



































تخصيص رسائل الاتصال بناءً على أنواع شخصية المستمع

مرحبا بكم , برأيكم هل جميع الناس الذين نتواصل معهم متشابهون ؟ هناك اختلافات في سمات و شخصيات الاشخاص الذين تتواصل معهم. يجب أن تعرف سمات و شخصية الشخص المقابل لكي تستطيع تخصيص رسالة مناسبة له اثناء التواصل للحصول على افضل النتائج.

في هذا الجزء سوف نُقسِّم الناس لثلاثة أقسام بناءً على شخصياتهم .

أنواع شخصية المستمع:

- 1. بصري
- 2. سمعي
- 3. حسي

البصربون

- يتحدثون بسرعة وبصوت عال ، يأخذون أنفاسا قصيرة وسريعة/ دائمو الحركة/يتميزون بالنشاط والحيوية
 - يتحدثون كثيرًا عن المستقبل
 - يأخذون قراراتهم على أساس ما يرونه أو على أساس تخيلهم للأحداث
 - يحبون أخذ فكرة عامة قبل الدخول في التفاصيل
 - يعطون اهتمامًا كبيرًا للصور والمناظر أكثر منه للأصوات والأحاسيس خلال تجاربهم وما يمرون بها من أحداث
 - يعتمدون على البصر بشكل أساسي عادة ما يرون العالم على هيئة صور
 - أفضل طرق لإقناعهم تكون عن طريق الصور و الألوان
 - يقرأون بشكل سريع و لديهم قوة ملاحظة في الأخطاء الإملائية
 - يكثرون من استخدام عبارات (أرى ، ألاحظ، لون, منظر ،أتخيل، واضح ، الصورة ، شكل)

<u>السمعيون</u>

- بالعادة يستخدمون طبقات صوت متنوعة في التحدث.
- يميلون الى انتقاء الكلمات التي يستخدمونها في حديثهم
 - يتنفسون بطريقة مريحة و متزنة
- يعطون اهتماماً أكثر للأصوات عن المناظر والإحساس خلال تجاربهم ومايمرون به من أحداث
 - يتميزون بالقدرة الشديدة على الإنصات للآخرين دون المقاطعة
 - سريعو الحفظ للتعليمات الشفهية (يحفظ ما يسمعه أكثر مما يشاهده)
 - یأخذون قراراتهم علی أساس ما یتم سماعه وعلی تحلیل الموقف
- يكثرون من استخدام عبارات (صوت ، أغنية ، موسيقى ، نبرة، كلام ، إيقاع ، صدى ، اسمع، صمت)





































الحسيون

- يعطون اهتماما أكبر للشعور والأحاسيس عن الأصوات والصور
 - يتميزون عادة بالهدوء يتحدثون بنبرة صوت منخفض
- ياخذون قراراتهم بناء على أحاسيسهم أو قد يكون من الممكن أن تؤثر الآخرون على أحاسيسها وبالتالي على قرارتهم
 - تكون استجابتهم الأساسية للمشاعر
 - ويتنفسون ببطىء وعمق
 - يفكرون كثيرا في الماضي لعيش أحاسيس و مشاعر
 - يكثرون من استخدام عبارات (أشعر، أحس، ضغط، بارد، حار، مريح، هادئ، ناعم)

وفي الواقع, الكل يجمع بين هذه الأنظمة الثلاثة ولكن بنسب متفاوتة , فالشخص قد يكون سمعيًا بنسبة 70% , و حسيًا بنسبة 20% , وبصريًا بنسبة 10 %على سبيل المثال.

ختامًا , يُقسَّم الناس لثلاثة أقسام بناءً على شخصياتهم (بصري , سمعي , حسي) , وبالتالي نستطيع تغير الرسالة والكلمات لكل شخصية حتى تصل الرسالة بشكل أفضل.