

Disciplina: Projeto de Software

Professor: Baldoino Fonseca dos Santos Neto

## **Banco de dados de uma concessionária**

O projeto consiste em elaborar um banco de dados para uma concessionária. O mesmo funcionará como registro de vendas, tratando num ponto de vista de negócios a oferta e demanda de cada marca/modelo de carro.

### **Funcionalidades:**

#### **1 – Adicionar novo modelo de carro ao banco de dados**

De acordo com os lançamentos, é adicionado ao registro tal modelo. Será adicionado sendo informado marca, modelo, cor, ano e especificações técnicas, tal como: travas elétricas, ar condicionado etc.

#### **2 – Remoções de modelos**

Assim como na funcionalidade anterior, conforme um modelo sofre desvalorização no mercado e/ou não esteja mais sendo produzido ele será deletado dos registros.

#### **3 – Substituições por modelos mais atuais**

Uma vez que o modelo sofre desvalorização e o mesmo é substituído por uma versão melhorada será possível editar os dados em específicos da melhoria, como por exemplo o motor.

#### **4 – Edições de preços**

Em casos de promoções/feirões os preços poderão ser alterados cada um (conforme marca, modelo, especificações técnicas etc.) por período determinado de tempo ou em caso de fim de estoque.

## **5 – Classificações de carros mais vendidos**

A classificação determinará o número de carros mais vendidos conforme marca, modelo, ano e valor.

## **6 – Busca**

Será possível consultar o estoque com palavras chave (marca, modelo, preço etc.)

## **7 – Adições de funcionários**

Conforme a contratação de um novo funcionário/vendedor, esse será adicionado ao banco de dados da concessionária.

## **8- Remoções de funcionários**

Permite ao administrador do sistema realizar a remoção de um funcionário.

## **8 – Diferenças comparativas de vendas**

O administrador poderá ter acesso a gráficos que sinalizem o seu desempenho ou retrocesso em relação às vendas nos últimos seis meses.

## **9 – Registros de vendas individuais de cada funcionário**

Será possível ao administrador também acessar ao registro de vendas específico de cada funcionário, para assim avaliar seu desempenho. Levando em conta marcas, modelos, preços dos carros vendidos por aquele funcionário, etc.

## **10 - Cálculo da comissão mensal**

O administrador poderá ter acesso antecipado ao cálculo de comissão de cada vendedor conforme a atualização de vendas realizadas diariamente. Levando em conta também as marcas, modelos e preços dos carros vendidos por aquele vendedor.