

PUNTO DE VENTA POS

PROGRAMA REALIZADO POR EL ALUMNO
ALLEN GIANKARLO ROMÁN VÁSQUEZ
CARNET 202004745
PARA EL CURSO INTRODUCCIÓN A LA PROGRAMACIÓN DE COMPUTADORAS I DE LA ESCUELA DE CIENCIAS Y
SISTEMAS DE LA FACULTAD DE INGENIERÍA DE LA UNIVERSIDAD SAN CARLOS DE GUATEMALA

CONTENIDO

Identificación del documento

Objetivos del sistema

Información sobre el sistema

Requisitos del sistema

Interfaz Gráfica

Flujo de las funcionalidades del sistema

Identificación del documento

El presente documento constituye el manual del usuario del proyecto "Punto de Ventas POS", en el cual se proporciona al lector o usuario del programa los aspectos que deba considerar para su correcta utilización y optimización de las funcionalidades del mismo, además como solucionar los posibles problemas que se le presenten y que conozca las restricciones que puede tener.

Es importante destacar que este manual no es un curso de aprendizaje de las funciones de programación utilizadas para el desarrollo del programa, más bien es una herramienta que provee los aspectos necesarios para conocer la forma correcta de operación y aplicación del mismo en las actividades que desempeña.

Objetivos del sistema

Proveer de una herramienta de trabajo a administrador y vendedores para poder gestionar de una mejor eficaz y eficiente sus ventas.

Disponer de una interfaz libre y sencilla de utilizar para una empresa en la que puedan almacenar datos importantes minimizando el riesgo de pérdida de información.

Gestionar las ventas por sucursal de forma más sencilla, y que las mismas permitan proveer información separada o consolidada, y que la misma se encuentre de forma ordenada y oportuna para la toma de decisiones gerenciales.

Proveer información importante relativa a los clientes, para determinar el período de cobro promedio y si es acorde a las políticas de la empresa, asimismo, de los productos que se comercializan para determinar necesidades de compra al llegar a un mínimo establecido.

Información sobre el sistema

El sistema ha sido diseñado considerando las necesidades de los colaboradores que laboran en el área de ventas, para lo cual dependiendo el cargo que se desempeña se les ha asignado en el sistema un rol y se les han habilitado atribuciones o los permisos de los cuales disponen, es decir las acciones que pueden realizar dentro del sistema.

Al ingresar debe autenticarse registrando el usuario y la contraseña asignada, que previamente ha sido configurada por el administrador del sistema, la cual no debe ser compartida porque quedan grabados los registros por cada usuario, quien es responsable de cada transacción realizada.

Primeramente, el sistema proporciona al administrador o gerente de ventas el módulo de administración, el cual dispone de cuatro opciones las cuales son sucursales, clientes, productos y vendedores, en cada una se podrá crear, actualizar, eliminar, exportar listado a formato PDF y realizar carga masiva de datos.

A continuación, se encuentra el módulo de ventas el cual tiene dos opciones: nueva venta y ventas, en nueva venta se puede filtrar el cliente, el producto a venderle, la cantidad y automática el sistema realizará el cálculo de la venta total, así mismo permite generar la factura correspondiente, además afectará el inventario rebajando las unidades de la existencia para que refleje saldos reales por producto.

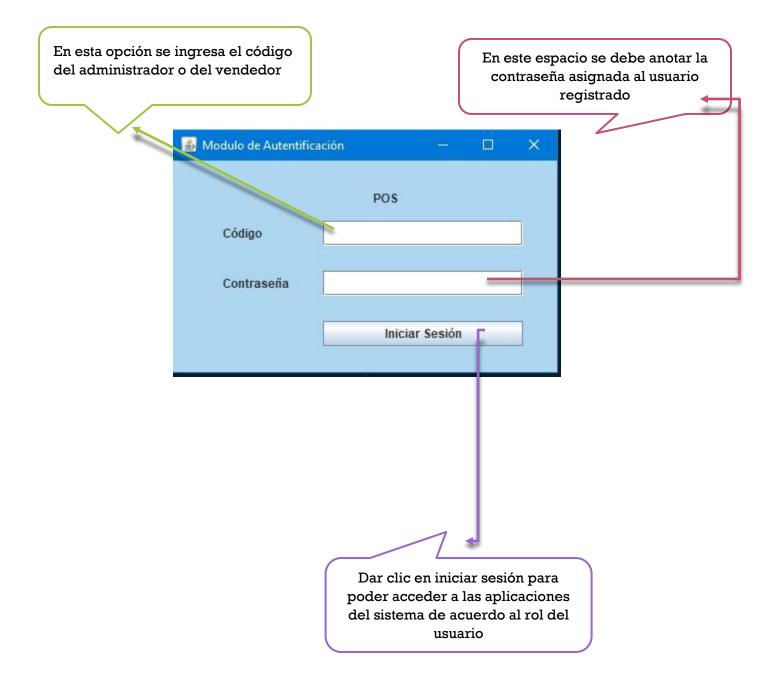
Ahora bien, en la opción ventas se encuentra las ventas realizadas, se puede filtrar por número de factura, nombre del cliente, Número de Identificación Tributaria -NIT-y género, permitiendo consolidar datos de la facturación en una tabla y también visualizar un PDF de la factura.

