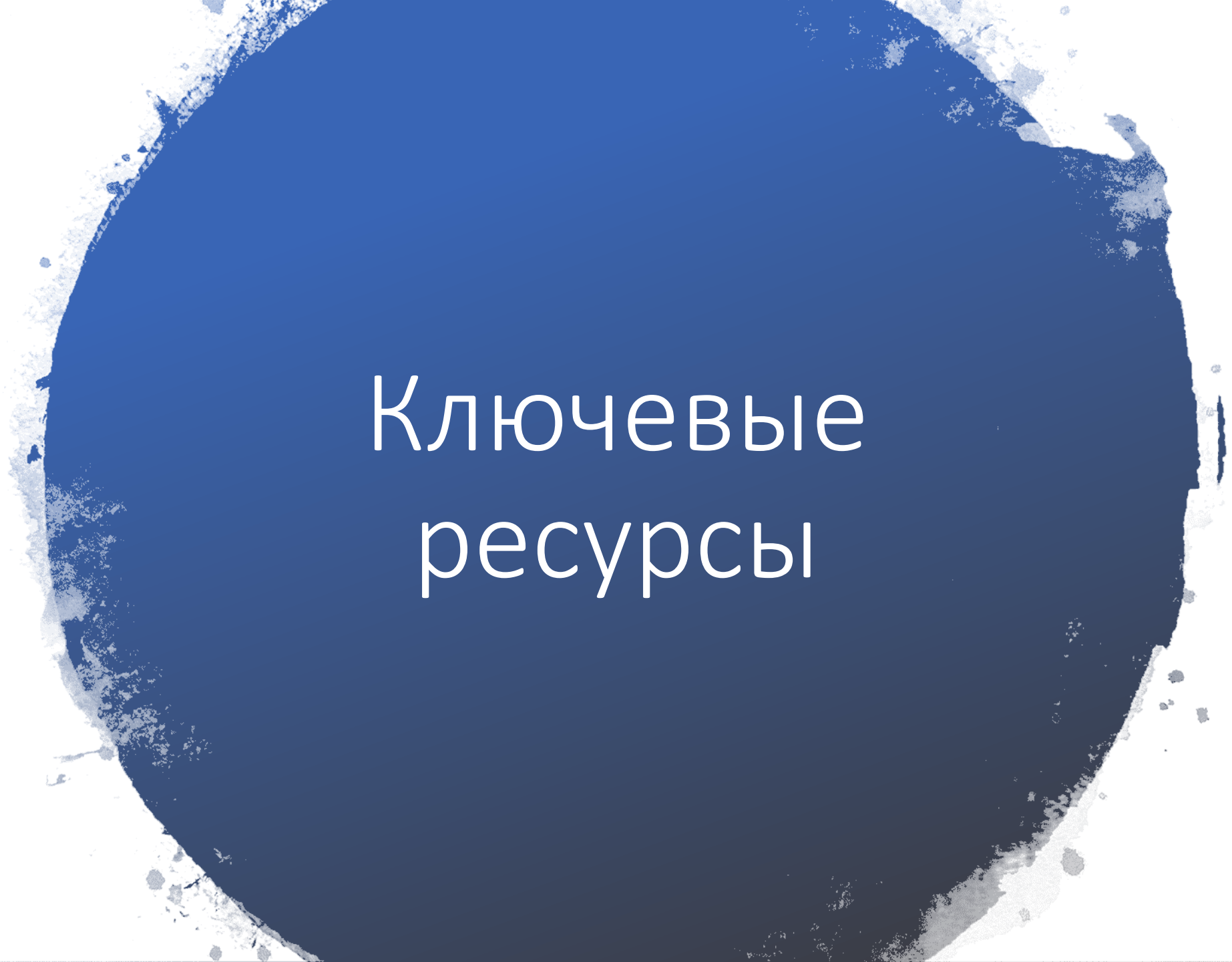


Итоговая работа по курсу «Психология предпринимательства»

Работу выполнил:
студент Университета ИТМО
группы Р3112
Анищенко А.А.



