



Веретенников Денис Андреевич

Мужчина

+7 (952) 0813226 — предпочтаемый способ связи • Whatsapp
veretenni@bk.ru

Проживает: Владивосток

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, не готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Директор магазина

Специализации:

- Администратор
- Директор магазина, директор сети магазинов
- Менеджер по персоналу
- Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами
- Начальник склада

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не более часа

Опыт работы — 4 года

Июль 2024 —

Декабрь 2024

6 месяцев

Почта России

Россия, [www.russianpost.ru](#)

Перевозки, логистика, склад, ВЭД

- Курьерская, почтовая доставка

Руководитель отделений почтовой связи

- Обеспечил управление оборотом 50+ млн руб./мес. государственных средств на пенсии, больничные и соцвыплаты, минимизируя риски и гарантируя доставку в срок.
- Увеличил базу B2B-клиентов на 25% за счет оптимизации воронки продаж.
- Снизил текучесть персонала на 15% через программу обучения и мотивации.

Май 2024 —

Июнь 2024

2 месяца

Ростелеком

Россия, [www.rostelecom.ru](#)

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-провайдер

Телекоммуникации, связь

- Оптоволоконная связь
- Фиксированная связь
- Мобильная связь

Супервайзер отдела продаж

- Достиг 100% выполнения KPI за счет разработки стратегии продаж.

- Увеличил эффективность команды на 10% через анализ конкурентной среды.

Октябрь 2023 —

Март 2024

6 месяцев

Совкомбанк

Владивосток, [www.sovcombank.ru](#)

Финансовый сектор

- Банк

Супервайзер товарного кредитования

- Снизил риски кредитования на 15% за счет контроля сотрудников.
- Достиг 95% выполнения плановых показателей по кредитному портфелю.

Декабрь 2022 —
Август 2023
9 месяцев

RBT.ru

Владивосток, www.rbt.ru/

Электроника, приборостроение, бытовая техника, компьютеры и оргтехника

- Бытовая техника, электроника, климатическое оборудование (продвижение, оптовая торговля)

Розничная торговля

- Розничная сеть (электроника, бытовая техника)
- Интернет-магазин

ВРИО - Заместитель директора

- Увеличил выручку на 20% управляя операциями, продажами и персоналом.
- Заключил контракты на 3 млн руб., укрепив партнерства.
- Снизил потери от инвентаризаций до 2% через складской учет.

Декабрь 2019 —
Декабрь 2021
2 года 1 месяц

Мебельный цех Анкер+ – ИП Заваленный А.И.

Владивосток, bigspravka.ru/vladivostok/mebel_zakaz/mebelnyj_ceh_anker/?#reviews

Лесная промышленность, деревообработка

- Столлярно-строительные изделия (производство)
- Продукция деревообработки (продвижение, оптовая торговля)
- Деревообработка (производство)
- Столлярно-строительные изделия (продвижение, оптовая торговля)

Заместитель начальника производства

- Запустил производство с нуля, сформировав команду из 10 человек.
- Снизил затраты на 20%, повысив производительность на 15%.
- Заключил контракты на 10 млн руб., оптимизировав ассортимент.

Образование

Высшее

2024

Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации, Москва

Экономика и управление

2020

Краевое государственное автономное профессиональное образовательное учреждение «Региональный технический колледж».

Подготовка руководящего звена

Электронные сертификаты

2024

Высшая партийная школа ЕР

Грамота победитель проекта "Полит Старт" Политехнolog

Навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — В1 — Средний

Заключение договоров Аналитика продаж Разработка и внедрение KPI
Управление командами (20+ человек) Обучение персонала
Прогнозирование продаж Разработка ценовой политики
Оптимизация воронки продаж Проведение промо акций
Стимулирование сбыта Складской Учет Проведение инвентаризаций
Анализ конкурентной среды Клиентский сервис
Финансовое планирование

Дополнительная информация

Обо мне

Управляю командами до 20 человек, фокусируюсь на росте продаж и снижении затрат. Увеличил выручку на 20%, клиентскую базу на 25%, достиг 95-100% KPI. Обеспечиваю эффективный контроль, мотивацию и аналитику для достижения результатов в розничной торговле.

Дополнительная информация

Портфолио:

- Создание отделения с нуля [<https://amato2114.github.io/portfolio/>]
- Организация мебельного производства [<https://amato2114.github.io/Workshop/>]