# **PLANO DE NEGÓCIOS**

Nome da Empresa:

Nome Fantasia:

Endereço Completo:

CNPJ:

Telefone:

CNAE Principal:

Ramo de Atividade:

Data da elaboração do Plano de Negócio:

**QUEM É O EMPREENDEDOR OU QUEM SÃO OS EMPREENDEDORES?**

(Descreva quem é o empreendedor: onde você trabalha ou trabalhou? Cursos que participou e experiências profissionais, destaque suas habilidades. Por quê decidiu investir nesse negócio?)

**DESCRIÇÃO DO NEGÓCIO**:

(Relate como será sua empresa, como irá se diferenciar dos concorrentes? Você imagina que será uma empresa de que tamanho? Terá funcionários? Qual será a atividade principal de sua empresa? Onde será localizada? O local é próprio ou terá que alugar?)

**FACILIDADES E DIFICULDADES INTERNAS E EXTERNAS**

|  |  |
| --- | --- |
| **Facilidades Externas** *(Oportunidades)* | **Dificuldades Externas** *(Ameaças)* |
|  |  |
| **Facilidades Internas** *(Pontos Fortes)* | **Dificuldades Internas** *(Pontos Fracos)* |
|  |  |

PRODUTOS

(Quais os produtos serão oferecidos em sua empresa?)

MERCADO

**PÚBLICO ALVO** (Para quem vai vender?):

**POTENCIALIDADE** (Como percebeu a oportunidade?):

**CLIENTES** (Quem serão os futuros clientes? Onde encontrá-los? Que costumes e hábitos possuem? Que características são comuns a eles?)

FORNECEDORES (De quem vou comprar? Como atuam no mercado? Qual o nível de exigência deles? Como são os prazos de entrega e pagamento? Como é o fornecimento dos produtos?)

**CONCORRENTES** (Quem são eles? Como costumam atuar no mercado? Que preços, prazos, produtos, entrega, benefícios oferecem aos clientes? Como é a qualidade do atendimento? Onde estão localizados?):

**PLANO DE MARKETING E VENDAS**

**PRODUTOS** (Como tem que ser o produto? Como vender o produto? Que aspectos serão importantes no produto? Quais são os atrativos do seu produto?)

**PREÇOS** (Que política de preços será praticada? Que prazos? Quais as formas de pagamento?)

**PRAÇA** (Ponto de venda, canais distribuição) (Como vai fazer para o produto chegar até o cliente? Onde vai vender? Como vai expor o produto? Qual a localização? Como é o acesso? Que tipo de estrutura física será necessário para expor o produto?)

**PROMOÇÃO** (Divulgação, comunicação e propaganda) (Como vai tornar o produto conhecido pelo mercado consumidor? Que meios vai utilizar para promover o produto?)

**PLANO FINANCEIRO**

**INVESTIMENTOS FIXOS E CAPITAL DE GIRO**

|  |  |
| --- | --- |
| **Investimentos Fixos** | **Valor (R$)** |
| Máquinas e Equipamentos | R$ |
| 1. | R$ |
| 2. | R$ |
| 3. | R$ |
| 4. | R$ |
| Móveis e Utensílios | R$ |
| 1. | R$ |
| 2. | R$ |
| 3. | R$ |
| Reformas Iniciais | R$ |
| 1. | R$ |
| 2. | R$ |
| **Total** | R$ |
| **Capital de Giro:** |  |
| Custo Total x n. dias necessários | R$ |
| Estoque x n. dias necessários | R$ |
| **Total** | R$ |
| **TOTAL DOS INVESTIMENTOS** | **R$** |
| **FONTES** |  |
| Recursos Próprios | R$ |
| Recursos de terceiros | R$ |
| **TOTAL DAS FONTES** | R$ |

**CUSTOS FIXOS E VARIÁVEIS**

|  |  |
| --- | --- |
| **Custos Fixos** | **Valor (R$)** |
| 1. Aluguel | R$ |
| 2. Telefone | R$ |
| 3. Material expediente | R$ |
| 4. Contador | R$ |
| 5. Energia | R$ |
| 6. Salários e encargos | R$ |
| 7. Publicidade e Propaganda | R$ |
| 8. Pró-labore | R$ |
| 9. Manutenção máquinas / equipamentos | R$ |
| 10. Manutenção predial | R$ |
| 12. Seguros | R$ |
| 13. Internet | R$ |
| 14. Outras despesas | R$ |
| 15. | R$ |
| 16. | R$ |
| **TOTAL** | **R$** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Custos Variáveis** | **Percentual** |
| SIMPLES | % |
| ICMS | % |
| COMISSÃO | % |
| Custo das Mercadorias | % |
| Outros Custos | % |

**ESTUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICO-FINANCEIRA**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **Especificação** | **Mês 01** | **Mês 2** | **Mês 3** | **Mês 4** | **Mês 5** | **Mês 6** |
| **1.** | **RECEITA DE VENDAS - BRUTA** |  |  |  |  |  |  |
|  | CUSTOS VARIÁVEIS |  |  |  |  |  |  |
|  | Simples % |  |  |  |  |  |  |
|  | ICMS % |  |  |  |  |  |  |
|  | Comissão % |  |  |  |  |  |  |
|  | Previsão de Custos (CMP e/ou CMV) |  |  |  |  |  |  |
| **2.** | TOTAL DOS CUSTOS VARIÁVEIS |  |  |  |  |  |  |
| **3.** | MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO **(1-2)** |  |  |  |  |  |  |
| **4.** | CUSTOS FIXOS |  |  |  |  |  |  |
| **5.** | **LUCRO LÍQUIDO (3-4)** |  |  |  |  |  |  |

**INDICADORES**:  
O ponto de equilíbrio demonstra a venda mínima que sua empresa deve alcançar para não ter prejuízo.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **PONTO DE EQUILÍBRIO:** **CUSTO FIXO X 100** **% MARGEM CONTRIBUIÇÃO** |  |  |  |  |  |  |

**RENTABILIDADE:**A rentabilidade é o percentual que representa o quanto rende mensalmente o resultado da empresa em relação ao investimento total.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **TAXA DE RETORNO DO INVESTIMENTO:** **LUCRO LÍQUIDO X 100** **INVESTIMENTO** |  |  |  |  |  |  |

**PRI:**O retorno do investimento representa quantos meses a empresa levará para, através do lucro obtido, retornar aos sócios o investimento total realizado.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **PRAZO RETORNO DO INVESTIMENTO:** **INVESTIMENTO** **LUCRO LÍQUIDO** |  |  |  |  |  |  |

**FLUXO DE CAIXA PROJETADO**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **Especificação** | **Mês 01** | **Mês 2** | **Mês 3** | **Mês 4** | **Mês 5** | **Mês 6** |
|  | ENTRADAS |  |  |  |  |  |  |
| **1.** | **RECEITA DE VENDAS - BRUTA** |  |  |  |  |  |  |
|  | **SAÍDAS** |  |  |  |  |  |  |
|  | Impostos |  |  |  |  |  |  |
|  | Custo das Mercadorias |  |  |  |  |  |  |
|  | Custos Fixos |  |  |  |  |  |  |
| **2.** | **TOTAL DAS SAÍDAS** |  |  |  |  |  |  |
| **3.** | **SALDO FINAL DO MÊS (1-2)** |  |  |  |  |  |  |
| **4.** | SALDO MÊS ANTERIOR |  |  |  |  |  |  |
| **5.** | **SALDO ATUAL DE CAIXA** |  |  |  |  |  |  |

***PLANILHAS AUXILIARES:***

**PLANILHA DE ESTOQUE INICIAL**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Produto / linha de Produtos** | **Quant.** | **Valor Unit.** | **Total R$** |
| **01.** |  |  |  |
| **02.** |  |  |  |
| **03.** |  |  |  |
| **04.** |  |  |  |
| **05.** |  |  |  |
| **06.** |  |  |  |
| **07.** |  |  |  |
| **08.** |  |  |  |
| **09.** |  |  |  |
| **10.** |  |  |  |
| **11.** |  |  |  |
| **12.** |  |  |  |
| **13.** |  |  |  |
| **Total de estoque inicial** |  |  |  |

**PLANILHA DE LEVANTAMENTO DE RECEITAS**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **PRODUTO:** | | | | **PRODUTO:** | | | **PRODUTO:** | | |
|  | **Quant.** | **Vlr.Unit** | **Total** | **Quant.** | **Vlr.Unit** | **Total** | **Quant.** | **Vlr. Unit.** | **Total** |
| **Mês 1** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Mês 2** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Mês 3** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Mês 4** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Mês 5** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Mês 6** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Total** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

**DESPESAS PESSOAIS**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Especificação** | **Salário**  **Unitário** | **Mensal** | |
| **Quantidade** | **R$** |
| Colaborador |  |  |  |
| Gerente |  |  |  |
| Faxineira |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| Subtotal |  |  |  |
| Encargos Sociais | 45% |  |  |
| **Total mensal** |  |  |  |

**BENEFÍCIOS PESSOAIS**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Discriminação** | **Custo Mensal** | |
|  | **Unitário** | **R$** |
| Refeições |  |  |
| Seguro de Vida |  |  |
| Assistência Médica |  |  |
| Vale Transporte |  |  |
| **Total de Benefícios Sociais** |  |  |