

COMPÉTENCES

Assistance clientèle et usagers.

Réclamation. Vente. Prospections. Mise à jour de fichiers.

Technique relationnelle en face à face ou par téléphone.

Etablissement de facture et encaissement.

FORMATION

10/2016 - 06/2017 **Lycée Voltaire** | *Orléans, 45* BTS management des unités commerciales : Commerce

10/2013 - 06/2016

Paul Gauguin | Orléans, 45

Bac pro commerce :

Commerce

LANGUES

Anglais

Élémentaire (A2)

Espagnol

Élémentaire (A2)

Amir AFKIR

Conseiller client

- 0641503886
- amir.afkir@laposte.net
- 202 Route De Saint Jean De Braye, 45400, SEMOY

PROFIL PROFESSIONNEL

J'ai choisi de placer ma relation client au centre de mon activité professionnelle. Mon grand sens du contact et ma qualité d'écoute savent captiver l'attention de mes interlocuteurs. Je souhaite relever de nouveau challenge et évoluer vers plus de responsabilités.

PARCOURS PROFESSIONNEL

11/2020 - 03/2021 ISTA | Olivet | CDD Conseiller client par email et téléphone

• Identification. Hiérarchisation des tâches. Planification des interventions. Actualisation de la base de données.

08/2020 - 11/2020 BNP PARIBAS | Saran | CDD Conseiller client par téléphone

• Identification. Accompagnement. Planification des rendez-vous. Actualisation de la base de données.

10/2017 - 03/2019
TELEPERFORMANCE | Fleury-les-Aubrais | CDD
Conseiller client

 Identification. Accompagnement. Hiérarchisation et planification des interventions dans les 4H ouvrées. Actualisation de la base de données.

PROJETS RÉALISÉS

07/2019 - 06/2021

CAMA | Semoy | société à action simplifiée CAMA est une société commerciale électronique autour des vélos et trottinettes électriques.

06/2017 - 11/2018

FOR YOU | Orléans | Association

FOR YOU organise des débats sur des questions de société pour faciliter les échanges entre jeunes, ainsi que des collectes pour les personnes en difficulté.