Requisitos del sistema

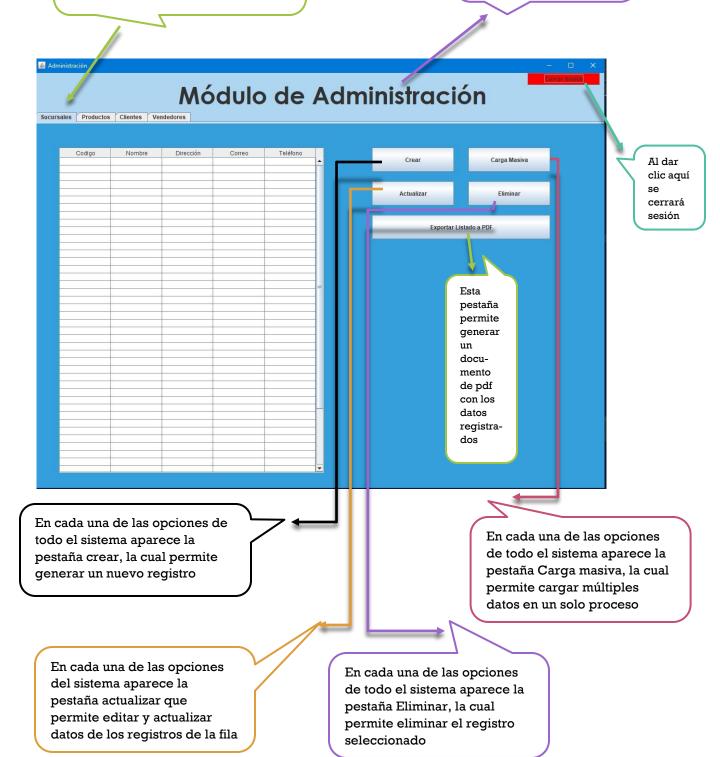
Los requisitos para que el sistema pueda ser ejecutado adecuadamente son:

- Procesador: Intel Pentium III 800 MHz (800MHz Intel Pentium III u otro equivalente)
- RAM: 512 MB
- Espacio en disco: 750 MB
- Sistema Operativo: Windows 7, Windows XP, Windows Vista) Windows XP
 Profesional SP3/Vista SP1/Windows 7 Professional)
- Resolución gráfica: 1024 x 728
- Navegador de internet: Google Chrome, Microsoft Edge, Mozilla Firefox, Vivaldi u Opera
- Herramientas: ninguna

Interfaz Gráfica



La opción Sucursales permite obtener datos de las sucursales por código, nombre, dirección, correo y teléfono Este módulo ha sido diseñado para el administrador o gerente de ventas



La opción Productos me permite obtener datos de cada uno de los productos disponibles, con su código, nombre, descripción, cantidad y precio de cada uno de ellos



Observación: las demás pestañas ya fueron explicadas anteriormente, tienen la misma funcionalidad en cada una de las pestañas

La opción Clientes permite obtener datos de cada uno de nuestros clientes, por código, nombre, Número de Identificación Tributaria -NIT-, correo electrónico y género.

