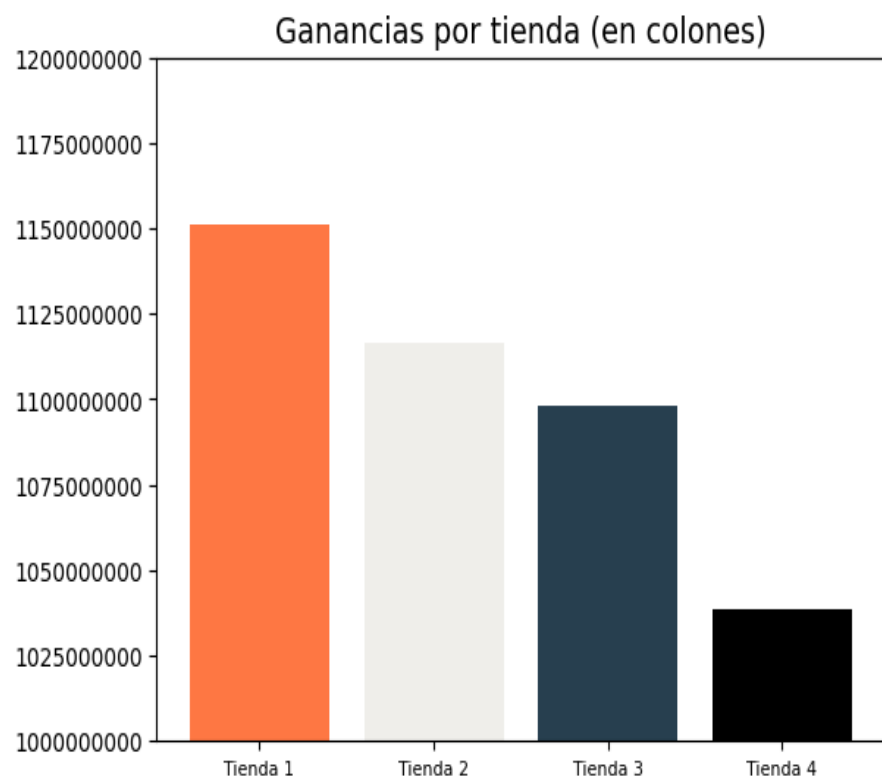
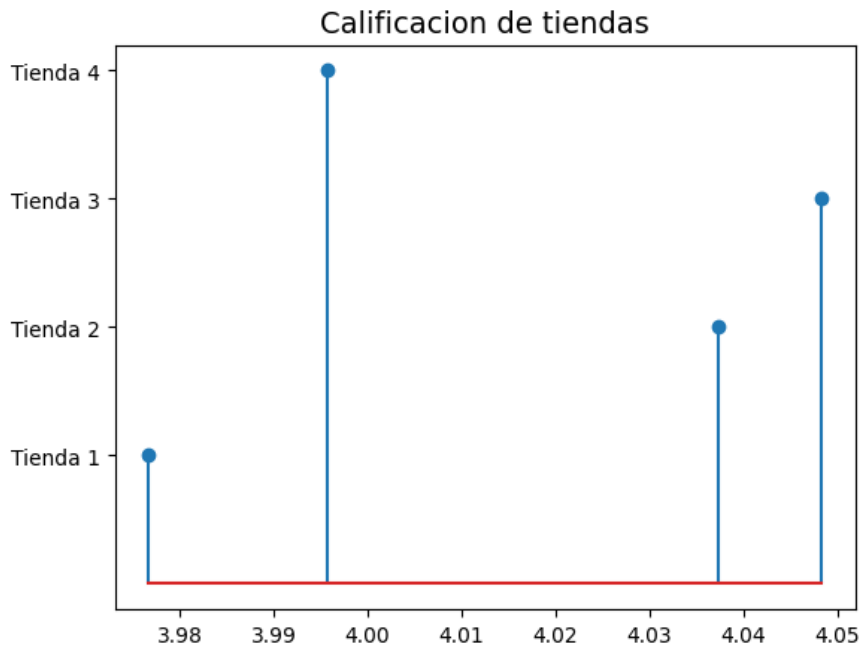


Informe y comparación de desempeño de tiendas

Gracias a los datos proporcionados sobre las ventas realizadas y el rendimiento económico de las tiendas que son propiedad del Señor Joao, pude crear un programa que analice las ventas, ingresos, calificaciones promedio y costo de envíos. Con este programa es posible encontrar la tienda con menor éxito, y de esa forma saber cuáles tiendas merecen más apoyo económico.

