



Programme d'Innovation Entrepreneuriale

SEANCE 3 : Quelle est la mission de l'entrepreneur stagiaire ?

RAPPEL

Un programme pour apprendre et découvrir

Rappel : L'objectif du programme est de vous inviter à découvrir l'entrepreneuriat et non à devenir Entrepreneur nécessairement.

C'est un programme pour apprendre des compétences qui vous seront utiles dans votre vie personnelle ou professionnelle

Objectifs de la séance

1-Re-définir ce qu'est entreprendre

2-Travailler sur votre prise de parole en public

INTRODUCTION

Rappel : les recherches que vous avez effectué

Durant la précédente séance, nous avons demandé de

- Rechercher sur internet des entrepreneurs qui ont créé des entreprises dans votre domaine d'activité (filière) ou dans votre domaine de passion
- Lire l'histoire de l'entreprise, Trouver le(s) nom(s) du(es) fondateur(s), Liser son histoire.

Aujourd'hui, vous pourrez utiliser les histoires d'entrepreneurs sur lesquelles vous avez travaillé dans le cadre des travaux de groupe, durant la séance

Merci!

Définition

Votre Mission

Aujourd'hui, vous êtes un entrepreneur donc un héros !

Comme tous les héros, vous avez des défis à relever. Ces défis ne sont pas simples mais si vous êtes là avec nous aujourd'hui c'est parce que vous êtes capable de résoudre ces défis

Nous allons vous présenter une succession de challenges et vous êtes en charge de les résoudre

Rappelez vous : vous êtes une personne positive. Rien n'est impossible

Définition

Votre Mission

Maintenant que vous venez de préciser vos intentions, poursuivons notre travail collectif pour mener à bien notre mission

Juste avant, nous vous donnons un indice

Là où les personnes normales voient un problème, l'entrepreneur, lui, essaye de trouver une solution pour régler son problème et atteindre son objectif : créer son entreprise



Définition

Une dernière consigne avant de démarrer



Vous travaillerez en groupe de 4 à 5 personnes.

Soyez créatifs, ne vous arrêtez pas à la première solution trouvée, pour chaque question, essayez d'apporter 5, 6, 7, ..10 réponses

Le but n'est pas de trouver UNE bonne réponse mais de **vous inviter à être positif, créatif et à co-construire avec vos collègues entrepreneurs**

Vous êtes un groupe unis : **veillez à ce que chaque personne puisse avoir l'occasion de parler**

SOMMAIRE

04



**Les Défis de
l'entrepreneur**

Définition

Voici des Défis/ problèmes que vous devez résoudre

- *Défi/ Problème* : je n'ai pas quoi faire pour commencer
- *Défi/ Problème* : je suis passionné par un sujet, j'aimerais créer une entreprise dans ce domaine, mais je ne sais pas comment
- *Défi/ Problème* : personne ne croit dans mon projet
- *Défi/ Problème* : je ne connais pas d'entrepreneurs comme moi, partis de rien
- *Défi/ Problème* : je n'ai pas d'argent pour entreprendre
- *Défi/ Problème* : je n'ai pas de clients
- *Défi/ Problème* : je ne sais pas ce que veut mon client
- *Défi/ Problème* : je n'ai pas les compétences
- *Défi/ Problème* : je ne sais pas si je suis fait pour ça
-
- ...



Nous allons en sélectionner quelques uns et nous travaillerons en groupe pour les résoudre

Définition

Défi/ problème 1 : Pas d'idées/je ne sais pas comment commencer



Problème : Je n'ai pas d'idées...

Vous voulez entreprendre, mais vous n'avez pas d'idées

Qu'allez vous faire ?

Vous avez 15 min pour trouver non pas des idées mais ce que vous devez faire pour trouver des idées d'entreprise/projets

Définition

Défi/ problème 2 : Je suis passionné



Vous avez une passion. Comment pouvez vous transformer votre passion en projet d'entreprise ?

Qu'allez vous faire ? Partez d'un sujet qui vous passionne et essayez d'identifier ce que vous pouvez faire

Vous avez 15 min pour penser à différentes pistes pour transformer une passion en projet d'entreprise

Définition

Défi/ problème 3 : personne ne croit en mon projet



Problème : J'ai une idée
Personne ne croit en mon projet

Vous avez une très belle idée, mais personne ne croit dans votre projet

Allez vous abandonner ?

Que devez vous faire ?

Comment chercher du "support"

Définition

Défi/ problème 4 : Je ne connais pas d'entrepreneurs



Vous ne connaissez pas d'entrepreneurs comme vous, ambitieux, partis de rien, honnêtes. ça vous décourage ..

Qu'allez vous faire ?

Où est ce que vous aller chercher des "like-minded" people?

Définition

Défi/ problème 5 : je n'ai pas d'argent



Vous avez une très belle idée, mais vous n'avez pas d'argent ...

Que pouvez vous faire pour réaliser votre rêve ?

Comment faire? Quoi faire?

Pourquoi ai-je besoin d'argent?

EXERCICE

Travail en groupe : 10 min

FAISONS UN EXERCICE

Je veux lancer une boutique de vêtements/atelier de
Premier réflexe, j'ai besoin d'un local pour vendre donc j'ai besoin d'un prêt (banque ou personne) pour me lancer.

Comment un entrepreneur sans ressources/ sans accès au crédit peut s'y prendre pour lancer un projet sans avoir de local ? Trouvez au moins 3 solutions pour démarrer quand on n'a pas de local

Soyez Créatifs !



EXERCICE

Travail en groupe : 10 min

Je veux voyager 6 mois à travers le Maroc, je n'ai pas d'argent.

Comment réaliser mon rêve ?

- 1- Quels sont les problèmes que vous rencontrez
- 2- Pour chaque problème, proposez 3-4 solutions différentes



EXERCICE

Travail en groupe : 10 min

Imaginez que vous n'avez aucun moyen et que vous rêvez de devenir un photographe professionnel reconnu au niveau mondial, vous aimez la photo et la mode, mais que vous n'avez pas d'argent pour acheter un appareil photo.

Que pouvez-vous faire pour réaliser votre rêve ?



Exemple

”



YOUSSEF OUECHEN

PHOTOGRAPHE MAROCAIN RECONNU SUR LA SCENE MONDIALE

Photographe marocain, qui travaille pour des magazines de mode reconnu à l'échelle mondiale (notamment New York).

Youssef a grandi dans un bidonville à Sidi Moumen, et a appris à faire de la photo sans appareil photo, juste en regardant des vidéos sur internet. Pour acheter son premier appareil photo, il a travaillé pendant des mois en tant que serveur pour épargner et s'acheter son premier matériel.

Trouvez d'autres Youssef et Soyez Youssef!

Définition

Défi/ problème 6 : je n'ai pas les compétences



Vous voulez entreprendre, mais vous pensez que vous n'avez pas les compétences nécessaires

Comment un entrepreneur va procéder ?
Que faire?

Définition

Défi/ problème 7 : je ne sais pas ce que veut mon client



Vous voulez entreprendre, vous avez une très bonne idée mais vous ne savez pas exactement ce que veut votre client

Comment un entrepreneur va procéder ?

Va t il s'arrêter ?

Définition

Défi/ problème 8: le client ne veut pas acheter



Vous avez une belle idée, mais votre futur client ne veut pas acheter votre produit, qu'allez vous faire concrètement pour le convaincre ?

Allez vous renoncer ?

SOMMAIRE

05



DEBRIEF

Mission

La mission de l'entrepreneur

Un entrepreneur c'est une personne qui rencontre dans son parcours des défis/ problèmes et qui va avoir pour mission de les résoudre un à un pour réussir

Parfois il y arrive simplement, parfois c'est plus complexe, parfois il échoue (sa solution ne marche pas du tout). Il apprend à faire face aux difficultés et à se relever à chaque fois pour poursuivre son chemin

Pour l'entrepreneur, chaque défi est comme un jeu, une énigme qu'il doit résoudre

Définition

DEBRIEF : ORIENTE-SOLUTION

L'entrepreneur ne se limite pas à ses moyens actuels. Il est en train de chercher des solutions innovantes pour démarrer son projet à partir des **moyens limités** qu'il a.

L'entrepreneur est toujours orienté solution



Le problème ce n'est pas le problème c'est votre attitude
face au problème :-)

Ne dites plus : **"c'est impossible de"**
mais dites plutôt **"comment faire pour ..."** ou **"que dois je
apprendre pour ..."**

SOMMAIRE

06



Apprentissages de la semaine

LECONS APPRISES

PARTAGEONS LES LECONS APPRISES



**Quelles leçons
retenez vous ici ?**

- Les problèmes que l'on rencontre sont tout à fait normaux.
- Les entrepreneurs qui réussissent sont ceux qui ont la capacité à proposer des solutions pratiques, innovantes et ÉTHIQUES face à des problèmes
- Chaque problème a une solution : il suffit d'être créatif et d'apprendre les compétences nécessaires pour trouver des solutions différentes
- Quand des personnes normales rencontrent un problème complexe, ils pensent qu'il est impossible à résoudre. L'entrepreneur, lui, est conscient qu'il doit "simplement " trouver une solution.

LECONS APPRISES

PARTAGEONS LES LECONS APPRISES



Quelles leçons
retenez vous ici ?

- **L'entrepreneur comme le créatif part toujours d'une feuille blanche. Il a un rêve, une idée et il va le transformer en réalité.**
- Tout le monde a donc la capacité d'être créatif s'il le désire et qu'il nourrit sa créativité par des lectures, des recherches, des interviews, ...
- **L'entrepreneur est un chercheur** : il n'a pas la réponse à toutes les questions, il n'a pas toutes les compétences, tous les moyens au démarrage, en revanche, il a la conviction qu'**Allah lui ouvrira les portes au fur et à mesure qu'il avance, à condition qu'il travaille**

LECONS APPRISES

PARTAGEONS LES LECONS APPRISES



**Quelles leçons
retenez vous ici ?**

LES COMPÉTENCES d'UN ENTREPRENEUR

- capacité à résoudre des problèmes
- capacité à proposer des solutions innovantes
- capacité à prendre ses responsabilités
- capacité à mieux définir les problèmes pour apporter des solutions innovantes
- capacité à être positif et à voir les choses sous un angle positif

SOMMAIRE

07



Prochaine séance

PROCHAINE SEANCE

POURQUOI ENTREPRENDRE ?

Prochaine séance est consacrée aux raisons pour lesquelles un entrepreneur entreprend

TRAVAUX PRATIQUES

A FAIRE POUR LA PROCHAINE SÉANCE

Travail en groupe

Cette semaine, à chaque fois que vous rencontrez un problème, notez le sur un cahier, et imaginez les solutions que vous pouvez apporter à ce problème. Si c'est simple, faites le dès maintenant !

Ce travail est individuel et ne sera pas partagé en séance. Faites le pour vous, pour apprendre à trouver des solutions simples et faisables pour régler vos problèmes du quotidien