

نحوه‌ی متقاعد کردن مراجع برای فروش تست ژنتیک

۱. پیگیری بعد از جلسات
۲. مشخص کردن وضعیت فرد بعد از جلسه (تجویز پزشک)
۳. تعریف چند مرحله (stage) برای روال پیگیری و مشخص کردن اینکه هر مراجع در کدام مرحله است و این مرحله به چه معناست
۴. فراهم سازی شرایط اقساط و بیمه
۵. شفاف سازی مسیر بعد از تست برای مراجع قبل از انجام تست
۶. پرسیدن دلایل عدم تمایل و یافتن الگویی بین این دلایل، سپس برطرف کردن این موارد