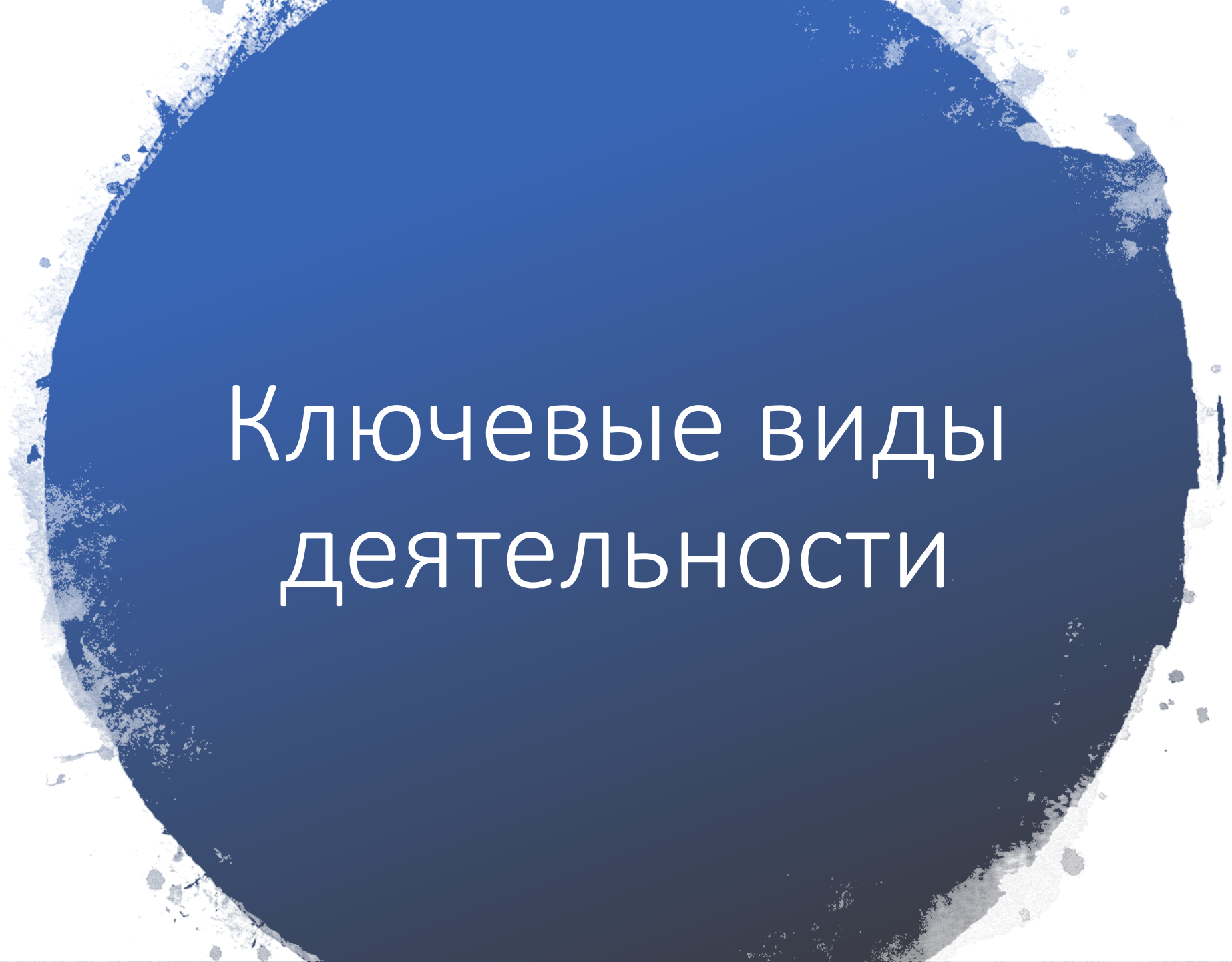
УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



Ключевые ресурсы

Сфера деятельности Университета ИТМО	Ресурс и «Площадка»	Применение
Образование	Образовательная среда Университета ИТМО	Обучение плановым дисциплинам (по специальности) и всестороннее развитие личностных качеств, навыков и интересов обучающегося.
Наука, исследования	Лаборатории Университета ИТМО	Проведение собственных исследований и экспериментов в различных областях науки.
Предпринимательство, инновации	Центр предпринимательства в Университете ИТМО	Получение базовых знаний о предпринимательстве, получение советов по разработке собственного проекта.
Производство	ФабЛаб Университета ИТМО	Изготовление приборов и много чего другого для реализации собственных идей.
Разработки	Технопарк Университета ИТМО	Возможность найти практику практически в любой области. Протестировать свой проект.
Общественная жизнь, культура, социальные связи	ITMO.FAMILY Студенческий клуб	Отвлечение от учёбы и работы. Различные культурные мероприятия.
Другое	Множество других ресурсов	Развитие собственных проектов в том или ином смысле. Получение помощи в развитие собственных проектов с той или иной стороны

