Manual de uso y técnico

Sistema CRM



Contenido

Sistema CRM.	2
Introducción	2
Objetivos:	3
Específicos:	3
Funciones y operatividad del sistema CRM:	4
Notificador (Pantalla de inicio):	4
Clientes	5
Suministros	6
Atenciones:	7
Eventos:	8
Tickets CRM:	9
Reportes	10
Detalles técnicos del sistema	11
Detalle de tablas de Base de datos utilizadas:	11
Modelo de base de datos	12

Sistema CRM.

Introducción.

El presente documento tiene como objetivo brindar información técnica y de usabilidad para la aplicación e instalación del sistema desarrollado de manera completa en EDESAL S.A de C.V.

Se detallan requerimientos mínimos de software y hardware para instalar el aplicativo y una vez instalado se detallan las funciones con las que cuenta y el objetivo de cada una de ellas.

Objetivo:

Brindar información necesaria y concisa sobre la configuración e instalación para el sistema CRM.

Específicos:

- Mostrar funciones del sistema y su aplicación en cuanto al usuario.
- Definir procesos de configuración e instalación técnica del sistema, detallando requerimientos de hardware y software para su funcionamiento.

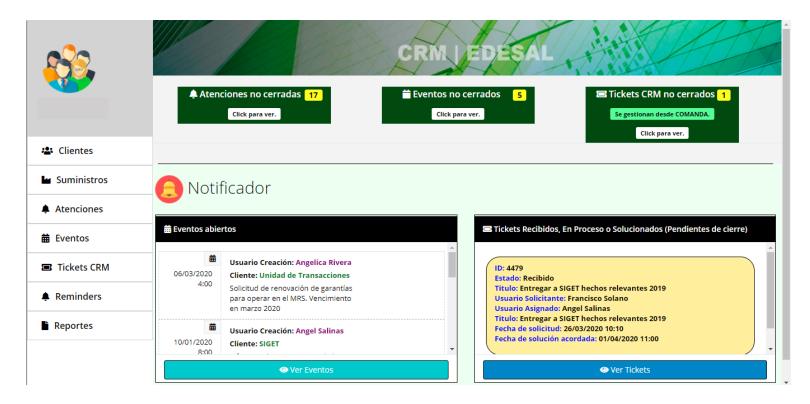
Funciones y operatividad del sistema CRM:

Este sistema ha sido creado para facilitar y mejorar la interacción con clientes EDESAL y con posibles clientes. Cuenta con diferentes procesos a seguir para cumplir el objetivo que se espera, los cuales se detallan a continuación:

Notificador (Pantalla de inicio):

Es la ventana de inicio una vez iniciada sesión en el sistema. Se pueden ver eventos abiertos y tickets recibidos, en proceso y pendientes de cierre.

Además, se muestran indicadores en la parte superior que nos indican las atenciones no cerradas, eventos no cerrados y tickets no cerrados, cabe destacar que los tickets se gestionan desde el sistema COMANDA.

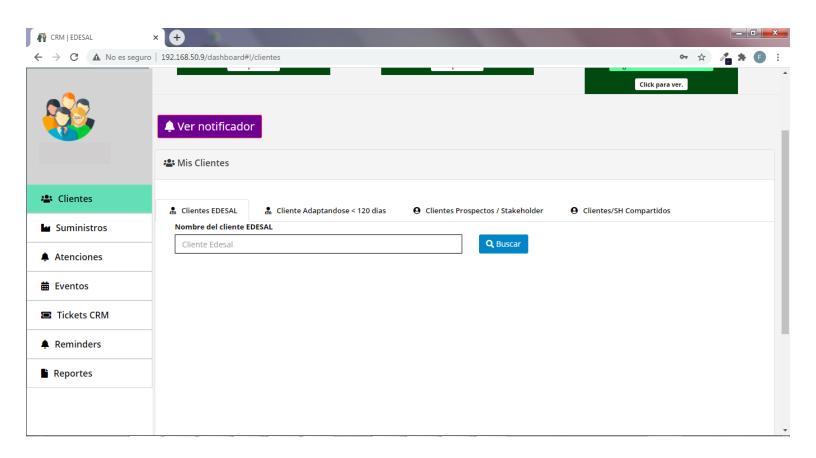


Clientes

En este apartado se encuentran 4 categorías de clientes:

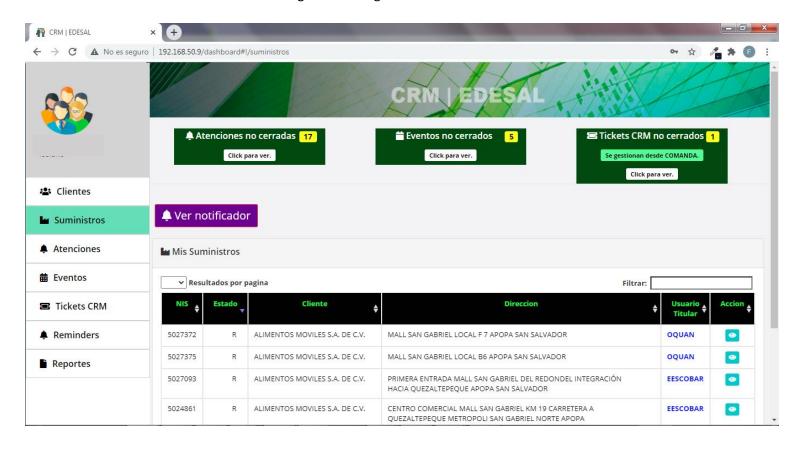
- Clientes EDESAL: Son clientes consolidados. Cada cliente tiene asignado un usuario encargado de monitoreo, que, por decirlo de cierta forma, es el dueño de este cliente.
- Clientes adaptándose menor a 120 días: Clientes los cuales están bajo adaptación, es decir, que están en periodo de prueba por llamarlo de alguna manera. Se les da seguimiento en sus primeros 120 días.
- Clientes Prospectos/Stakeholders: Posibles clientes EDESAL.
- Clientes SH/Compartidos: En este apartado se encuentran los clientes que se compartan entre usuarios. Un usuario comparte un cliente de su cartera al usuario EDESAL que el desee.

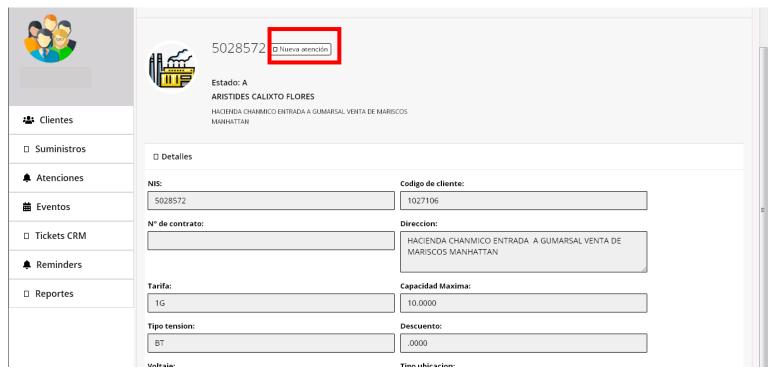
Nota: Desde el sistema CRM solo crean clientes de tipo prospecto/ Stakeholders.



Suministros

En este apartado se encuentran los suministros que poseen un usuario titular o encargado, cada usuario CRM puede ver sus suministros y generarle atenciones mediante el botón "Acción" que aparece en cada columna de cada suministro. Además, se puede ver la información general del suministro en cuestión. Vea las siguientes imágenes.





