

eBook - Gestão de Representantes Comerciais

Conquiste o comprometimento e aumente o desempenho do seu time de vendas

Descubra como ajudar seus representantes a venderem mais

Representantes comerciais são responsáveis pelo próprio desempenho, é verdade!

Mas não tenha dúvidas: os resultados fora da curva em vendas só surgem quando existe uma sinergia e uma colaboração bilateral entre representante comercial e indústria.

Neste ebook abordamos ações que você, gerente comercial da indústria ou distribuidora, pode fazer **para ajudar o seu representante comercial a vender mais.**



Faça download grátis

Basta preencher o formulário

E-mail

Telefone

RECEBER EBOOK



On-Line - Fale conosco