## Introdução às linguagens Estatísticas

## Exercício final

Professor Arthur Gouveia

Data de entrega: 19/06/2017

### O exercício

Você trabalha em uma empresa que vende suplementos agrícolas no atacado e os executivos desejam saber a situação das vendas em algumas dimensões. É sua tarefa desenvolver um relatório simples demonstrando tais indicadores para o corpo executivo da sua organização.

Os dados estão em tabelas em um banco SQLite e em um arquivo CSV. No banco estão armazenados os dados dos clientes e os dados dos produtos; no arquivo pedidos.csv estão armazenadas as vendas do ano de 2017.

### Descrição dos dados:

### tb clientes

- id cliente: Um número único que identifica o cliente
- nom cliente: O nome do cliente
- des\_uf: Estado onde está localizado o cliente
- des cnae: Descrição do ramo de atividade do cliente

#### tb\_produtos

- id produto: Um número único que identifica o produto
- nom produto: O nome do produto
- cat produto: Categoria do produto
- val produto: Preço unitário do produto

### pedidos.csv

- id\_produto: Um número único que identifica o produto que foi adquirido
- id cliente:Um número único que identifica o cliente que fez o pedido
- num nf: Número da nota fiscal do pedido
- dia pedido: Dia do pedido
- mês pedido: Mês do pedido
- ano pedido: Ano do pedido
- id\_vendedor: Um número único que identifica o vendedor responsável pela venda
- qtd vendida: Quantidade do produto que foi adquirida nessa venda

## Você deverá escrever um programa que:

## **Grupo 1**

- 1. Mostre a lista de CNAEs disponíveis
- 2. Peça para o usuário selecionar um CNAE
- Mostre a quantidade de vendas, de produtos vendidos e a receita total para o CNAE selecionado
- 4. Faça isso em loop até o usuário escolher uma opção para sair do programa
- 5. Ao final apresente os seguintes indicadores:
  - A. Quantidade de vendas por CNAE em ordem decrescente
  - B. Quantidade de produtos vendidos por CNAE em ordem decrescente
  - C. Receita de vendas por CNAE em ordem decrescente

## Grupo 2 - Por UF

Faça um programa que:

- 1. Mostre a lista de UFs disponíveis
- 2. Peça para o usuário selecionar uma UF
- 3. Mostre a quantidade de vendas, de produtos vendidos e a receita total para a UF selecionado
- 4. Faça isso em loop até o usuário escolher uma opção para sair do programa
- 5. Ao final apresente os seguintes indicadores:
  - A. Quantidade de vendas por UF em ordem decrescente
  - B. Quantidade de produtos vendidos por UF em ordem decrescente
  - C. Receita de vendas por UF em ordem decrescente

# **Grupo 3 - Por Vendedor**

Faça um programa que:

- 1. Mostre a lista de vendedores disponíveis
- 2. Peça para o usuário selecionar um vendedor
- Mostre a quantidade de vendas, de produtos vendidos e a receita total para o vendedor selecionado
- 4. Faça isso em loop até o usuário escolher uma opção para sair do programa
- 5. Ao final apresente os seguintes indicadores:
  - A. Quantidade de vendas por vendedor em ordem decrescente
  - B. Quantidade de produtos vendidos por vendedor em ordem decrescente
  - C. Receita de vendas por vendedor em ordem decrescente

# Grupo 4 - Por mês

Faça um programa que:

- 1. Mostre a lista de meses disponíveis
- 2. Peça para o usuário selecionar um mês
- Mostre a quantidade de vendas, de produtos vendidos e a receita total para o mês selecionado
- 4. Faça isso em loop até o usuário escolher uma opção para sair do programa
- 5. Ao final apresente os seguintes indicadores:
  - A. Quantidade de vendas por mês em ordem decrescente
  - B. Quantidade de produtos vendidos por mês em ordem decrescente
  - C. Receita de vendas por mês em ordem decrescente

# **Grupo 5 - Por categoria de produto**

Faça um programa que:

- 1. Mostre a lista de categorias disponíveis
- 2. Peça para o usuário selecionar uma categoria
- 3. Mostre a quantidade de vendas, de produtos vendidos e a receita total para a categoria selecionada
- 4. Faça isso em loop até o usuário escolher uma opção para sair do programa
- 5. Ao final apresente os seguintes indicadores:
  - A. Quantidade de vendas por categoria em ordem decrescente
  - B. Quantidade de produtos vendidos por categoria em ordem decrescente
  - C. Receita de vendas por categoria em ordem decrescente