Atenciones:

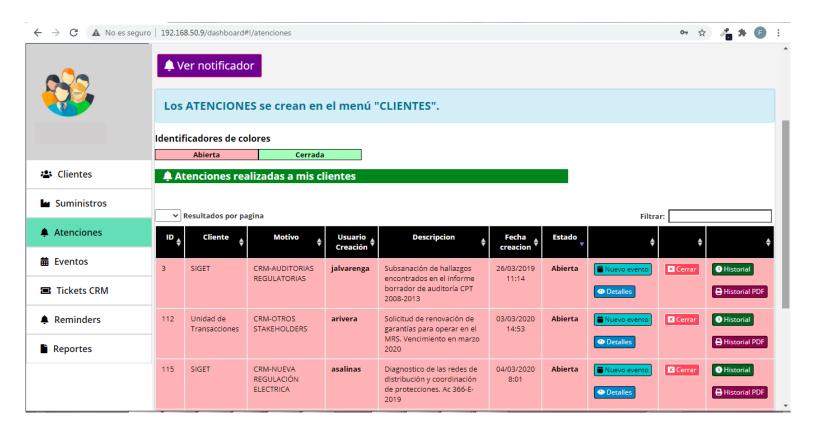
Las atenciones son procesos que se pueden generar para tratar una petición directa del cliente o un proceso interno que se desea ejecutar sobre él, estas pueden ser creadas a clientes EDESAL, clientes prospectos y clientes dando click al botón "Nueva atención" de cada categoría de los clientes. Las atenciones tienen 2 estados: Abiertas y cerradas.

Atenciones abiertas: Cuando atención está en este estado puede ser por 2 razones. La primera es porque no se ha cerrado de manera manual mediante el botón "Cerrar" en la tabla de atenciones. La segunda puede deberse a que esta atención tiene procesos abiertos (Eventos o tickets que aun no han sido cerrados). Cabe destacar que para que una atención pueda cerrarse los eventos y tickets dependientes de ella deben estar cerrados también.

Atenciones cerradas: Esto significa que tanto los procesos dependientes de la atención (Eventos y tickets) como la atención misma han sido finalizados.

Funciones de los botones:

- Nuevo evento: despliega una ventana para crear un evento sobre la atención.
- **Detalles**: despliega una venta para ver todos los detalles de la atención generada.
- Cerrar: Botón para cerrar una atención.
- Historial: Despliega una ventana para ver todas las acciones de la acción, es decir, eventos, tickets y usuarios involucrados.
- **Historial PFD**: Genera un pdf para ver todas las acciones de la acción, es decir, eventos, tickets y usuarios involucrados.



Eventos:

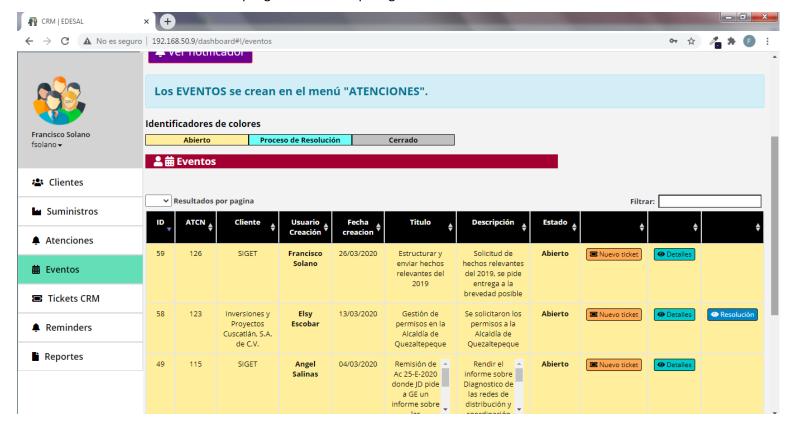
Los eventos son subprocesos de la atención. Por lo general pueden ser procesos que se definen para cumplir a cabalidad toda la atención. Estos pueden ser creados por los usuarios que están involucrados con el cliente al que se le ha generado la atención.

Estados de los eventos:

- Abierto: Esto significa que el evento ha sido creado y tiene procesos pendientes de cierre (Tickets).
- Proceso de resolución: Todos los tickets del evento han sido cerrados y se está esperando que el creador del evento guarde la resolución de dicho evento (Dando click al botón "Resolución).
- Cerrado: Se ha guardado la resolución del evento y ha finalizado. Para que un evento pueda ser cerrado no debe haber tickets abiertos dependientes del evento en cuestión.

