

SERVICIO DE ETIQUETADO DE DATOS



Alianzas estratégicas

¿Quién te puede ayudar?

- Posible colaboración con equipos de desarrollo, investigación o empresas emergentes de IA.
- Integración con ciclos de entrenamiento de modelos y pipelines automatizados.
- Uso de plataformas comunitarias y open-source que faciliten el flujo de trabajo.



Actividades clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Análisis de requerimientos técnicos del dataset.
- Aplicación de criterios de etiquetado con herramientas como LabelImg.
- Verificación de la calidad del etiquetado mediante revisión cruzada o métricas internas.
- Documentación detallada del proceso y justificación de decisiones.
- Entrega del dataset en formatos compatibles como XML, JSON, CSV, YOLO o COCO.



Recursos clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Equipo de cómputo con herramientas instaladas.
- Acceso a los datasets o imágenes provistas por el cliente.
- Conocimiento en anotación de imágenes, procesamiento de datos y estándares de la industria.
- Capacidad de comunicación efectiva para colaboración remota.



Propuesta de valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

- Ofrecer un servicio especializado de etiquetado de imágenes y datos que garantice precisión, coherencia y adaptabilidad a las necesidades del proyecto, facilitando la construcción de modelos robustos y eficientes.



Relación con el cliente

¿Cómo interactúas con

- Retroalimentación frecuente para ajustar criterios de etiquetado.
- Comunicación fluida para asegurar que el etiquetado cumple con las expectativas técnicas.
- Flexibilidad para implementar cambios metodológicos según los requerimientos del modelo.



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Comunicación directa por correo electrónico o plataformas como telegram.
- Reportes de avance semanales entregados mediante Google Drive o Notion.
- Uso de plataformas colaborativas como GitHub, Google Drive o plataformas de gestión de datasets.



Cliente

¿A quién ayudarás?

- Científicos de datos, investigadores y profesionales de inteligencia artificial que requieran conjuntos de datos etiquetados con precisión para el entrenamiento, validación y prueba de modelos de machine learning y deep learning.



Estructura de costos

¿Cuánto te costará?

- Consumo de electricidad e internet durante las sesiones de trabajo.
- Licencias (si fueran necesarias) y mantenimiento de herramientas.
- Tiempo invertido en capacitación técnica y revisión de estándares del proyecto.



Modelo de ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Tarifa base de \$200 MXN por hora de trabajo.
- Tarifas variables según el nivel de complejidad: clasificación básica, anotación con bounding boxes, segmentación semántica, etc.
- Descuentos para proyectos de largo plazo o de alto volumen de datos.

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

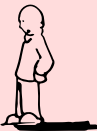
- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

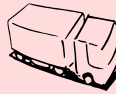
- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

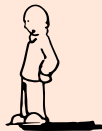
- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua

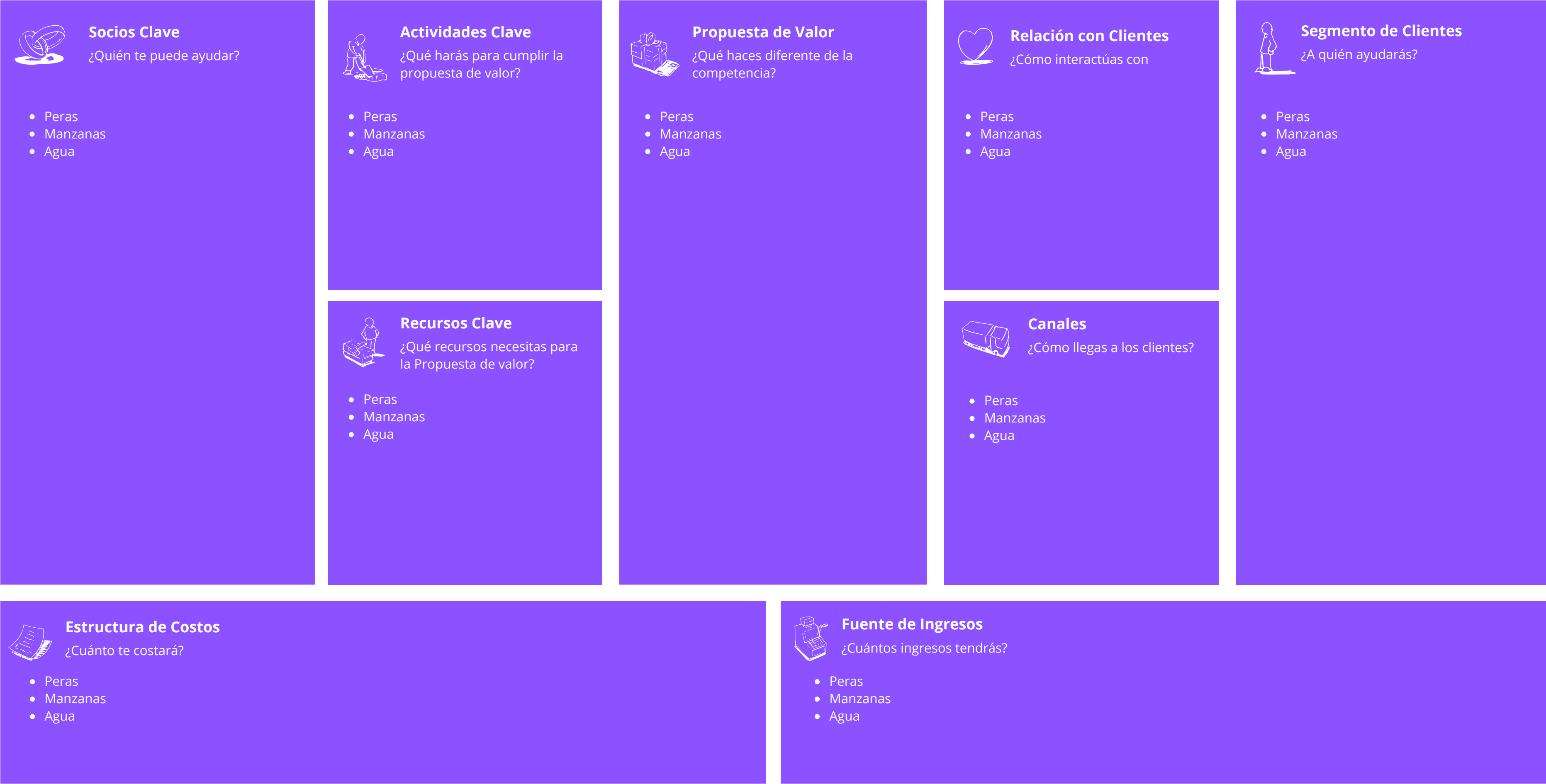


Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

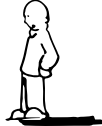
- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua

DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?

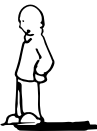
- Peras
- Manzanas
- Agua



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con

- Peras
- Manzanas
- Agua



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?

- Peras
- Manzanas
- Agua



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?

- Peras
- Manzanas
- Agua