



# Веретенников Денис Андреевич

Мужчина

+7 (952) 0813226 — предпочитаемый способ связи • Whatsapp  
veretenni@bk.ru

Проживает: Владивосток

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, не готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Директор магазина

Специализации:

- Администратор
- Директор магазина, директор сети магазинов
- Менеджер по персоналу
- Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами
- Начальник склада

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не более часа

## Опыт работы — 4 года

Июль 2024 —  
Декабрь 2024  
6 месяцев

### Почта России

Россия, [www.russianpost.ru](http://www.russianpost.ru)

Перевозки, логистика, склад, ВЭД

- Курьерская, почтовая доставка

### Руководитель отделений почтовой связи

- Обеспечил управление оборотом 50+ млн руб./мес. государственных средств на пенсии, больничные и соцвыплаты, минимизируя риски и гарантируя доставку в срок.
- Увеличил базу B2B-клиентов на 25% за счет оптимизации воронки продаж.
- Снизил текучесть персонала на 15% через программу обучения и мотивации.

Май 2024 —  
Июнь 2024  
2 месяца

### Ростелеком

Россия, [www.rostelecom.ru](http://www.rostelecom.ru)

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-провайдер

Телекоммуникации, связь

- Оптоволоконная связь
- Фиксированная связь
- Мобильная связь

### Супервайзер отдела продаж

- Достиг 100% выполнения KPI за счет разработки стратегии продаж.
- Увеличил эффективность команды на 10% через анализ конкурентной среды.

Октябрь 2023 —  
Март 2024  
6 месяцев

### Совкомбанк

Владивосток, [www.sovcombank.ru](http://www.sovcombank.ru)

Финансовый сектор

- Банк

## Супервайзер товарного кредитования

- Снизил риски кредитования на 15% за счет контроля сотрудников.
- Достиг 95% выполнения плановых показателей по кредитному портфелю.

Декабрь 2022 —  
Август 2023  
9 месяцев

### RBT.ru

Владивосток, [www.rbt.ru/](http://www.rbt.ru/)

Электроника, приборостроение, бытовая техника, компьютеры и оргтехника

- Бытовая техника, электроника, климатическое оборудование (продвижение, оптовая торговля)

Розничная торговля

- Розничная сеть (электроника, бытовая техника)
- Интернет-магазин

## ВРИО - Заместитель директора

- Увеличил выручку на 20% управляя операциями, продажами и персоналом.
- Заключил контракты на 3 млн руб., укрепив партнерства.
- Снизил потери от инвентаризаций до 2% через складской учет.

Декабрь 2019 —  
Декабрь 2021  
2 года 1 месяц

### Мебельный цех Анкер+ – ИП Заваленный А.И.

Владивосток, [bigspravka.ru/vladivostok/mebel\\_zakaz/mebelnyj\\_cek\\_anker/?#reviews](https://bigspravka.ru/vladivostok/mebel_zakaz/mebelnyj_cek_anker/?#reviews)

Лесная промышленность, деревообработка

- Столярно-строительные изделия (производство)
- Продукция деревообработки (продвижение, оптовая торговля)
- Деревообработка (производство)
- Столярно-строительные изделия (продвижение, оптовая торговля)

## Заместитель начальника производства

- Запустил производство с нуля, сформировав команду из 10 человек.
- Снизил затраты на 20%, повысив производительность на 15%.
- Заключил контракты на 10 млн руб., оптимизировав ассортимент.

## Образование

### Высшее

2024

#### Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации, Москва

Экономика и управление

2020

#### Краевое государственное автономное профессиональное образовательное учреждение «Региональный технический колледж».

Подготовка руководящего звена

## Электронные сертификаты

2024

Высшая партийная школа ЕР

Грамота победитель проекта "Полит Старт" Политехнолог

## Навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — B1 — Средний

## Навыки

Заключение договоров   Аналитика продаж   Разработка и внедрение KPI  
Управление командами (20+ человек)   Обучение персонала  
Прогнозирование продаж   Разработка ценовой политики  
Оптимизация воронки продаж   Проведение промо акций  
Стимулирование сбыта   Складской Учет   Проведение инвентаризаций  
Анализ конкурентной среды   Клиентский сервис  
Финансовое планирование

## Дополнительная информация

---

### Обо мне

Управляю командами до 20 человек, фокусируюсь на росте продаж и снижении затрат. Увеличил выручку на 20%, клиентскую базу на 25%, достиг 95-100% KPI. Обеспечиваю эффективный контроль, мотивацию и аналитику для достижения результатов в розничной торговле.

Дополнительная информация  
Портфолио:

- Создание отделения с нуля [<https://amato2114.github.io/portfolio/> ]
- Организация мебельного производства [<https://amato2114.github.io/Workshop/> ]