Funciones de los botones:

- Nuevo Ticket: Despliega una ventana emergente para generar un nuevo ticket sobre el evento.
- **Detalles**: Muestra todos los detalles del evento seleccionado.
- **Resolución**: Despliega una ventana para guardar la solución dada al evento.



Tickets CRM:

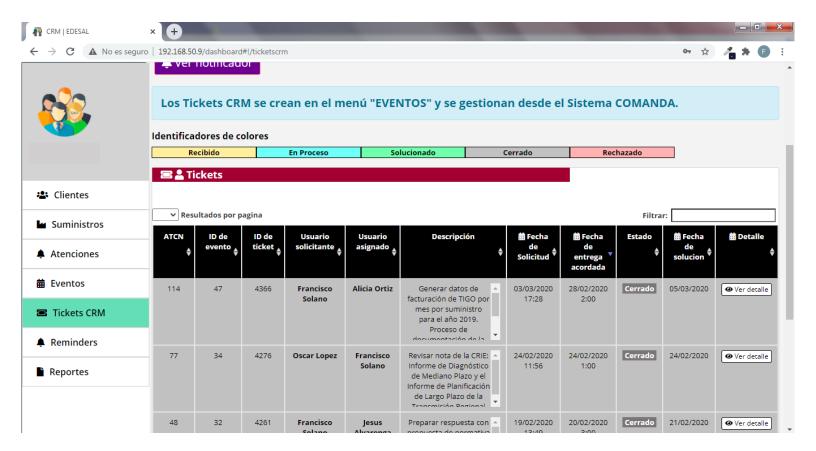
Son subprocesos de los eventos. Estos se procesos que se definen para cumplir a cabalidad el evento involucrado. Los tickets pueden ser creados por los usuarios que están involucrados con el cliente en cuestión. Estos tickets pueden ser asignados a usuarios EDESAL y son gestionados desde el sistema COMANDA.

Estados de los tickets:

- **Recibido**: El ticket ha sido enviado al usuario asignado.
- En Proceso: El ticket ha sido aceptado por el usuario asignado y está en proceso de solución.
- **Solucionado:** El ticket ha sido solucionado por el usuario asignado y está a la espera para que el usuario que lo asignó valide la solución dada.
- Cerrado: El usuario que asigna el ticket ha aceptado la solución del ticket y lo ha cerrado.
- **Rechazado:** El usuario que asigna el ticket no ha aceptado la solución provista y el ticket tiene que volver a gestionarse por el usuario asignado.

Funciones de los botones:

 Ver detalles: Muestra los detalles del ticket. Las demás gestiones se hacen desde el sistema COMANDA.



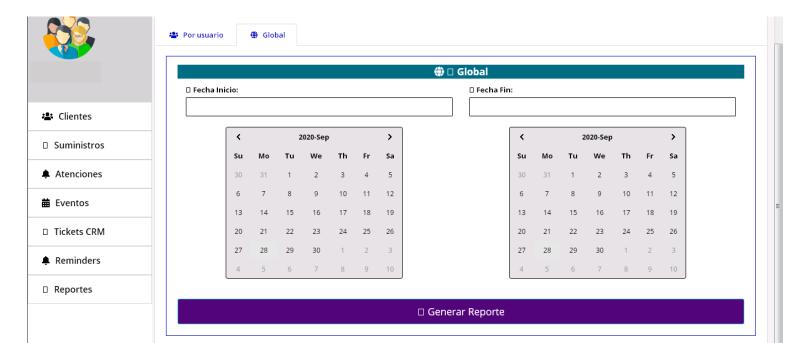
Reportes

Los reportes del sistema CRM son apartados que generan información global y por usuario. Existen 2 opciones de generación:

- **Por usuario:** Genera una ventana que muestra todas las atenciones, eventos y tickets que un usuario seleccionado ha realizado en un rango fechas definido por el usuario.
- **Global:** Genera una ventana que muestra todas las atenciones, eventos y tickets generados por los usuarios CRM en un rango de fechas definido.

Nota: Esta opción solo está disponible para los usuarios de jefatura.





