Sistemas de Gestión Empresarial U3. Los módulos de un ERP.

SGE

índice

Los módulos de un ERP propietario: SAP		2
	Módulos financieros	
	Módulos de recursos humanos	
	Módulos logísticos	
ı	os módulos de un ERP libre: Odoo	
	Aplicaciones financieras	
	Aplicaciones de operaciones	
	Aplicaciones de ventas	
	Aplicaciones de fabricación	
	Aplicaciones de recursos humanos	
	Aplicaciones de sitios webs	
	Aplicaciones de comunicación	
	Aplicaciones de marketing	
	Anlicación de customización	Δ

U3. Los módulos de un ERP.

Los módulos de un ERP propietario: SAP

Módulos financieros

Es un módulo muy importante, casi cualquier operación de los procesos de la empresa acaba teniendo alguna actividad en este módulo.

Los módulos destacados son:

- **Finanzas FI:** Gestiona las operaciones financieras, controlando datos como el balance, la cuenta de resultados, y las cuentas a pagar y cobrar.
- Contabilidad o Controlling CO: Analiza la gestión interna utilizando datos de costes y beneficios, y permite planificar, reportar y monitorizar las operaciones del negocio, así como configurar datos maestros de tipos de coste y análisis de rentabilidad.

Módulos de recursos humanos

Este módulo está relacionado con el capital humano de la empresa, (puestos de trabajo, empleados). Desde él, se accede a datos maestros de los empleados, incluyendo nóminas, vacaciones, gestión de la compensación, promociones, evaluación del desempeño y gestión de tiempos.

Módulos logísticos

- Gestión de materiales (MM): Encargado de gestionar el stock y la entrada de materiales a la empresa.
 Incluye submódulos como planificación de compras, verificación de facturas, gestión de stock y maestro de proveedores.
 - Es imprescindible para empresas que compran y distribuyen mercancías. Los flujos de compra incluyen: solicitud de pedido \rightarrow pedido \rightarrow entrada de mercancía \rightarrow factura de compra.
- Ventas y distribución (SD): Controla las fases del ciclo de venta y distribución de productos y servicios hacia los clientes. Integra acciones como entrega de mercancías y facturación de pedidos de ventas. Los flujos de venta incluyen: pedido de ventas → entrega de mercancías → transporte → factura de venta.
- Planificación de la producción (PP): Útil en plantas de fabricación, permite la planificación y gestión de la producción. Incluye procesos de fabricación como la fabricación repetitiva, por lotes y gestión de cadenas de suministro.

Los módulos de un ERP libre: Odoo

Aplicaciones financieras

- Contabilidad: nos permite registrar todas las facturas y mantener los pagos bajo control.
- **Facturación**: nos ayuda a gestionar contratos, crear facturas y demás opciones que nos facilita facturar rápido.
- Gastos: con este módulo se pueden monitorizar los gastos y volver a facturarlos por lote si fuese necesario.

Ana Pastor Roncero

AAD

DIURNO/1°A

U3. Los módulos de un ERP.

Aplicaciones de operaciones

- **Compra:** donde se puede automatizar flujos de compras, licitar compras, listar precios y disponibilidad del producto en el proveedor, obtener estadísticas de compra, etc.
- Inventario: que nos permite experimentar una trazabilidad total del stock.
- Proyecto: nos ayuda a gestionar proyectos, permitiéndonos, incluso, usar metodología Agile.
- Además, se cuenta con Hojas de horas, Servicio de asistencia, Documentos y Servicio de campo.

Aplicaciones de ventas

- **CRM:** Permite estar en contacto con los clientes y captar clientes potenciales, facilitando la gestión de relaciones.
- **Punto de venta:** Herramienta esencial para tiendas y restaurantes, que gestiona pagos en efectivo o tarjeta, facturas, recibos y compras en línea. Es compatible con diversos hardware (TPVs, PCs, etc.).
- Ventas: Ayuda en la venta de productos mediante la creación de presupuestos claros, diseño de estrategias de precios para maximizar ingresos y automatización de reglas para calcular precios por cliente según sus condiciones.
- Módulos adicionales: Incluye funcionalidades para gestionar Suscripciones y Alquiler.

Aplicaciones de fabricación

- MRP (Planificación de Requerimientos de Material): Módulo diseñado para la fabricación, que permite planificar automáticamente los pedidos de producción.
- **PLM (Gestión del Ciclo de Vida del Producto):** Se utiliza para gestionar el ciclo de vida de los productos, abarcando desde la concepción y el diseño hasta la producción.
- **MRP Mantenimiento:** Facilita la automatización del mantenimiento preventivo, la realización de pedidos de mantenimiento y la gestión de planes de control y estadísticas.
- **Calidad:** Permite definir planes de control de calidad y administrar alertas relacionadas con la calidad, entre otras funcionalidades.

Aplicaciones de recursos humanos

- **Contratación**: Permite organizar los puestos vacantes y hacer seguimiento de las ofertas de empleo y los procesos de contratación.
- Empleados: Gestiona todo lo relacionado con los empleados, incluyendo gastos, vacaciones, asistencias, bajas y evaluaciones.
- **Recomendación de empleados**: Facilita la implementación de un programa de referencias con recompensas para incentivar la contratación.
- Aprobaciones: Administra de manera eficiente las solicitudes de los empleados, como viajes de negocios y pago de dietas.
- Módulos adicionales: Incluye funcionalidades para gestionar Flota, Ausencias y Valoración.

Ana Pastor Roncero pág. 3

U3. Los módulos de un ERP.

Aplicaciones de sitios webs

- **Creador de sitios web**: Módulo que permite crear páginas web de manera amigable, sin necesidad de conocimientos de programación.
- **Comercio electrónico**: Facilita la creación de una tienda online para vender productos, integrando opciones de pago y envío.
- Chat en directo: Permite chatear en tiempo real con los usuarios que visitan la web, mejorando la atención al cliente.
- Citas: Herramienta útil para gestionar citas online, ideal para negocios que requieren programación de encuentros.
- Módulos adicionales: Incluye funcionalidades para Blogs, Foro, Aprendizaje en línea y Eventos.

Aplicaciones de comunicación

• **Hablar:** nos permite chatear en privado o en grupo con los empleados desde cualquier parte, puesto que está integrado con todos los módulos. Además, se cuenta con: Firma electrónica y Encuesta.

Aplicaciones de marketing

- **Automatización**: Módulo para crear campañas de mercadotecnia específicas y automáticas, optimizando el proceso de marketing.
- **E-mail**: Se centra en el marketing por correo electrónico, permitiendo crear campañas y segmentar clientes de manera eficiente.
- SMS: Similar al módulo de E-mail, pero enfocado en campañas de marketing a través de mensajes de texto.
- **Social**: Permite gestionar redes sociales (Facebook, Twitter y LinkedIn), chat y notificaciones push desde un solo lugar. También facilita la creación de campañas integradas que combinan correos electrónicos, SMS y más.

Aplicación de customización

• Eudio de Odoo: steste módulo nos permite crear aplicaciones personalizadas.