发现快速成长服手记 -判断企业未来净利润增长-

成长期

01投资快速成长股的底层逻辑

过去的投资方法更看重分红,分红是一种非常稳健

收入

初创期

盈率标准。

常规标准

特别优秀公司

不太优秀公司

高杠杆公司

高收入,要么降低支出。

净利润

判断企业未来净利润

开发

新产品

降低成本

降低支出

降低

支出

公司

燕京

啤酒

时间

2017年

12月

2018年

元。

投资股票赚钱的方式:

的投资方式,是一种稳健的生钱资产收入。但是往 往成熟期的企业才会分红。

成熟期

衰退期

收入曲线 利润曲线 生命周期

围绕估值中枢 根据企业商业模式 不断波动 判断分析

根据过往的学习,我们知道不同类型公司的合理市

合理市盈率

25倍市盈率

30倍市盈率

1种护城河且资产负债率小于40%: 15倍市盈率

2种护城河且资产负债率小于40%: 20倍市盈率

10倍市盈率

收入 - 支出

新产品是否有市场空间?

新产品是否有竞争力?

企业是否有机会压低上游成本?

占比最大的费用是否有降低空间?

如果降低是否会危害竞争力?

提价情况

对旗下本生啤酒(460ml, 纸1*12) 的终端进

货结算价格提高3元/箱,单瓶零售价上涨1

投资成长股更重要的是价差,价差就意味着股票市 值的变化。 市值 市盈率 x 净利润

判断成长股,实际上就是判断企业未来净利润的变 化。成长股投资的2个要点: 1. 弱化企业的过去,重视企业的未来净利润增长。 2. 这些公司也许并不符合过去的好公司标准,也并 不分红。

02 如何投资高速成长股 产品直接决定企业盈利,提高企业净利润,要么提

提高 收入 老产品是否有增长空间? (占有率提高+行业规模提高) 深耕 老产品 老产品是否能涨价?

案例解析1: 青岛啤酒 持续了10年价格战的啤酒行业,为了增加净利润, 整个行业里各家公司都采取了提价方式深耕老产品。 ┃啤酒行业提价情况

		3月			
	华润 啤酒	2018年 1月	调整部分中低端产品价格,包括雪花纯生、 勇闯天涯在内的9款产品进店价格上涨2-10 元/件,提价产品规格均为500ml。		
	青岛啤酒	2018年 1月	拟对部分区域的部分产品进行价格上涨,拟涨价部分产品的平均涨价幅度不超过5%。		
		2018年 5月	青岛啤酒旗下青岛优质品牌将提价,单款单 箱全国提价2元。		
	百威 英博	2018年 3月	百威啤酒年前已提价,年后批价由57元/件 提至85元/件,涨幅近50%。		
判断企业未来净利润					
	提高 收入	开发	新产品是否有市场空间?	×	
		新产品	新产品是否有竞争力?	×	
		深耕	老产品是否有增长空间? (占有率提高+行业规模提高)	×	
		老产品	老产品是否能涨价?	1	

企业是否有机会压低上游成本?

占比最大的费用是否有降低空间?

如果降低是否会危害竞争力?

新产品是否有市场空间?

新产品是否有竞争力?

老产品是否有增长空间?

(占有率提高+行业规模提高)

老产品是否能涨价?

企业是否有机会压低上游成本?

占比最大的费用是否有降低空间?

根据国家战略方向和时代趋势的发展,新能源汽车

行业迎来"春天"。比亚迪通过开发新产品的方式

×

×

×

×

×

×

×

低端产品涨价5%左右。

布局新能源汽车产业链,从而增加公司的净利润。 ▋判断企业未来净利润

提高

收入

降低

支出

*风险提示:

建议

开发

新产品

深耕

老产品

降低成本

降低支出

案例解析2: 比亚迪

降低成本

降低支出

降低

支出

如果降低是否会危害竞争力? × 过去学习的价值投资法是利用财报技能判断企业过 去,注重分红; 现在学习的成长股投资法是利用商业模式分析判断 企业未来,注重价差。 商业模式分析课 系统课学习 投资方法对比 (价值股投资法) (成长股投资法)

重点 分析过去 分析未来 赚钱方式 注重分红+低估值 注重价差 所需能力 财报分析 商业模式分析 最后,我们要记住:不是公司快速成长,就可以投 资,我们还需要通过商业模式分析来判断何时"下

车"。

以上所涉及案例,仅作教学使用,不作为具体投资