Сфера деятельности Университета ИТМО	Ресурс и «Площадка»	Применение
Образование	Образовательная среда Университета ИТМО	Обучение плановым дисциплинам (по специальности) и всестороннее развитие личностных качеств, навыков и интересов обучающегося.
Наука, исследования	Лаборатории Университета ИТМО	Проведение собственных исследований и экспериментов в различных областях науки.
Предпринимательство, инновации	Центр предпринимательства в Университете ИТМО	Получение базовых знаний о предпринимательстве, получение советов по разработке собственного проекта.
Производство	ФабЛаб Университета ИТМО	Изготовление приборов и много чего другого для реализации собственных идей.
Разработки	Технопарк Университета ИТМО + контракты с компаниями	— — + предоставлять стажировки или даже вакантные рабочие места в этих компаниях по окончании обучения.
Общественная жизнь, культура, социальные связи	ИТМО.FAMILY Студенческий клуб	Отвлечение от учёбы и работы. Различные культурные мероприятия.
Другое	Множество других ресурсов	Развитие собственных проектов в том или ином смысле. Получение помощи в развитие собственных проектов с той или иной стороны



Ключевые виды деятельности

Аспект профессиональной / учебной сферы	Необходимые улучшения	«Подходящая» мотивация
Саморегуляция в процессе учебы/работы в группе/команде (в том числе очные занятия)	Надо: спокойнее реагировать на ошибки сокомандников; уметь вовремя остановить коллег, если те делают что-то не так	Что-бы работа в команда была более продуктивной
Саморегуляция в процессе учебы/работы, самостоятельно	Меньше отвлекаться от дела, перестать лениться и откладывать всё на самый последний момент	Что-бы не было такого, что до сдачи проекта остался один день, а у тебя ничего не готово
Знания	Повышать свои знания по специальности	Повышение шанса попадания в престижную компанию на хорошую должность
Навыки	Приобретение новых навыков	Повышение шанса попадания в престижную компанию на хорошую должность
Владение технологиями	Улучшать свой уровень владения различными технологиями	Повышение шанса попадания в престижную компанию на хорошую должность

Профессиональный интерес

- **Профессия:**
Programmer, Software Developer – программист, разработчик программного обеспечения
- **Ценности**
Высоко оплачиваемая, широкий спектр деятельности, возможность удалённой работы (в перспективе)
- **Задачи**
Выполнение задач поставленных начальником, например: реализация разных методов в конкретном проекте. Если брать конкретнее, то: чтение чужого кода, поиск решения поставленной проблемы, написание кода, отладка кода



Знания/навыки/технологии

№	Требования	Текущий уровень
1	Знания языков программирование и умение ими пользоваться	Рабочий
2	Навык работы в команде	Рабочий
3	Навыки работы со специальными IT системами (Git, БД и т.д.)	Рабочий
4	Владение английским языком, знание специальных терминов	Рабочий
5	Базовые знания общих дисциплин	Рабочий



Клиенты

Мои “клиенты”

Google

Yandex

 Microsoft

<epam>






Ценность

Best Price
Guarantee

В чём моя ценность?



- Я выполняю задачи, которые ставит заказчик
 - Разбираюсь в задачах разной сложности
 - Решаю данные поставленную задачу
 - Тестирую полученное решение
 - Предоставляю заказчику готовый проект, прошедший проверку
- Я с лёгкостью могу влиться проект, который уже существует, и выполнять задачи по этому проекту



Каналы сбыта

Как обо мне узнают?

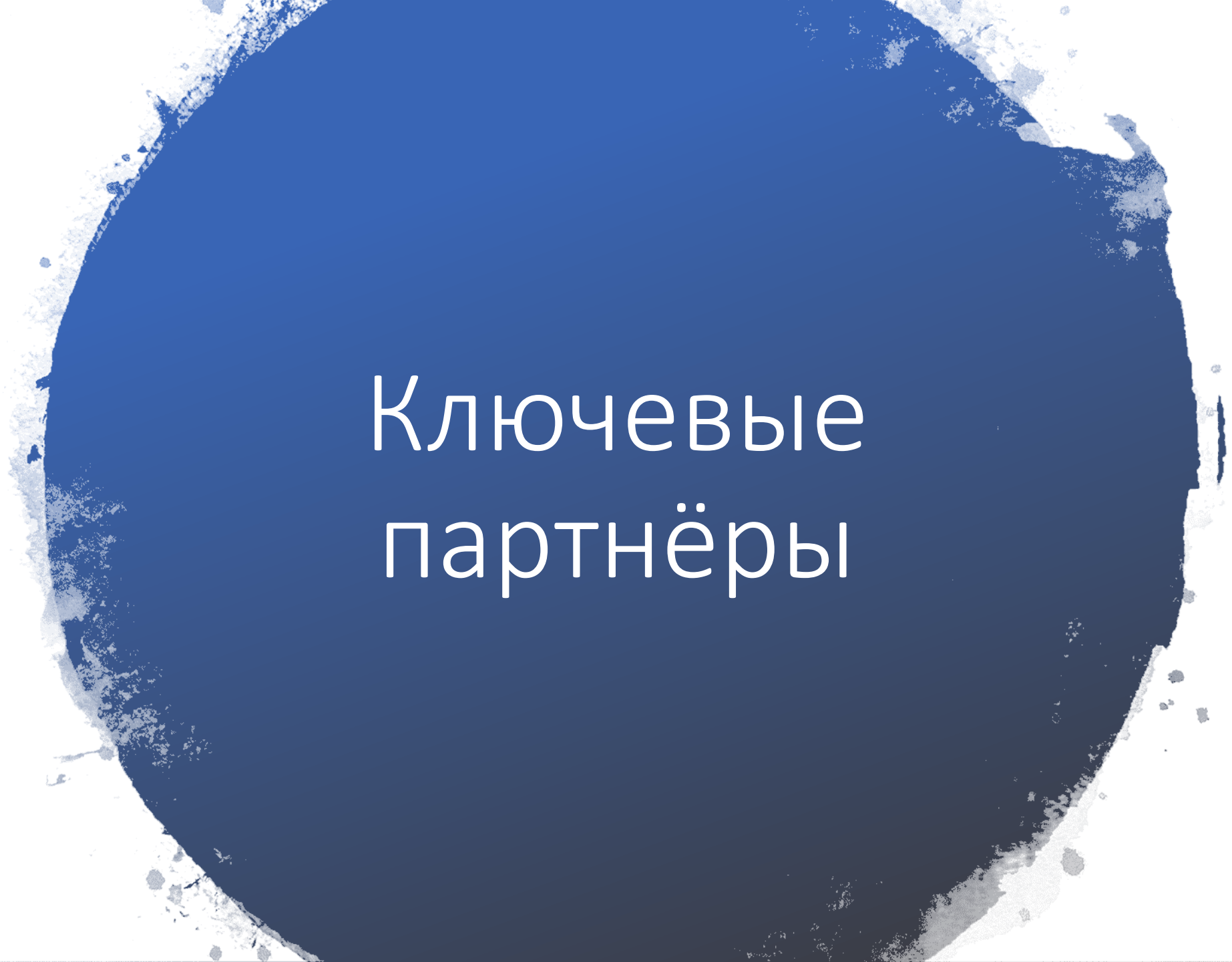
- Есть сайты, на которых компании размещают свои вакансии, а люди свои профессии и резюме, и таким образом они могут найти друг друга. (примеры: <https://www.linkedin.com/> – запрещён в РФ
<https://spb.hh.ru/> – открыт в РФ)
- А можно заниматься рассылкой резюме. Если ты хочешь устроиться на работу, ты пишешь мотивационное письмо в эту компанию, в котором ты описываешь свой навык работы, что ты можешь и готов делать и прикладываешь резюме (CV). И если в компании нужны специалисты в данной области, то они предложат пройти собеседования и т.д. Всё зависит только от меня, я сам должен искать компанию, в которой смогу работать



Взаимоотношения в деловой среде

С кем я взаимодействую?

№	С кем	Для чего
1	Менеджер проекта	Контроль текущего состояния проекта
2	Заказчик (если ты “фрилансер”)	Уточнение по поводу проекта: как это видит заказчик, какой нужен функционал и т.д.
3	Тестировщик	Если он находит дефекты в моём проекте, то он сообщает об этом мне, и я исправляю данную ошибку
4	Коллеги	Если я что-то не понимаю в проекте или у меня возникли сложности в решение задачи, которую выдали мне



Ключевые партнёры

Кто мне помогает?

- Ключевыми партнёрами программиста являются его коллеги и интернет
- Есть множество различных форумов, на которых программисты задают друг другу вопросы: как сделать то? а как сделать сё?
- Примеры:
 - <https://habr.com/ru/>
 - <https://stackoverflow.com/>
 - <https://tproger.ru/>
 - и т.д.



Google Assistant



Доходы


Что я получаю?

- Зарплату
- Стаж
- Опыт работы
- Премии (иногда)
- Поездки на конференции и т.п. в другие страны (редко, и только для специалистов своего дела)



Что влияет?

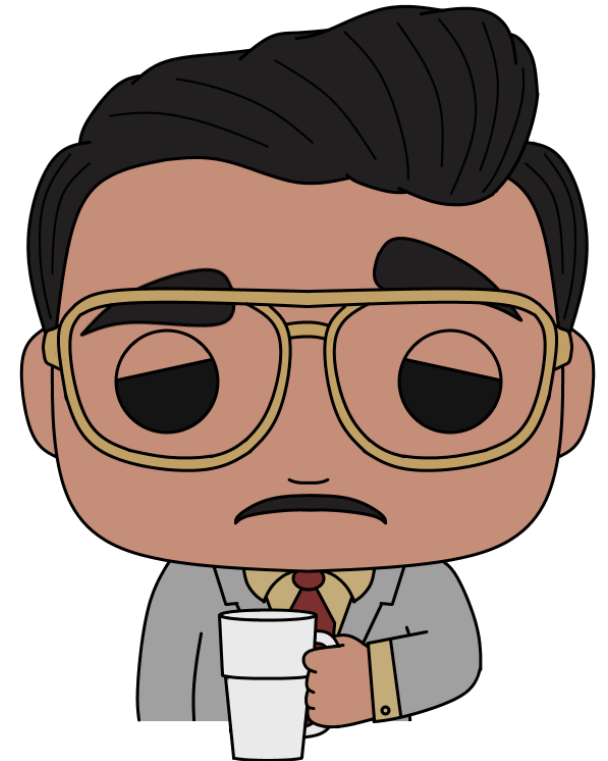
- Какой сложности проекты я выполняю
- Как быстро я выполняю задачи
- Как много ошибок нашёл тестировщик в моём проекте
- Сколько времени я трачу на работу
- Профессиональный опыт (Junior, Senior, etc.)




Издержки и риски

Что я вкладываю в работу?

- Время, много времени
- Зрение сильно портится из-за того, что я много сижу за компьютером
- Кофе (опционально)

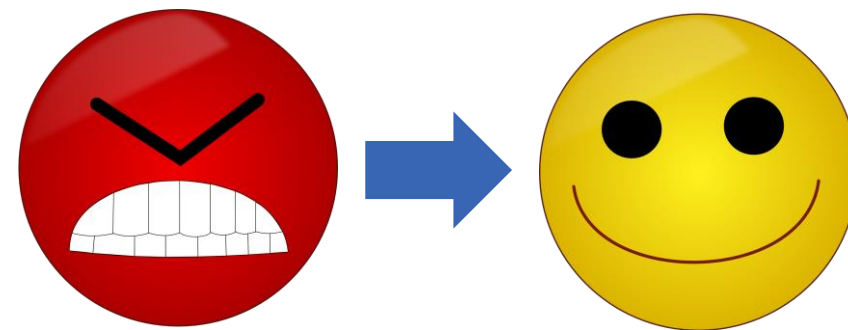




Чем мне был
полезен этот
курс?

Чему я научился?

- Работать в команде с людьми, мнение которых кардинально отличались от моего
- Сдерживать эмоции
- Руководить командой, как одним целым
- Правильно выступать с докладом на сцене
- Я узнал, какие навыки требуются для того, чтобы стать специалистом в области, в которой я хочу работать





Мой проект



Летняя IT школа “UniverSum”

Что это за школа?

- В январе 2018 года группа инициативных специалистов в различных IT сферах (среди которых был я) решили создать новую IT школу, в которой ребят будут учить не просто олимпиадному программированию, а конкретным направлениям, таким как: Android разработка, информационная безопасность, Unity, программирование Web-приложений и т.д.
- И наша затея удалась. Летом 2018 года с 27 июня по 11 июля в Мюнхене, Германия

Ключевые ресурсы UniverSum

- Ресурсы для обучения школы UniverSum:
 - Знания преподавателей
 - Информационная система <https://informatics.mccme.ru/>
- Ресурсы для культурного образования:
 - Музеи города Мюнхен и городов вблизи Мюнхена
- Ресурсы для отдыха (лагерь – “детский оздоровительный”)
 - Парки города Мюнхен
 - Озёра и горы вблизи Мюнхена



Ключевые виды деятельности UniverSum

- Обучение школьников различным темам
 - Две учебные пары каждый день
 - Спецкурсы в не учебное время
- Экскурсии по городу Мюнхен
 - Каждый день есть возможность сходить в музей
- Экскурсии по пригороду Мюнхена
 - 2 дня с возможностью выехать из Мюнхена
- Экскурсия в Зальцбург



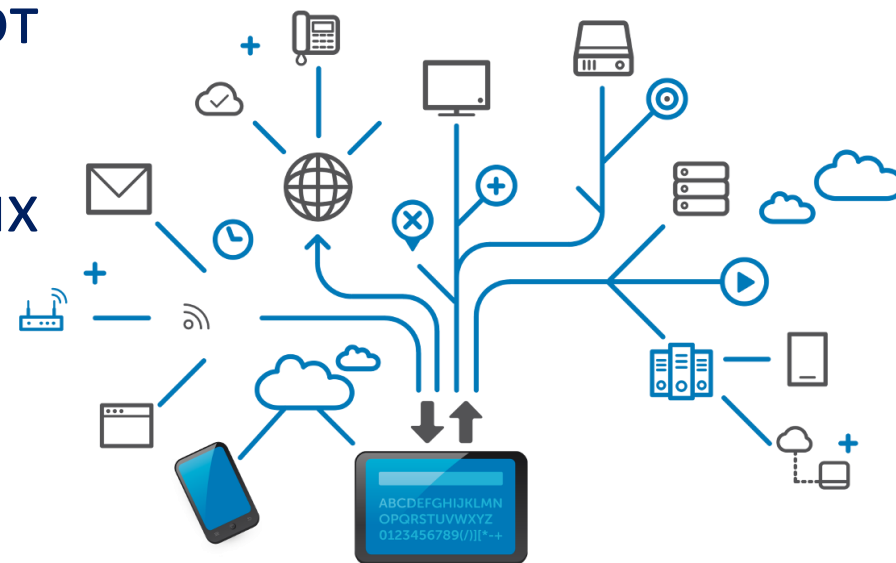
Клиенты UniverSum

- Клиентами школы UniverSum являются Российские школьники 6-11 класс и их родители



Ценностные предложения UniverSum

- Обучение различным IT специальностям. Ближайшие конкуренты ЛКШ (Летняя Компьютерная Школа), но в ней обучают только олимпиадному программированию
- Преподаватели – специалисты в своих отраслях



Каналы сбыта UniverSum

- Как я уже рассказал, преподавателей нам искать не пришлось.
- Каждый преподаватель рассказал про школу в кампании, в которой работал. Некоторые согласились помочь (JetBrains, Google)
- Также мы написали посты в разные группы VK, в которых много родителей и учеников, которые могли стать нашими потенциальными клиентами



Взаимоотношение с клиентами

- Мы активно общались с клиентами, чтобы узнать, что именно ребята хотят изучать в школе. В результате этого общения мы подготовили оптимальные задания
- Мы также интересовались куда ребятам было бы интересно сходить и учли их пожелания при составлении экскурсий



Ключевые партнёры UniverSum

- IT компании:
 - JetBrains
 - Google
 - Yandex
- Московский центр образования
- ЛКШ (Летняя Компьютерная Школа)



Доходы UniverSum

- Единственными доходами UniverSum стали деньги получены от клиентов за использование услуг школы
- В результате проведения школы мы не вышли в плюс, но и не ушли в сильный минус. Зато, преподаватели съездили в Мюнхен бесплатно



Издержки и риски

- Так получилось, что UniverSum, на самом деле, отделилась от ЛКШ и поэтому, у нашей школы был стартовый капитал
- Мы были готовы потратить часть этого капитала, чтобы успешно провести школу и при этом не завышать цену на обучение





Спасибо за
внимание!
Ваши вопросы

Презентацию подготовил и
представил:
Анищенко А.А.