

Lista de Características

(P)rioridade X (E)sforço X (R)isco X (B)aseline

Legenda:

(P): Prioridade da característica definida pelo cliente.

C: Crítica (não tem sentido desenvolver esta versão do sistema sem esta característica)

I: Importante (podemos conviver sem esta característica nesta versão do sistema)

U: Útil (esta característica pode ser útil, mas não fará falta nesta versão do sistema)

(E): Esforço da característica definido pela equipe de desenvolvimento.

A: Alto

M: Médio

B: Baixo

(R): Risco da característica não ser implementada dentro do prazo e custo definido pela equipe de desenvolvimento.

A: Alto

M: Médio

B: Baixo

(B): Baseline

1: Primeira versão do sistema (contém todas as características críticas, podendo ter algumas características importantes e úteis).

2: Segunda versão do sistema (contém todas as características Importantes, podendo ter algumas características úteis).

3: Terceira versão do sistema (contém todas as características úteis).

#	Característica	(P)	(E)	(R)	(B)
1	Acesso na SEFAZ	I	B	M	2
2	Consultar Boa Vista	U	B	B	3
3	Certificado Digital	I	M	B	1
4	Cadastro de Fornecedor	C	M	A	1
5	Controle do Estoque	C	A	A	1
6	Ajuste de preço	I	B	B	1
7	Cadastro de produto	C	M	A	1
8	Cadastro de Usuários e Funcionários	C	M	A	1
9	Associação de Usuários	I	M	B	2
10	Monitoramento	C	A	A	1
11	Cadastro de novos clientes	C	M	M	1
12	Administração de Vendas	I	B	M	2
13	Pedido de Separação	I	M	B	2

14	Romaneio de Separação	I	M	B	2
15	Fechamento de entregas vencido o prazo	I	M	B	2
16	Baixa no sistema	C	M	M	1
17	Romaneio de Nota	I	M	A	2
18	Emissão de Nota fiscal	C	M	A	1
19	Entrega dos Canhotos da Nota	U	B	M	3
20	Gestão Estratégica de Vendas	I	M	M	2
21	Campanhas e promoções	U	M	B	3
22	Avisos de desconto	U	B	M	3
23	Mensagem de cadastro incompleto	C	B	M	1
24	WhatsApp	U	B	B	3
25	Identificação dos funcionários	C	B	B	1
26	Reunião do Grupo	I	B	B	2
27	Upgrade na empresa	U	A	B	3
28	Avaliação participativa	U	M	B	3
29	Avaliação dos vendedores	U	B	B	3
30	Fórum de discussões	U	B	B	3
31	Avisos via WhatsApp	U	B	B	3
32	Resumo de Entregas	I	B	A	2
33	Backup de Clientes	I	B	M	2
34	Avisos via E-mail	I	B	M	2
35	Acesso Mobile á Área de Vendas	I	M	M	2
36	Envio de uma venda para outro vendedor	I	M	B	2
37	Cancelamento	C	A	A	1
38	Tabela de Preços	C	M	A	1
39	GPS do Vendedor	I	M	B	2
40	Controle de Acesso	I	M	M	2

41	Consulta de Vendas	C	M	A	1
----	--------------------	---	---	---	---