Filtres :

Pour le concessionaire:

* Vente en cours ou dernière ventes finalisée avec la possibilité de choisir une vente antérieure ou une période.

Pour le manufacturier :

* les ventes en cours : total + par concession
* S’il n’y a aucune vente en cours les dernières ventes finalisées : cumul+ par concession
* Possibilité de voir les résultats les ventes antérieurs pour une période choisisse : total + par concession
* Possibilité de voir un concessionnaire en particulaire

Dashboard  avec le sommaire des évènements:

* Nbre appels (total, dir. Evenement , centre d’appel)
* Nombre rejoints (total, dir. Evenement , centre d’appel)
* Nbre RDV total (total, dir. Evenement , centre d’appel)
* Nbre walk-in avec type (total, vip, naturel, provenance)
* Ventes génères (total, neuf,usager)

Possibilités de voir des détails :

* Pour nombre des appels,rejoints, rdv possibilité de détailler le nombre par équité, location, langing page, walk out, leads conquête, etc
* Pour Walk-in : par type de walk in (vip, naturel, conquête)
* pour les ventes : RDV (équité, location, autre opportunité, landing page, walk out, leads conquête), walk in (vip, naturel, conquête)

Dashboard avec résultats des appels :

* rdv
* désactivés
* relance potentiel,
* mauvaise numéro tél, plainte

Liste :

* Liste avec RDV
* Liste avec Walk-in
* Désactivés
* Relance potentiels
* plaintes