

Анализ датасета по 1 проекту

Датасет результативности продавцов и групп клиентов

https://58426373.us1a.app.preset.io/superset/dashboard/8/?native_filters_key=22XFNBhBWYWwEusOv9Dni6dMEjVgFDiAjG30fOG7upm0kxQ4nyvQ7ZUdt2Q3Uxmg

Продажи продавцов

Общая сумма продаж за анализируемый период составила **20.4 B**

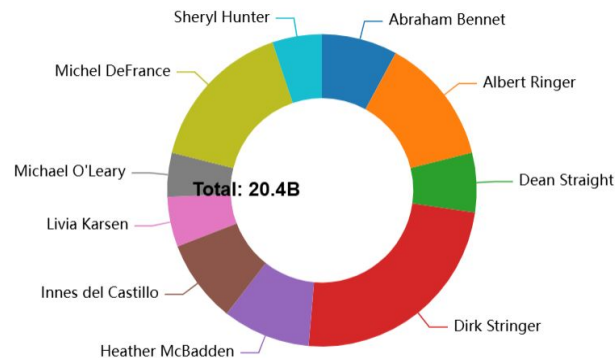
При этом, лидерами по вкладу в общую сумму продаж являются продавцы:

Dirk Stringer - 24,1%

Michel DeFrance - 15,95%

Albert Ringer - 13,21%

Суммарная выручка по продавцам



Продажи продавцов

При этом наибольший вклад в количество сделок из продавцов внесли:

Abraham Bennet - 9,64k сделок

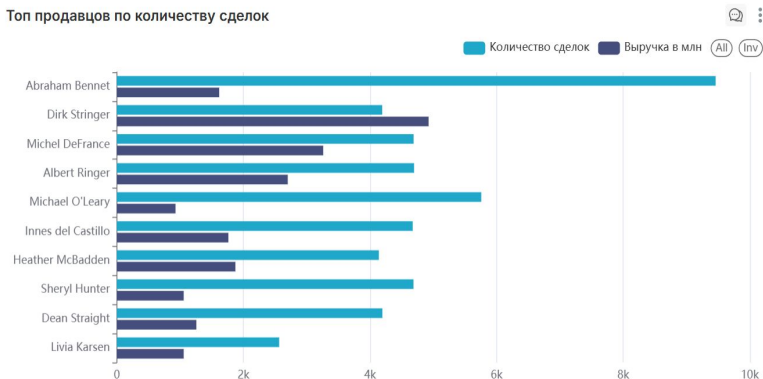
Michael O'Leary - 5,76k сделок

Sheryl Hunter - 4,69k сделок

Продавцы с доходом ниже среднего за сделку



Топ продавцов по количеству сделок



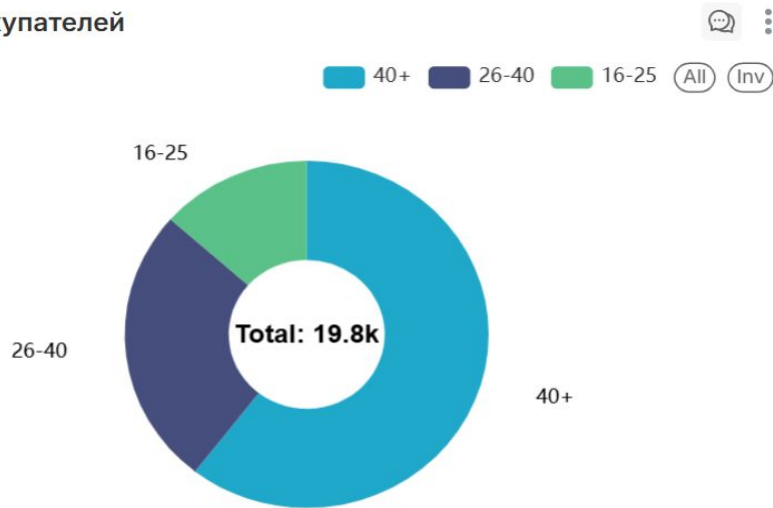
При анализе определены продавцы, доход которых ниже среднего за сделку, среди них есть **Sheryl Hunter**, которая при этом находится в топ-3 продавцов по количеству сделок

Покупатели

При рассмотрении возрастных категорий покупателей можем видеть, что в основном они относятся к возрастной категории 40+.

Вторая по численности категория 26-40.

Возраст покупателей



Продажи

На графике динамики выручки и количества покупателей мы видим резкое увеличение спроса на продукцию.

При этом в декабре при практически равном количестве клиентов с ноябрем выручка ниже на 0,3B, что говорит о том, что **в декабре объем выручки (средний чек) на 1 покупателя ниже примерно на 4%.**

Выручка и количество покупателей



Продажи

Рассматривая динамику выручки по дням недели, можем заметить что в среднем **самая высокая** выручка за день обычно в **четверг** (4 на графике), а **самая низкая в среду** (3 на графике).

Выручка по дням недели

