un coup d'œil.

A black button at the bottom right says 'Quitter la visite guidée'.

### 4. Ajout d'un deal ou d'un contact

The screenshot shows a browser window with the URL 'p-eu1.hubspot.com/settings/147815017/users/invite'. The title bar includes various icons and links: Amazon, eBay, Cdiscount, Booking.com, AliExpress France, Watch Free he is just..., Assistant(e) adminis..., and Tous les favoris.

The main content is a modal window titled 'Créer un nouvel utilisateur' with a large green checkmark icon. The message inside the modal reads:  
**Vous avez ajouté un utilisateur et lui avez envoyé une invitation par e-mail.**

Below the message, there is a 'Copier un lien' button with the text: 'Partagez un lien unique directement avec cet utilisateur.' A text input field shows the email address 'toto@gmail.com' and a 'Copier un lien d'invitation' button. At the bottom right of the modal is a 'Terminé' button.

**Toto Michu**  
Développeur  
[toto@gmail.com](mailto:toto@gmail.com)

À propos    Activités    Plus ▾

Résumé de la fiche d'information Breeze

Poser une question

Rechercher le nom ou l'adresse

Modifier les colonnes

	Nom	↑	Licence	↓	Accès
<input type="checkbox"/>	<a href="#">toto@gmail.com</a> toto@gmail.com	↑	Developer	↓	--
<input type="checkbox"/>	<a href="#">Samira Alim</a> alim.samira2002@gmail.com	↑	Core	↓	Super administrat

Rechercher des c

Tout réduire ▾

Activité    Notes    E-mails    Appels    Tâches    Réunions

Filtrer par : **Filtrer l'activité (14 / 26) ▾**    **Tous les utilisateurs ▾**

février 2026

> **Note** par Samira Alim    16 févr. 2026 à 11:06 GMT+1  
Upgrade web app

Cette entreprise a été créée par **Samira Alim** 16 févr. 2026 à 11:01 GMT+1

## 5. Visualisation du pipeline avec vos deals

## Créer Transaction

X

Créer

Ajouter existant

[Modifier ce formulaire](#)

Nom de la transaction \*

Thayles - Deal\_ 16/02/26

Pipeline \*

Test\_1

Phase de la transaction \*

Rendez-vous planifié

Créer

Créer et en ajouter un autre

Annuler

< Transactions Actions ▾

 Thayles - Deal\_  
16/02/26

Montant: --

Date de fermeture:  28/02/2026

Pipeline: Test\_1

Phase de la transaction: Rend...

 Note  E-mail  Appel  Tâche  Réuni...  Plus

Vue d'ensemble Activités Personnaliser

Points forts

DATE DE CRÉATION

16/02/2026 11:16 GMT+1

PHASE DE LA TRANSACTION

Rendez-vous planifié (Test\_1)

DATE DE LA DERNIÈRE ACTIVITÉ

--

Activités récentes

Rechercher des activi

Ajouter des ...

Tout réduire ▾

Temps total jusqu'à présent ▾

Activité (5) ▾

X

février 2026

6. Déposer le travail dans votre portfolio