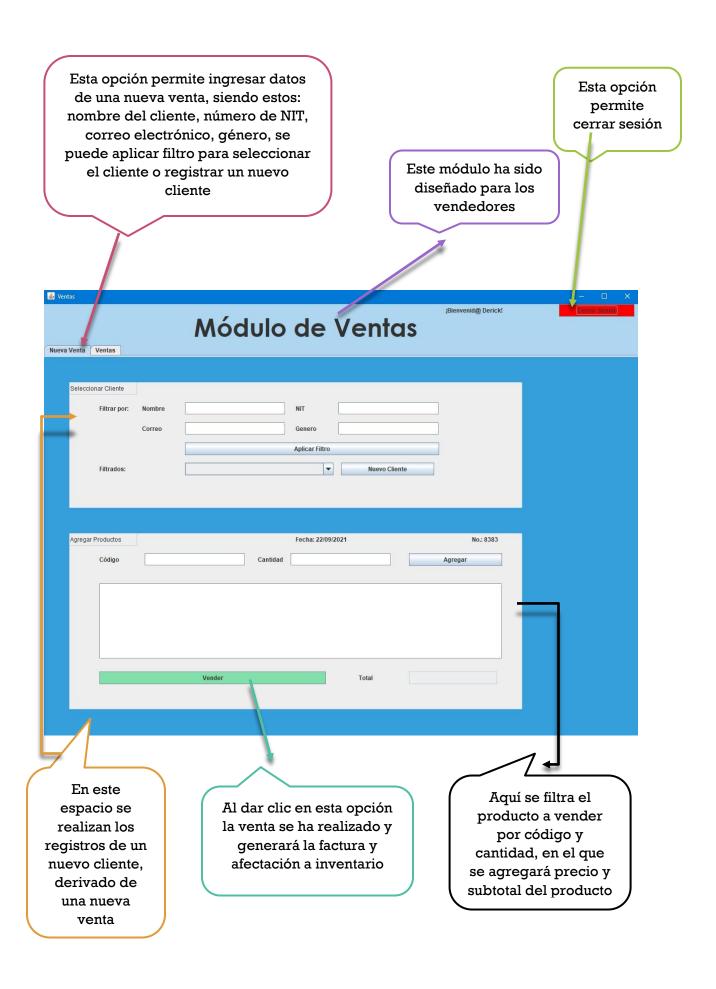


Observación: las demás pestañas ya fueron explicadas anteriormente, tienen la misma funcionalidad en cada una de las pestañas

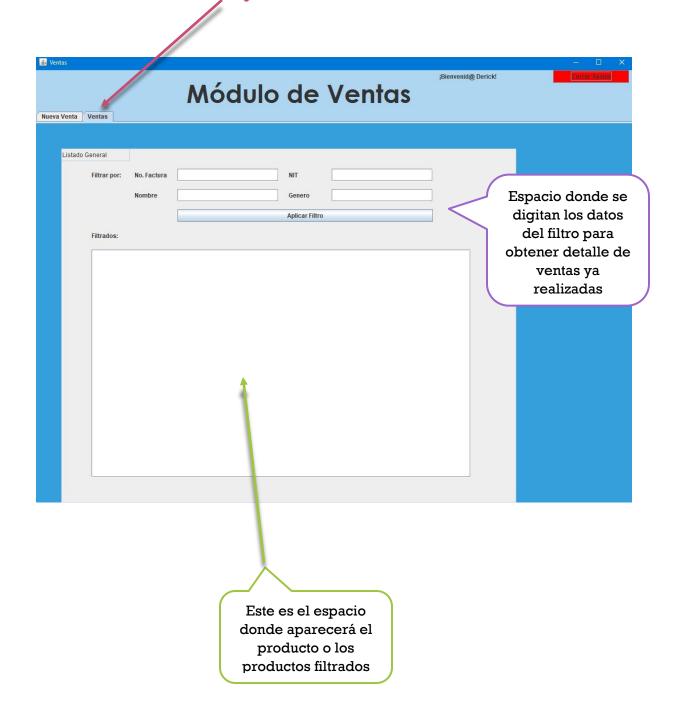
La opción Vendedores perite obtener datos de nuestros vendedores, tales como código, nombre, número de caja asignada, las ventas realizadas, el género y la contraseña asignada



Observación: las demás pestañas ya fueron explicadas anteriormente, tienen la misma funcionalidad en cada una de las pestañas



Esta opción dentro del módulo de ventas, permite filtrar las ventas realizadas con anterioridad, ya sea por número de factura, número de NIT, nombre del cliente o género



Flujo de las funcionalidades del sistema

- 1. Ingresar al sistema ejecutando al programa Proyecto 1
- 2. Ingresar usuario y contraseña



3. Si usted es administrador, tendrá 4 opciones:

Sucursales



Productos



Clientes



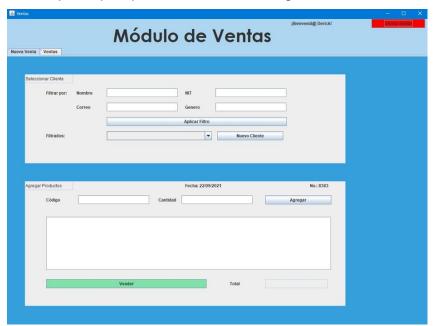
Vendedores



Cada uno de los cuales puede administrar a través de las pestañas Crear, Carga Masiva, Actualizar, Eliminar y Exportar a PDF.

4. Si usted es vendedor tendrá opción de:

Realizar un nuevo registro ingresando nombre del cliente, número de NIT, correo y género; también le permite filtrar por cliente o dar clic en nuevo cliente para que queden estos datos registrados en el sistema.



Asimismo, dispone de la opción ventas que le permite realizar consultas a ventas ya realizadas con anterioridad, usando como filtro el número de factura, nombre del cliente, su NIT, su género; y se desplegará la información filtrada



5. La pestaña en color rojo Cerrar Sesión, le permitirá cerrar cualquier tipo de sesión (administrador o vendedor)