En el primer gráfico, se analiza el ingreso obtenido por cada tienda, demostrando la superioridad en ventas por parte de la tienda 1, mientras que la tienda 4 cuenta con menos ventas, una diferencia de aproximadamente 100 millones entre ambas. Cabe recalcar que las tiendas 2 y 3 tienen un desempeño moderado, evidentemente mayor a la tienda 4.

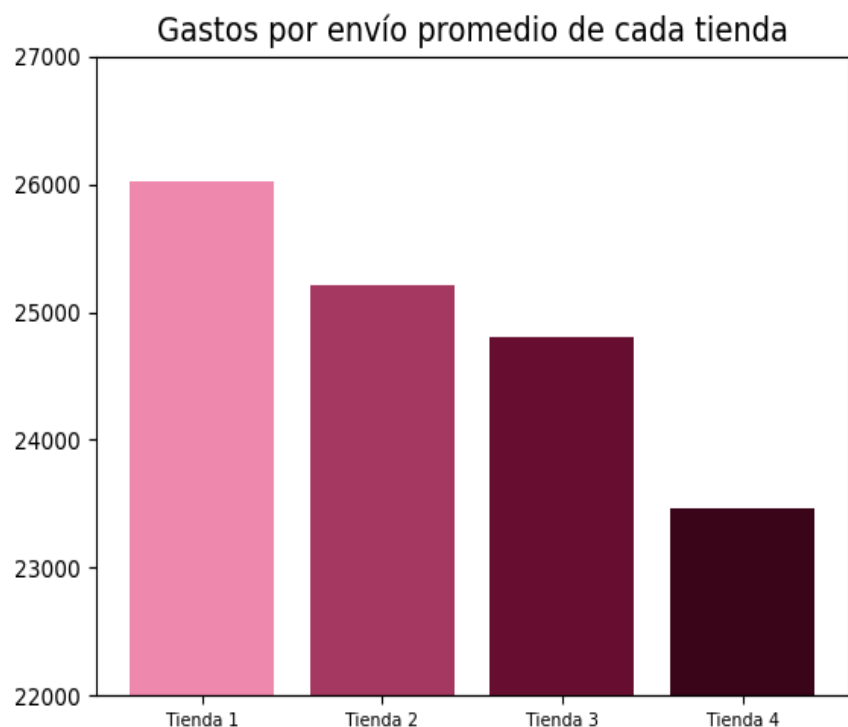




Luego, tenemos la calificación promedio de las tiendas. La diferencia entre la tienda con la calificación más alta (tienda 3) y la más baja (tienda 1) no es del todo significativa, al menos en su promedio. La tienda con menor es la tienda 1, con una diferencia de aprox. 0.08 menos que la

tienda 3.

En este último gráfico, se puede observar el costo promedio por envío, siendo la tienda 1 la que utiliza una mayor cantidad de dinero por envío, a diferencia de la tienda 4, la cual utiliza la menor cantidad de efectivo por envío. La diferencia entre los gastos de la tienda 1 con la tienda 4 es de 2500 por envío.



Teniendo estos datos en cuenta, se puede asumir que la tienda que debería ser vendida es la tienda 4. Debido a las bajas ventas de la tienda 4, esta no produce suficiente aporte económico. Cabe resaltar que, a pesar de tener una calificación levemente mejor a la tienda 1 y un menor gasto por envío, esta no es capaz de equivaler los ingresos, teniendo una diferencia en pérdidas de aproximadamente 6 millones

(contando con los gastos por envío) en comparación a la tienda 1. Con esto en mente, se aconseja la venta de la tienda 4 por su diferencia en aporte monetario por envío.