

AMANDINE DEWEVRE

CONTACT

- 2 chemin de Crisolles 60400 Genvry (je suis mobile géographiquement)
- 06 68 37 58 75
- dewevre.amandine@gmail.com
- 30 ans / Permis B
- CV numérique : https://amadewe.github.io/





FORMATIONS

Développeuse Web et Web Mobile

2019

Titre Professionnel niveau III / Bac +2 Ecole E2N by la Manu, Noyon Labélisé Grande Ecole du Numérique.

Responsable en Gestion

2012 Master 1

ESAM, Groupe IGS, Paris

Licence Arts et Culture 2007 à 2010

Université de Lille 3, Villeneuve d'Ascq

CENTRES D'INTÉRÊTS











Conceptrice-développeuse d'applications

Contrat de professionnalisation 12 mois à compter de septembre A l'école <u>E2N</u>, labellisé Grande École du Numérique Rythme : 1 semaine en formation / 3 semaines en entreprise

COMPÉTENCES TECHNIQUES

HTML 5	Angularis	Github	
TITIVIL 3	Aliguiaiss	Gittiub	
CSS 3	PHP	Linux	
Bootstrap	MySQL	Atom	
JavaScript	Ajax	Netbeans	
i∩uerv	WordPress		

EXPÉRIENCES

DANS LE DÉVELOPPEMENT WEB

Dans le cadre de ma formation numérique basée sur une méthode d'apprentissage qui privilégie la pratique, j'ai eu l'occasion de réaliser divers projets :

- Reproduction d'un site avec Bootstrap
- Réalisation d'un site e-commerce avec jQuery
- Réalisation d'un site e-commerce avec AngularJS
- Création d'un site internet avec PHP
- Projet optionnel, en partenariat avec l'entreprise Innovaltech, travail sur la reconnaissance faciale sur l'objet connecté Bilbot avec le langage Python

<u>Projet de fin d'études</u> : Un annuaire, un agenda et un réseau social de la Culture Code : https://github.com/Amadewe/TP

CRÉATION D'ENTREPRISE

 Restauratrice de meubles – Ma fabrique à Part A Noyon de janvier 2016 à décembre 2018

Projet de création d'entreprise dans le secteur de la restauration de meubles vintage, des années 50 à 70. Je vous propose de découvrir mes créations sur le site que j'ai créé avant la formation de développeur-se Web:

https://mafabriqueapart.wixsite.com/mafabriqueapart.

COMPÉTENCES ET EXPÉRIENCES EN TANT QUE COMMERCIALE

- Développement du portefeuille client
- Etablissement de devis
- Création d'outils et prospection commerciale
- Gestion de la relation client
- Vendre des solutions adaptées aux clients
- Conception d'outils de communication

Chargée de diffusion et de communication. Tous Azimuts A Roubaix de janvier 2014 à juillet 2015

Hôtesse d'accueil et standardiste. Groupe Pénélope A Lille de mars 2014 à août 2015

Attachée commerciale B to B. Cometik A Lille de mars à mai 2013

Attachée commerciale-marketing. Meilleurs Vins Bio A Paris d'août à octobre 2012

Médiatrice culturelle. Interleukin' A Valenciennes de mars à septembre 2011