Detalles técnicos del sistema

• Arquitectura de la aplicación: Web

• Patrón de diseño: Estructura LARAVEL.

• Lenguajes de programación:

Conexión a base de datos: PHP Laravel versión 5.6.4
Diseño visual: Angular JS, CSS, HTML, Bootstrap 4.

o Componentes adicionales: DOMPDF versión 0.8.2 (Reportes PDF)

Componentes Necesarios para su ejecución:

Hardware					
Procesador:	Core (3era generación en adelante)				
Memoria RAM:	2 Gb mínimo				
Disco duro:	250 Gb mínimo				

Entorno de desarrollo				
PHP LARAVEL versión 5.6.4.				
Angular JS				
Composer (Instalador que provee los formatos estándar necesarios para manejar dependencias y librerías de PHP.)				
XAMPP con versión de PHP 5.6.4.				
Configuración de dll en XAMPP para conexión a SQL Server ya que por defecto utiliza MySql.				
Editor de texto (Visual studio code, Sublime text, etc.)				

Detalle de tablas de Base de datos utilizadas:

Base de datos COMANDA_DB:

•	CRM_adjuntos	•	CRM_atenciones
•	CRM_categoria_cliente	•	CRM_cliente_usuario
•	CRM_clientes	•	CRM_contactos_clientes
•	CRM_estados_eventos	•	CRM_eventos
•	CRM_motivo_atenciones	•	CRM_ordenes_trabajo
•	CRM_reminders	•	CRM_tipo_atenciones
•	CRM_tipo_archivos	•	Users
•	CRM_tipos_archivos	•	Roles

Base de datos EDESAL CALIDAD:

FE_calidad_reclamos

- Fe_calidad_tipo_rreclamo
- Fe_calidad_motivo_reclamo

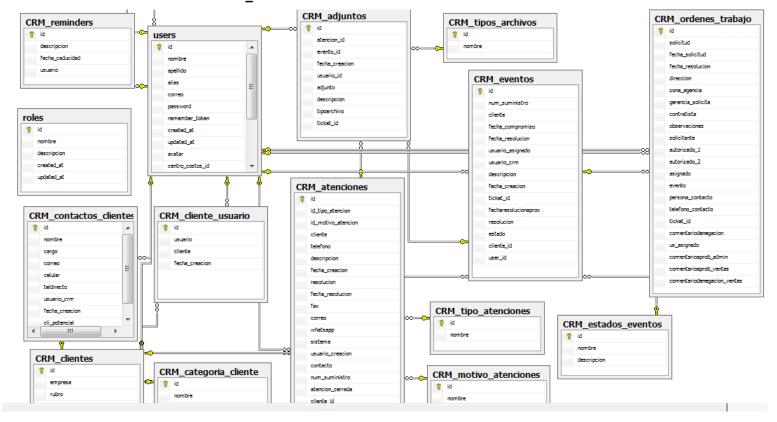
Base de datos Facturación:

FE_Suministros

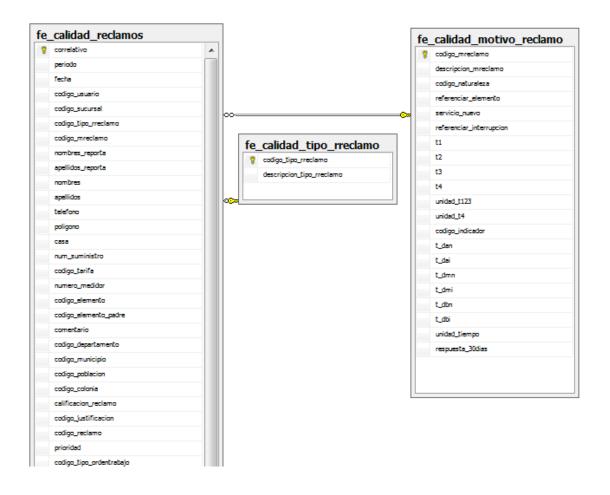
FE_cliente

Modelo de base de datos

Base de datos COMANDA_DB:



Base de datos EDESAL_CALIDAD:



Base de datos Facturación:

